

**БЕЛКООПСОЮЗ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ  
«БЕЛОРУССКИЙ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ»**

---

Кафедра экономической теории

# **МАКРОЭКОНОМИКА**

**Учебно-методическое пособие  
для студентов заочной формы обучения  
экономических специальностей**

Гомель 2007

УДК 330.101.54

ББК 65.012.3

М 15

Авторы-составители: Т. С. Алексеенко, канд. экон. наук, доцент;  
Е. П. Цибина, канд. экон. наук, доцент;  
М. Р. Чернявский, ассистент;  
О. В. Машевская, ассистент

Рецензенты: А. М. Бондарева, канд. экон. наук, доцент кафедры  
экономической теории Гомельского государственного  
технического университета им. П. О. Сухого;  
В. Э. Ксензова, канд. экон. наук, доцент кафедры  
экономической теории Белорусского торгово-  
экономического университета потребительской  
кооперации

Рекомендовано к изданию научно-методическим советом учреждения образования «Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации». Протокол № 1 от 10 октября 2006 г.

**Макроэкономика** : учеб.-метод. пособие для студентов заочной формы  
М 15 обучения экономических специальностей / авт.-сост. : Т. С. Алексеенко [и др.] /  
под ред. Т. С. Алексеенко, Е. П. Цбиной. – Гомель : учреждение образова-  
ния «Белорусский торгово-экономический университет потребительской  
кооперации», 2007. – 256 с.  
ISBN 978-985-461-494-6

УДК 330.101.54  
ББК 65.012.3

Содержит краткое изложение программных тем по макроэкономике, вопросы для подготовки к семинарским занятиям, тесты по определению результативности самостоятельной работы студентов заочной формы обучения при изучении курса макроэкономике, список рекомендуемой литературы.

Предназначено для преподавателей, студентов и всех интересующихся макроэкономическими проблемами.

ISBN 978-985-461-494-6

© Учреждение образования «Белорусский  
торгово-экономический университет  
потребительской кооперации», 2007

## ВВЕДЕНИЕ

В данном учебно-методическом пособии представлено систематизированное изложение тем курса макроэкономики (в соответствии с республиканской программой) в сочетании с вопросами к семинарским занятиям и тестами.

Учебно-методическое пособие предназначено студентам заочной формы обучения для подготовки к тестированию и экзамену по курсу «Макроэкономика». Логически изложенный материал способствует расширению и углублению знаний студентов по курсу.

В структурно-логическом отношении материал пособия включает программу курса макроэкономики с детализацией вопросов, содержание тем курса с приведением графических иллюстраций, вопросы к семинарским занятиям с указанием литературы, перечень экзаменационных вопросов, методику компьютерного тестирования с приведением инструкции по его прохождению и тестов по темам курса, список рекомендуемой литературы.

Для подготовки к тестированию и последующему экзамену студентам следует основательно изучить материал, изложенный в данном учебно-методическом пособии. Содержание тем курса «Макроэкономика» подготовлено коллективом кафедры экономической теории:

- тема 1 – Н. Ю. Дмитриева;
- тема 2 – Е. П. Цибина;
- тема 3 – т. С. Алексеенко, В. Э. Ксензова;
- тема 4 – Л. П. Зенькова;
- тема 5 – О. Я. Потехина;
- тема 6 – Е. П. Цибина;
- тема 7 – В. М. Коновалов;
- тема 8 – Б. В. Сорвилов;
- тема 9 – М. Р. Чернявский;
- тема 10 – Н. Д. Новиков;
- тема 11 – Л. Н. Кривошеева, Л. П. Зенькова.

Вопросы программы курса, семинаров и подготовки к экзаменам представлены Т. С. Алексеенко и Е. П. Цибиной. Материалы по тестированию подготовлены М. Р. Чернявским и О. В. Машевской.

При изучении тем курса студентам следует обратить особое внимание на анализ графических моделей, отражающих состояние и движение макроэкономических процессов. После изучения тем курса студентам необходимо обратиться к тестам и проанализировать варианты ответов, выбрав из них наиболее правильный. Положительное прохождение тестирования студентами заочной формы обучения дает им допуск к экзамену по макроэкономике. В пособии также приведен перечень экзаменационных вопросов, по которым студенты смогут подготовиться к экзамену.

## КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ ПРОГРАММЫ КУРСА ПО МАКРОЭКОНОМИКЕ

### Тема 1. Введение в макроэкономику

Предмет макроэкономики. Особенности макроэкономического анализа. Микро- и макроэкономика. Основные макроэкономические проблемы и цели макроэкономического регулирования. Макроэкономическая политика.

Макроэкономические модели. Экзогенные и эндогенные переменные. Реальные и номинальные величины. Потоки и запасы. Закрытая и открытая экономика. Основные агрегированные макроэкономические переменные. Роль ожиданий в экономике: статические, адаптивные, рациональные ожидания. Модель круговых потоков. Субъекты кругооборота. Рынки товаров, ресурсов, финансовый рынок. Государственный сектор. Внешнеэкономический сектор.

Основные макроэкономические тождества с учетом государственного и внешнеэкономического секторов. Отражение макроэкономических тождеств в платежном балансе.

### Тема 2. Макроэкономическое равновесие в классической модели

Методологические основы классической теории.

Товарный рынок в классической модели.

Рынок труда в классической модели. Агрегированная производственная функция.

Денежный рынок в классической модели. Количественная теория денег и общий уровень цен.

Классическая модель в целом. Эластичность соотношения цен и заработной платы. Макроэкономическая роль государства.

### **Тема 3. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и расходов**

Методологические основы кейнсианского подхода. Несоответствие инвестиционных планов и планов сбережений. Мотивы сбережений домашних хозяйств. Мотивы инвестиций фирм. Краткосрочная негибкость цен и заработной платы.

Компоненты совокупного спроса в кейнсианской модели.

Кейнсианская функция потребления. Автономное потребление. График функции потребления. Средняя и предельная склонности к потреблению. Функция сбережений. График функции сбережений. Средняя и предельная склонности к сбережению. Факторы, определяющие динамику потребления и сбережений. Альтернативные модели потребления: функция межвременного выбора И. Фишера, теория перманентного дохода М. Фридмана, гипотеза жизненного цикла Ф. Модильяни.

Инвестиции. Функция спроса на инвестиции. Структура инвестиционного спроса. Автономные инвестиции. Планируемые и фактические инвестиции. Факторы, определяющие объем инвестиций. Нестабильность инвестиций. Понятие мультипликатора инвестиций. Инвестиции и доход.

Равновесный объем национального производства в кейнсианской модели. Фактические и планируемые расходы. Определение равновесного объема производства методом сопоставления совокупных расходов и доходов (модель «доходы–расходы»). Определение равновесного объема производства методом сопоставления инвестиций и сбережений (модель «утечки–инъекции»). Мультипликатор автономных расходов. Парадокс бережливости.

Равновесие и ВВП в условиях полной занятости (потенциальный уровень совокупного выпуска). Рецессионный (дефляционный) и инфляционный разрывы. Государство в кейнсианской модели.

Взаимосвязь модели «AD–AS» и кейнсианской модели доходов и расходов (кейнсианского креста).

### **Тема 4. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика**

Краткосрочные и долгосрочные цели бюджетно-налоговой политики и ее инструменты. Стимулирующая и сдерживающая фискальная политика.

Дискреционная фискальная политика. Государственные закупки. Мультипликатор государственных закупок. Социальные выплаты (трансферты), их влияние на совокупный выпуск. Мультипликатор трансфертов. Налогообложение. Налоговый мультипликатор. Дефицит бюджета и бюджетный излишек. Сбалансированный бюджет. Мультипликатор сбалансированного бюджета.

Недискреционная фискальная политика: «встроенные стабилизаторы». Автоматические изменения в налоговых отчислениях, размерах социальных выплат.

Эффективность фискальной политики.

Финансирование бюджетного дефицита. Внутренний и внешний государственный долг.

Особенности бюджетно-налоговой политики Республики Беларусь.

### **Тема 5. Денежно-кредитная политика**

Понятие и цели денежно-кредитной политики.

Создание банковской системы «новых денег». Обязательные и избыточные резервы. Норма обязательных резервов и банковский мультипликатор. Денежная база («деньги высокой эффективности»). Денежный мультипликатор.

Инструменты денежно-кредитной политики. Прямые и косвенные инструменты. Операции на открытом рынке ценных бумаг. Регулирование учетной (дисконтной) ставки процента. Манипулирование нормой обязательных резервов.

Передаточный механизм кредитно-денежной политики. Жесткая, мягкая и эластичная денежно-кредитная политика. Политика «дешевых денег». Политика «дорогих денег».

Эффективность денежно-кредитной политики.

Особенности денежно-кредитной политики в Республике Беларусь.

### **Тема 6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках: модель «IS–LM»**

Равновесие на рынке товаров и услуг. Кривая «инвестиции–сбережения» (кривая IS). Интерпретация наклона IS. Сдвиги кривой IS.

Равновесие денежного рынка. Кривая «предпочтение ликвидности–денежная масса» (кривая LM). Интерпретация наклона LM. Сдвиги кривой LM.

Взаимодействие реального и денежного секторов экономики. Совместное равновесие двух рынков. Модель «IS–LM».

Взаимодействие фискальной и денежно-кредитной политики. Использование модели «IS–LM» для анализа последствий стабилизационной политики. Относительная эффективность фискальной и кредитно-денежной политики. Эффект вытеснения. Стимулирующий эффект. Ловушка ликвидности.

Модель «IS–LM» как теория совокупного спроса: построение кривой совокупного спроса.

## **Тема 7. Совокупное предложение и кривая Филлипса**

Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах. Взаимосвязь инфляции и безработицы в краткосрочном и долгосрочном периодах. Кривая У. Филлипса. Монетаризм. Основное уравнение монетаризма. Стабильность скорости обращения денег в монетаристской модели. Адаптивные ожидания. Денежное правило.

Теория рациональных ожиданий. Долгосрочная кривая Филлипса в теории рациональных ожиданий.

Экономика предложения и кривая А. Лаффера.

Шоки совокупного предложения. Стагфляция. Стабилизационная политика: государственное регулирование занятости, антиинфляционная политика. Особенности государственной политики занятости и антиинфляционной политики в Республике Беларусь.

## **Тема 8. Экономический рост**

Деловые циклы: понятие, модели.

Понятие, показатели и факторы экономического роста. Экстенсивный и интенсивный экономический рост.

Неокейнсианские теории экономического роста. Модель экономического роста Е. Домара. Теория экономической динамики Р. Хар-рода. Модель «мультипликатора–акселератора». «Гарантированный», «естественный» и фактический темпы экономического роста.

Неоклассические теории экономического роста. Производственная функция Кобба–Дугласа и расчет факторов экономического роста. Модель Р. Солоу. Устойчивый уровень капиталовооруженности. Альтернативные уровни устойчивой капиталовооруженности. «Золотое правило» Э. Фелпса. Устойчивый уровень капиталовооруженности при росте населения и при технологическом прогрессе.

Институциональные теории экономического роста.

Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь.

## **Тема 9. Социальная политика государства**

Социальная политика: содержание, направления, принципы, уровни.

Уровень и качество жизни. Минимальный потребительский бюджет и бюджет прожиточного минимума. Доходы населения и проблемы их распределения. Факторы, определяющие доходы населения. Номинальные и реальные доходы. Проблема неравенства в распределении доходов. Проблема бедности. Количественное определение неравенства. Децильный и квинтильный коэффициенты. Кривая Х. А. Лоренца.

Обеспечение социальной справедливости. Модели социальной политики.

Государственная политика перераспределения доходов и ее направления.

Механизм и основные направления социальной защиты.

## **Тема 10. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике**

Основные взаимосвязи в открытой экономике. Платежный баланс и валютный курс. Взаимосвязь валютного курса с процентными ставками, темпами инфляции, уровнем выпуска. Фиксированные и плавающие валютные курсы.

Понятие и модели внутреннего и внешнего равновесия (модель «доходы–расходы», модель Манделла–Флеминга). Адаптация открытой экономики к экзогенным шокам.

Макроэкономическая политика в открытой экономике. Инструменты макроэкономической корректировки. Диаграмма Свона.

Макроэкономическая политика при фиксированном валютном курсе.

Макроэкономическая политика при плавающем валютном курсе.

## **Тема 11. Трансформационная экономика**

Необходимость перехода к рыночной экономике.

Понятие трансформационной экономики, ее основные черты и особенности. Концепции перехода к рыночной экономике («шоковая терапия», «градуализм») и их реализация в отдельных странах. Белорусская модель социально-экономического развития.

Основные направления рыночных преобразований. Реформирование отношений собственности, либерализация экономики, структурная перестройка национальной экономики. Институциональные преобразования.

Роль государства в трансформационной экономике. Микро- и макроэкономическая политика в переходный период. Антимонопольное регулирование. Трансформационный кризис и его особенности. Инфляция и антиинфляционная политика в трансформационной экономике. Политика макроэкономической стабилизации.

Социальная политика в трансформационной экономике.

## СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ КУРСА «МАКРОЭКОНОМИКА»

### **Тема 1. Предмет макроэкономики. Структура, цели и показатели национальной экономики**

#### **1.1. Предмет и цели макроэкономики**

##### ***1.1.1. Макроэкономика как наука***

*Макроэкономика* – это одна из отраслей экономической науки, которая формирует научные представления о функционировании экономики на национальном уровне.

В основе макроэкономики лежит фундаментальное противоречие человеческого общества между *материальными потребностями* людей, которые безграничны, и *экономическими ресурсами*, необходимыми для их удовлетворения, которые ограничены.

Особенность макроэкономики в преодолении этого противоречия состоит в том, что оно разрешается всей совокупностью экономических субъектов национальной экономики в целом. Механизм хозяйствования экономических субъектов рассматривается на двух уровнях: микроэкономическом (в рамках домашних хозяйств, фирм, отдельных отраслей, отдельных рынков) и макроэкономическом (в рамках национальной экономики).

*Макроэкономика* – это наука, исследующая закономерности функционирования и тенденции развития национальной экономики в целом, а также инструменты и методы ее регулирования. Это наука об *агрегированном поведении субъектов* в экономике. Именно совокупные экономические тенденции являются объектом исследования макроэкономики. Если предметом микроэкономики является механизм принятия экономических решений, которые позволяют оптимизировать деятельность отдельных хозяйствующих субъектов или рынков, то предметом макроэкономики являются факторы и результаты развития экономики страны, условия ее равновесного состояния. Макроэкономика выявляет механизм функционирования целостной национальной экономической системы.

Макроэкономика использует агрегированные параметры. *Агрегирование* – это нахождение особых системных свойств и закономерностей, которые формируются при суммировании каких-то однородных процессов, показателей, особенностей функционирования экономики.

*Объектом* анализа макроэкономики являются проблемы, связанные с характеристикой динамики, качества и источников роста национальной экономики, а также предпосылок, условий и моделей ее равновесного состояния, уровня доходов всех субъектов национальной экономики и их использования, причин, последствий и инструментов регулирования неравновесного состояния экономики, особенностей функционирования открытой экономики.

Макроэкономика возникла в XX столетии. Исходной точкой отсчета послужила работа Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.).

##### ***1.1.2. Национальная экономика: объекты и структура***

*Национальная экономика* – это целостная система взаимосвязей между хозяйствующими субъектами по поводу производства, распределения и использования национального продукта в целях повышения благосостояния нации.

Главными *признаками национальной экономики* являются следующие:

- существование тесных экономических взаимосвязей между хозяйствующими субъектами на основе разделения труда;
- общая экономическая среда, в которой эти субъекты функционируют, т. е. единое хозяйственное законодательство, единая денежная система, финансовая система;
- общий экономический центр, который контролирует деятельность субъектов (государство);
- система экономической защиты (национальная политика протекционизма, политика квотирования, политика лицензирования и т. д.).

Важнейшими сферами национальной экономики являются *материальное* и *нематериальное* производство, непроеизводственная сфера. Каждая из сфер также имеет свои структурообразующие элементы – отрасли.

Структура национальной экономики может быть рассмотрена с позиции ряда критериев. Так, например, *критерием выделения воспроизводственной структуры* являются особенности хозяйствования и функции субъектов макроэкономики (домашних хозяйств, бизнеса и государства). Они и являются элементами воспроизводственной структуры.

Элементы *социальной структуры* объединяются по критериям различных форм собственности, видов труда и доходов, групп предприятий.

### **1.1.3. Субъекты национальной экономики**

Субъектами макроэкономики являются домашние хозяйства, бизнес (или предпринимательский сектор), государство (или государственный сектор), сектор финансовых учреждений, внешнеэкономический сектор (или остальной мир).

*Домашние хозяйства* – это хозяйства, которые ведут несколько (или один) человек, имеют общее имущество, с целью воспроизводства рабочей силы и развития личности на основе конечного потребления. Домашние хозяйства являются собственниками экономических ресурсов. Они получают доходы и осуществляют расходы. Главная цель домохозяйства – максимизировать потребление при минимуме затрат.

*Предпринимательский сектор* – это официально зарегистрированные фирмы и предприятия, независимо от формы собственности, функционирующие в национальной экономике. Они производят товары и услуги, осуществляют инвестирование, предъявляют спрос на факторы производства. Основная их цель – максимизация прибыли.

*Государственный сектор* объединяет все государственные институты и учреждения и занимается производством и перераспределением общественных благ, создает условия для оптимального функционирования народного хозяйства.

*Сектор финансовых учреждений* – это институциональные единицы, которые проводят финансовые операции на коммерческой основе. К этому сектору относятся банки, страховые компании, инвестиционные фонды.

*Внеэкономический сектор* включает все экономические субъекты, которые находятся за пределами страны, а также зарубежные государственные институты. Воздействие данного сектора на национальную экономику осуществляется посредством связей с другими государствами в сфере торговли, миграции рабочей силы, валютных отношений.

Каждый из секторов представляет собой совокупность реальных хозяйствующих субъектов.

Так, например, в Беларуси используется характеристика субъектов (экономических агентов), выполняющих определенные функции в процессе воспроизводства:

- домашние хозяйства;
- нефинансовые предприятия (фирмы и отрасли);
- кредитная система (банки);
- сектор государственного управления (совокупность государственных учреждений и некоммерческих организаций);
- зарубежный сектор (внешний мир).

Эта классификация субъектов ориентирована на группировку экономических единиц, принятую в системе национальных счетов.

### **1.1.4. Объект исследования макроэкономики и ее цели**

Объектами исследования являются экономические процессы, протекающие в национальной экономике, влияние на них государства и последствия этого воздействия.

*Объект* исследования макроэкономики можно более полно проиллюстрировать через следующие ее цели:

- экономический рост;
- высокий уровень занятости;
- экономическая эффективность;
- стабильный уровень цен;
- экономическая свобода;
- справедливое распределение доходов;
- экономическая обеспеченность;
- равновесное взаимодействие с окружающей средой;
- увеличение свободного времени;
- поддержание равновесного внешнеторгового баланса.

*Поддержание устойчивого экономического роста* характеризуется приростом годового национального объема производства, который может использоваться не только для эффективного удовлетворения по-

требностей, но и для разработки социальных или научно-технических программ. Если растет общественное производство, то в условиях ограниченности ресурсов не приходится решать, повышать ли уровень потребления либо бороться с бедностью и загрязнением окружающей среды. Растущее производство позволяет осуществлять и то, и другое. Чем больше товаров и услуг будет произведено в экономике, тем выше уровень жизни населения. Таким образом, экономический рост позволяет решать проблемы ограниченности ресурсов.

В любой национальной экономике решается проблема *обеспечения высокого уровня занятости*. Работа необходима каждому, кто хочет и способен работать. Труд должен оплачиваться соответственно произведенному продукту. Однако это не означает, что в стране не может быть свободной, не занятой в производстве рабочей силы, иначе производство работало бы на грани своих производственных возможностей, и не было бы резервов для структурной перестройки народного хозяйства, развития научно-технического прогресса (НТП). Кроме того, это всегда является причиной чрезмерно высокого платежеспособного спроса населения, что порождает рост цен и инфляцию. В силу этого занятость должна поддерживаться на естественном уровне (5–6% безработных, составляющих добровольную (фрикционную) безработицу, связанную с поиском и ожиданием работы, и структурную, связанную с изменением технологии производства). Если занятость поддерживается на естественном уровне, это означает, что существует полная занятость.

Ресурсы любой национальной экономики ограничены, их следует использовать эффективно. *Рост экономической эффективности* проявляется в сокращении затрат на единицу продукта или в увеличении продукта на прежнюю величину затрат. Эффективно все то, что в наибольшей мере способствует оптимальным темпам экономического роста. По тому, какова отдача факторов производства (труд, земля, капитал, предпринимательская способность), можно судить о правильности принимаемых хозяйственных решений. Обобщающим показателем роста экономической эффективности производства в национальной экономике является прирост национального дохода на душу населения.

*Достижение стабильного уровня цен* характеризуется отсутствием резких скачков в его динамике. В экономике должна действовать устойчивая тенденция формирования цен равновесия, балансирующих спрос и предложение товаров. В условиях острого дефицита складывается высокий уровень цен в экономике, в условиях перепроизводства – низкий уровень цен. В результате снижаются стимулы к развитию производства, его обновлению на основе научно-технического прогресса.

*Экономическая свобода* – это цель и принцип макроэкономики, которая определяется по трем основным вопросам: что, как и для кого производить. Это свобода предпринимательской деятельности и профессии, свобода перелива капиталов и экономической информации, технологических способов ведения производства, передвижения трудовых ресурсов из одной отрасли в другую. Эта свобода каждого потребителя выбирать и покупать материальные блага и услуги в соответствии со своими вкусами и предпочтениями.

*Справедливое распределение доходов* – очень важная цель экономики. Люди от природы наделены разными исходными условиями и умениями, которые порождают различия в доходах. С течением времени, в зависимости от эффективности бизнеса, приобретенной профессии, оплаты труда и других обстоятельств, доходы еще более дифференцируются. Ситуация абсолютного равенства доходов невозможна – это означало бы уравниловку. Задача справедливого распределения доходов состоит в том, чтобы ни одна группа населения не пребывала бы в крайней нищете. Реализовать ее можно через разнообразные программы безвозмездных социальных выплат (пособий на детей, профессиональной подготовки, льготного кредитования и дотаций на переориентацию производства, эффективного налогообложения).

*Экономическая обеспеченность* дополняет предыдущую цель и касается только нетрудоспособной части населения (хронически больных, инвалидов и т. п.). В поддержке этой категории особую роль играют социальное страхование и государственная помощь. Государство предоставляет этим людям страховой доход – субсидии, направленные на обеспечение минимального уровня жизни.

Все более актуальной становится задача *поддержания равновесного взаимодействия с окружающей средой*. Должное качество жизни нынешнего и будущего поколений может быть обеспечено только в чистой экологической среде. Но накопление громадных производственных мощностей, погоня за максимальной выгодой любыми средствами способствовали подведению человека к крайней границе давления на природу. Для устранения опасности экологической катастрофы производство следует осуществлять на основе ресурсосберегающих, природно-защитных, безотходных технологических систем. Эта цель является важной не только для национальных экономик, потому что является глобальной проблемой.

Увеличение *свободного времени* как основа гармоничного развития личности является одним из обобщающих показателей уровня жизни страны, поскольку в его величине и структуре отражаются моменты, связанные с материальным благосостоянием и культурным уровнем людей. Здесь важным является вопрос о целесообразном и рациональном использовании свободного времени, которое выступает усло-



вием роста производства, так как свободная деятельность и развитие – это основа для формирования высококвалифицированной рабочей силы.

Для *поддержания равновесного внешнеторгового баланса* в макроэкономике необходим баланс между экспортом и импортом. Каждая страна, участвуя в международном разделении труда, экспортирует и импортирует продукцию и услуги. Это возможно на основе свободной продажи на внутреннем рынке товаров, импортируемых из других стран, и отечественных товаров на внешнем рынке. Такое равновесие обеспечивает стабильный обменный курс национальной валюты.

Макроэкономика может быть позитивной и нормативной.

*Позитивная макроэкономика* констатирует факты и зависимости между ними, не используя субъективные суждения, т. е. отвечает на вопрос о том, как экономические события складываются и реализуются в настоящий момент. Позитивные утверждения имеют описательный характер (например, уровень безработицы равен 12%).

*Нормативная макроэкономика* оценивает цели экономического развития с позиций того, какой должна быть экономика. Нормативная экономика имеет рекомендательный характер (например, безработицу необходимо уменьшить).

К *функциям макроэкономики* относятся следующие:

- теоретико-познавательная, исследующая экономические процессы на макроуровне и построение моделей этих процессов;
- практическая, разрабатывающая рекомендации на основе экономического анализа (теоретические основы экономической политики);
- воспитательная (идеологическая), вырабатывающая новый тип экономического мышления, формирующая современное мировоззрение человека.

## **1.2. Макроэкономические модели**

### **1.2.1. Макроэкономическое моделирование**

*Макроэкономическое моделирование* – это формализованное отражение совокупных процессов экономической жизни, которое используется для рационализации и оптимизации экономики.

Макромодели используются для изучения и прогнозирования основных закономерностей макроэкономических процессов и обнаружения функциональной связи между ними. Макромодели создаются в упрощенной форме, носят абстрактный характер, отражая в явлениях и процессах самые существенные признаки их функционирования. Модели должны взаимодополняться для получения наиболее реального представления о национальной экономике.

Создание модели заключается в нахождении функции, связывающей экзогенные и эндогенные параметры макромодели. *Экзогенные (внешние) переменные* – это параметры, величина которых устанавливается правительством и Национальным банком. Чаще всего к экзогенным переменным относят уровень государственных расходов, ставку налога-обложения, величину предложения денег. *Эндогенные (внутренние) переменные* – это параметры, величину которых находят в процессе решения модели. К эндогенным переменным относят объем выпуска, уровень занятости, уровень инфляции, инвестиций, потребления, процентных ставок и др. Макромодель показывает, как переменная одной из экзогенных величин влияет на эндогенные показатели. Это дает возможность обосновать различные варианты решения макроэкономических проблем, что способствует эффективному и гибкому государственному регулированию экономики.

### **1.2.2. Номинальные и реальные величины**

*Реальными* называются величины (показатели, переменные), исчисляемые в неизменных ценах.

Как правило, за основу берут цены одного базового года. На реальные величины воздействует только один фактор – физические объемы производства, доходов, капитала. Реальные величины делятся на две категории: количественные переменные (реальный ВВП, накопленный капитал) и относительные цены (реальная зарплата, реальные доходы населения и др.).

*Номинальными* называются величины или показатели, исчисляемые в ценах текущего года или периода. Примерами номинальных величин являются номинальная заработная плата, номинальная цена, номинальный валовой внутренний продукт (ВВП) и др.

### **1.2.3. Потоки и запасы**

В макромоделях различают понятия *поток* и *запас*.

*Поток* характеризует экономический процесс, осуществляемый непрерывно и измеряемый как норма в единицу времени (например, объем инвестиций за год, размер потребительских расходов за год, ежемесячные доходы и др.).

*Запас* – величина, используемая для измерения показателя на определенный период времени, на определенную дату (например, государственный долг, накопленный в экономике капитал, имущество домашнего хозяйства и др.).

Между показателями потока и запаса существует определенная взаимосвязь:

- запас равен накопленным за определенный период потокам;
- поток равен разности между запасами на начало и конец периода.

Любая макроэкономическая модель отражает процесс взаимодействия между экономическими субъектами как в статическом, так и динамическом варианте. Фактор времени требует учета и формирования ожиданий относительно будущего. Различают два типа ожиданий: *ex post* и *ex ante*. Первые используются для оценки результативности того или иного процесса, при проверке теоретических концепций или расчете фактических показателей развития экономики. Вторые – перспективные намерения экономических субъектов. На их основе можно дать оценку принимаемым решениям. Ожидания *ex ante* делятся на три вида: статические, адаптивные и рациональные.

В основе *статических ожиданий* лежит неизменность предпосылок и параметров хозяйственной деятельности. Например, уровень занятости будущего года будет таким же, как и в текущем.

*Адаптивные ожидания* предполагают корректировку поведения хозяйствующих субъектов в будущем из-за объективных и субъективных изменений условий хозяйствования (изменений хозяйственной конъюнктуры или ошибочных расчетов и решений). Другими словами, в адаптивных ожиданиях учитываются ошибки прогноза. Недостатком адаптивных ожиданий является то, что субъект хозяйствования учитывает лишь ту информацию, которую он использовал в прошлом, но не учитывает вновь возникшую.

В реализации *рациональных ожиданий* субъекты хозяйствования используют всю имеющуюся информацию, включая собственное представление о модели управления экономикой. Обобщенная гипотеза о том, что люди эффективно используют весь опыт доступной информации, известна под названием гипотезы рациональных ожиданий.

Простейшей макроэкономической моделью является модель круговых потоков, отражающая систему взаимосвязей, складывающуюся между субъектами макроэкономики в процессе производства, распределения и потребления материальных благ и услуг. Соответственно потокам товаров и услуг в экономике формируются денежные потоки. Модель кругооборота отражает взаимосвязанное и непрерывное движение ресурсов, произведенных продуктов и доходов между хозяйствующими субъектами. Модель кругооборота можно построить для закрытой и открытой экономики.

*Закрытой* является экономика, не экспортирующая и не импортирующая товары и услуги, т. е. не принимающая участия в международной торговле, совершающая расчеты в национальной валюте.

*Открытой* является экономика, в которой значительная доля товаров и услуг продается и покупается на мировом рынке. Основными показателями открытости экономики являются внешнеторговая квота в валовом национальном продукте, доля экспорта и импорта в объеме производства и потребления, доля иностранных инвестиций. Открытая экономика подразделяется на большую открытую и малую открытую. *Большая открытая* – это экономика, в которой ставки процента и цены формируются под влиянием внутренних экономических процессов. *Малая открытая экономика* предполагает формирование ставки процента под влиянием мирового финансового рынка.

### 1.3. Макроэкономический кругооборот и основные макроэкономические тождества

#### 1.3.1. Модель макроэкономического кругооборота в закрытой экономике в условиях свободного рынка

Двухсекторная модель кругооборота отражает закрытую экономику без государственного вмешательства, включающую два экономических субъекта (домохозяйства и фирмы) и два вида рынков (рынок ресурсов и продуктов).

*Рынок продуктов* – это рынок, на котором домашние хозяйства покупают произведенные фирмами товары и услуги.

*Рынок ресурсов* – это рынок, на котором фирмы покупают у домашних хозяйств рабочую силу, капитал и природные ресурсы (рис. 1.1).

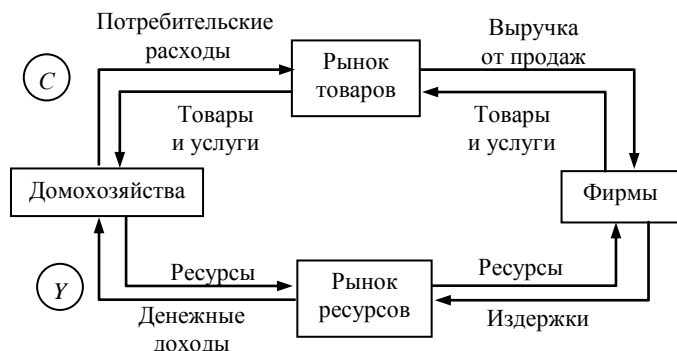


Рис. 1.1. Двухсекторная модель кругооборота в закрытой экономике в условиях свободного рынка

Из приведенного выше рисунка видно, что экономика является замкнутой системой, в которой доходы одних экономических агентов являются расходами других, т. е. потребительские расходы домашних хозяйств на приобретение товаров являются доходами фирм от реализации готовой продукции, а расходы фирм на оплату ресурсов являются доходами домохозяйств (например, заработная плата, рента, другие виды доходов).

В модели указаны два вида потоков: реальный (ресурсы – товары), и денежный (расходы – доходы). Эти потоки осуществляются одновременно в противоположных направлениях и бесконечно повторяются. Главным выводом данной модели является равенство между суммарной величиной продаж фирм и суммарной величиной доходов домашних хозяйств. Это означает, что для закрытой экономики величина общего объема производства в денежном выражении равняется величине денежных доходов домашних хозяйств. При этом также справедливым является равенство доходов ( $Y$ ) и расходов ( $C$ ), т. е.  $Y = C$ .

Однако, потоки расходов домашних хозяйств в среднем меньше, чем величина их доходов, так как часть полученных доходов домашние хозяйства сберегают. Таким образом, тождество  $Y = C$  будет иметь следующий вид:

$$Y = C + S,$$

где  $Y$  – доходы;

$C$  – потребительские расходы;

$S$  – сбережения.

Кроме того, фирмы в среднем расходуют больше, чем получают от реализации своей продукции. Это объясняется тем, что кроме платежей за ресурсы, которые необходимы для поддержания объема производства, фирмы должны осуществлять инвестиции. Поскольку домохозяйства тратят меньше, а фирмы больше, чем величина доходов, в модели кругооборота появляются финансовые рынки.

*Финансовые рынки* – это совокупность рыночных институтов, которые направляют поток денежных средств от собственников к заемщикам. Другая часть средств перемещается непосредственно от домашних хозяйств к фирмам вследствие покупки акций, облигаций и других ценных бумаг.

В данном случае справедливым является следующее тождество:

$$Y = C + S = C + I, \quad (1.1)$$

где  $I$  – инвестиционные средства.

Модель кругооборота продуктов и доходов с учетом этих процессов, т. е. сбережений, инвестиций и финансовых рынков, показана на рис. 1.2.

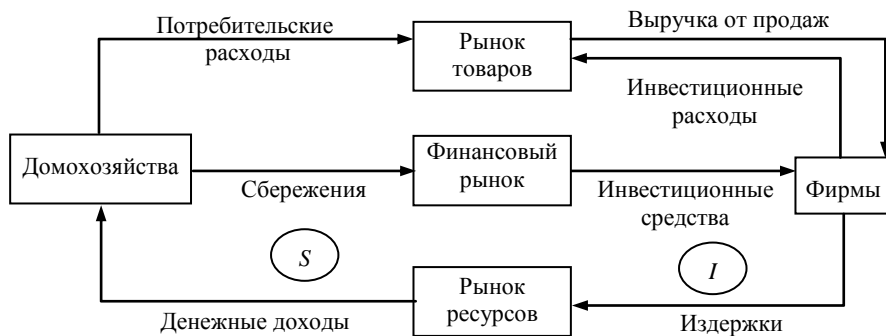


Рис. 1.2. Модель экономического кругооборота с учетом финансового рынка в закрытой экономике в условиях свободного рынка

### 1.3.2. Модель макроэкономического кругооборота в закрытой экономике смешанного типа

В реальной хозяйственной жизни существует смешанная экономика, в которой наряду с фирмами координирующие функции выполняет государство. Поэтому модель кругооборота дополняется еще одним субъектом – государством (правительством). В данной модели взаимоотношения между фирмами и домохозяйствами остаются неизменными. Они взаимодействуют между собой и с государством, от которого также зависит равновесие в экономике. В модели кругооборота государство выполняет следующие функции:

- осуществляет закупки товаров и услуг, влияя на совокупный спрос в экономике. На рис. 1.3 это отражают потоки по вертикали;
- предоставляет домохозяйствам и фирмам общественные блага. Это отражают верхние горизонтальные потоки на рис. 1.3, которые объединяют правительство с субъектами частного сектора;
- для осуществления своих расходов правительство формирует государственные доходы за счет налогообложения, а также предоставляет трансфертные платежи.

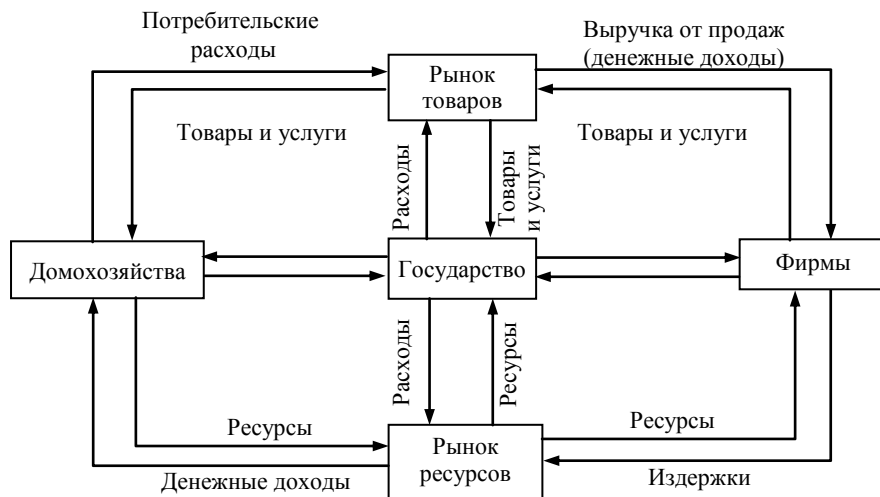


Рис. 1.3. Модель экономического кругооборота в закрытой смешанной экономике

Введение государственного сектора в круговой поток доходов и продуктов не нарушает равновесия, тождества национального дохода и национального продукта. Это объясняется следующим образом:

- Денежный доход используется на потребление товаров и услуг ( $C$ ), чистые налоги ( $T$ ) и сбережения ( $S$ ), которые поступают на финансовые рынки. С точки зрения национального дохода, справедливым будет следующее уравнение:

$$Y = C + T + S. \quad (1.2)$$

- Существует три вида расходов на товары и услуги: потребительские расходы ( $C$ ), инвестиции ( $I$ ) и государственные закупки товаров и услуг ( $G$ ). С точки зрения национального продукта, можно записать следующее уравнение:

$$Y = C + I + G. \quad (1.3)$$

### 1.3.3. Модель макроэкономического кругооборота в условиях смешанной экономики открытого типа

Модели, описанные выше, представляют закрытую экономику. Если в модель вводится остальной мир, то она становится моделью кругооборота в открытой экономике.

Поскольку в модели на рис. 1.4 изображены только денежные потоки, то экспорт ( $X$ ), как поток денежных платежей, изображен стрелкой, которая направлена на внутренние рынки продуктов. Платежи по импорту ( $M$ ) изображены стрелкой, которая направлена из национальной экономики за границу. С целью упрощения на рисунке изображена наиболее существенная часть импорта – импорт потребительских товаров.

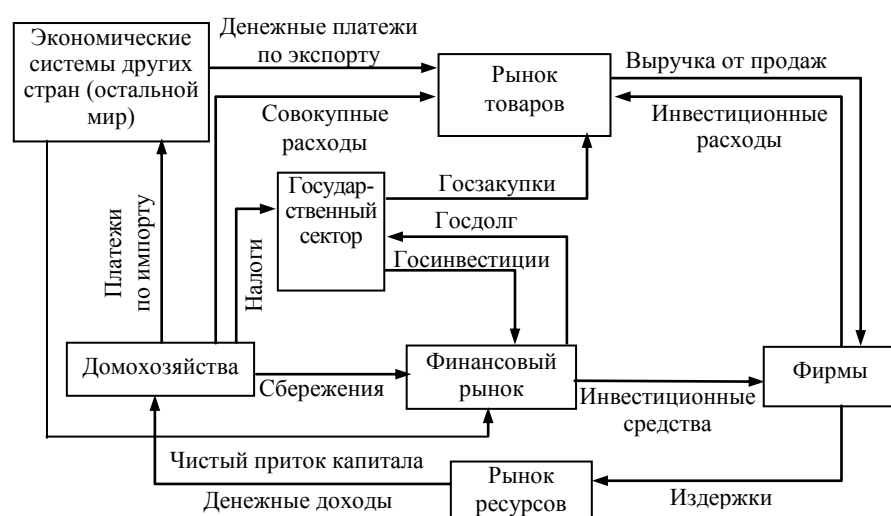


Рис. 1.4. Модель кругооборота для открытой экономики

Разница между экспортом и импортом называется чистым экспортом ( $NX$ ), формула которого имеет следующий вид:

$$NX = X - M.$$

Если  $NX < 0$ , то разница оплачивается путем кредитования иностранными финансовыми посредниками или путем продажи финансовых активов иностранцам. Такие операции приводят к чистому притоку капитала. На рис. 1.4 это изображено как поток, направленный к внутренним финансовым рынкам. Этот поток называют притоком капитала.

Если  $NX > 0$ , то имеет место отток капитала (экономическая система предоставляет долги иностранному сектору или покупает иностранные активы).

Тождество между национальным доходом и национальным продуктом, безусловно, сохраняется, когда в модели кругооборота учитывается взаимосвязь между национальной экономикой и другими странами мира. При этом реализуются следующие условия:

- с точки зрения доходов реализуемое условие выражается формулой

$$Y = C + T + S + M; \quad (1.4)$$

- с точки зрения расходов формула реализуемого условия будет иметь следующий вид:

$$Y = C + I + G + X. \quad (1.5)$$

Если рассматривать для упрощения только денежные потоки (см. рис. 1.4), то экспорт ( $X$ ) представлен как поток денежных платежей (а не товаров и услуг), направленный на рынок товаров. Платежи по импорту ( $M$ ) изображены стрелкой, направленной из национальной экономики в экономические системы других стран. Импортные товары покупаются домохозяйствами, фирмами и госсектором. Для упрощения в модели кругооборота отражена наибольшая категория импорта – импорт потребительских товаров и услуг.

В экономику могут поступать и иностранные активы, например, в виде вкладов на сберегательные счета. И, наоборот, отечественные активы, привлеченные высокими процентными ставками на вклады в иностранных банках, могут покинуть страну.

Операции, которые приводят к чистому приросту капитала, на рис. 1.4 изображены как поток, направленный к внутренним финансовым рынкам. Этот поток называют притоком капитала.

## Тема 2. Макроэкономическое равновесие в классической модели

### 2.1. Методологические основы классической теории

#### 2.1.1. Закон рынков Ж.-Б. Сэя

В основу классического подхода («ортодоксальной» классики) в определении равновесного функционирования экономики положена доминирующая идея саморегулирования, вытекающая из «закона рынков» французского экономиста Ж.-Б. Сэя, представившего теоретическое обоснование достижения конкурентного рыночного равновесия на базе взаимодействия эластичных (гибких) цен и ставок заработной платы.

Положение о полной и равновесной реализации национального продукта получило название «закона рынков» Ж.-Б. Сэя: произведенный совокупный объем продукции автоматически обеспечивает доход, равный стоимости всех созданных товаров и достаточный для полной реализации продукта. Иными словами: предложение товаров создает свой собственный спрос при их равенстве. В классической теории предложению отводится первичная и преобладающая роль (спрос вторичен и произведен от предложения).

Ж.-Б. Сэй прав в отношении экономики, основанной на натуральном обмене, когда продукты производства обмениваются друг на друга. Однако в условиях денежной экономики связь между спросом и предложением не имеет непосредственного характера, так как блага обмениваются на деньги. Отметим, что экономисты-классики не считали, что присутствие денег в обмене усложняет доказательство закона Ж.-Б. Сэя. Деньги – орудие, облегчающее обмен. Те, кто получает деньги в обмен на товары, в конечном счете, тратят их на покупку благ. С этой точки зрения связь между спросом и предложением представляется идеальной и в условиях денежной экономики. Однако приведенное выше доказательство справедливости закона Ж.-Б. Сэя опирается на так называемую «наивную» теорию совокупного спроса на блага: получатели дохода тратят его целиком и расходуют при этом только собственный доход. «Наивность» теории заключается в игнорировании двух реальных аспектов экономики:

- доход индивида расходуется не полностью на покупку благ, он делится на потребление и сбережение;
- предприниматели используют заемные средства.

В процессе совершенствования классического учения была разработана теория соотношения инвестиций и сбережений ( $I = S$ ) для замкнутой экономики исходя из нижеприведенного равенства национальных величин продукта, дохода и расхода (условия равновесия на товарном рынке):

$$\begin{aligned} \text{Национальный доход} &= AD = C + I. \\ \text{Национальный доход} &\rightarrow \left\{ \begin{aligned} AS &= C + S \\ S &= I \end{aligned} \right. \end{aligned}$$

*Примечание.* Ни один из так называемых классиков, чьи взгляды восходят к ортодоксальной традиции, идущей от Р. Рикардо, А. Маршалла и А. Пигу, формально не строил макроэкономическую модель.

Классическая модель равновесия, по сути, является построением общей схемы, выражающей взгляды «ортодоксальных» теоретиков докейнсианского периода на проблемы макроэкономики при ее движении к равновесному состоянию.

Построение классической схемы равновесия связано с необходимостью выявления различий между традиционными и кейнсианскими позициями по вопросу определения уровней дохода и занятости в экономической системе рыночного типа.

### 2.1.2. Методологические основы классической школы

К методологическим основам (принципам) классической концепции равновесия относятся следующие:

- Экономика по своей природе является совершенно конкурентной, создающей условия для свободного взаимодействия различных рынков и формирования эластичных рыночных компонентов. Любые кратковременные проявления несовершенной конкуренции не являются типичными для экономической системы и рассматриваются как экзогенные факторы, не меняющие сути экономической природы.
- Цены на блага и факторы производства в совершенно конкурентной среде абсолютно гибкие (эластичные). Они могут возрастать и снижаться в коротком периоде. Кроме того, цены на блага и факторы производства достаточно оперативно реагируют на взаимные колебания.
- Рациональные действия экономических субъектов заключаются в том, что фирмы стремятся к максимизации доходов и прибыли, а домашние хозяйства максимизируют долгосрочное потребление. Рациональное поведение субъектов макроэкономики и принятие решений находятся под воздействием текущих параметров экономической конъюнктуры.
- Экономика делится на два независимых, автономно действующих сектора: реальный и денежный (классическая дихотомия).
- Макроэкономика саморегулируется в результате функционирования механизма встроенных стабилизаторов, автоматически реагирующих на изменение рыночной конъюнктуры: гибких цен на товарном рынке; гибких ставок процента на рынке капитала; гибких номинальных ставок заработной платы на рынке труда (при условии высокой реакции на их взаимные колебания).
- Ведущая роль в модели «AD – AS» отводится совокупному предложению, т. е. совокупный спрос произведен и зависит от предложения.
- Совокупное предложение фиксируется на уровне естественного (потенциального) выпуска ( $AS = const = Y_f$ ), поскольку на рынке труда равновесие устанавливается при полной занятости (при естественной норме безработицы, включающей только фрикционную и структурную безработицу как норму рыночной конкурентной системы).
- Объем совокупного предложения определяется только наличными факторами производства (взаимозаменяемыми).

### 2.1.3. Особенности соотношения двух секторов

Классическая дихотомия двух секторов экономики вытекает из следующих особенностей их функционирования:

- реальный сектор складывается из рынков факторов производства (труда и капитала) и благ;
- ведущую позицию в установлении равновесия занимают рынки факторов производства, т. е. равновесие на рынках труда и капитала (с формированием гибких ставок зарплаты и процента) приводит к равновесию на товарном рынке. Другими словами, реализация рациональных планов домашних хозяйств и бизнеса на рынках труда и капитала приводит к совпадению на рынке товаров предложения и спроса (в соответствии с законом Л. Вальраса);
- все рынки реального сектора равновесны;
- денежный сектор отделен от реального, выполняя производную роль, т. е. деньги не имеют самостоятельной ценности, служат счетной единицей и средством обращения.

Закон *Леона Вальраса* состоит в том, что если равновесие устанавливается на  $(n - 1)$  рынках, то оно автоматически приводит к равновесию на первом рынке.

Важнейшей особенностью методологического исследования макроэкономических проблем с классических позиций является использование методов микроэкономического анализа. Это касается в первую очередь рынка труда. В результате включения в макроанализ микропараметров (наблюдаемых и конкретных), модели классического направления обретают более четкую формализацию и объективность.

Методология современного классицизма (неоклассического направления) включает, помимо указанных выше основных постулатов традиционной классики, теорию рациональных ожиданий Р. Лукаса и модель экономического роста Р. Солоу.

#### 2.1.4. Недостатки классического подхода

Классический подход к равновесию имеет достаточно много условностей и расхождений с реальной экономикой. Из них можно выделить следующие:

- Связь между спросом и предложением не является непосредственной. Кроме того, не вся продукция, созданная и предложенная экономике, будет реализована, т. е. будет соответствовать спросу.
- В условиях существования монополий цены не являются столь безоговорочно гибкими.
- Фирмы не в состоянии в краткосрочном периоде резко уменьшить цену предложения в ответ на падение спроса, так как фирмам необходимо окупить издержки по созданию товаров. Только в долгосрочном периоде возможно падение цены вследствие поиска и внедрения фирмами ресурсосберегающих технологий, дешевого сырья и рабочей силы.
- Реальные экономики функционируют в условиях неполной загрузки производственных мощностей.
- Информация в экономике распространяется неравномерно, поэтому субъекты экономики могут вести себя нерационально.

## 2.2. Товарный рынок в классической модели

### 2.2.1. Совокупный спрос

Совокупный товарный рынок в макроэкономике включает ряд элементов, которые следует представить до анализа специфики рынка благ в классической модели (совокупный спрос ( $AD$ ), совокупное предложение ( $AS$ ), неценовые факторы влияния на функции  $AD$  и  $AS$ , равновесные уровни цен и выпуска при  $AD = AS$ ). Совокупный спрос можно выразить системой уравнений:

$$\begin{cases} AD = f(\bar{P}, F_D); \\ AD = f(P) \text{ при } F_D = \text{const}, \\ AD = C + I + G + NX, \end{cases} \quad (2.1)$$

где  $\bar{P}$  – ценовые факторы влияния;

$F_D$  – неценовые факторы влияния (сдвига  $AD$ ).

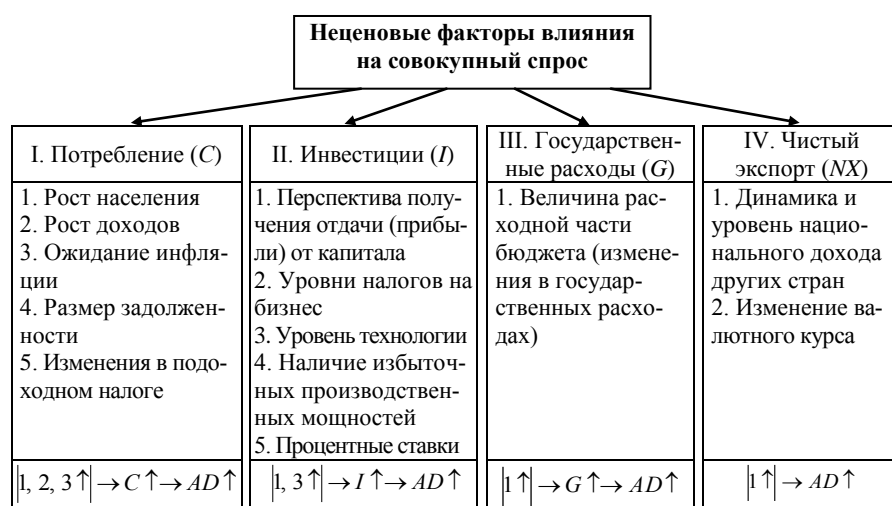
Совокупный спрос ( $AD$ ) в макроэкономике рассматривается со следующих позиций:

- как суммарный спрос со стороны субъектов макроэкономики (домашних хозяйств, бизнеса, государства, иностранных субъектов) на различные объемы товаров и услуг при определенных уровнях цен (первое уравнение 2.1);
- как сумма планируемых расходов макроэкономических субъектов на приобретение конечных товаров и услуг при каждом из возможных уровней цен (последнее уравнение 2.1).

Зависимость между общей суммой расходов на конечные блага и уровнем цен  $AD = f(\bar{P})$  выражается в виде кривой с отрицательным наклоном. На характер кривой  $AD$  влияют ценовые и неценовые факторы.

### 2.2.2. Неценовые факторы совокупного спроса

Неценовые факторы, изменяясь, вызывают сдвиги совокупного спроса ( $AD$ ). Можно сгруппировать их в зависимости от влияния на  $C$ ,  $I$ ,  $G$ ,  $NX$  (рис. 2.1).



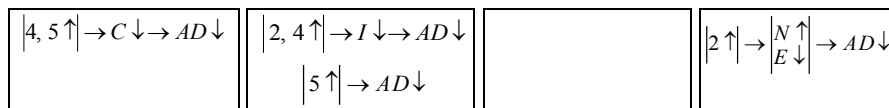


Рис. 2.1. Влияние неценовых факторов на совокупный спрос

К неценовым факторам влияния на  $AD$  относятся также предложение денег и скорость их обращения.

### 2.2.3. Ценовые факторы совокупного спроса

Ценовые факторы (эффект процентной ставки, богатства и импортных закупок) вызывают изменение объема совокупного спроса.

Эффект процентной ставки (эффект Кейнса) имеет следующий вид:

$$\bar{P} \uparrow \rightarrow M/P \downarrow \rightarrow i \uparrow \rightarrow I \downarrow \rightarrow AD \downarrow, \quad (2.2.)$$

где  $M/P$  – реальная денежная масса;

$i$  – банковская ставка;

$I$  – инвестиции.

Повышение уровня цен вызывает рост спроса на деньги, что приводит к росту процентной ставки (при неизменном денежном предложении) и последующим снижениям инвестиций и, соответственно, расходов.

Эффект реального богатства (эффект Пигу) выражается формулой

$$\bar{P} \uparrow \rightarrow V \downarrow \rightarrow AD \downarrow, \quad (2.3)$$

где  $V$  – стоимость реальных финансовых активов.

Рост уровня цен снижает реальную стоимость финансовых активов ( $V$ ), что приводит к снижению общего объема расходов ( $E$ ).

Эффект импортных закупок имеет вид следующей формулы:

$$\bar{P} \uparrow \rightarrow E \downarrow \rightarrow AD \downarrow. \quad (2.4)$$

Рост уровня цен снижает экспорт ( $X$ ) и, соответственно, чистый экспорт страны ( $NX$ ), что ведет к снижению общего объема расходов.

### 2.2.4. Совокупное предложение и его ценовые факторы

Совокупное предложение ( $AS$ ) – это сумма конечных товаров и услуг, предложенных бизнесом к продаже при любом возможном уровне цен (реальный объем выпуска). Его можно представить как функцию от множества ценовых и неценовых факторов

$$AS = f(\sum \bar{P}, F_s), \quad (2.5)$$

где  $\bar{P}$  – ценовые факторы;

$F_s$  – неценовые факторы.

Функция  $AS$  графически представляет собой кривую с положительным наклоном. Действие ценовых факторов вызывает изменение объемов совокупного предложения (скольжение вдоль кривой  $AS$ ).

### 2.2.5. Неценовые факторы совокупного предложения

К неценовым факторам влияния на совокупное предложение относятся следующие ( $AS$ ):

- уровень технологии;
- производительность труда;
- объем применяемых ресурсов;
- изменения в структуре рынка;
- изменения цен на ресурсы (факторы производства)

Действие неценовых факторов вызывает сдвиг функции  $AS$ . К примеру, рост производительности труда и объема ресурсов сдвигает  $AS$  вправо. Рост цен на факторы производства ведет к сдвигу  $AS$  влево.

Функция  $AS$  (рис. 2.2) в отличие от  $S$ , имеет три отрезка:

- I – кейнсианский (горизонтальный):  $P = const$ ;  $Y \sim$  (ВВП изменяется, поэтому возможна неполная занятость);



- II – промежуточный (восходящий):  $P \sim$ ;  $Y \sim$  (изменяются и цены, и объем национального производства, наблюдается движение к полной занятости);
- III – классический (вертикальный):  $P \sim$ ;  $Y = const$ , (цены эластичны, но экономика работает на пределе производственных возможностей, имеет место полная занятость).

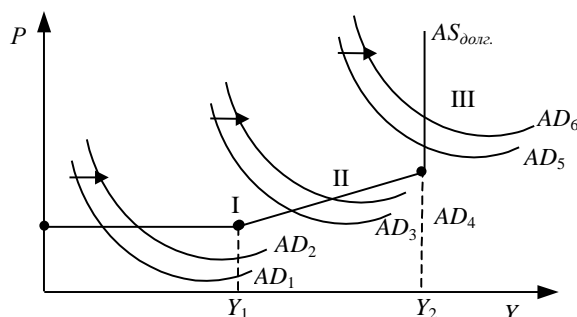


Рис. 2.2. Общая модель «AD – AS»

Рассмотрим отдельно классическую модель «AD – AS» (рис. 2.3).

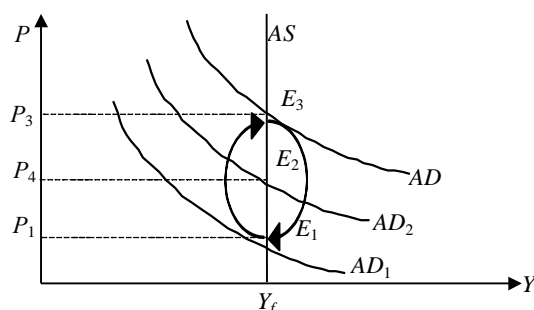


Рис. 2.3. Классическая модель «AD – AS»

Деление кривой  $AS$  на три участка объясняется следующими причинами:

- необходимостью анализа соотношения  $AD$  и  $AS$  в долгосрочном (вертикальный участок  $AS$ ) и краткосрочном (горизонтальный участок  $AS$ ) периодах с различных концептуальных позиций;
- в условиях низких цен и неполной занятости объем реального выпуска эластичен даже к незначительным изменениям в уровне цен (в условиях приближения к полной занятости и высоких цен реакция на изменение цен резко снижается).

Представители классической школы, анализируя товарный рынок (модель «AD – AS»), исходят из принципа абсолютной гибкости (изменчивости) цен и рационального поведения субъектов экономики. Это означает, что цены на ресурсы меняются в той же пропорции, что и цены на товары, причем одновременно с последними (вследствие рационального поведения). Указанное соотношение возможно лишь в конкурентных условиях, т. е. при наличии исходной посылки классической теории. Вследствие высокой гибкости цен и рациональной реакции участников товарного рынка кривая совокупного предложения принимает жестко фиксированный вертикальный вид (линия  $AS = Y_f$ ). При любом уровне цен ( $P_1, P_2, P_3$ ) экономика предлагает один и тот же объем реального выпуска и предложение абсолютно неэластично по цене. Объем производства товаров детерминирован (обусловлен) технологическими и ресурсными факторами.

Доказательство положения  $|AS = Y_f|$  дополняется классическими представлениями о функционировании рынка труда и его равновесия в условиях полной занятости, что соответствует установлению совокупного предложения на уровне естественного выпуска.

*Примечание.* Классические представления о функционировании рынка труда и его равновесия в условиях полной занятости подробно рассмотрены в разделе 2.3 данного пособия.

#### 2.2.6. Естественный уровень объема национального производства

Естественный уровень объема национального производства – это уровень объема производства национального продукта при полной занятости факторов производства, т. е. ресурсы экономики используются полностью, а безработица находится на естественном уровне.

Таким образом, конфигурация кривой  $AS$  в классической модели товарного рынка определяется следующими положениями:

- объем производства обусловлен только количеством факторов производства и технологией вне зависимости от уровня цен;
- экономика функционирует при полной занятости факторов производства и, следовательно, объем производства равен потенциальному;
- цены и номинальная заработная плата гибкие, их изменения поддерживают равновесие на рынках;
- при указанных выше условиях кривая  $AS$  фиксирована, расположена вертикально и соответствует потенциальному объему производства.

Сдвиги кривой  $AS$  в долгосрочном периоде возможны только при колебании величины факторов производства и технологий, изменение которых осуществляется медленно. При расширении ресурсной базы экономики и сдвиге кривой производственных возможностей вправо имеется возможность сдвига вертикальной функции  $|AS = Y_{ем}|$  вправо.

### 2.2.7. Колебания совокупного спроса

Колебания совокупного спроса (см. рис. 2.3) изменяют уровень цен.

К примеру, при уменьшении предложения денег кривая  $AD_3$  смещается в положение  $AD_1$ , а экономическое равновесие переходит из точки  $E_3$  в точку  $E_1$ . Уровень цен снижается от  $P_3$  до  $P_1$ , но количество произведенной продукции остается на прежнем уровне, так как *макroeкономическое равновесие в классической модели «AD–AS» достигается всегда на вертикальной линии AS при естественном уровне национального производства*. Иными словами, снижение цен приводит к снижению заработной платы. Поэтому полная занятость сохраняется, реальный выпуск не снижается, он весь будет реализован по другим ценам.

Совокупный спрос стабилен при постоянстве детерминант  $AD$  ( $F_D = const$ ). При  $|F_D \sim |$  линия  $AD$  сдвигается. Вопрос состоит в том, какие из неценовых факторов сдвигают  $AD$  в классической модели «AD–AS». Поскольку экономисты-классики предполагают экономику как замкнутую систему, без внешнего сектора и не приемлют государственного вмешательства, совокупный спрос складывается из спроса со стороны домохозяйств и бизнеса ( $AD = C + I$ ). Именно поэтому уровень  $AD$  формируется под действием неценовых факторов, влияющих на  $C$  и  $I$ , т. е. из факторов I-й и II-й групп (см. рис. 2.1).

Таким образом, товарный рынок в классической модели, функционируя в условиях конкуренции, полной занятости и гибких цен, стабилен. Механизм рыночных соотношений настроен на равновесие и способен сам исправлять временно возникающие диспропорции. Наличие макroeкономической неустойчивости объясняется экономистами-классиками как «вторжение» в рыночное пространство неконкурентных сил (государства и профсоюзов).

## 2.3. Рынок труда в классической модели.

### Агрегированная производственная функция

#### 2.3.1. Основные принципы классического подхода к рынку труда

В формировании условий общего экономического равновесия ведущая роль принадлежит, по мнению экономистов-классиков, рынку труда, на котором определяются уровень занятости и объем предложения благ ( $AS = Y(L)$  при  $K = const$ ), при котором объем капитала фиксирован существующей технологией в краткосрочном периоде.

*Рынок труда* – это ведущий компонент классической концепции занятости, базирующейся на следующих принципах:

- совершенной конкуренции;
- взаимозаменяемости факторов производства;
- гибкости номинальной заработной платы;
- рациональном поведении экономических субъектов;
- ориентации субъектов на реальную заработную плату.

В результате реализации указанных принципов рынок труда саморегулируем при полной занятости.

#### 2.3.2. Спрос на труд в краткосрочном периоде

Анализ рынка труда требует рассмотрения таких вопросов, как спрос на труд, предложение труда, равновесие на рынке труда.

Классическая концепция спроса на труд построена на микроэкономических основах: производственной функции, предельной производительности труда и правиле максимизации прибыли при использовании труда. Предприниматели, предъявляя спрос на труд, стремятся получить максимум прибыли.

В краткосрочном периоде, как было отмечено выше, технология производства экзогенно (внешне) задана постоянной величиной ( $K = const$ ), поэтому производственная функция становится функцией от одной переменной – количества труда.

В условиях совершенной конкуренции прибыль максимизируется при условии, что предельный продукт в денежном выражении равен ставке номинальной заработной платы. Это условие выражается следующими формулами:

$$\begin{aligned} |MRP_L = W| &\rightarrow T\Pi_{max}; \\ \left| P\left(\frac{dY}{dL}\right) = W \right| &\rightarrow T\Pi_{max}, \end{aligned} \quad (2.6)$$

где  $MRP_L = P(dY/dL)$  – предельный продукт труда (ценность предельного продукта);

$W$  – номинальная ставка заработной платы;

$T\Pi_{max}$  – максимальная величина общей прибыли.

Предприниматели предъявляют спрос на труд до тех пор, пока прирост выручки (предельного продукта труда) от найма дополнительного работника выше либо равен стоимости найма.

Ввиду гибкости цен на блага и факторы условие  $P(dY/dL) = W$  можно представить в следующем виде:

$$\frac{dY}{dL} = W. \quad (2.7)$$

Это означает, что *спрос на труд есть функция от ставки реальной заработной платы*. Чем выше ставка реальной заработной платы, тем ниже спрос на труд. Данное утверждение выражается формулой

$$L_D = f \frac{1}{W}. \quad (2.8)$$

Определение спроса на труд представлено на рис. 2.4.

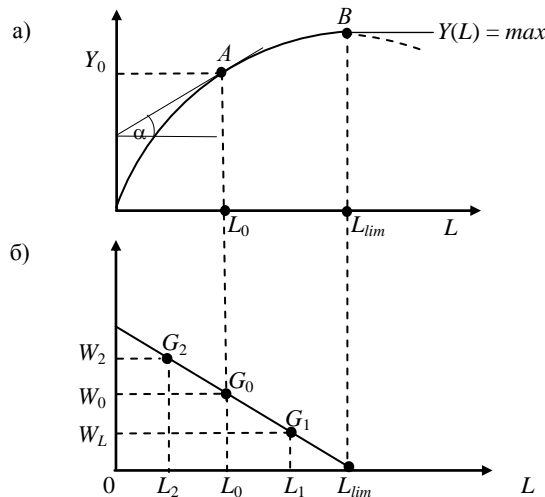


Рис. 2.4. Определение спроса на труд в классической концепции

На рис. 2.4(а) представлена производственная функция  $Y(L)$  при  $K = const$ . При росте  $L$  действует закон убывающей отдачи: функция  $Y(L)$  возрастает, но с замедлением при росте  $L \uparrow$ .

На рис. 2.4(б) представлен график предельной отдачи труда  $dY/dL$ , вытекающий из верхнего графика и выраженный формулой

$$Y'(L) = \frac{dY}{dL} = tg\alpha. \quad (2.9)$$

При экзогенно заданном значении заработной платы определение спроса на труд сводится к совмещению графиков реальной заработной платы ( $w_0$ ,  $w_1$ ,  $w_2$ ) и предельной производительности (отдачи) труда ( $Y'(L)$ ). При ставке  $w_0$  пересечение линии  $w_0$  и  $Y'(L)$  проходит в точке  $G_0$ , проекция которой на ось  $L$  дает величину оптимальной занятости  $L_0$ . При снижении ставки реальной заработной платы до уровня  $w_1$  занятость повышается до  $L_1$ . При росте ставки до  $w_2$  занятость снижается до  $L_2$ . Таким образом, *спрос на труд меняется в зависимости от колебания ставки реальной заработной платы* (в краткосрочном периоде при  $K = const$ ).

В длительном периоде возможно изменение капитала вследствие технического прогресса. При росте капитала ( $K \uparrow$ ) графики производственной функции и предельной отдачи труда сдвигаются вверх (рис. 2.5).

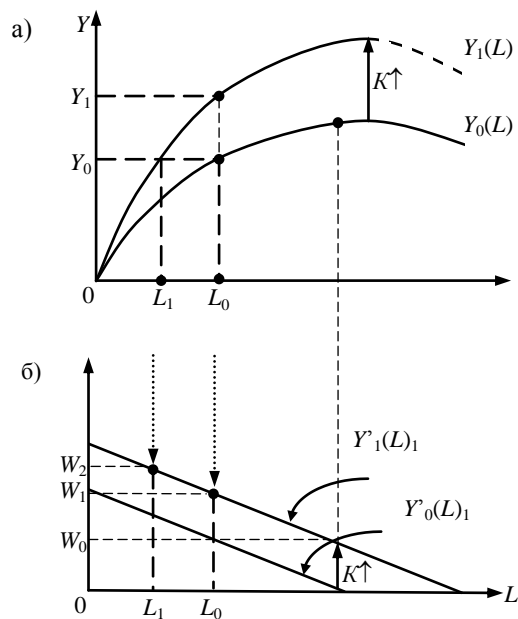


Рис. 2.5. Сдвиги графиков спроса на труд в классической концепции (при  $K \uparrow$ )

При росте  $K$  и сдвиге кривых ( $Y_0(L)$  – в положение  $Y_1(L)$ ,  $Y'_0(L)$  – в положение  $Y'_1(L)$ ) для прежнего объема производства  $Y_0$  потребуется меньше труда ( $L_1 < L_0$ ), который будет оплачиваться по более высокой ставке  $W_2$ . Использование прежнего количества труда ( $L_0$ ) приведет к росту объема производства до  $Y_1$  при одновременном повышении оплаты труда с  $W_0$  до  $W_1$ .

Агрегированную производственную функцию на уровне макроэкономики (в упрощенном виде) получают путем суммирования производственных функций всех фирм (предприятий), действующих в экономической системе. Агрегирование относится и к факторам производства.

### 2.3.3. Предложение труда

Предложение труда ( $L_s$ ) находится в прямой зависимости от ставки реальной зарплаты и абсолютно эластично к ее изменению:

$$L_s = f(W). \quad (2.10)$$

Графическая функция предложения труда ( $L_s$ ) – это кривая с положительным наклоном.

На мотивацию отдельных субъектов к труду оказывает влияние их стремление к оптимизации выбора между трудом и отдыхом. При этом возникают два эффекта, действующие в обратном направлении: эффект замещения и эффект дохода (рис. 2.6).

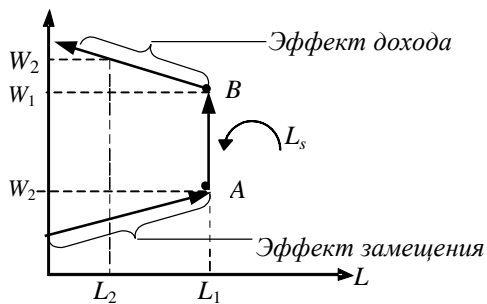


Рис. 2.6. Предложение труда в неоклассической концепции

Эффект замещения возникает, когда рост зарплаты до  $W_0$  создает стимулы для увеличения рабочего времени и занятости (как результат – рост  $L_s$ ).

*Эффект дохода* возникает, когда при достаточно высоком уровне дохода ( $W_1$ ) появляется стимул снижения рабочего времени, в результате чего дальнейший рост зарплаты (до  $W_2$ ) будет сдерживать (снижать) предложение труда до ( $L_2$ ).

Оба эффекта могут действовать одновременно, но при этом сильнее проявляется эффект замещения. Эффект дохода действует только в отношении занятого населения, эффект замещения – в отношении всего активного населения.

Поскольку предложение труда зависит от ставки реальной зарплаты, то рост цен приводит к снижению реальной зарплаты и, соответственно, снижению предложения труда.

#### 2.3.4. Равновесие на рынке труда в классической концепции

Равновесие на рынке труда достигается при равенстве предложения труда и спроса на труд, выраженном формулой

$$L_D \cdot \frac{1}{W} = L_S(W). \quad (2.11)$$

Это равенство достигается *при полной занятости*, чему способствует гибкость номинальной ставки зарплаты, т. е. любой желающий может получить работу по сложившейся ставке, а нежелание работать рассматривается как добровольная безработица.

*Гибкая номинальная ставка* – это «встроенный» стабилизатор, поддерживающий равновесие на рынке труда (рис. 2.7).

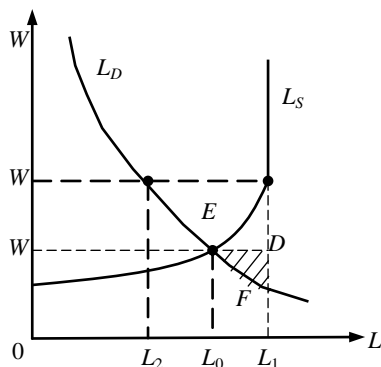


Рис. 2.7. Равновесие на рынке труда (классическая концепция)

Если на рынке труда установилось равновесие ( $L_D = L_S$ ) в точке  $E$ , то равновесная ставка реальной зарплаты будет равна  $W_0$  (при  $L_0$ ). Если зарплата возрастет до  $W_1$ , то на рынке труда возникнет безработица

( $L_1 - L_2$ ): предложение  $L_S$  возрастет до  $L_1$ , а  $L_D$  снизится до  $L_2$ . Однако появление безработицы приведет к конкуренции за рабочие места, что повлечет снижение ставки реальной зарплаты до уровня  $W_0$ . В этом проявляется гибкость номинальной зарплаты.

Площадь заштрихованного треугольника  $EFD$  означает, что при использовании дополнительного труда в размере  $L_1 - L_0$  возникают потери, поскольку каждая дополнительная единица труда (при  $L > L_0$ ) дает меньший прирост выпуска (кривая  $L_D$  повторяет кривую предельной производительности труда).

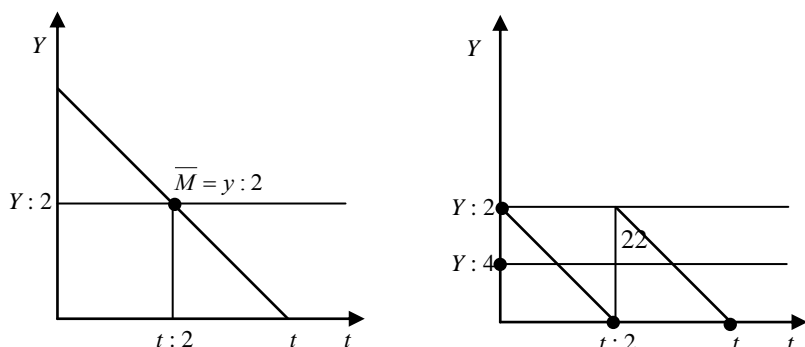
Значимость гибкого функционирования рынка труда в установлении равновесия во всей экономике состоит в следующем: если домохозяйства и фирмы рационально реализовали планы по покупке и продаже труда (установилась полная занятость), то в экономике определится уровень  $AS$  и  $Y$ . В этом проявляется ведущая роль рынка труда в системе национальных рынков.

#### 2.4. Денежный рынок в классической модели.

##### Количественная теория денег и общий уровень цен

##### 2.4.1. Трансакционный спрос и спекулятивный (спрос на финансовые активы)

Классики учитывают, что денежные запасы у субъектов экономики неравномерны во времени (рис. 2.8). В связи с этим имеет смысл рассмотреть понятие реальных кассовых остатков.



$$\overline{M} = y : 4$$

Рис. 2.8. Определение среднего денежного запаса при получении дохода один раз в месяц (а) и дважды в месяц (б)

*Реальные кассовые остатки* – это средняя величина денежного запаса за период между моментами получения дохода. Если получаемый один раз в месяц денежный доход ( $Y$ ) тратится равными долями, то он убывает равномерно от  $Y$  до 0 (в последний день перед получением дохода) и в среднем составляет

$$\frac{Y+0}{2} = \frac{Y}{2}. \quad (2.12)$$

Если доход получается два раза в месяц, то средний за месяц денежный запас составит

$$\frac{\frac{Y}{2} + 0 + \frac{Y}{2} + 0}{4} = \frac{Y}{4}. \quad (2.13)$$

Особенность классического взгляда на денежный рынок заключается, в первую очередь, в том, что денежный спрос складывается только из транзакционного спроса на сделки ( $M_D = M_{Da}$ ) без учета спроса на финансовые активы ( $M_{De}$ ). Спрос на деньги как финансовые активы представляет собой спрос на деньги как форму капитала, приносящего прибыль. В данном случае деньги выступают в роли средства накопления.

*Транзакционный спрос* определяется потребностями в деньгах для осуществления текущих платежей в промежутках между моментами получения денежного дохода.

*Спрос на деньги для сделок* – это спрос на реальные кассовые (денежные) остатки, которые необходимы для текущих платежей.

#### 2.4.2. Уравнение Фишера

На уровне экономики совокупные текущие платежи равны национальному доходу, а частота получения дохода – скорости денежного оборота. В соответствии с этим спрос на деньги для сделок определяется количественным уравнением обмена, известного в двух вариантах: уравнение Фишера и Кембриджское уравнение.

*Уравнение Фишера* имеет следующий вид:

$$|M_D \cdot V = P \cdot Y| \Rightarrow M_D = \frac{P \cdot Y}{V}. \quad (2.14)$$

*Кембриджское уравнение* выражается формулой

$$Y = \left( \frac{1}{K} \right) \cdot \left( \frac{M}{P} \right), \quad (2.15)$$

где  $V$  – скорость оборачиваемости денег;

$M/P$  – реальные кассовые остатки;

$K$  – коэффициент кассовых остатков, равный  $1/V$ .

#### 2.4.3. Уравнение Кембриджского университета

Экономисты Кембриджского университета, преобразовав традиционную теоретическую модель, определяют массу денег через величину конечного продукта посредством *показателя ликвидности* (реальные кассовые остатки  $M/P$ ).

В общем виде функцию спроса на реальные кассовые остатки можно представить следующим образом:

$$\left( \frac{M}{P} \right)^D = K \cdot Y \text{ или } \left( \frac{M}{P} \right)^D = \frac{Y}{V} \text{ (при } K = \frac{1}{V} \text{)}. \quad (2.16)$$

Таким образом, транзакционный спрос на деньги определяется величиной национального дохода и скоростью оборачиваемости денег, а при  $V = const$  его можно представить как некую функцию от  $Y$ :

$$M_{Da} = \left| \frac{M}{P} \right|^D = f(Y). \quad (2.17)$$

#### 2.4.4. Равновесие на денежном рынке

При анализе спроса на деньги можно столкнуться с концептуальными различиями, поскольку спрос на деньги зависит от интерпретации поведения экономических субъектов.

*Денежное предложение* ( $M_S$ ), в отличие от спроса на деньги, определяется внеконцептуально. Равновесие на денежном рынке достигается, когда спрос на реальные кассовые остатки поглощает созданное банковской системой количество денег (общий подход).

В классической концепции равновесие на рынке денег выводится из уравнения отмены (в двух вариантах), тождества Ж.-Б. Сэя и закона Л. Вальраса. Согласно взглядам Ж.-Б. Сэя, экономика, в которой «продукты обмениваются на продукты», не может иметь расхождений между спросом и предложением, если то и другое выражено в относительных ценах, поскольку любое предложение порождает соответствующий спрос. В денежной экономике суммарный спрос на количество  $|n - 1|$  благ будет равен их предложению при условии равенства спроса ( $M_D$ ) и предложения денег ( $M_S$ ).

Равновесие на денежном рынке определяется *количественным уравнением обмена*, которое имеет следующий вид:

$$M_D = K \cdot Y \cdot P = \frac{Y \cdot P}{V} = M_S. \quad (2.18)$$

#### 2.4.5. Нейтральность денег

В классической концепции экономика относительных цен выступает абстракцией, не учитывающей абсолютные цены (ценность денег оказывается неопределенной).

Неопределенность ценности денег возводится классиками в принцип их нейтральности, когда изменения на денежном рынке не влияют на реальные переменные в экономике. Именно *принцип нейтральности денег* лежит в основе классической дихотомии – деление на два *независимых сектора*: *реальный и денежный*. В реальном секторе происходит движение реальных потоков товаров и услуг, а в *денежном* совершается обращение денег по обслуживанию этих потоков, без оказания на них влияния. Отсюда следует, что *изменение денежной массы не имеет значения для реального сектора экономики и влияет только на номинальные показатели*.

#### 2.5. Классическая модель общего экономического равновесия.

##### *Реальный и денежный сектора*

*Общее экономическое равновесие* – это состояние экономики, при котором одновременно достигается равновесие на всех рынках (благ, денег, капитала и труда).

Классическая модель формализуется системой из пяти уравнений (с учетом подразделений реального и денежного секторов) (рис. 2.9).



Рис. 2.9. Модель общего экономического равновесия (классический подход)

Система уравнений, представленная на рис. 2.9, описывает следующие процессы:

- установление равновесных значений в реальном секторе (занятости ( $L_0$ ); ставки реальной заработной платы ( $W_0$ ); национального дохода ( $Y_0$ ); ставки процента ( $i_0$ ));
- определение текущего уровня цен ( $P$ ) в денежном секторе.

Механизм установления общего экономического равновесия в классической модели имеет следующие пояснения:

- Общеэкономическое равновесие базируется на принципах классической теории, обоснование которых дано в теме 2.1. “Методологические основы классической теории” данного пособия.
- В формировании условия равновесия ведущая роль принадлежит рынку труда, условия равновесия которого отражены в уравнениях 1 и 2 рис. 2.9. Результат равновесия рынка труда – это равновесная занятость  $L_0$  и равновесная ставка реальной заработной платы  $W_0$ .
- Уравнение рынка благ на рис. 2.9 показывает зависимость конечного продукта от занятости, установленной на рынке труда (производность товарного рынка от рынка труда). Производственная

функция в краткосрочном периоде является функцией от одной переменной – количества труда ( $Y = Y(L)$ ). Иными словами, занятость определяет реальный объем производства, а поскольку занятость полная, то объем производства фиксируется на уровне естественного выпуска (линия  $AS$  вертикальна).

- Установление равновесия на рынке благ предполагает условие, при котором  $AD = AS$ . Совокупное предложение является суммой факторных доходов домохозяйств, распределяемых на потребление ( $C$ ) и сбережение ( $S$ ):  $AS = Y = C + S$ . Совокупный спрос в простой модели складывается из суммы потребительских и инвестиционных расходов ( $AD = Y = C + I$ ). При условии  $AD = AS$  и  $I = S$  установится равновесие на рынке благ.

- Равновесие на рынке капитала отражается в уравнении 4 рис. 2.9. Основным параметр, обеспечивающий равновесие, – гибкая процентная ставка ( $i$ ). В ситуации временного несовпадения инвестиций ( $I$ ) и сбережений ( $S$ ) в результате конкуренции начинается движение  $I$ ,  $S$  и  $i$  до тех пор, пока не установится равновесие.

Если равновесие достигнуто на рынках труда и капитала, то оно будет достигнуто и на рынке благ (в соответствии с законом Л. Вальраса). Предположим, на рынке благ возник временный дисбаланс, отразившийся и на рынке капитала. Поскольку последний обладает гибким конкурентным механизмом выравнивания  $|I = S| = i_0$ , то равновесие на рынке капитала обратной связью приведет к равновесию и рынок благ.

- Денежный сектор отделен от реального сектора экономики (классическая дихотомия), поэтому уравнение 5 на рис. 2.9 необходимо только для определения текущего уровня цен. При заданных параметрах денежной массы и скорости обращения денег уровень цен зависит только от реального национального дохода ( $P = MV : Y$ ). С другой стороны, при установлении  $Y_0$  изменение параметров денежного рынка в силу нейтральности денег отражается только в изменении уровня цен. Представление уравнения обмена относительно  $Y$  и выражение функции совокупного спроса ( $Y = MV : P$ ) показывает, что для обеспечения  $Y = const$  необходимо пропорциональное изменение денежной массы ( $MV$ ) и уровня цен ( $P$ ) (в равной степени).

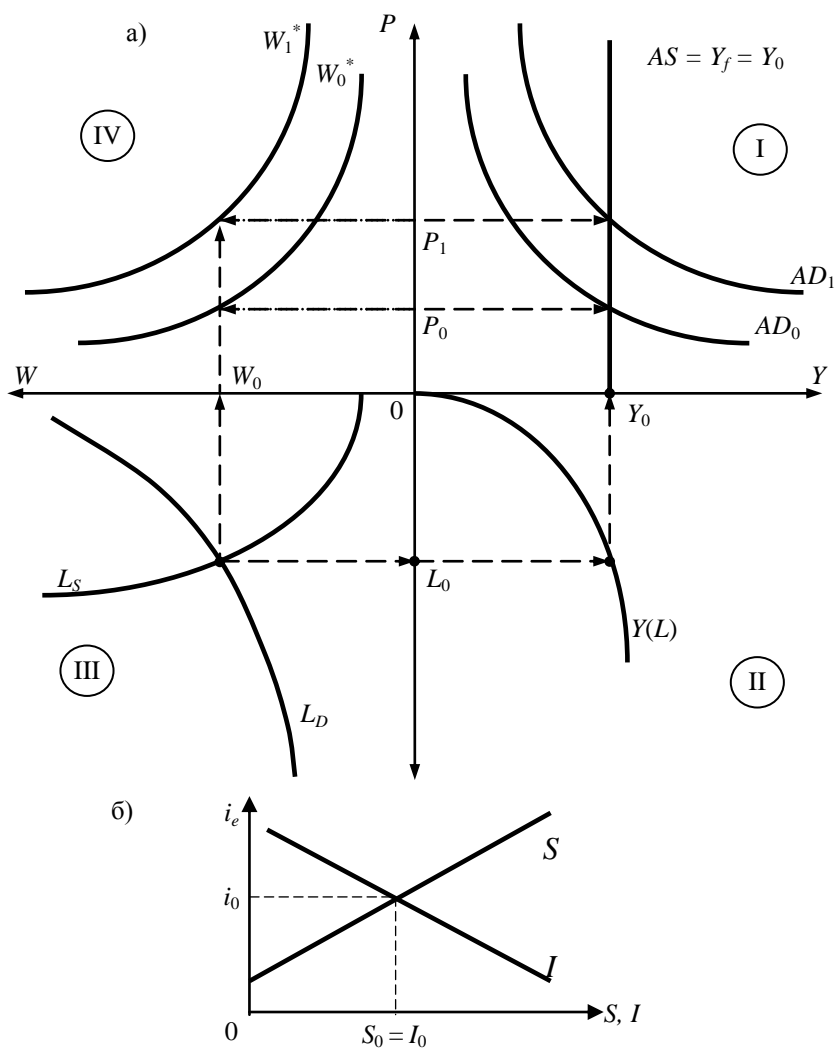


Рис. 2.10. Графическая модель классического подхода к общему экономическому равновесию



Графический вариант общего экономического равновесия в классической концепции представлен на рис. 2.10.

Пояснения к рис. 2.10 следующие:

- На рынке труда устанавливаются равновесные значения ставки зарплаты ( $W_0$ ) и занятости ( $N_0$ ) (квадрант III).

- Проекция равновесной занятости ( $N_0$ ) на производственную функцию  $Y(L)$  в квадранте II дает на оси  $Y$  величину равновесного национального дохода ( $Y^*$ ), соответствующего естественному выпуску, поэтому в квадранте I функция совокупного предложения вертикальна ( $AS = Y_f = \text{const} = Y$ ).

- Функция совокупного спроса  $AD_0$  (первоначальная) выводится из количественного уравнения обмена  $Y = MV : P$ .

- Изменение количества денег влияет только на номинальные переменные, изменяя текущий уровень цен ( $P$ ). При росте денежной массы функции  $AD$  и  $W$  сдвигаются от начала координат в квадранте I ( $AD_0$  – вправо, в положение  $AD_1$ ;  $W_0$  – влево, в положение  $W_1$ ). Уровень цен растет от  $P_0$  до  $P_1$ . При  $AS = AD_0$  уровень цен  $P_0$  определяет в квадранте IV реальную величину зарплаты  $W_0^*$  (через функцию  $W_0$ ).

- На рис. 2.10(б) представлено соотношение на рынке капитала при  $|S_0 = I_0| \rightarrow i_0$ .

Таким образом, из макроэкономической модели, реконструирующей представления экономистов классической школы, следует, что благодаря гибкости ставки номинальной зарплаты и ставки процента рыночный механизм постоянно направляет экономику к состоянию общего экономического равновесия при полной занятости. Превышение предложения над спросом на рынках труда и благ возможно как временное явление (в результате некоторого отклонения цен от равновесных), однако механизм саморегулирования приводит макро-экономический рынок в сбалансированное состояние. Следовательно, государству, по мнению классиков, нет надобности вмешиваться в действие рыночного механизма с целью воздействия на развитие экономической конъюнктуры.

### Тема 3. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и расходов

#### 3.1. Методологические основы и принципы кейнсианства

Джон Мейнард Кейнс фактически заложил основы макроэкономического анализа. Основные положения кейнсианства можно интерпретировать как отрицание постулатов неоклассической парадигмы.

По мнению кейнсианцев, экономика представляется классикам как некоторая абстрактная “идеальная” экономика, не отражающая реальных процессов.

К основным принципам кейнсианства относятся следующие:

- *экономика не является экономикой совершенной конкуренции*, так как, несовершенство рынков является не результатом воздействия внешних факторов, а свойством, внутренне присущим реальной экономике;

- *цены не являются гибкими* в силу институциональных факторов (долгосрочные контракты по трудоустройству) и особенностей поведения экономических субъектов (денежных иллюзий);

- *экономические субъекты действуют не рационально*, а руководствуясь субъективными факторами (традициями, требованиями среды, психологическими привычками и т. п.);

- *деньги являются богатством* и имеют самостоятельную ценность, что определяет механизм взаимодействия денежного рынка с реальным сектором экономики;

- *все рынки являются взаимосвязанными*, и любые изменения на одном из них влекут за собой изменение условий функционирования на других рынках;

- *ситуация полной занятости не характерна для экономики* в силу особенностей функционирования рынка труда (жесткость минимальной заработной платы);

- *ведущая роль* в модели “совокупный спрос – совокупное предложение” принадлежит совокупному спросу;

- *экономика не является саморегулируемой*, циклические отклонения от равновесного состояния как раз характерны для ее развития, поэтому необходимо активное государственное вмешательство.

Кейнсианство, так же как и классическое направление, имеет современных последователей, среди которых есть представители посткейнсианства (Р. Клауэр, Р. Барроу, Ф. Кидленд, Э., Дж. Лонг, Ч. Плоссер и др.).

#### 3.2. Компоненты совокупного спроса в кейнсианской модели

##### 3.2.1. Методологический подход к формированию совокупного спроса

Одной из важнейших категорий анализа в кейнсианских моделях является понятие совокупного спроса. Он показывает планы расходов в экономике основных агрегированных субъектов, т. е. тот объем покупок товаров и услуг, который эти субъекты готовы приобрести при каждом уровне цен.

Покупателями на рынке благ являются четыре макроэкономических субъекта:

- *домашние хозяйства*, на долю которых приходится более половины конечного совокупного спроса и которые формируют потребительский спрос ( $C$ );
- *предприниматели*, формирующие спрос на инвестиции ( $I$ ), самую изменчивую часть совокупного спроса;
- *государство*, которое покупает продукцию, изготовленную в частном секторе, для производства общественных благ и образования государственных инвестиций за счет государственных расходов (спрос государства ( $G$ ));
- *спрос за границы*, который зависит от соотношения цен на отечественные и заграничные товары и от обменного курса национальных валют. Сектор за границы создает спрос на чистый экспорт ( $NX$ ), равный разнице экспорта и импорта.

Таким образом, макроэкономические субъекты формируют совокупный спрос и его структуру, которые выражаются формулой

$$AD = C + I + G + NX, \quad (3.1)$$

где  $AD$  – совокупный спрос;

$C$  – государственный спрос;

$I$  – спрос на инвестиции;

$NX$  – спрос на чистый экспорт.

Формула (3.1) совокупного спроса является одной из форм проявления основного макроэкономического тождества.

Так как предполагается, что система находится в равновесии, то спрос равен предложению и равен величине совокупного дохода ( $Y$ ):

$$AS = AD = Y = C + I + G + NX. \quad (3.2)$$

Рассмотрим более подробно все составные компоненты совокупного спроса.

### 3.2.2. Потребительский спрос

Спрос домашних хозяйств доминирует на рынке благ. На его долю приходится больше половины конечного совокупного спроса.

К числу факторов, определяющих спрос домашних хозяйств на рынке благ, относятся следующие:

- доход от участия в производстве;
- налоги и трансфертные платежи;
- размер имущества;
- доход с имущества.

Принимая во внимание, что сектор домашних хозяйств есть агрегатная величина, к названным факторам следует добавить еще два:

- степень дифференциации населения по уровню доходов и размеру имущества;
- численность и возрастная структура населения.

Два первых фактора объединяются в понятие *располагаемый доход*. Два последних в краткосрочном периоде являются экзогенными параметрами.

### 3.2.3. Инвестиционный спрос

*Инвестиционный спрос* – это спрос предпринимателей на блага для восстановления изношенного капитала и увеличения реального капитала.

Соответственно, общий объем инвестиций (брутто-инвестиции) делится на реновационные, равные *амортизации* и *чистые (нетто) инвестиции*. Если в некотором периоде брутто-инвестиции меньше величины обесценивания капитала (амортизации), то нетто-инвестиции оказываются отрицательной величиной.

Разновидностью реальных инвестиций являются расходы домашних хозяйств на приобретение товаров длительного пользования или строительство собственного жилья.

### 3.2.4. Спрос государства

Государство покупает продукцию, изготовленную в частном секторе, для производства общественных благ.

Поскольку экономическая активность государства, в отличие от хозяйственной деятельности частных секторов, не имеет четко выраженного критерия оптимальности, то трудно выделить главные факторы, однозначно определяющие объем государственных расходов. В связи с этим при макроэкономи-

ческом моделировании  $G$  рассматривается как экзогенная величина. Государственный бюджет страны утверждается парламентом, как правило, на год вперед, и тем самым основные расходные статьи государства оказываются заданными. Поэтому функция спроса государства на рынке благ имеет следующий вид:  $G = const$ .

Кроме прямого воздействия на рынок благ через их покупку, государство косвенно влияет на совокупный спрос посредством налогов и займов (выпуск облигаций).

### 3.2.5. Спрос за границы

Спрос за границы на рынке благ какой-либо страны определяет объем ее экспорта и зависит главным образом от соотношения цен на отечественные и заграничные товары и обменного курса национальных валют. Оба эти фактора объединяются в показателе *реальные условия обмена* ( $R$ ), который показывает, сколько заграничных благ страна может получить в обмен на единицу своего блага, и рассчитывается по формуле

$$R = \frac{P}{RER \cdot P_z}, \quad (3.3)$$

где  $P, P_z$  – уровни цен, внутри страны и за границей, соответственно;

$RER$  – обменный курс отечественной валюты, показывающий, сколько единиц отечественной валюты дают за единицу иностранной валюты.

Когда  $R$  растет, реальные условия обмена страны улучшаются, так как за единицу отечественного блага можно получить больше иностранных благ.

Заграница не только покупает, но и продает блага на рынке данной страны. Объем спроса домашних хозяйств на импортные товары определяется теми же факторами, что и объем спроса на отечественные блага. Кейнсианская функция импорта  $Z(Y)$  имеет следующий вид:

$$Z(Y) = AD_Z + MPI \cdot Y, \quad (3.4)$$

где  $MPI$  – предельная склонность к потреблению импортных благ, показывающая, на сколько единиц увеличится спрос на импорт при увеличении дохода на 1;

$AD_Z$  – независимый от дохода спрос на импорт. Обычно  $MPI < CY$ .

### 3.2.6. Совокупный спрос

Кейнсианская версия обоснования совокупного спроса выражается следующим образом:

$$AD = C[Y(+)] + I[pr(+), i(-)] + G + NX[R(-), Y(-)], \quad (3.5)$$

где “+” обозначает прямо пропорциональную зависимость между параметрами;

“–” – обратно пропорциональная зависимость;

$pr$  – норма прибыльности инвестиционного проекта.

Принципиальная особенность кейнсианской модели формирования совокупного спроса состоит в том, что в ней присутствует обратная связь: с одной стороны, величина совокупного спроса определяется объемом потребления домашних хозяйств и чистым экспортом, с другой – обе эти составляющие совокупного спроса зависят от объема произведенного национального дохода, который, в свою очередь, зависит от совокупного спроса. Эта особенность порождает так называемый *мультипликативный эффект*, суть которого состоит в том, что в случае увеличения автономной (независимой от дохода) составляющей совокупного спроса вслед за ростом национального дохода увеличивается и зависящая от дохода составляющая.

## 3.3. Кейнсианская функция потребления. Автономное потребление. Средняя и предельная склонности к потреблению

### 3.3.1. Функция потребления

Важность исследования поведения домашних хозяйств на потребительском рынке объясняется следующими обстоятельствами:

- в современной экономике расходы на потребление достигают трех четвертей всех совокупных расходов;
- расходы на потребление составляют преобладающую долю транзакций в экономике, следовательно, характер поведения домашних хозяйств на потребительском рынке в значительной степени определяет величину и характер спроса на деньги;
- так как одну часть располагаемого дохода домашние хозяйства тратят на потребление, а другую – на сбережения, то очевидно, что определенному характеру функции потребления соответствует строго определенный вид функции сбережения.

Дж. М. Кейнс создал *простую модель потребления*, линейной зависимостью связывающую текущий доход и текущее потребление:

$$C = a + cY, \quad (3.6)$$

где  $Y$  – текущий доход;

коэффициенты  $a$  и  $c$  – константы, соответствующие психологическому закону Кейнса, который предполагал, что  $c < 1$ .

*Функция потребления* определяет планируемый или желаемый уровень потребительских расходов для каждого из уровней личного располагаемого дохода (ЛРД):

$$C = C(Y). \quad (3.7)$$

Функция потребления обладает следующими свойствами:

- в пределах учетного периода она показывает прямую зависимость абсолютной величины расходов на личное потребление от абсолютного уровня располагаемого денежного дохода;
- в пределах учетного периода функция потребления показывает, что с увеличением (уменьшением) абсолютного уровня располагаемого денежного дохода доля расходов в нем на личное потребление понижается (повышается).

*Средняя склонность к потреблению (APC)* показывает долю дохода ( $Y$ ), идущую на потребление ( $C$ ), и определяется по формуле

$$APC = \frac{C}{Y}. \quad (3.8)$$

*Предельная склонность к потреблению (MPC)* – это доля прироста дохода, на величину которой увеличивается потребление (рис. 3.1), выраженная формулой

$$MPC = \frac{\Delta C}{\Delta Y} = \operatorname{tg} \alpha = \frac{C_2 - C_1}{Y_2 - Y_1}. \quad (3.9)$$

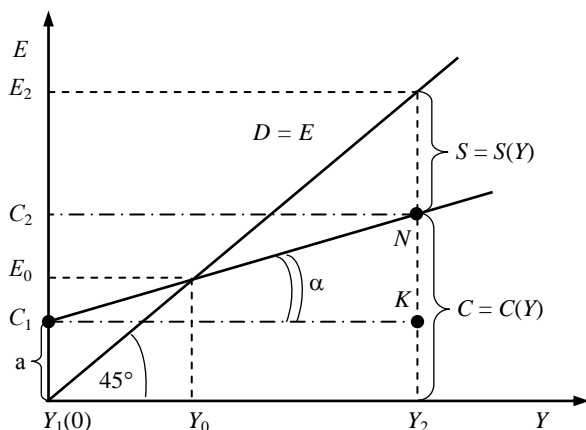


Рис. 3.1. Кейнсианская функция совокупного потребления

Действительно, если из рис. 3.1. выделить отдельно прямоугольный треугольник  $C_1KN$ , образованный углом наклона функции потребления к горизонтальной оси доходов, то увидим, что  $MPC$  представляет собой отношение противолежащего катета  $\Delta C$  к прилежащему катету  $\Delta Y(\Delta D)$ .

В этом случае функция потребления принимает следующий вид:

$$C = a + MPC \cdot Y \quad (3.10)$$

В данной функции имеются две переменные ( $C$  как зависимая переменная и  $Y$  как независимая переменная) и два параметра ( $a$  и  $MPC$ ).

Параметр  $a$  – это так называемое *автономное потребление*, когда доход слишком мал, чтобы соответствовать необходимому минимуму потребления (так называемая жизнь займы).

В отличие от  $a$ , означающего независимое от доходов потребление, выражение  $MPC \cdot Y$  представляет собой *зависимое от располагаемого дохода потребление*.

Итак, функция потребления состоит из двух частей: автономной, независимой от уровня располагаемого дохода и представленной параметром  $a$ , и производной, зависимой от уровня располагаемого дохода и представленной выражением  $MPC \cdot Y$ .

В кейнсианской концепции величина дохода выступает в качестве экзогенного параметра, объем потребления зависит только от текущего располагаемого дохода, распределение дохода на потребление и сбережения зависит не от объективного параметра экономической конъюнктуры (текущей ставки процента), а от предпочтений потребителя, т. е. от субъективного фактора.

Дж. М. Кейнс подчеркивал, что вероятность того, что домашнее хозяйство изменит свое потребление в результате колебаний процентной ставки на один или два пункта, очень низка.

### 3.3.2. Предельная склонность к потреблению: теоретические условности

*Предельная склонность к потреблению (MPC)* – это параметр, выражающий субъективные (психологические) предпочтения относительно распределения дохода на потребление и сбережения. В коротком периоде этот параметр есть константа.

*Средняя склонность к потреблению (APC)* – это доля дохода, идущая на потребление, в соответствии с основным психологическим законом. С ростом дохода средняя склонность к потреблению должна снижаться.

Кейнсианская трактовка взаимозависимости между потреблением и доходом содержит четыре гипотезы:

1. Реальные потребительские расходы являются стабильной функцией от реального дохода. Говоря о стабильности потребления, Дж. М. Кейнс подчеркивал, что прочие факторы (процентная ставка, богатство, ожидания) либо незначительны, либо своим воздействием взаимно исключают друг друга.
2. Предельная склонность к потреблению – величина положительная, меньшая единицы.
3.  $MPC < APC$  ( $APC$  снижается с увеличением дохода).
4.  $MPC$  снижается с ростом дохода. По мнению Дж. М. Кейнса, при росте доходов в основе снижения  $MPC$  лежат две причины:
  - при конъюнктурном подъеме экономической активности доходы предпринимателей растут быстрее, чем доходы домашних хозяйств, однако  $MPC$  предпринимателей в целом ниже, чем  $MPC$  домашних хозяйств. Поэтому суммарная  $MPC$  имеет тенденцию к снижению.
  - при конъюнктурном спаде экономической активности (падении дохода) увеличивается доля безработных, живущих за счет пособий по безработице (безработные имеют наиболее высокий уровень  $MPC$ ).

### 3.4. Функция сбережений. График сбережений. Средняя и предельная склонность к сбережениям, совокупность сбережений

Экономические агенты не потребляют весь свой доход на покупки потребительских благ. Если их потребности в принципе безграничны, то индивиды должны удовлетворять их настолько, насколько позволяет величина дохода. Можно выявить по крайней мере три мотива, которые объясняют, почему обыкновенно  $Y > C$ , т. е. почему существует сбережение ( $S$ ):

- нивелирование потребления во времени;
- формирование постоянного богатства;
- наличие процентной ставки.

В рыночной экономике величина дохода, как правило, подвержена колебаниям во времени. Это не означает, что аналогичные колебания совершает и потребление. Напротив, величина потребления, как правило постоянна, определяется привычками, вкусами и предпочтениями людей, их образом жизни, воспитанием и т. п.

На рис. 3.2 показано возможное изменение дохода ( $Y_t$ ) в период времени ( $t_0 - t$ ).

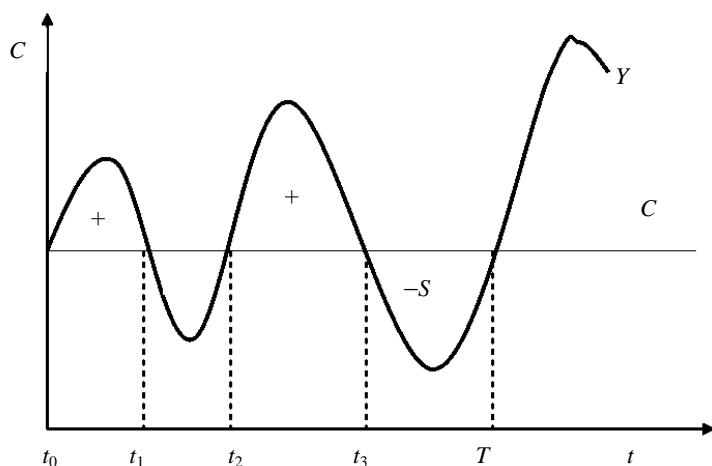


Рис. 3.2. Нивелирование потребления во времени

Предположим, что экономический агент полностью зависит от получаемого дохода в период времени  $t_0-t$ . При этом его потребление ( $C_t$ ) во времени не совпадает с изменением дохода ( $Y_t$ ), а тяготеет к некому постоянному уровню. Пусть доходы экономического агента за период  $t_0-t$  равны расходам, т. е. суммарные сбережения равны нулю. Таким образом, экономический агент может переживать периоды времени, когда его доходы превышают величину расходов и, наоборот, когда его расходы больше, чем доходы. Причем эти отклонения в итоге должны уравнивать друг друга, если экономический агент живет по средствам.

Весьма вероятно, что экономический агент пожелает, чтобы с течением времени его доходы в целом превышали бы расходы так, чтобы иметь возможность скопить более или менее солидное богатство.

Таким образом, создание богатства требует от экономического агента определенного снижения своего потребления.

Существование процентной ставки делает будущее потребление менее значимым по сравнению с настоящим. Другими словами, замена настоящего потребления на равновеликое будущее не выгодна для экономического агента, так как сбережения в настоящем способны из-за наличия процентной ставки увеличить богатство в будущем. Это также стимулирует экономического агента к сбережению.

*Совокупные сбережения* ( $S$ ) – это суммарный отложенный спрос домохозяйств, т. е. отказ от текущего потребления с целью его увеличения в будущем. Этот показатель выражается формулой

$$S = S(Y). \quad (3.11)$$

В сумме потребление и сбережения составляют совокупные доходы, которые имеют вид равенства

$$C + S = D = Y. \quad (3.12)$$

*Средняя склонность к сбережениям* ( $APS$ ) показывает долю дохода, идущую на сбережения, и рассчитывается по следующим формулам:

$$APS = \frac{S}{Y}; \quad (3.13)$$

$$APC + APS = \frac{C}{Y} + \frac{S}{Y} = \frac{C+S}{Y} = 1. \quad (3.14)$$

По мере увеличения дохода  $APC$  сокращается, а  $APS$  увеличивается.

*Предельная склонность к сбережениям* ( $MPS$ ) – это доля прироста дохода, на величину которой увеличиваются сбережения. Этот показатель вычисляется по следующим формулам:

$$MPS = \frac{\Delta S}{\Delta D}; \quad (3.15)$$

$$MPC + MPS = 1 \text{ (иначе } tg\alpha + tg\beta = tg45^\circ \text{)}. \quad (3.16)$$

Приведем пример. Если из дополнительных 100 долл. США на потребление идет 75 долл. США, а на сбережения 25, то  $MPC = 75 : 100 = 0,75$ ;  $MPS = 25 : 100 = 0,25$ .

Другими словами, из каждой суммы дополнительного дохода 75% идет на прирост потребления, а 25% – на сбережения.  $MPC$  показывает тангенс угла наклона функции потребления, а  $MPS$  – тангенс угла наклона в функции сбережений (рис. 3.3).

Таким образом, получается следующая формула:

$$tg\beta = \frac{S_2 - S_1}{Y_2 - Y_1} = MPS. \quad (3.17)$$

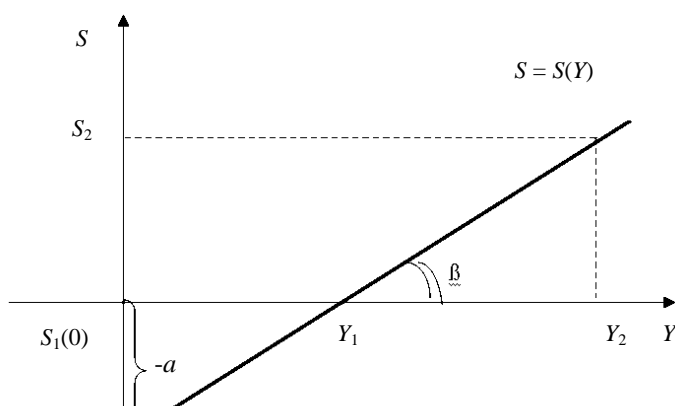


Рис. 3.3. График функции сбережений

Математически функцию сбережений можно вывести из формулы функции потребления (3.9) и совокупных доходов (3.11):

$$S = Y - C = -(a + MPC \cdot Y) = -a + (1 - MPC) \cdot Y;$$

или

$$S = -a + MPS \cdot Y. \quad (3.18)$$

### 3.5. Инвестиции. Функция спроса на инвестиции.

#### Структура инвестиционного спроса

*Инвестиции* (от лат. *invest* – вкладывать) – это использование сбережений в целях возмещения старых и создания новых производственных мощностей и прочих капитальных активов.

*Инвестирование (в широком смысле)* – это любое вложение любых средств с целью последующего получения выгоды, как правило – прибыли.

*Инвестирование (в узком смысле)* – это вложения капитала в материальную часть бизнеса.

Инвесторами могут быть частные лица, фирмы, государственные институты. Инвестироваться могут как собственные, так и заемные средства. Инвестирование всегда сопровождается оценкой степени риска того или иного проекта. Главной целью инвестиций является максимизация будущей прибыли.

Различают прямые и портфельные инвестиции.

*Прямые инвестиции* – это вложения в уставный капитал хозяйственного субъекта с целью получения дохода и установления контроля над предприятием.

*Портфельные инвестиции* связаны с формированием так называемого портфеля активов и представляют собой приобретение ценных бумаг и других активов, приносящих доход.

Выделяют следующие особенности инвестиций:

- инвестиции непосредственно обеспечивают экономический рост и прогресс человечества;
- инвестиции являются самой неустойчивой частью совокупного спроса и более всего подвержены конъюнктурным колебаниям.

*Инвестиционный спрос* – это спрос предпринимателей на блага для восстановления изношенного и прироста реального капитала. Соответственно, различают валовые ( $I_{вал}$ ) и чистые инвестиции ( $I_{чист}$ ). Разницу между ними составляет амортизация ( $A$ ). Данные показатели вычисляются по формуле

$$I_{вал} = I_{чист} + A. \quad (3.19)$$

В структуре валовых инвестиций различают *инвестиции в основной капитал*, *инвестиции в жилищное строительство* и *инвестиции в запасы (оборотные средства)*.

Специфика воздействия инвестиций на экономическую конъюнктуру состоит в том, что в момент их осуществления возрастает спрос на блага (включая сырье, материалы для разработок), а предложение благ увеличится лишь через некоторое время, когда в действие вступят новые производственные мощности (отдача от инвестиций). В *коротком периоде*, под которым понимается годовой отрезок времени, производимые инвестиционные затраты не приводят к увеличению товаров и услуг на продажу.

В *длительном периоде* произведенный основной капитал участвует в выпуске готовой продукции и услуг. В длительном периоде увеличивается (или уменьшается, если имело место снижение инвестиционных затрат в периоде, предшествовавшем новому учетному периоду) не только совокупный спрос, но и совокупное предложение товаров и услуг.

Поскольку для всех ограниченных ресурсов действует *закон убывающей отдачи*, то каждый последующий инвестиционный проект при неизменных технологиях будет менее прибыльным (предельная отдача капиталовложений снижается). Дополнительные инвестиции будут осуществляться только в том случае, если норма прибыли будет выше нормы банковского процента. Соответственно, функция спроса на инвестиции – это функция, показывающая обратную зависимость спроса на инвестиции ( $I$ ) от ставки банковского процента ( $i$ ) (рис. 3.4).

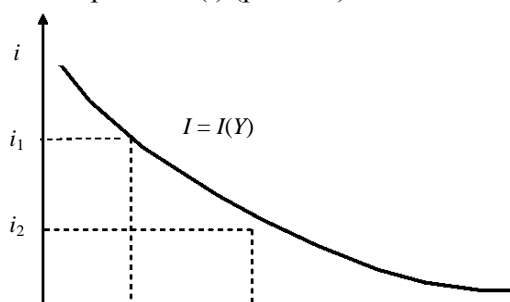


Рис. 3.4. Инвестиционный спрос как функции от процента

### 3.6. Автономные инвестиции. Кейнсианская концепция автономных инвестиций

#### 3.6.1. Природа автономных инвестиций

Автономные инвестиции ( $I_a$ ) – это затраты на образование нового капитала, не зависящие от изменений национального дохода.

Причины осуществления автономных инвестиций экзогенны (неравномерность распространения технического прогресса, рост населения, изменение потребительских предпочтений и т. п.).

В кейнсианской концепции автономных инвестиций важное значение имеет психологическая оценка предпринимателем (инвестором) выгодности текущих капиталовложений в будущих периодах.

Инвестор, вкладывая свои деньги в инвестиционный проект, рассчитывает получить определенную прибыль, т. е. доходы от проекта должны превышать вложенный капитал. Однако доходы от реализации проекта поступят в различные периоды времени, тогда как первоначальные капиталовложения ( $I_0$ ) в проект требуются сейчас. Поэтому будущие доходы следует оценить по сегодняшней шкале ценностей, что осуществляется с помощью метода дисконтированной оценки чистых денежных потоков.

Норма дисконта ( $R$ ) – это ставка, по которой осуществляется приведение будущих доходов к уровню нынешнего периода, т. е. ставка, по которой устанавливается сегодняшний эквивалент суммы, получаемой в будущем.

Доходность бизнеса в тот или иной период времени по своему экономическому содержанию представляет меру предпочтения сегодняшней ценности будущей. Другими словами, предполагается, что предприниматель оценивает настоящие блага выше, чем будущие. Поэтому отказ от потребления благ в настоящем для увеличения их производства и потребления в будущем за счет текущего инвестирования – это своеобразная “жертва”, на которую идет предприниматель. В качестве платы он желает получить доход, покрывающий инвестиционные затраты и дающий прирост, позволяющий компенсировать эту “жертву”.

Любой экономический проект целесообразен, если соблюдается следующее неравенство:

$$I_0 < \frac{D_1}{1+R} + \frac{D_2}{(1+R)^2} + \dots + \frac{D_n}{(1+R)^n}, \quad (3.21)$$

где  $D_1, D_2, \dots, D_n$  – чистые доходы бизнес-проекта в момент времени 1, 2, ...,  $n$ ;

$I_0$  – первоначальные капиталовложения в бизнес-проект;

$R$  – норма дисконта.

Значение нормы дисконта чаще всего привязано к значению ставки ссудного процента, хотя в кейнсианской концепции – это своеобразный оценочный показатель, привязанный к условиям экономической конъюнктуры через ставку процента. Значение нормы дисконта, превращающее неравенство (3.21) в равенство, называется *предельной эффективностью капиталовложений* ( $R^*$ ). Соответственно, инвестор отбирает инвестиционные проекты по норме предельной эффективности, для которых значение  $R^*$  максимально.

Поскольку норма дисконта привязана к ставке процента, то объем инвестиционного спроса будет тем выше, чем меньше текущая ставка процента по альтернативным активам. Если же при этом расположить все существующие инвестиционные проекты по мере убывания их предельной эффективности, то можно построить график спроса на инвестиции как обратно пропорциональную величину ставке банковского процента (см. рис. 3.4).

#### 3.6.2. Влияние прироста инвестиций на макроэкономическое равновесие

В модели “совокупные доходы – совокупные расходы” автономные инвестиции являются экзогенной переменной. Главным их источником являются совокупные сбережения. Соответственно, макроэкономическая модель будет находиться в равновесии при соблюдении следующего условия:

$$I = S. \quad (3.22)$$



В данном случае инвестиции отражают спрос на инвестиционном рынке, а сбережения рассматриваются как предложение. Соответственно, совокупное предложение будет выражаться равенством

$$Y = C + I = a + MPC \cdot Y + Ia. \quad (3.23)$$

Графически макроэкономическое равновесие может быть изображено следующим образом (рис. 3.5).

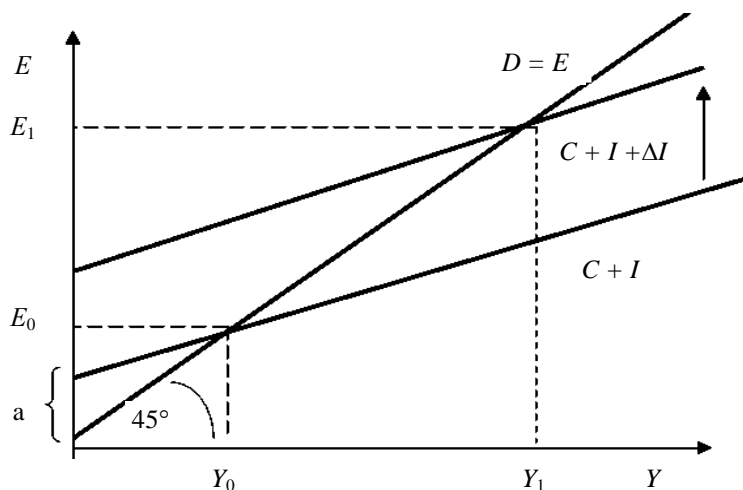


Рис. 3.5. Макроэкономическое равновесие с учетом роста автономных инвестиций

При росте автономных инвестиций на величину  $\Delta I$  объем совокупного спроса также увеличивается. Но на такую же величину денежных средств должна увеличиваться и величина совокупных доходов ( $E$ ), иначе в экономике не наступит равновесие. Линия совокупных расходов сдвинется вверх и обеспечит пересечение с биссектрисой  $D = E$  в точке  $(Y_1; E_1)$ . Таким образом, равновесный объем производства возрастет.

### 3.7. Понятие мультипликатора инвестиций. Инвестиции и доход. Мультипликатор автономных расходов

Как было уже сказано выше, изменение инвестиционного спроса порождает мультипликативное (многократное) изменение объема выпуска.

*Мультипликатор инвестиций* — это отношение изменения равновесного объема производства ( $\Delta Y$ ), вызванного изменением инвестиционного спроса ( $\Delta I$ ), к величине последнего. Мультипликатор инвестиций ( $m_I$ ) вычисляется по формуле

$$m_I = \frac{\Delta Y}{\Delta I}, \quad (3.24)$$

где  $m_I > 1$ , так как величина мультипликатора связана с предельной склонностью к потреблению  $MPC$  следующей зависимостью:

$$m_I = \frac{1}{1 - MPC}. \quad (3.25)$$

Выражение (3.25) можно доказать следующим образом. При отсутствии секторов государства и заграницы равновесие на рынке благ и услуг будет выражено уравнением

$$Y = a + MPC \cdot Y + I.$$

Предположим, что предприниматели решили увеличить инвестиции на величину  $\Delta I$ . Чтобы при возросшем спросе на инвестиции на рынке благ сохранилось равновесие, предложение тоже должно увеличиться на некоторую величину  $\Delta Y$ , определяемую из уравнения

$$Y + \Delta Y = a + MPC \cdot (Y + \Delta Y) + I + \Delta I. \quad (3.26)$$

Вычитая из уравнения (3.26) уравнение (3.23), получим следующую формулу:

$$\Delta Y = \frac{1}{1 - MPC} \cdot \Delta I. \quad (3.27)$$

Множитель, стоящий перед приростом инвестиций в формуле (3.27), есть мультипликатор автономных инвестиций. Графически действие мультипликатора автономных инвестиций можно показать на рис. 3.6.

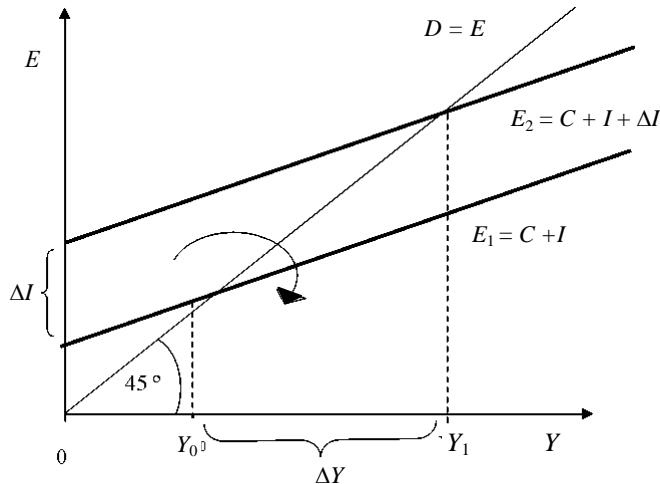


Рис. 3.6. Действие мультипликатора инвестиций

Увеличение инвестиций на  $\Delta I$  сдвигает вверх кривую совокупных расходов. В результате для удовлетворения возросшего спроса необходимо будет в гораздо большей степени увеличить совокупное предложение (до объемов  $Y_1$ ). При этом  $\Delta Y \gg \Delta I$ .

### 3.8. Равновесный объем национального производства в кейнсианской модели. Парадокс бережливости

#### 3.8.1. Равновесие: допущения

Анализ кейнсианского макроэкономического равновесия в данном случае строится на следующих допущениях:

- не учитываются налоги и амортизация;
- экономика закрыта, нет чистого экспорта в качестве составной части расходов;
- вся прибыль выплачивается домашним хозяйствам;
- отсутствуют трансфертные платежи;
- уровень цен в экономике не изменяется;
- фирмы готовы поставлять любое количество требуемых товаров и услуг по существующим ценам, т. е. экономика работает не на полную мощность и фирмы можно дозагружать.

Из этих предпосылок следует, что совокупный спрос на товары и услуги будет полностью определять уровень выпуска продукции в экономике.

#### 3.8.2. Формы неравновесия в кейнсианской модели (“крест Кейнса”)

Рынок товаров и услуг находится в состоянии равновесия, если при действующем уровне цен величина предполагаемого выпуска продукции равна совокупному спросу или запланированным совокупным расходам.

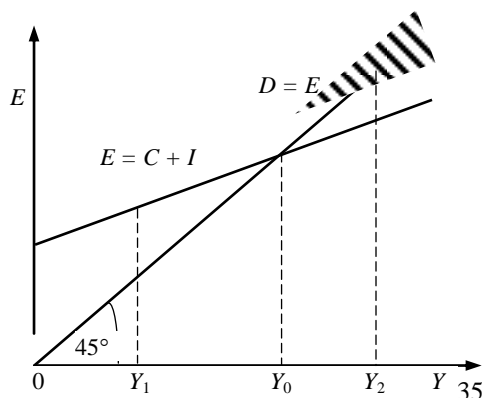


Рис. 3.7. Макроэкономическое равновесие в модели “совокупные доходы – совокупные расходы”

Соответственно, *равновесный объем производства* – это объем, который порождает совокупные расходы, достаточные для приобретения произведенной продукции. На рис. 3.7 – это точка пересечения линии запланированных расходов ( $C + I$ ) и биссектрисы ( $D = E$ ).

Величина  $Y_0$  – это единственный объем производства, при котором экономика готова потратить в точности столько, сколько необходимо для закупки всей продукции на рынке. В этом случае годовые темпы роста производства и расходов находятся в равновесии. Не возникает ни перепроизводства, которое привело бы к накоплению непроданных товаров (а следовательно, и к замедлению темпов роста производства), ни избыточных общих расходов, которые вызвали бы уменьшение товарных запасов и повышение темпов роста производства.

Данная модель получила название “крест Кейнса”. *Плановые расходы* ( $E$ ) – это количество денег, которое домашние хозяйства, фирмы и государство намерены истратить на товары и услуги. *Действительные расходы* ( $Y$ ) – то, что приходится израсходовать в действительности в зависимости от реального объема продаж.

Если выпуск продукции ниже равновесного уровня ( $Y_1$ ), то совокупный запланированный спрос превышает объем производства.

Сектор точек неравновесия правее  $Y_0$  получил название инфляционный разрыв. Когда совокупный спрос падает ниже уровня производства, у фирм появляется незапланированный прирост запасов. В экономике возникает ситуация, когда предложение больше спроса, что выливается в падение цен (дефляцию). Фирмы сокращают объем выпуска продукции, в результате растет безработица. Поэтому сектор на рис. 3.7 левее точки равновесия называют дефляционным разрывом, сопровождающимся безработицей. Возникает парадокс “креста Кейнса”, когда неравновесие возможно либо в форме инфляции (сегмент инфляционного разрыва), либо в форме спада и безработицы (сегмент дефляционного разрыва). Практика 60-х гг. показала несостоятельность такого представления неравновесных состояний, так как возникло явление стагфляции (инфляция + безработица).

### 3.8.3. Равновесие модели “инвестиции–сбережения” в кейнсианской модели

Макроэкономическое равновесие в модели Дж. М. Кейнса можно показать и через сопоставление совокупных сбережений и инвестиций. В состоянии равновесия выпуск продукции и уровень доходов в экономике равны сумме потребления и инвестиций. Соответственно, объем выпуска за вычетом суммы потребленной продукции равен величине инвестиционных расходов, т. е. сумме запланированных инвестиций и незапланированных изменений товарных запасов:

$$I = Y - C. \quad (3.28)$$

Та часть доходов, которую домашние хозяйства не тратят на потребление, сберегается. Совокупные сбережения равны разнице между доходами и величиной потребления:

$$S = Y - C \quad (3.29)$$

Можно предварительно утверждать, что инвестиции всегда равны сбережениям:

$$I \cong S \quad (3.30)$$

При этом инвестиции не всегда находятся на запланированном уровне. В состоянии равновесия инвестиции равны фактически осуществленным инвестициям, которые, в свою очередь, равны сбережениям. Следовательно, можно представить условие макроэкономического равновесия следующим образом:

$$I_{\text{план.}} = S. \quad (3.31)$$

Графически данное равенство представлено на рис. 3.8.

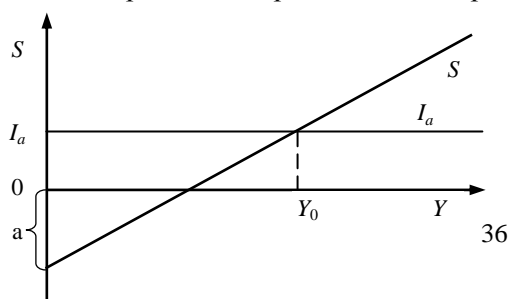


Рис. 3.8. Модель макроэкономического равновесия при сопоставлении инвестиций и сбережений

### 3.8.4. Механизм достижения равновесия в кейнсианской модели

Только при равновесном уровне выпуска сбережения равны плановым инвестициям, поскольку лишь в состоянии равновесия величина незапланированных изменений товарных запасов равна нулю.

Механизм достижения равновесия выражается следующим образом:

- разница между сбережениями и запланированными инвестициями создает разницу между планами производства и расходования средств в экономике в целом;
- разница между общими планами производства и расходами приводит к непредусмотренному инвестированию или недоинвестированию товарных запасов;
- в результате непредусмотренных инвестиций в товарные запасы фирмы начинают пересматривать свои производственные планы, сокращать производство и тем самым уменьшать ВВП. И, наоборот, в результате сокращения капиталовложений в товарные запасы фирмы начинают пересматривать свои производственные планы в сторону расширения производства и тем самым увеличивать ВВП. И те, и другие изменения ВВП ведут к установлению равновесия, потому что они уравнивают плановые инвестиции и сбережения;
- только в том случае, когда запланированные инвестиции и сбережения равны, достигается равновесие ВВП (не будет ни непредусмотренных инвестиций, ни сокращения капитальных вложений в товарные запасы, приводящих к падению или подъему ВВП).

### 3.8.5. Парадокс Р. Харрода и парадокс бережливости

Последователь Дж. Кейнса Р. Харрод открыл и описал интересную закономерность, получившую название *парадокс Харрода*. Если при наличии избыточных производственных мощностей попытаться повысить степень их загруженности посредством частичного их демонтажа, то сокращение автономных инвестиций через мультипликационный эффект вызовет еще большее сокращение совокупного спроса, что сильнее обострит проблему незагруженности производственных мощностей.

Из рис. 3.9 видно, что сокращение инвестиций на величину  $\Delta I$  приводит к сокращению совокупных расходов с  $E_1$  до  $E_2$ , а это вызовет свертывание объема предложения с  $Y_1$  до  $Y_2$ .

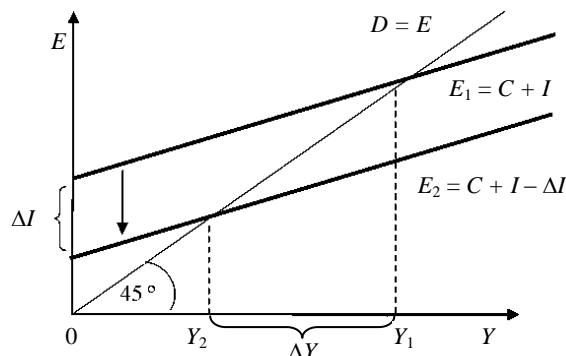


Рис. 3.9. Парадокс Харрода

*Парадокс бережливости* заключается в том, что в условиях простой линейной кейнсианской модели увеличение сбережений с  $S_0$  до  $S_1$  приводит к сокращению личного потребления и доходов общества с  $Y_0$  до  $Y_1$ , а следовательно, к свертыванию объемов производства (рис. 3.10).

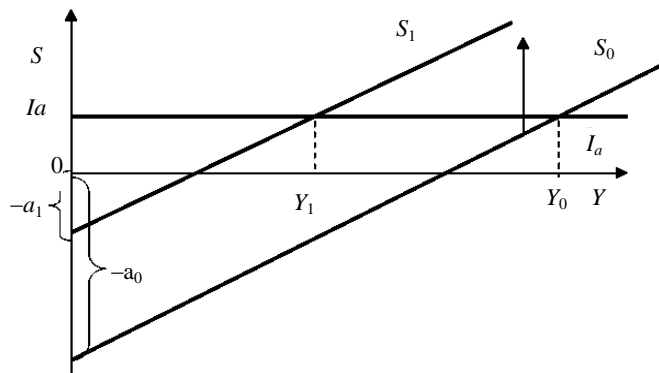


Рис. 3.10. Парадокс бережливости

## Тема 4. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика

#### **4.1. Краткосрочные и долгосрочные цели бюджетно-налоговой политики и ее инструменты. Стимулирующая и сдерживающая фискальная политика**

##### **4.1.1. Понятия финансовой и налогово-бюджетной систем, их функции**

Денежные средства, как обобщающее понятие, охватывают наличные и безналичные деньги, денежные чеки, а также самые разные виды ценных бумаг.

*Финансы* – это денежные средства и отношения, возникающие в связи с хранением, передачей, накоплением, распределением, обменом, превращением из одной формы в другую.

*Финансовая система* – это все виды денежных средств, операции по их использованию, правила обращения денежных средств, денежные отношения между субъектами экономической системы, а также органы, осуществляющие операции с денежными средствами и управляющие ими.

Среди инструментов финансового регулирования экономики государственным расходам и налогам отводится особое место.

*Налоги* – это платежи, которые в обязательном порядке уплачивают в доход государства юридические и физические лица (предприятия, организации, граждане) в установленные сроки.

Налогово-бюджетная система выполняет следующие функции:

- *фискальная функция* состоит в формировании денежных доходов государства, используемых на строительство дорог, крупных хозяйственных объектов, объектов социального назначения и др.;
- *экономическая функция* заключается в воздействии на общественное воспроизводство и социальные процессы в экономике. Выполняя эту функцию, налоги и госрасходы могут играть стимулирующую, подавляющую и контролирующую роль.

##### **4.1.2. Сущность фискальной политики, ее цели и инструменты**

*Фискальная политика* – это система мер государственного воздействия на экономические процессы, проводимых налогово-бюджетными (фискальными) рычагами.

Фискальная политика может преследовать тактические и стратегические цели, в зависимости от того, какой период она охватывает и какой эффект (краткосрочный или долгосрочный) она предполагает в качестве результата.

*Стратегические цели* фискальной политики возникают, когда необходимо длительное время поддерживать или стимулировать протекание экономических процессов: стабильный рост, развитие научно-технического прогресса, расширение экспорта и др.

*Тактические цели*, как правило, подчинены решению стратегических задач и предусматривают воздействие фискальной политики на процессы в краткосрочных временных интервалах или в ограниченных сферах. Например, для достижения выравнивания доходов населения можно проводить комплекс социальных выплат, снижение налоговых ставок на низкие доходы, режим налоговых льгот.

С учетом стратегических и тактических целей развития экономики государство предоставляет налоговые льготы для одних субъектов хозяйствования, слоев населения и жесткий режим для других.

##### **4.1.3. Типы налогово-бюджетной (фискальной) политики**

Различают стимулирующую и сдерживающую, дискреционную (автоматическую) и недискреционную фискальные политики.

*Стимулирующая фискальная политика* применяется, как правило, на фазе экономического спада национального производства.

Она заключается в поддержании низкорентабельных и убыточных производств, стимулировании роста инвестиций, расширении платежеспособного спроса посредством применения комплекса фискальных стимулирующих рычагов (фискальные инъекции в экономику): снижения налоговых ставок, роста государственных субсидий и дотаций, социальных выплат, пособий, роста государственных инвестиций и закупок (рис. 4.1).

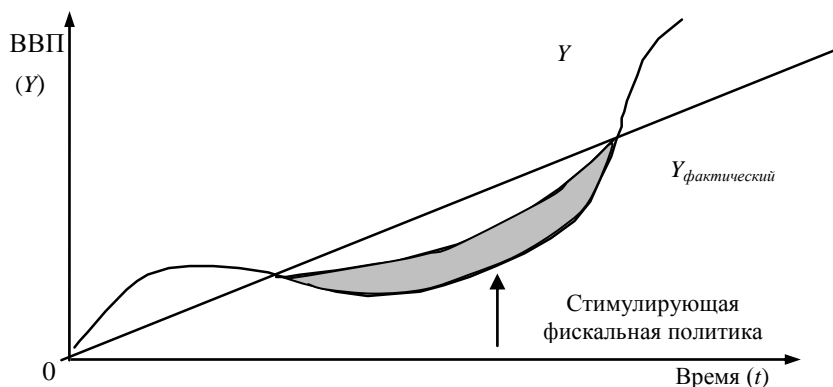


Рис. 4.1. Влияние стимулирующей фискальной политики на стабилизацию темпов роста ВВП

*Сдерживающая фискальная политика* применяется для торможения (сдерживания) темпов экономического роста.

Такая политика целесообразна на стадии экономического подъема и состоит в сокращении располагаемого дохода у субъектов экономики путем повышения налогов, свертывании системы дотаций и субсидий, уменьшении количества социальных выплат, государственных инвестиций и закупок (рис. 4.2).

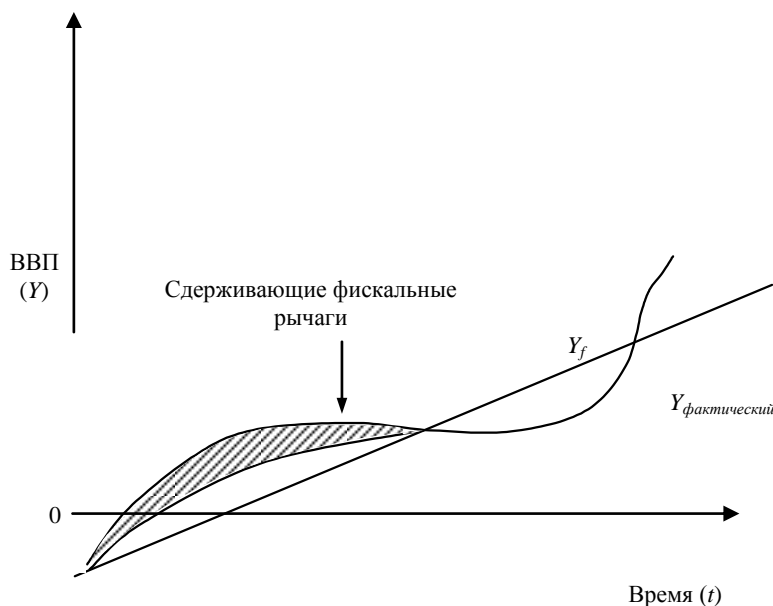


Рис. 4.2. Влияние сдерживающей фискальной политики на стабилизацию темпов роста ВВП

Оба типа фискальной политики применяются попеременно, характеризуя в комплексе стабилизационную фискальную политику антициклического типа. В результате их применения сглаживается динамика национального производства с минимальными потерями для экономики, стабилизируются темпы экономического роста.

#### 4.2. Дискреционная фискальная политика. Государственные закупки. Мультипликатор государственных закупок

#### 4.2.1. Понятие госзакупок и их влияние на уровень ВВП

Согласно кейнсианской концепции госрасходы являются основным инструментом макроэкономического регулирования, так как по мере роста госрасходов растет совокупный спрос и ВВП. Госрасходы финансируются из средств госбюджета.

Таким образом, в руках государства находятся значительные фискальные инструменты воздействия на экономические процессы. Как правило, это государственные закупки, дотации, субвенции, субсидии, трансфертные платежи ( $TR$ ), инвестиции ( $I$ ).

*Трансфертные платежи* – это безвозмездные социальные выплаты.

*Дотации* (от лат. *dotatio* – дар, пожертвование) – это денежные средства, выделяемые из госбюджета для оказания финансовой поддержки убыточным предприятиям либо социально значимым производствам.

*Субвенции* (от лат. *subvenire* – приходить на помощь) – это целевые денежные пособия, выделяемые центральными органами на финансирование определенного мероприятия или объекта. При нарушении целевого использования субвенция подлежит возврату выдавшим ее органам.

*Субсидии* (от лат. *subsidium* – помощь, поддержка) – это пособие правительства в денежной или натуральной форме фирмам, домохозяйствам, другим государствам, в обмен на которые оно не получает товары и услуги. Это правительственные трансфертные платежи прямого (в виде непосредственно предоставляемых средств) и косвенного (в виде налоговых или других льгот) видов.

*Государственные закупки* – это спрос правительства на товары и услуги. Они соответствуют части госрасходов ( $G$ ). Другая часть, как уже указывалось, является социальными выплатами и государственными инвестициями.

В связи с тем, что по своему характеру влияния на экономику государственные инвестиции похожи на частные инвестиции (см. тему 3), рассмотрим влияние только социальных выплат и госзакупок на уровень ВВП. В литературе принято условно идентифицировать госзакупки с госрасходами.

Влияние госзакупок на экономику можно рассматривать как разновидность инъекций (вливаний), величина которых не зависит от дохода. Поэтому механизм их воздействия на экономику идентичен механизму действия аккордных налогов, также не зависящих от размера доходов. Рассмотрим такое влияние на примере модели “крест Кейнса” (рис. 4.3).

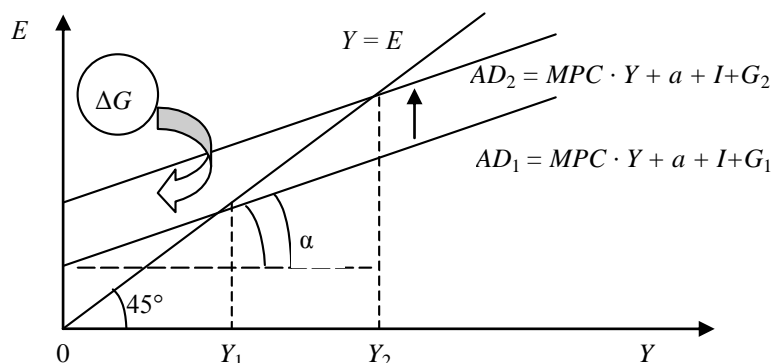


Рис. 4.3. Экспансионистская (стимулирующая) фискальная политика госзакупок в кейнсианской концепции

В целях преодоления экономического спада государство увеличивает госрасходы на величину  $\Delta G$  (проводит стимулирующую фискальную политику), в результате чего кривая спроса  $AD$  сдвигается вверх с  $AD_1$  до  $AD_2$ . Равновесный ВВП возрастает с  $Y_1$  до  $Y_2$ . В результате таких фискальных мероприятий в экономике наблюдается оживление экономической активности при некотором росте уровня цен в краткосрочном периоде.

#### 4.2.2. Мультипликатор госзакупок

Как видно из рис. 4.3, приращение ВВП значительно превышает изначальное приращение госзакупок. Степень превышения  $\Delta Y$  над  $\Delta G$  определяется крутизной наклона линии совокупного спроса  $AD$  к горизонту, т. е. тангенсом угла  $\alpha$  (см. тему 3). Тангенс угла  $\alpha$  можно рассчитать как отношение противолежащего катета (прироста госзакупок) к прилежащему катету (приросту ВВП).

Для математической интерпретации мультипликатора госзакупок (госрасходов) представим совокупные расходы как сумму располагаемого дохода ( $Y - T$ ) и госрасходов ( $G$ ):

$$AD = Y = MPC \cdot (Y - T) + a + I + G. \quad (4.1)$$

Соберем вместе слагаемые функции, не зависящие от  $Y$ , в правой части:

$$Y - MPC \cdot Y = -MPC \cdot T + a + I + G. \quad (4.2).$$

После преобразования получим следующее:

$$Y \cdot (1 - MPC) = -MPC \cdot T + a + I + G. \quad (4.3)$$

Отсюда выразим значение объема национального производства:

$$Y = \frac{-MPC}{1 - MPC} \cdot T + \frac{1}{1 - MPC} (a + I + G). \quad (4.4)$$

Выражение, стоящее перед налогами ( $T$ ) в формуле (4.4), и есть *мультипликатор аккордных налогов* ( $m_T$ ), о котором речь пойдет в теме 4.3. Выражение, стоящее перед государственными расходами ( $G$ ), рассматривается как мультипликатор госрасходов ( $m_G$ ):

$$m_G = \frac{1}{1 - MPC}. \quad (4.5)$$

Далее все зависит от того, какая из величин ( $T$  или  $G$ ) будет подвергнута изменению.

В данном случае (рис. 4.3) изменились госрасходы на величину  $\Delta G$ , изменение других величин равно нулю ( $\Delta T = \Delta I = 0$ ). Изменение величины объема национального производства  $\Delta Y$  будет иметь следующий вид:

$$\begin{aligned} \Delta Y &= \frac{-MPC}{1 - MPC} \cdot 0 + \frac{1}{1 - MPC} (0 + 0 + \Delta G); \\ \Delta Y &= \frac{1}{1 - MPC} \Delta G. \end{aligned} \quad (4.6)$$

Выражение (4.6) показывает, что прирост госрасходов порождает прирост ВВП в мультипликативном размере.

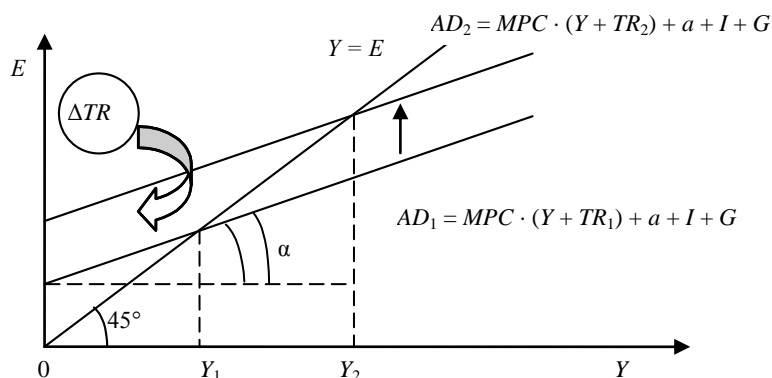
### 4.3. Социальные выплаты (трансферты), их влияние на совокупный выпуск. Мультипликатор трансфертов

#### 4.3.1. Влияние социальных трансфертов на ВВП

Социальные выплаты (трансферты) ( $TR$ ) – это безвозмездные социальные платежи, которые осуществляются без соответствующего предоставления их получателям каких-либо товаров и услуг. Выплата  $TR$  населению выравнивает доходы граждан, дает социальную защиту малоимущим, многодетным, инвалидам и временно безработным.

Рост социальных трансфертов в период экономического спада и их сокращение в период экономического подъема рассматриваются как инструменты стимулирующей и сдерживающей фискальной политик (неокейнсианский подход).

Социальные трансферты способствуют увеличению располагаемого дохода в экономике, а следовательно, – росту совокупного спроса (рис. 4.4). В результате кривая совокупных расходов передвигается вверх из положения  $AD_1$  к  $AD_2$ , а равновесный ВВП смещается вправо, увеличиваясь с  $Y_1$  до  $Y_2$ .





#### 4.3.2. Мультипликатор социальных трансфертов

Из рис. 4.4 видно, что прирост ВВП происходит в гораздо большей степени, чем прирост социальных трансфертов. Здесь имеет место, как и в случае с госзакупками, мультипликативный эффект.

Располагаемый доход, увеличиваясь из-за роста социальных выплат в одной сфере, влечет за собой расширение располагаемого дохода в смежных сферах экономики. Мультипликативный эффект от роста социальных трансфертов аналогичен снижению аккордного налога, поскольку он ведет к росту располагаемого дохода.

Мультипликатор социальных трансфертов рассчитывается аналогично мультипликатору аккордных налогов (см. уравнение 4.4) за исключением отрицательного знака, так как уровень социальных трансфертов и уровень ВВП связаны прямой, а не обратной зависимостью (4.8), выраженной формулой

$$m_{TR} = \frac{MPC}{1 - MPC}. \quad (4.8)$$

### 4.4. Налогообложение. Налоговый мультипликатор

#### 4.4.1. Виды налоговых сборов и принципы функционирования налоговых систем. Налоговая политика

Существует множество видов налогов: прямые и косвенные, с физических и юридических лиц, прогрессивные и регрессивные, местные, федеральные и республиканские.

*Прямые налоги* (условно пропорциональные) взимаются непосредственно с доходов налогоплательщиков, их размер находится в прямой зависимости от получаемого дохода.

*Косвенные налоги* устанавливаются в виде надбавок к цене товаров или тарифов на услуги. Косвенные налоги взимаются в видах акцизов, монопольных налогов, таможенных пошлин. Они непропорциональны доходу и по характеру действия на ВВП аналогичны аккордным (фиксированным, паушальным) налогам.

*Налоговая система* представляет собой совокупность налогов, форм и способов их изъятия, а также налоговых органов.

В рамках методологической концепции воздействия государства на экономику вырабатываются основные направления налоговой политики.

*Налоговая политика* – это комплекс мер, проводимых государством с целью регулирования экономических процессов инструментами налоговой системы (налоговых ставок, налоговых льгот, штрафных санкций и др.).

Основными направлениями налоговой политики являются следующие:

- стимулирование базовых и стратегически важных, а также социально значимых отраслей производства;
- подавление производства социально вредных товаров;
- стимулирование роста чистого экспорта;
- выравнивание доходов населения;
- стимулирование инвестиционного и инновационного процессов в экономике;
- развитие социальной инфраструктуры;

- распространение режима экономии энергетических и сырьевых ресурсов;
- охрана окружающей среды.

#### 4.4.2. Налоговое бремя и кривая А. Лаффера

Введение множества налогов, характеризующихся разными способами изъятия, может быть сведено к единой оценке – размеру налогового бремени (нагрузки), т. е. доли чистого дохода субъектов хозяйствования, изымаемой в доход государства.

Исследования экономиста А. Лаффера по влиянию налоговой ставки на величину ВВП (ВВП) и доходы госбюджета показали, что при росте налоговой ставки ( $t$ ) до 30–40% достаточно высокими темпами растут и ВВП, и доходы государственной казны. Затем темпы прироста доходов госбюджета затормаживаются, а при переходе 50 %-ного барьера налоговой ставки деловая активность затухает, снижаются доходы госбюджета. Такую зависимость называют кривой Лаффера (рис. 4.5).

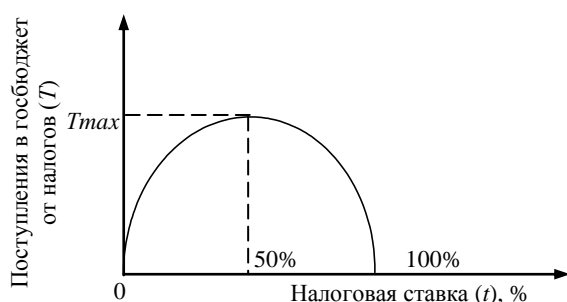


Рис. 4.5. Кривая Лаффера

Если ставка налога достигает 100% (что возможно лишь теоретически), налоговые поступления сводятся к нулю, поскольку 100%-ый налог носит характер конфискации и ведет к прекращению хозяйственной деятельности.

#### 4.4.3. Влияние прямых налогов на динамику национального производства

Налогам отводится роль фактора, влияющего на темпы развития экономики. Согласно кейнсианскому подходу применение налогов как важного инструмента фискальной политики может стимулировать деловую и инвестиционную активность, так как снижение налогов оставляет в распоряжении предпринимателей значительно бóльшую часть денежных средств, чем величина снижения уровня налога (рис. 4. 6).

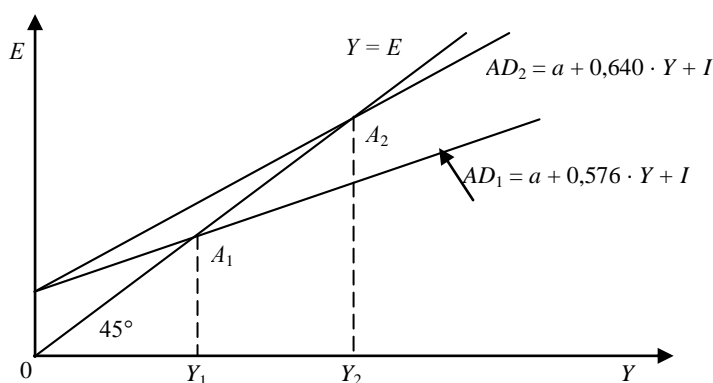


Рис. 4.6. Влияние изменения ставки пропорционального налога на ВВП в кейнсианской модели

Рассмотрим эффект мультипликации, порождаемый прямыми, т. е. условно пропорциональными доходом, налогами. Экономический смысл эффекта мультипликации заключается в том, что при снижении ставки налога увеличивается уровень располагаемого дохода. Это приво-

дит к увеличению эффективного спроса во всех смежных сферах экономики по аналогии с механизмом инвестиционного мультипликатора.

При понижении ставки налога с  $t_1$  до  $t_2$  уменьшается сумма налоговых поступлений в госбюджет с  $T_1$  до  $T_2$ , что приводит к росту располагаемого дохода и смещению положения функции спроса вверх при увеличении угла наклона функции спроса к горизонтальной оси. В результате положение равновесия  $A_1$  в экономике смещается также вправо, и равновесный ВВП увеличивается с  $Y_1$  до  $Y_2$ .

Увеличение угла наклона функции спроса означает и увеличение его тангенса.

Приведем следующий пример. Пусть значение предельной склонности к потреблению  $MPC$  колеблется в пределах 0,8, а ставка налога на прибыль поэтапно снижается с 28 до 20%. Тогда значение функции спроса при ставке  $t_1 = 28\%$  и  $t_2 = 20\%$  составит, соответственно:

$$\begin{aligned} AD_1 = E_1 &= a + 0,8 \cdot Y \cdot (1 - 0,28) + I = a + 0,576 \cdot Y + I; \\ AD_2 = E_2 &= a + 0,8 \cdot Y \cdot (1 - 0,20) + I = a + 0,640 \cdot Y + I. \end{aligned} \quad (4.9)$$

Таким образом, в уравнениях (4.9) изменяется значение коэффициента, который и характеризует предельную склонность к потреблению.

Приведенный выше пример влияния налогов на динамику ВВП касается только пропорциональных налогов.

Рассмотрим пример формализованного представления влияния пропорциональных налогов на динамику объема национального производства.

Используя формулу (4.1), представим налоговые поступления как функцию от объема национального производства  $T = Y \cdot t$ . При условии, что  $T$  – это пропорциональные налоги, получим следующую формулу:

$$Y = MPC \cdot Y - MPC \cdot t \cdot Y + a + I + G. \quad (4.10)$$

Соберем вместе слагаемые функции, не зависящие от  $Y$ , в правой части:

$$Y - MPC \cdot Y + MPC \cdot t \cdot Y = a + I + G. \quad (4.11).$$

После преобразования получим следующее уравнение:

$$Y \cdot [1 - MPC \cdot (1 - t)] = a + I + G. \quad (4.12)$$

Выразим значение объема национального производства формулой

$$Y = \frac{1}{1 - MPC(1 - t)} \cdot (a + I + G). \quad (4.13)$$

Из выражения (4.13) видно, почему изменение налоговой ставки ( $t$ ) изменяет угол наклона функции совокупного спроса ( $Y$ ). Выражение, стоящее перед автономным потреблением и инвестициями в формуле (4.6), есть *мультипликатор пропорциональных налогов* ( $m_T$ ), определяемый по формуле

$$m_T = \frac{1}{1 - MPC \cdot (1 - t)}. \quad (4.14)$$

Его можно рассматривать как *мультипликатор госрасходов*, поскольку в правой части уравнения (4.12) стоит значение госрасходов. При изменении госрасходов с  $G_1$  до  $G_2$  изменение объема национального производства ( $\Delta Y$ ) будет рассчитываться по формуле (4.14) с учетом мультипликативного эф-

фекта и при неизменности всех других составляющих выражения (4.13) (т. е.  $\Delta I = 0$ ). Таким образом, получим следующую формулу:

$$\Delta Y = \frac{1}{1 - MPC \cdot (1 - t)} \cdot \Delta G. \quad (4.15)$$

Снижение ставки налогов в формуле (4.13) приводит к уменьшению значения его знаменателя, и, следовательно, к росту значения мультипликатора. Это означает, что снижение налоговой ставки усиливает мультипликативный эффект от роста инвестиций в формуле (4.12).

#### 4.4.4. Влияние косвенных налогов на динамику национального производства

Для концептуального изучения влияния косвенных налоговых сборов на динамику ВВП используют другой мультипликатор. Он показывает, на сколько изменяется величина ВВП при изменении величины налоговых поступлений ( $T$ ) на единицу. Следует отметить, что с его помощью иллюстрируется действие на ВВП фиксированных или аккордных налогов, природа которых близка к косвенным видам налогов, не зависящих от размера доходов.

На рис. 4.7 видно, что рост величины налоговых сборов аккордного типа с  $T_1$  до  $T_2$  приводит к снижению уровня располагаемого дохода, и, следовательно, к снижению совокупного спроса с  $AD_1$  до  $AD_2$ . В результате равновесный объем национального производства снижается (с  $Y_1$  до  $Y_2$ ).

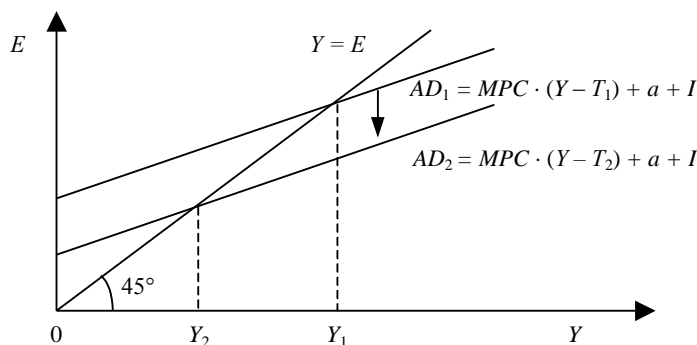


Рис. 4.7. Влияние изменения ставки аккордного налога на ВВП в кейнсианской модели

Выведенный ранее в формуле (4.4) мультипликатор аккордных налогов как множитель перед  $T$  есть мультипликатор, показывающий, на сколько изменяется величина  $Y$  при изменении аккордных налогов на одну денежную единицу.

Характерен знак “—” в числителе формулы мультипликатора, показывающий, что между динамикой ВВП и уровнем налоговых сборов аккордного типа существует обратно пропорциональная зависимость:

$$\Delta Y = \frac{-MPC}{1 - MPC} \cdot \Delta T = m_T \cdot \Delta T. \quad (4.16)$$

#### 4.5. Дефицит бюджета и бюджетный излишек.

##### Мультипликатор сбалансированного бюджета. Внутренний и внешний государственный долг

##### 4.5.1. Сущность госбюджета. Дефицит, профицит госбюджета

Госбюджет — смета доходов и расходов государства на определенный период (год), составленная с указанием источников поступления государственных доходов и направлений расходования средств. Госбюджет имеет доходную и расходную части, которые должны быть сбалансированы.

Баланс госбюджета (сопоставление доходной и расходной частей) может иметь *положительное сальдо (профицит)*, когда доходы превышают расходы правительства, а также *отрицательное сальдо (дефицит)*, когда расходы превышают доходы. В мировой практике чаще всего встречается дефицит госбюджета, в настоящее время большинство стран сводит баланс госбюджета с дефицитом. Важно,

чтобы последний не превышал 10% от национального объема производства, на уровне 20%, согласно критериям Международного валютного фонда (МВФ), страна считается некредитоспособной, в ней наблюдается финансовая нестабильность критического уровня. Устраняется дефицит за счет экономии финансовых средств на содержание госаппарата, военных расходов, выпуска государственных ценных бумаг внутреннего и внешнего займа, эмиссии денег, займов.

#### 4.5.2. Типы дефицита госбюджета и концепции его регулирования

Для анализа источников образования дефицита госбюджета выделяют структурный и циклический дефициты. *Структурный дефицит госбюджета* возникает в периоды коренной ломки отраслевых структур экономик, которые повторяются циклически с периодичностью в 45–65 лет. Он рассчитывается по нижеприведенной формуле как разность между текущими государственными расходами ( $G$ ) и доходами, которые могли бы поступить в бюджет при условии полной занятости и при существующей системе налогообложения:

$$B_{\text{структ.}} = G - t \cdot Y_f, \quad (4.17)$$

где  $B_{\text{структ.}}$  – структурный дефицит госбюджета;

$Y_f$  – ВВП при условии полной занятости (потенциальный объем национального производства);

$t$  – ставка налога.

*Циклический дефицит* представляет собой разность между фактическим и структурным дефицитом, показывает, сколько недополучила налоговых сборов казна в результате спада в экономике и рассчитывается по формуле

$$B_{\text{цикл.}} = t \cdot (Y_f - Y), \quad (4.18)$$

где  $B_{\text{цикл.}}$  – циклический дефицит госбюджета;

$Y$  – фактический ВВП за данный период.

Можно выделить три основных концепции регулирования бюджетного дефицита:

- ежегодного балансирования;
- циклического балансирования;
- функциональных балансов.

*Концепция ежегодного балансирования* основана на рикардянском равенстве, в котором объемы налоговых поступлений настоящего и будущего периодов должны быть равны госрасходам аналогичных периодов. При этом экономические субъекты действуют рационально и любой прирост задолженности государств воспринимают как прирост налогов в будущем.

*Концепция циклического балансирования* допускает балансирование бюджета в ходе экономического цикла, т. е. дефициты в периоды спада позволяют стимулировать совокупный спрос, а излишки в периоды подъемов – сдерживать слишком высокие темпы роста экономики.

*Концепция функциональных финансов* рассматривает проблему сбалансированного бюджета как второстепенную. Преобладает задача стабилизации экономического развития.

#### 4.5.3. Государственный долг: внутренний и внешний

Сумма накопленных дефицитов за ряд лет за минусом бюджетных излишков составляет *государственный долг*.

По источникам финансирования государственный долг может быть внутренним и внешним.

*Внутренний долг* обычно финансируется через выпуск облигаций государственного займа и размещение их среди субъектов экономики.

*Внешний долг* финансируется международными финансовыми организациями (МВФ, Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)) или правительствами других государств, крупными частными компаниями. Это наиболее тяжелый долг, поскольку по нему государство связано рядом целевых обязательств и при его погашении приходится расплачиваться товарами или платить большие проценты.

*Погашение государственного долга* и процента по нему производится путем рефинансирования или путем конверсии, консолидации или аннулирования.

*Рефинансирование* – это выпуск новых займов для того, чтобы рассчитаться по облигациям старого займа.

*Конверсия* – это изменение условий займа и размеров выплачиваемых процентов по нему или превращение его в долгосрочные иностранные инвестиции. В этом случае иностранным кредиторам предлагается приобрести недвижимость, участвовать в совместных вложениях капитала, приватизации государственной собственности.

*Консолидация* – изменение условий займа (сроков погашения, когда краткосрочные обязательства консолидируются в долго- и среднесрочные).

*Аннулирование* – полный отказ правительства платить по внешним обязательствам.

#### 4.5.4. Сбалансированный бюджет. Мультипликатор сбалансированного бюджета

Между государственным бюджетом и величиной ВВП существует тесная взаимосвязь, так как с ростом объема национального производства увеличивается и объем налоговых поступлений в казну. Если представить, что сумма государственных закупок товаров и услуг – постоянная величина, не зависящая от уровня доходов, то при низком уровне доходов будет наблюдаться дефицит, а при высоком уровне доходов – излишек бюджета (рис. 4.8).

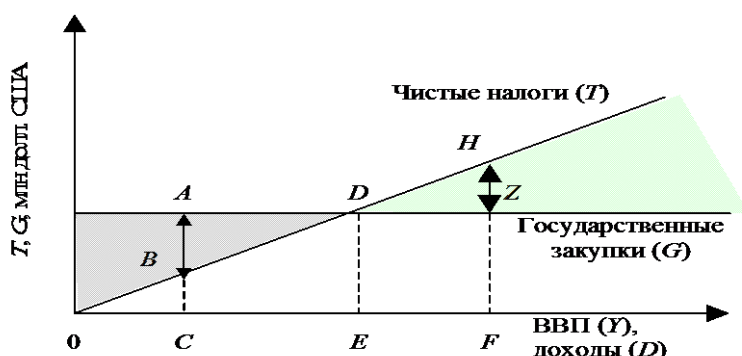


Рис. 4.8. Формирование дефицита, избытка и сбалансированности государственного бюджета

Если бюджет сбалансирован, то величина налоговых поступлений в госбюджет совпадает с суммой правительственных закупок (точка D) и равна отрезку DE. Если в экономике наблюдается экономический спад, то сумма налоговых поступлений в бюджет при неизменном уровне госзакупок сокращается до уровня BC, возникает бюджетный дефицит величиной AB.

В фазе экономического подъема цикла величина налоговых поступлений (HF) выше уровня правительственных закупок, возникает бюджетный избыток (HZ). При данных уровнях госрасходов и налоговой ставки размер бюджетного дефицита или излишка зависит от величины доходов.

*Сбалансированный бюджет* – это бюджет, в котором расходы равны доходам (точка D), т. е. дефицит бюджета равен 0. Мультипликатор сбалансированного бюджета равен единице. Докажем это с помощью преобразования уравнения дефицита госбюджета.

Известно, что изменение бюджетного дефицита  $\Delta B = B_2 - B_1$  равно изменению уровня госрасходов  $\Delta G = G_2 - G_1$  за минусом изменения суммы налоговых поступлений  $\Delta T = T_2 - T_1$ , которое имело место в результате изменения уровня доходов. В случае сбалансированного бюджета будет соблюдаться следующее равенство:

$$B_2 - B_1 = (G_2 - G_1) - (T_2 - T_1) = 0. \quad (4.19)$$

Рост ВВП, равный  $\Delta Y$ , вызывается ростом госрасходов  $\Delta G$ , при этом имеет место эффект мультипликации:

$$\Delta Y = m_G \cdot \Delta G. \quad (4.20)$$

Но в то же время снижение объема ВВП вызывается ростом величины самих налогов, здесь также присутствует эффект мультипликации:

$$\Delta Y = m_T \cdot \Delta T. \quad (4.21)$$

Поскольку левая часть уравнения (4.20)  $\Delta Y$  – следствие прироста  $\Delta G$ , то очевидно, что при сбалансированном бюджете, когда  $\Delta G = \Delta T$ , мультипликатор сбалансированного бюджета равен единице.

При сбалансированном бюджете сумма всех сбережений (S) и чистых налогов (T) равна сумме правительственных закупок (G) и инвестиций (I):

$$S + T = G + I. \quad (4.22)$$

#### 4.6. Дискреционная фискальная политика: “встроенные стабилизаторы”. Автоматические изменения в налоговых отчислениях, размерах социальных выплат

Выделяют дискреционную (правительственную) и недискреционную (автоматическую) фискальную политику.

**Дискреционная политика** основана на сознательном вмешательстве государства в налоговую систему и изменении объема государственных расходов с целью воздействия на экономический рост, безработицу и инфляцию. Отличительными особенностями дискреционной фискальной политики являются прерывность временных интервалов ее применения и сознательность применяемых мер.

**Дискреционная фискальная политика** применяется как факторное воздействие на торможение возможных инфляционных процессов вследствие возросшего спроса. В этом случае государство сокращает государственные расходы и увеличивает налоговые поступления.

**Автоматическая фискальная политика** основана на действии встроенных стабилизаторов, обеспечивающих естественное приспособление экономики к фазам деловой конъюнктуры (прогрессивная система налогообложения, система социальных пособий и др.).

**Автоматические (встроенные) стабилизаторы** – это такие механизмы в экономике, действие которых уменьшает реакцию ВВП на изменение совокупного спроса. Они включают любые меры, которые способствуют увеличению госбюджета в периоды спада и его уменьшению в периоды инфляции без необходимости принятия каких-либо специальных шагов со стороны политиков.

Рассмотрим механизм действия автоматических стабилизаторов экономики на примере ставки пропорционального налога (подходного налога). Если по каким-либо причинам в экономике наступает падение инвестиционного спроса с  $I_1$  до  $I_2$ , то за ним последует падение совокупного спроса до  $AD_2$ , а это через мультипликатор вызовет, в свою очередь, еще большее падение равновесного уровня ВВП до  $Y_2$  (рис. 4.9).

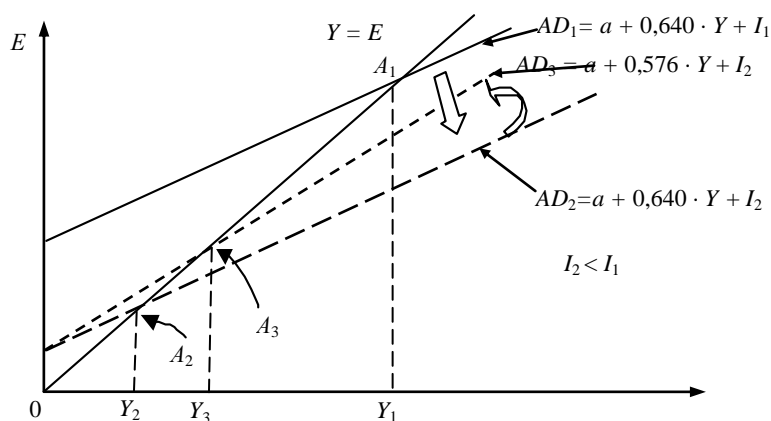


Рис. 4.9. Действие автоматических стабилизаторов (пропорционального налога) на ВВП

Как видно из приведенного выше примера, такое падение можно затормозить снижением пропорционального налога ( $t$ ). Снижение налоговой ставки ( $t$ ) на доходы сделает круче угол наклона кривой совокупного спроса к горизонту, тем самым увеличивается  $MPC$  и величина мультипликатора, и это увеличение будет тем больше, чем выше значение  $t$ .

Таким образом, кривая совокупного спроса, сместившаяся вниз до уровня  $AD_2$ , затем поднимется (развернется под более крутым углом) вверх до уровня  $AD_3$ , в результате чего общее сокращение ВВП будет менее значительным.

#### 4.7. Эффективность фискальной политики. Особенности бюджетно-налоговой политики Республики Беларусь

##### 4.7.1. Двойственное влияние налогово-бюджетных инструментов на экономику

Влияние фискальных мер на экономику неоднозначно. Так, в механизме действия изменения налогов на уровень ВВП налоговый мультипликатор показывает лишь чистое влияние на величину ВВП роста налоговых сборов на 1 долл. США. Тем не менее, изменение налогов сопровождается обычно изменением величины государственных расходов. В соответствии с формулой мультипликатора величина прироста налоговых поступлений ( $\Delta T$ ) имеет своим результатом рост выпуска продукции ( $\Delta Y$ ). Таким образом, возникает одновременное действие следующих встречных эффектов:

- прирост правительственных расходов ( $\Delta G$ ) ведет к увеличению совокупного спроса ( $\Delta Y$ ) на величину, пропорциональную мультипликатору госрасходов;
- прирост налогов ( $\Delta T$ ) сокращает уровень потребительского спроса на гораздо меньшую величину (с учетом  $MPC$ ), так что падение совокупного спроса с учетом располагаемого дохода будет рассчитываться по формуле

$$\Delta AD = MPC \cdot (Y - \Delta T) + a = MPC \cdot Y \cdot (1 - \Delta t) + a. \quad (4.23)$$

Приведем следующий пример. Если взять условно в качестве примера предельную склонность к сбережению  $MPC = 0,8$ , то прирост госрасходов на 1 млрд р. будет порождать одновременно увеличение совокупного спроса на  $\Delta AD = 1$  млрд р. и падение потребительского спроса на величину, равную  $-0,8$  млрд р.:

$$\begin{aligned} \Delta C &= [0,8 \cdot (Y - T_1) + a] - [0,8 \cdot (Y - T_1 - 1 \text{ млрд р.}) + a] = \\ &= -0,8 \cdot 1 \text{ млрд р.}; \quad \Delta C = -0,8 \text{ млрд р.} \end{aligned} \quad (4.24)$$

Таким образом, чистый эффект от прироста правительственных расходов равен 0,2 млрд р.

#### 4.7.2. Особенности фискальной политики Республики Беларусь

В Республике Беларусь проводилась преимущественно дискреционная стимулирующая фискальная политика, с 1993 г. увеличивался дефицит госбюджета за счет роста госрасходов, что в конечном итоге увеличило темпы роста ВВП. Однако в 1993–1995 гг. стимулирующая политика способствовала втягиванию экономики в спираль инфляции. В 2003 г. экономика вышла из кризиса, достигнув предкризисного уровня 1991 г., в связи с чем в последние годы имеет место *профицит госбюджета*.

Радикальному изменению налоговая система Республики Беларусь подвергалась в 1992 и 1998–1999 гг. Был разработан Налоговый кодекс в двух вариантах в 1995–1996 гг. Тем не менее, действующая белорусская система налогообложения построена на лидирующей роли фискальной функции. Об этом свидетельствует *высокий удельный вес косвенных налогов в доходах бюджета*, не оказывающих стабилизационного влияния на динамику ВВП.

Прямые налоги являются автоматическими стабилизаторами экономики, более гибко влияя на применение того или иного типа фискальной политики. Эта теоретическая предпосылка является одной из причин стратегии в Республике Беларусь на постепенное перемещение налогового бремени на доходы физических лиц, что является одним из путей обеспечения преобладания прямых налогов.

Основные направления реформы налогово-бюджетной системы в Республике Беларусь учитывают стратегические цели национальной экономики: ускорение темпов экономической динамики, развитие социальной инфраструктуры и системы социальной защиты населения, торможение инфляционных процессов, развитие наукоемких производств, повышение инвестиционной активности, развитие экспорта.

## Тема 5. Денежно-кредитная политика

### 5.1. Понятие и цели денежно-кредитной политики

*Денежно-кредитная политика (ДКП)* представляет комплекс взаимосвязанных мероприятий, воздействующих на денежное обращение и состояние кредита.

Проводит денежно-кредитную политику Центральный банк Республики Беларусь. Кроме него, субъектами ДКП являются Министерство финансов Республики Беларусь и коммерческие банки. Объектами ДКП являются спрос на деньги и предложение денег.

*Стратегической целью ДКП* является обеспечение равновесия на денежном рынке как условия для устойчивого развития национальной экономики в долгосрочной перспективе.

К *конечным целям ДКП* относят следующие:

- обеспечение устойчивых темпов экономического роста;
- достижение полной занятости;
- поддержание стабильности денежной системы;
- устойчивый платежный баланс.



*Промежуточные цели ДКП* связаны с состоянием самой денежно-кредитной сферы и выбором компонента регулирования, в первую очередь, ставки процента и денежной массы.

Центральный банк Республики Беларусь не может регулировать оба параметра одновременно. Возникает дилемма целей ДКП. Когда Центральный банк решает установить и поддерживать на неизменном уровне ставку процента, происходит потеря контроля над объемом денежного предложения. Банки должны выделить на рынок любой объем денег, пока существует неудовлетворенный спрос при данной ставке процента. Выделение в качестве целевого ориентира объема денежной массы означает произвольные колебания ставки процента.

## 5.2. Банковская система и создание денег

### 5.2.1. Предложение денег, банковские операции и денежная база

В современных денежных системах, основанных на бумажных и кредитных деньгах, определяющая роль в формировании денежной массы принадлежит банковской системе.

Денежная масса обычно структурируется по степени ликвидности ее компонентов. Единой, общепринятой классификации не существует.

Выделяют следующие *денежные агрегаты*:

- $C$  (или  $M_0$ ) – *наличные деньги*;
- $M_1 = C + \text{чеки}$ ;
- $M_2 = M_1 + \text{сберегательные чеки} + \text{небольшие срочные депозиты}$ ;
- $M_3 = M_2 + \text{крупные срочные депозиты}$ ;
- $L$  – *фондовые бумаги*.

Привлечение свободных денежных средств и их оптимальное размещение являются *главными функциями кредитных учреждений*. В связи с этим выделяют активные и пассивные операции банков.

*Пассивные банковские операции* связаны с финансовыми потерями для банков, так как отвлекают из экономики временно свободные денежные средства на депозиты. В результате пассивных операций население и фирмы становятся кредиторами кредитных учреждений.

*Активные банковские операции* связаны с прибылями для банков, поскольку заключаются в выгодном размещении привлеченных денежных средств. В результате активных операций банковские учреждения становятся кредиторами. Долговые требования к кредитным учреждениям, находящиеся у населения, могут использоваться в качестве денег. В этом случае происходит “монетизация кредита”.

Создание денег означает увеличение денежной массы (предложения денег). В этом процессе участвуют как Центральный банк Республики Беларусь, так и коммерческие банки. Как правило, Центральный банк определяет размер денежной базы.

*Денежная база* – это наличность, обращающаяся в экономике, плюс резервы, хранимые коммерческими банками в Центральном банке на своих расчетных счетах. Денежную базу иногда называют *деньгами высокой эффективности* из-за быстрой реакции на применение денежно-кредитных инструментов регулирования экономики. Банкноты поступают в обращение тремя путями:

- Центральный банк Республики Беларусь расплачивается ими при покупке у населения или государства золота, иностранной валюты и ценных бумаг;
- Центральный банк Республики Беларусь предоставляет государству и коммерческим банкам кредиты банкнотами;
- Центральный банк Республики Беларусь погашает долг государства эмиссией денежных знаков (сеньораж).

**Существуют двухуровневые и трехуровневые банковские системы. В Республике Беларусь принята двухуровневая банковская система. Центральному банку напрямую подчиняются все коммерческие банки. В Республике Беларусь сформировалось ядро сравнительно крупных структурообразующих банков “большая шестерка” (Беларусбанк, Белпромстройбанк, Белвнешэкономбанк, Белагропромбанк, Белбизнесбанк, Приорбанк).**

Банкноты, покинувшие Центральный банк Республики Беларусь, распределяются в дальнейшем по двум направлениям: одна часть поступает в кассу домохозяйств и фирм, другая – в коммерческие банки.

### 5.2.2. Резервы банков: обязательные и избыточные

Рассмотрим процесс создания денег коммерческими банками. При приеме вкладов коммерческий банк обязан по указанию Центрального банка определенную их часть отложить в качестве обязательных резервов.

*Обязательные резервы ( $R$ )* – это часть депозитов коммерческих банков, которые они обязаны централизованно хранить и не выпускать в активные банковские операции. Резервируемую часть депозита (вклада) определяет Центральный банк Республики Беларусь.

*Норма обязательных банковских резервов ( $R'$ )* – это процентная доля от активов банков, подлежащая резервному хранению на расчетном счете в Центральном банке Республики Беларусь и утверждаемая законодательно. В развитых странах мира она колеблется в пределах 5–7%. Однако в периоды нарастания финансовой нестабильности ее величину повышают.

Если резервная норма равна, например, 10%, то коммерческий банк обязан “заморозить” 1/10 вклада. Обязательные резервы хранятся в Центральном банке Республики Беларусь и в современных условиях выполняют не столько функцию страхования вкладов, сколько служат инструментом кредитно-денежного регулирования. Из остатка вклада банк может формировать избыточные резервы.

*Избыточные резервы* – это фактические резервы (коммерческий вклад) минус обязательные резервы. Большую часть избыточных резервов коммерческие банки предпочитают хранить в Центральном банке Республики Беларусь.

### 5.2.3. Мультипликативное расширение денег, мультипликатор депозитов

Коммерческие банки способны, как и Центральный банк, увеличивать денежное предложение, т. е. создавать новые деньги путем выдачи кредитов и продажи ценных бумаг коммерческим банкам.

При осуществлении данных операций между банком и клиентом происходит своеобразный обмен денег (наличность или чеки) на не деньги (долговое обязательство клиента о возврате ссуды или ценная бумага). В результате у экономических субъектов появляется дополнительная сумма денег (денежное предложение увеличивается). При погашении ссуды или продаже коммерческим банком ценных бумаг денежное предложение, наоборот, уменьшается.

Потенциальная способность отдельного коммерческого банка создавать деньги ограничена размером той суммы, которую банк может предоставлять в кредит. Поскольку коммерческий банк не имеет права использовать обязательные резервы, то создание новых денег ограничивается размером избыточных резервов. Например, если банк получает вклад на 100 долл. США, а резервная норма равна 10%, то банк получает возможность выдать кредит на 90 долл. США (избыточные резервы) и тем самым увеличивать денежное предложение.

Приведем пример мультипликативного расширения денег. Известно, что выдача ссуд осуществляется чеком, ссуда полностью расходуется, резервная норма одинакова для всех банков и равна 10%. Банк “А” получил вклад в размере 100 долл. США и предоставил ссуду на весь размер избыточных резервов в размере 90 долл. США, выдав чек клиенту. Получатель ссуды расплатился этим чеком за экономические ресурсы. Следовательно, банк “Б” получил чек на 90 долл. США и увеличил свои резервы. Часть полученного вклада (10%) он также обязан зарезервировать, а остаток ( $90 - 9 = 81$  долл. США) выдать в качестве ссуды. Общий прирост денежной массы по банкам “А” и “Б” составляет  $90 + 81 = 171$  долл. США. Данный процесс может быть продолжен банками “С”, “Д” и т. д. В результате в банковской системе циркулирует дополнительная сумма денег ( $100 + 81 + \dots$  и т. д. долл. США), в  $m$  раз превышающая первоначальную сумму. Возникает мультипликационный эффект расширения депозитов банковской системы (рис. 5.1).

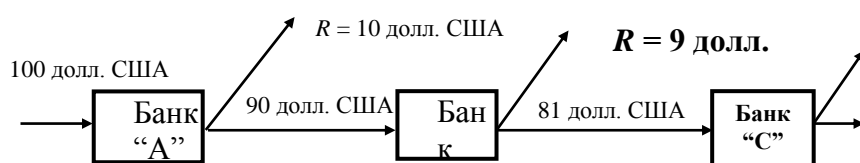


Рис. 5.1. Схема возникновения мультипликационного эффекта расширения банковских депозитов

Процесс создания новых денег банковской системы не бесконечен, так как каждый последующий банк часть получаемых резервов по закону обязан обратить в обязательные резервы, а потому имеет меньшую возможность создания новых денег по сравнению с предыдущим. Как только последний доллар первоначального вклада будет отложен в качестве обязательных резервов, процесс создания денег закончится. Таким образом, чем больше резервная норма, тем в меньшей степени проявляется мультипликационный эффект.

*Банковский мультипликатор* рассчитывается как величина, обратная резервной норме, по формуле

$$m_D = \frac{1}{R'}, \quad (5.1)$$

где  $m_D$  – банковский мультипликатор (мультипликатор депозитов);

$R'$  – резервная норма.

Потенциально система коммерческих банков может расширить депозиты на некоторую сумму, рассчитываемую по формуле

$$M_s = E \cdot m, \quad (5.2)$$

где  $E$  – первоначальные избыточные резервы;  
 $m$  – банковский мультипликатор.

В данном случае  $M_s = 90 \cdot 1 : 10\% \cdot 100\% = 90 \cdot 10 = 900$  (долл. США).

#### 5.2.4. Денежный мультипликатор

*Денежный мультипликатор* учитывает влияние на предложение денег ( $M_s$ ) не только нормы резервов, но и уровня наличных денег ( $C$ ) как наиболее активного денежного агрегата, степени депонирования. Степень депонирования показывает, какова доля наличных денег от депозитов.

Модель предложения денег включает три экзогенные переменные:

- *денежную базу* ( $B$ ), состоящую из наличности ( $C$ ) и резервов банков ( $R$ ) и рассчитываемую по формуле

$$B = C + R; \quad (5.3)$$

- *норму обязательных резервов* ( $R'$ ), представляющую собой долю банковских вкладов, помещенных в резервы;
- *коэффициент депонирования денег* ( $cr$ ) характеризует предпочтения населения в разделении денежных средств между наличностью ( $C$ ) и средствами на текущих счетах, т. е. депозитами ( $D$ ).

В рамках данной модели определим предложение денег по формуле

$$M_s = C + D. \quad (5.4)$$

Коэффициент депонирования определяет зависимость размера наличности от объема вкладов. Следовательно, наличность денежных средств рассчитывается по формуле

$$C = cr \cdot D. \quad (5.5)$$

Преобразовав формулы (5.4) и (5.5), получим следующее уравнение:

$$M_s = cr \cdot D + D = (cr + 1) \cdot D. \quad (5.6)$$

На основании уравнения (5.6) получим формулу

$$D = \frac{M_s}{cr + 1}. \quad (5.7)$$

Для преобразования формулы денежной базы (5.3) с помощью резервной нормы рассчитаем уровень резервов банков ( $R$ ) по формуле

$$R = R' \cdot D. \quad (5.8)$$

Подставив формулу (5.8) в выражение (5.3), получим следующее уравнение:

$$B = C + R' \cdot D = cr \cdot D + R' \cdot D = D(cr + R'). \quad (5.9)$$

Определим из формулы (5.9) значение средств на текущих счетах:

$$D = \frac{B}{cr + R'}. \quad (5.10)$$

Приравняв между собой выражения (5.7) и (5.10), получим следующее уравнение:

$$\frac{M_s}{1 + cr} = D = \frac{B}{cr + R'}. \quad (5.11)$$

Из формулы (5.11) определим объем предложения денег:

$$M_s = \frac{1 + cr}{cr + R'} \cdot B. \quad (5.12)$$

Из уравнения (5.12) следует, что *предложение денег является функцией трех переменных и пропорционально денежной базе*. Обозначим коэффициент пропорциональности через  $m$  и назовем его денежным мультипликатором, рассчитав его по формулам:

$$m_{M1} = \frac{1 + cr}{cr + R'}; \quad (5.13)$$

$$M_S = m_{M1} \cdot B. \quad (5.14)$$

На каждый доллар прироста денежной базы приходится  $m$  долларов прироста предложения денег.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

- предложение денег пропорционально денежной базе;
- чем ниже норма резервирования депозитов ( $R'$ ), тем выше объем кредитования и тем больший прирост предложения денег приходится на каждый хранящийся в резервах доллар;
- чем ниже коэффициент депонирования ( $cr$ ), тем меньше наличных денег на руках у населения, тем больше объем резервных средств в банках и, следовательно, больше потенциал в создании денег.

### 5.3. Инструменты денежно-кредитной политики

#### 5.3.1. Основные инструменты денежно-кредитной политики

Реализация ДКП предполагает связь инструментов с ее конечными целями. Инструменты ДКП делят на основные и селективные.

*Основными инструментами ДКП* являются операции на открытом рынке, изменение учетной ставки, изменение резервной нормы.

*Операции на открытом рынке* – это покупка или продажа государственных облигаций. Покупая государственные облигации, Центральный банк Республики Беларусь тем самым “продает” денежные знаки и добивается увеличения резервов коммерческих банков (кривая предложения денег передвигается вправо с  $M_{S0}$  до  $M_{S1}$ , что позволяет увеличить кредитование, т. е. создавать деньги). Продавая облигации, Центральный банк стремится уменьшить банковские резервы и, следовательно, уменьшить создание новых денег (рис. 5.2).

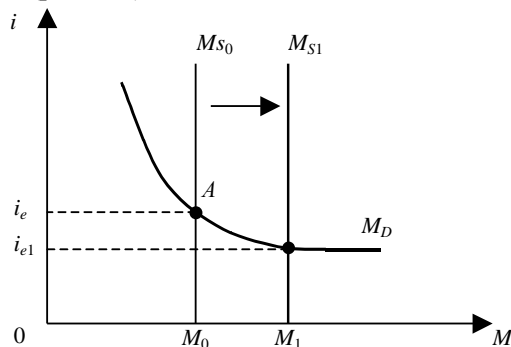


Рис. 5.2. Результат покупки Центральным банком государственных ценных бумаг у субъектов экономики

Использование этого инструмента дает возможность Центральному банку точно предсказать влияние этих операций на денежную базу. Операции на открытом рынке отличаются высокой оперативностью, обеспечивают быстрое достижение необходимого результата, являются наиболее гибким инструментом ДКП и широко используются в странах, где существует единый рынок государственных ценных бумаг. Эффективность данного инструмента снижается, если коммерческие банки в структуре активов имеют незначительный пакет ценных бумаг, или не проявляется особого интереса к ценным бумагам государства из-за их низкой доходности либо в силу недоверия к правительству.

*Учетная ставка* – это процент, который уплачивают коммерческие банки Центральному банку Республики Беларусь за предоставление ссуды. Одной из традиционных операций Центрального банка является предоставление кредитов коммерческим банкам. При поднятии учетной ставки коммерческие банки вынуждены сократить объем заимствований (кредитов), что приводит к уменьшению их резервов. Учетная ставка выступает своеобразным индикатором намерений денежных властей в ближайшем будущем. Однако данный инструмент имеет ряд недостатков:

- снижение учетной ставки может привести к *оттоку капиталов из страны*;
- невозможность предугадать влияние изменения учетной ставки на денежную базу;
- уменьшение учетной ставки не может заставить коммерческие банки взять кредит у Центрального банка и увеличить объем собственных кредитных операций в периоды неблагоприятной экономической конъюнктуры.

Центральный банк имеет возможность прямо воздействовать на размер резервов коммерческих банков путем *изменения резервной нормы*. Повышение резервной нормы увеличивает обязательные резервы и сокращает избыточные, уменьшая тем самым способность банков создавать новые деньги (рис. 5.3). Следует отметить, что данный инструмент оказывает воздействие на все коммерческие банки. За счет него невозможно обеспечить точную настройку денежного предложения (например, добиться небольших изменений денежной массы). Кроме того, обязательные резервы представляют собой упущенные возможности банковской системы.

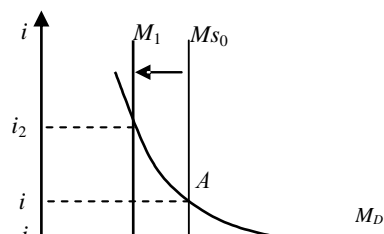


Рис. 5.3. Результат повышения нормы обязательных банковских резервов

В ряде стран резервные требования отменены (Великобритания) или их нормы существенно снижены (Германия, Франция). В настоящее время данный инструмент используется достаточно редко. Он активно использовался в Республике Беларусь в середине 90-х гг. в качестве антиинфляционного инструмента.

### 5.3.2. Антициклическая денежно-кредитная политика

ДКП часто применяют для смягчения циклических колебаний. При подъеме может проводиться политика “дорогих” денег, основной целью которой является борьба с инфляцией. Суть проведения данной политики заключается в ограничении возможностей банковской системы для вливания денежной массы в экономику. Деньги становятся труднодоступными субъектам экономики, “дорогими”. С этой целью проводятся мероприятия, приводящие к уменьшению резервов коммерческих банков (Центральный банк начинает продавать государственные облигации коммерческим банкам и населению, повышается учетная ставка, увеличивается резервная норма).

В условиях кризиса основное внимание уделяется занятости. Центральный банк проводит политику “дешевых” денег, обеспечивая поступление денег в экономику. Для этого проводятся мероприятия, способствующие увеличению банковских резервов (Центральный банк покупает государственные облигации у коммерческих банков и населения; снижается учетная ставка; снижается резервная норма).

### 5.3.3. Селективные инструменты

Селективные инструменты оказывают влияние на отдельные секторы денежной сферы, обеспечивают оперативное реагирование на сложившуюся экономическую ситуацию, носят административный характер. Использование селективных инструментов объясняется необходимостью ориентации кредита на наиболее продуктивное использование и предотвращение неэффективных вариантов кредитования, не учитывающих потребности развития национальной экономики.

С помощью инструментов Центральный банк реализует различные варианты монетарной политики (жесткая, гибкая, эластичная).

**Жесткая монетарная политика** означает поддержание на определенном уровне денежной массы при значительных колебаниях ставки процента. Это соответствует вертикальной линии предложения денег на уровне целевого показателя денежной массы (рис. 5.4а).

**Гибкая монетарная политика** представляет собой поддержание на определенном уровне ставки процента при значительных колебаниях денежной массы. Она может быть представлена горизонтальной линией предложения денег на уровне целевого значения ставки процента (рис. 5.4б).

**Эластичная монетарная политика** – это промежуточный вариант и соответствует положительному наклону кривой предложения денег (рис. 5.4в).

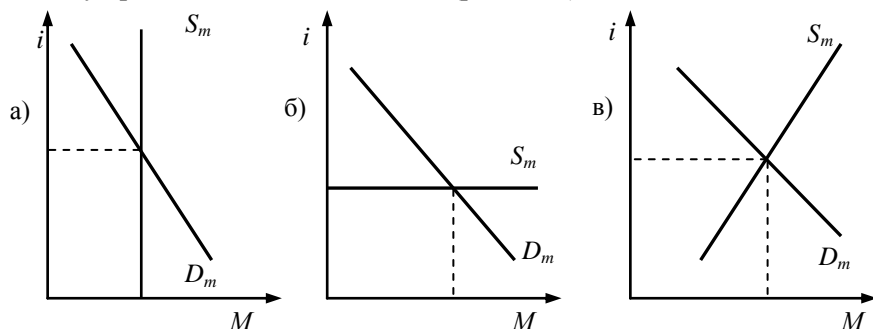


Рис. 5.4. Варианты ДКП: жесткая, гибкая, эластичная

## 5.4. Модели денежно-кредитной политики и их эффективность

### 5.4.1. Кейнсианский подход к ДКП

В экономической теории и политике сложилось два подхода к проведению ДКП: кейнсианская и монетаристская модели.

В качестве целевого ориентира в кейнсианской модели выступает ставка процента. Изменение денежного предложения приводит к новому равновесию на денежном рынке и обеспечивает необходимый

уровень ставки процента. Ставка процента определяет размер инвестиционных расходов в экономике, а также объем национального производства и уровень занятости. Согласно утверждениям кейнсианцев для стабильности необходимо поддерживать определенный уровень ставки процента, а для экономического роста следует “вливанием” денежной массы обеспечить снижение ставки процента. Схематично передаточный механизм в кейнсианской модели ДКП можно изобразить следующим образом (рис. 5.5).

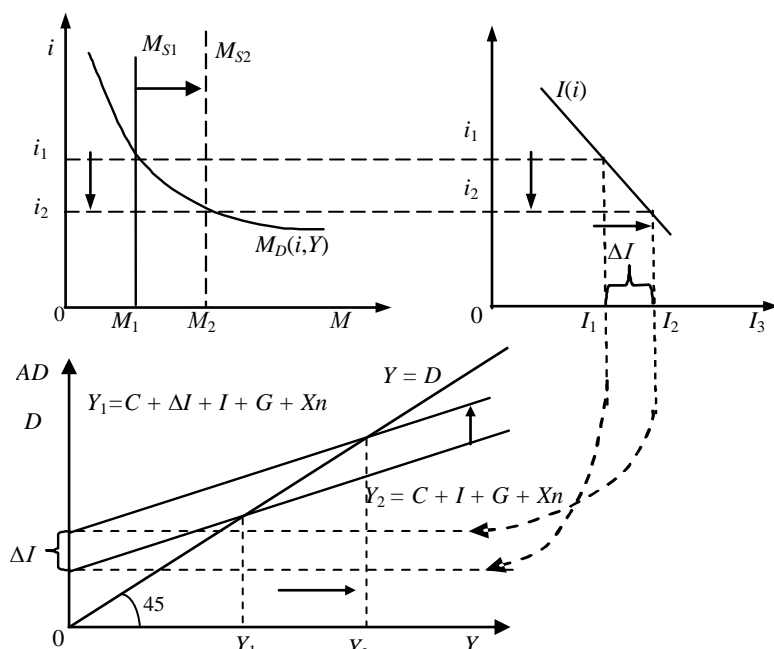


Рис. 5.5. Влияние “вливания” денежной массы и снижения ставки процента на ВВП в кейнсианской модели

На графиках видно, что увеличение денежной массы с  $M_{s1}$  до  $M_{s2}$  приводит к уменьшению ставки процента с  $i_1$  до  $i_2$ , а это вызывает рост инвестиций с  $I_1$  до  $I_2$  и увеличение национального продукта с  $Y_1$  до  $Y_2$ .

#### 5.4.2. Проблемы кейнсианской модели ДКП

Проведение ДКП через регулирование ставки процента приводит к следующим проблемам:

1. *Циклический эффект использования ставки процента.* Например, на фазе подъема рост национального производства приводит к росту спроса на деньги. Как следствие, повышается ставка процента. Если правительство считает целевым ориентиром ДКП поддержание стабильного процента, то оно будет вынуждено для снижения процентной ставки увеличить денежные “вливания”, что негативно скажется на состоянии экономики, находящейся на подъеме, так как она находится на грани инфляционного бума.

2. *Существование денежных временных лагов.* Изменения денежного предложения оказывают влияние на национальный продукт по истечении довольно продолжительного промежутка (по оценкам М. Фридмана, от 6 месяцев до 2 лет).

3. *Наличие эффекта обратной связи.* Если Центральный банк простимулировал увеличение национального производства, обеспечив снижение ставки процента вливанием дополнительной денежной массы, то рост национального продукта, в свою очередь, вызовет рост спроса на деньги и повышение ставки процента.

4. *Возникновение так называемой “ликвидной” ловушки.* В этом случае ставка процента приблизилась к своему минимально возможному значению, и поэтому прирост предложения денег не может ее понизить и стимулировать инвестиционный спрос и увеличение национального продукта (рис. 5.6). В данном случае рост предложения денег не имеет стимулирующего эффекта.

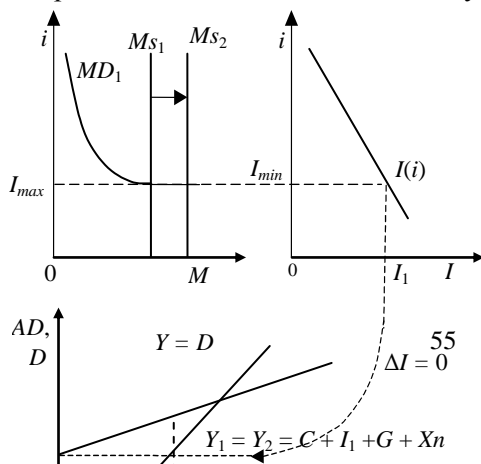


Рис. 5.6. Механизм возникновения “ликвидной” ловушки

5. *Противоречие между целями внутренней и внешней стабильности.* Например, в период подъема Центральный банк, пытаясь достичь внутренней стабильности и борясь с инфляцией, сокращает денежное предложение. В результате уменьшения денежного предложения ставка процента поднимается, что привлекает иностранных инвесторов. Курс национальной валюты повышается, товары данной страны становятся относительно дороже, следовательно, экспорт уменьшается, импорт увеличивается. Возникает дефицит платежного баланса страны, что характеризует внешнюю нестабильность.

Возможен и ряд других проблем. Поэтому, вследствие вышеуказанных недостатков, кейнсианцы отводили денежно-кредитной политике второстепенное значение в сравнении с фискальной политикой.

#### 5.4.3. Монетаристский подход к ДКП

Логика монетаристского подхода основывается на тезисе, что увеличение денежной массы прямо влияет на ВВП, и на уравнении обмена:

$$M \cdot V = P \cdot Q. \quad (5.15)$$

**Поэтому в условиях полной занятости увеличение денежной массы приводит лишь к повышению уровня цен (инфляции).**

По мнению монетаристов, экономическая нестабильность порождается, прежде всего, неправильным кредитно-денежным регулированием, использованием кейнсианской модели ДКП.

В качестве основного целевого ориентира монетаристы предложили *регулирование денежной массы* (темпа роста денежного предложения) для контроля над инфляцией.

М. Фридмен выступил за законодательное установление монетарного правила, согласно которому денежное предложение ежегодно расширяется в таком же темпе, что и ежегодный темп потенциального роста реального ВВП (на 3–5% в год). Таким образом, с точки зрения монетаристов, можно в значительной степени устранить макроэкономическую нестабильность. Постоянный рост темпа денежной массы ликвидирует инфляционное расширение из-за недостатка денежных средств. Движение и спад тоже ликвидируются, так как экономика постоянно подпитывается денежными ресурсами, стимулирующими совокупный спрос и рост производства. Отметим, что монетаристская модель денежно-кредитной политики основана на предположении о стабильности спроса на деньги и не может быть эффективной при его неустойчивости.

В ряде стран было введено *таргетирование денежной массы* – установление верхнего и нижнего пределов роста денежной массы на предстоящий период (США, Великобритания, Канада, Япония). Монетаристские меры доказали свою эффективность прежде всего в борьбе с инфляцией.

Подводя итоги, отметим следующее:

- в сравнении с фискальной политикой ДКП обладает преимуществами в скорости и гибкости, так как фискальная политика требует принятия парламентских решений;
- ДКП в большей степени изолирована от политического давления, лоббирования интересов различных социальных групп по сравнению с фискальной политикой (во многом это предопределяется степенью независимости центрального банка);
- ДКП воздействует на совокупный спрос в силу изменения условий кредита и его доступности, а также влияния на экономические прогнозы экономических субъектов;
- проведение ДКП непосредственно затрагивает платежный баланс, в то время как фискальная политика прежде всего воздействует на внутреннюю экономику.

### 5.5. Денежно-кредитная политика в Республике Беларусь

#### 5.5.1. Этапы реализации ДКП в Беларуси

Денежно-кредитная политика Беларуси осуществляется в общем контексте социально-экономической политики республики. В ее реализации выделяют три этапа.

*Первый этап* начинается в 1994 г. с момента признания белорусского расчетного билета в качестве национальной валюты. К концу этого года уже функционировал валютный рынок, сформировался единый

обменный курс. На данном этапе проводилась политика ограничения кредитной экспансии, что производило антиинфляционный эффект.

*Второй этап* относится к 1997 г. Ухудшение социально-экономической ситуации в республике стали связывать со сжатием денежной массы и отсутствием кредитной поддержки реального сектора. Проводится стимулирующая денежно-кредитная политика. Рост долгосрочного и краткосрочного кредитования под низкий, а зачастую и отрицательный процент, становится одним из основных факторов инфляции. Обесценивание денег идет нарастающими темпами, увеличиваются неплатежи, скорость обращения денег вырастает до 10–12 оборотов в год, появляется множественность обменных курсов, суррогатные деньги, происходит рост бартерных сделок, увеличивается долларизация экономики. Кризис национального валютного рынка приходится на март 1998 г., когда белорусский рубль был выведен из международного оборота.

*Третий этап* связывают с проведением более взвешенной денежно-кредитной политики в 1999 г. К положительным тенденциям можно отнести ликвидацию множественности валютных курсов, восстановление деятельности валютной биржи, сокращение кредитной экспансии, обеспечение положительных официальных ставок рефинансирования, снижение темпов инфляции.

В соответствии с Банковским кодексом Республики Беларусь основной целью ДКП является защита и обеспечение устойчивости белорусского рубля, в том числе его покупательной способности и курса по отношению к иностранным валютам. Это способствует реализации стратегии устойчивого развития экономики Республики Беларусь. В качестве направлений ДКП на ближайшее время выделяют следующие:

- содействие последовательному снижению инфляционных процессов в стране (прирост индекса потребительских цен (ИПЦ) 8–10%);
- развитие и укрепление банковской системы;
- обеспечение эффективного, надежного и безопасного функционирования платежной системы;
- снижение номинального уровня процентных ставок и поддержание их на уровне, способствующем росту сбережений в национальной валюте и расширению доступности кредитов для предприятий и населения.

#### **5.5.2. Специфика инструментов ДКП Беларуси**

Начиная с 2002 г., Национальный банк Республики Беларусь выбирает в качестве целевого ориентира показатель обменного курса белорусского рубля.

Преимуществами курсового таргетирования являются следующие:

- оказание значительного влияния обменного курса на ценовую конкурентоспособность во внешней торговле и, следовательно, на рентабельность реального сектора экономики;
- возможное использование обменного курса в качестве номинального “якоря” для инфляции;
- оценка обменного курса в качестве наиболее управляемого инструмента ДКП;
- обеспечение создания золотовалютных резервов государства;
- предсказуемая динамика обменного курса, способствующая дедолларизации экономики.

На сегодняшний день официальный обменный курс белорусского рубля к российскому рублю остается контрольным показателем ДКП. В качестве *индикативных переменных* используются следующие:

- показатель денежного агрегата  $M_1$ ;
- обменный курс белорусского рубля к доллару США;
- **показатели прироста рублевой денежной массы и международных резервных активов Республики Беларусь.**

Индикативные показатели могут быть скорректированы для достижения основной цели ДКП. В качестве *основных инструментов денежно-кредитной политики* Республики Беларусь выступают ставки рефинансирования Национального банка, операции на открытом рынке, норма обязательных резервов. Процентная политика направлена на стимулирование сбережений и расширение доступности кредитов для субъектов экономики. С одной стороны, сохраняется положительный уровень процентных ставок, с другой, – Национальный банк Республики Беларусь проводит снижение номинальных процентных ставок в целях стимулирования экономического роста.

### **Тема 6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках: модель “IS–LM”**

#### **6.1. Равновесие на рынке благ и кривая IS**

(“инвестиции – сбережения”): обоснование, графическое построение, варианты сдвигов

##### **6.1.1. Линия IS как комбинация множества точек**



Функциональную связь между совокупным спросом на рынке благ или национальным доходом ( $Y = AD$ ) и процентной ставкой отражает линия  $IS$  при условии постоянства прочих факторов влияния. Линия  $IS$  показывает множество комбинаций парных значений уровней национального дохода и процентной ставки, при которых на рынке благ устанавливается равновесие. Графически  $IS$  – убывающая функция, при которой рост процентной ставки, воздействуя на компоненты совокупного спроса ( $C$ ,  $I$ ), приводит к его снижению (соответственно, снижая и национальный доход). И, наоборот, снижение процентной ставки приводит к росту ВВП:

$$\begin{cases} i \uparrow \rightarrow C \downarrow, I \downarrow \rightarrow AD \downarrow \rightarrow Y \downarrow; \\ i \downarrow \rightarrow C \uparrow, I \uparrow \rightarrow AD \uparrow \rightarrow Y \uparrow. \end{cases} \quad (6.1)$$

На рис. 6.1 представлен график  $IS(i, Y)$ . Каждой процентной ставке соответствует определенный равновесный доход. При  $i_0$  (точка  $A$  на линии  $IS$ ) равновесным является  $Y_0$ , а при снижении процентной ставки до  $i_1$  (точка  $B$ ) совокупный спрос и национальный доход растут до значения  $Y_1$ . Остальные переменные, определяющие положение линии  $IS$ , приняты фиксированными. Их изменение приводит к сдвигу  $IS$ .

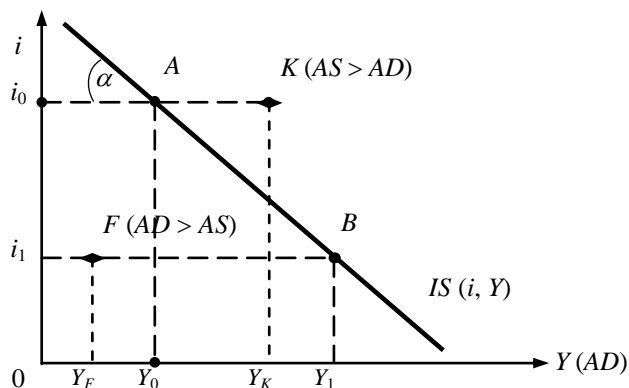


Рис. 6.1. Линия  $IS$

### 6.1.2. Факторы сдвига $IS$

Подключение дополнительных госрасходов к рынку благ увеличивает совокупный спрос как функцию (рис. 6.2), сдвигая все множество точек на  $IS$  вправо ( $\Delta G \uparrow \rightarrow$  сдвиг  $IS$  вправо до  $IS_1$ ). Рост суммы налогов сдвигает линию  $IS$  влево ( $T \uparrow \rightarrow$  сдвиг  $IS$  влево до  $IS_2$ ).

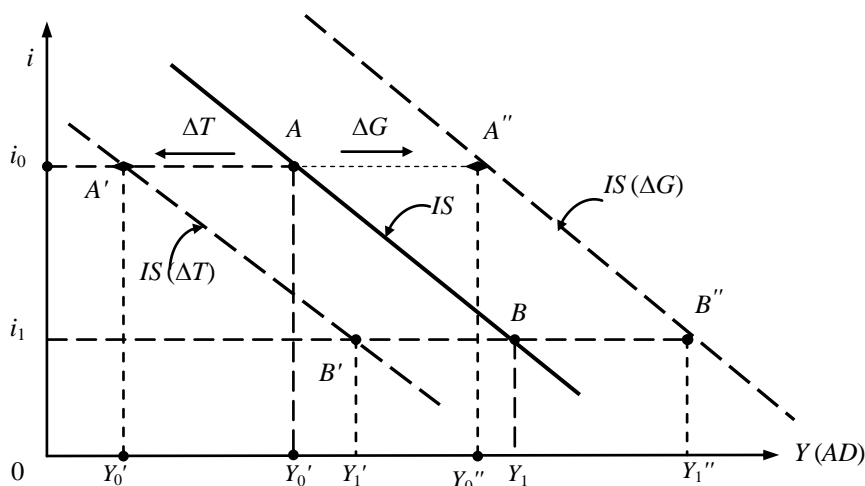


Рис. 6.2. Сдвиги функции  $IS$

Изменение прочих факторов, сдвигающих  $IS$ , происходит в результате изменения поведения экономических субъектов на рынке благ (при формировании  $AD = C + I + G + NE = Y$ ). В табл. 6.1 приведены факторы сдвига линии  $IS$ .

Таблица 6.1. Факторы сдвига линии  $IS$

Субъекты макроэкономики	Возможные причины изменения поведения субъекта	Варианты изменения поведения	Направления сдвигов $IS$
Домашние хозяйства	Изменение $MPS$	Сокращение $S$	Вправо
		Увеличение $S$ при данном доходе	Влево
Предприни-	Ожидание изменения эф-	Рост спроса	Вправо

матели (бизнес)	фektivности (отдачи) капиталовложений	Снижение спроса на $I$ при данной $i_e$	Влево
Государство	Решения правительства о реализации социально-экономических программ	Рост экспорта	Вправо
		Снижение экспорта или увеличение импорта	Влево
Внешний сектор	Изменение экспортно-импортной политики	Рост экспорта	Вправо
		Снижение экспорта или сокращение (увеличение) импорта	Влево

Среди факторов, определяющих положение линии  $IS$ , нет уровня цен. Это объясняется не только принятым ограничением постоянства цен  $P = const = 1$ , но и тем, что построение линии  $IS$  основывается на кейнсианской функции потребления  $C = C(Y)$ , связывающей спрос домашних хозяйств только с реальным доходом.

Однако, если исходить из того, что потребление домашних хозяйств определяется также и реальной ценностью имущества, то в число факторов сдвига попадает и уровень цен (сдвиг  $IS$  влево):

$$\begin{aligned} P \uparrow \rightarrow C \downarrow \rightarrow \text{сдвиг } IS \text{ влево.} \\ P \downarrow \rightarrow C \uparrow \rightarrow \text{сдвиг } IS \text{ вправо.} \end{aligned} \quad (6.2)$$

В данной модели влияние  $M/P$  на  $C$  не учитывается (допущение).

Угол  $\alpha$  (см. рис. 6.1) и  $tg\alpha$  показывают наклон функции  $IS$  и степень реакции инвестиций и национального дохода в ответ на изменение процентной ставки будет иметь следующий вид:

$$\begin{cases} IS - \text{круче при } tg\alpha \uparrow, MPI \downarrow, m_l \uparrow; \\ IS - \text{более пологая при } tg\alpha \downarrow, MPI \uparrow, m_l \downarrow, \end{cases} \quad (6.3.)$$

где  $MPI$  – предельная склонность к инвестированию;

$$tg\alpha = \Delta i : \Delta Y.$$

Выше линии  $IS$  находятся сочетание  $i$  и  $Y$ , которые соответствуют превышению совокупного предложения над совокупным спросом, когда  $AS > AD$  (избыток благ). Например, точка  $K$ , находящаяся справа от  $IS$ , означает следующее:

- неравновесное соотношение  $i$  и  $Y$ ;
- избыток благ, когда  $AS > AD$  на величину  $Y_K - Y_0$  (при  $i_0$ ).

Ниже линии  $IS$  находятся точки, соответствующие превышению совокупного спроса над совокупным предложением. Например, в точке  $F$ , находящейся выше и слева от  $IS$ , – дефицит благ, когда  $AD > AS$  на величину  $Y_1 - Y_F$  (при  $i_1$ ).

### 6.1.3. Построение $IS$ для открытой экономики на основе модели “утечки–инъекции”

Построение линии  $IS$  основывается на условиях равновесия на рынке благ, вытекающих из макроэкономического тождества, согласно которому равновесие достигается при равенстве оттоков от дохода ( $S, T, M$ ) и притоков к доходу ( $I, G, X$ ):

$$S + T + M = I + G + X, \quad (6.4)$$

где  $S$  – сбережения:  $S = S(Y)$ ;

$T$  – налоги:  $T = T(Y)$ ;

$M$  – импорт:  $M = M(Y)$ ;

$I$  – инвестиции:  $I = I(i)$ ;

$G$  – госрасходы:  $G = const$ ;

$X$  – экспорт:  $X = const$ .

Исходя из того, что все оттоки зависимы от национального дохода, а среди притоков только инвестиции зависят от процентной ставки (при неизменности госрасходов и экспорта, устанавливаемых институционально), получим следующую формулу:

$$S(Y) + T(Y) + M(Y) = I(i) + G + X. \quad (6.5)$$

Обозначив все оттоки через  $e$ , а все притоки через  $j$ , получаем равенство

$$e(Y) = j(i). \quad (6.6)$$

Оттоки ( $e$ ) от  $Y$  ( $AD$ ) на рынке благ означают, что спрос на отечественную продукцию уменьшается, потому что население часть доходов направляет на сбережения ( $S$ ), на уплату налогов ( $T$ ) и оплату импорта ( $M$ ). Притоки ( $j$ ) означают увеличение спроса за счет спроса со стороны фирм, государства и внешнего сектора.

Таким образом, из выражения (6.6) вытекают следующие выводы:

- для обеспечения равновесия на рынке благ необходимо определенное сочетание  $Y$  и  $i$  (при наличии множества таких сочетаний);

- при функциональной зависимости всех оттоков  $e$  от дохода и условии заранее заданной величины дохода ( $Y = const$ ) оттоки также фиксируются, поэтому для обеспечения равновесия на рынке благ требуется такое значение  $i$ , при котором уровень  $I$  (при  $G = const$ ;  $X = const$ ) приведет к равенству общего размера притоков и оттоков;
- при изменении уровня  $Y$  равенство оттоков и притоков нарушится; для восстановления равновесия необходимо изменить  $Y$  и  $i$ ;
- при изменении уровня  $i$  изменится величина  $I$ , а, соответственно, размер притоков  $j$ ; для восстановления равновесия необходимо изменить величину оттоков  $e$ , что возможно только при изменении  $Y$ , поскольку оттоки функционально зависят от  $Y$ .

На основании приведенных выводов следует сделать один общий: существует множество комбинаций  $i$  и  $Y$ , при которых на рынке благ устанавливается равновесие. Графически это множество комбинаций  $i$  и  $Y$  выражает линия  $IS$ , построение которой представлено на рис. 6.3.

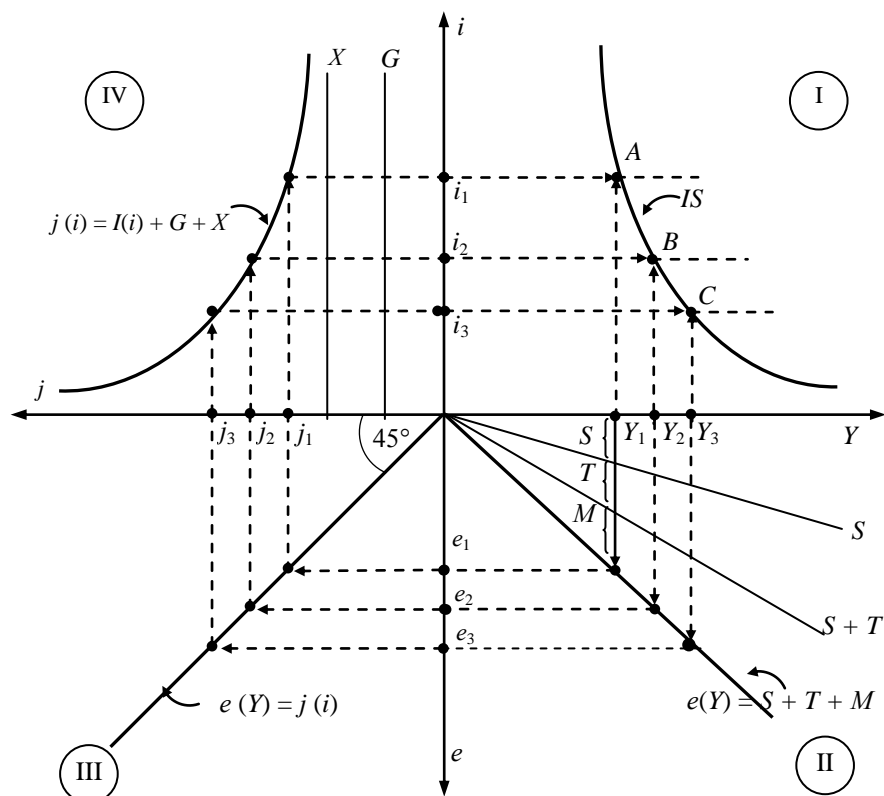


Рис. 6.3. Графическое построение линии  $IS$

На рис. 6.3 график складывается из четырех квадрантов (I–IV). В квадранте II изображен график суммарной функции оттоков  $e(Y)$ , построенный путем сложения функций  $T(Y)$ ,  $S(Y)$ ,  $M(Y)$ . В квадранте IV график суммарной функции притоков построен путем сложения заданных значений  $G$  и  $X$  (их независимость от ставки процента изображена вертикальными линиями) с функцией  $I(i)$ . В квадранте III изображена линия равновесия оттоков  $e$  и притоков  $j$  (под углом  $45^\circ$ ). В квадранте I построен график  $IS$  (результативный), проходящий через сочетание проекций точек функции  $e(Y)$  из квадранта II и функции  $j(i)$  из квадранта IV:

- при величине дохода  $Y_1$  размер оттоков  $e_1$  равен размеру  $j_1$  (для равновесия), которому соответствует процентная ставка  $i_1$ ; равновесным значениям  $Y_1$  и  $i_1$  в квадранте I соответствует точка  $A$ ;
- при величине дохода  $Y_2$  размер оттоков и притоков будет следующим:

$$e_2 = j_2 \rightarrow i_2 \rightarrow \text{точка } B(i_2, Y_2); \quad (6.7)$$

в) при величине дохода  $Y_3$ :

$$e_3 = j_3 \rightarrow i_3 \rightarrow \text{точка } C(i_3, Y_3). \quad (6.8)$$

Соединение точек  $A$ ,  $B$ ,  $C$  дает функцию  $IS_1$  как комбинацию координат  $(i, Y)$ , устанавливающих равновесие.

### 6.1.4. Построение $LM$ для закрытой экономики на основе кейнсианского равенства “доходы–расходы”

Линию  $IS$  можно построить и другим методом: на основе сочетания соотношений функции инвестиций и кейнсианского графика доходов и расходов (рис. 6.4).

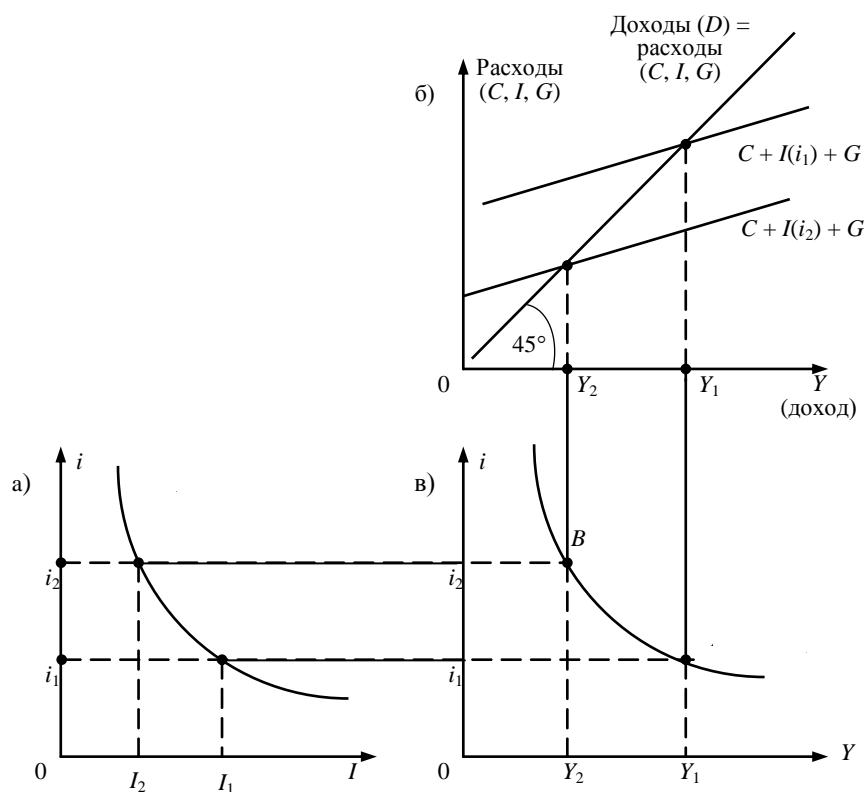


Рис. 6.4. График построения  $IS$

На рис. 6.4(а) представлена функция инвестиций и соотношения  $i$  и  $I$  (рост ставки от  $i_1$  до  $i_2$  приводит к уменьшению планируемых инвестиций от  $I(i_1)$  до  $I(i_2)$ ). На рис. 6.4(б) – “кейнсианский крест” (уменьшение инвестиций с  $I_1$  до  $I_2$  сокращает доход с  $Y_1$  до  $Y_2$ ). На рис. 6.4(в) изображена кривая  $IS$  как результат взаимодействия между  $i$  и  $Y$ ; движение вдоль кривой  $IS$  показывает, как должен измениться уровень национального дохода при изменении уровня процентной ставки для того, чтобы на рынке благ сохранилось равновесие.

Сравнивая оба метода построения линии  $IS$ , следует отметить более высокую аналитичность и связь со многими макропараметрами у первого метода (см. рис. 6.3).

## 6.2. Равновесие денежного рынка и кривая $LM$ (“предпочтение ликвидности–денежная масса”): обоснование, графическое построение, варианты сдвигов

### 6.2.1. Линия $LM$ как комбинация множества точек равновесия

В кейнсианской модели при заданной денежной базе функции денежного спроса и предложения являются функциями дохода и ставки процента, что означает существование множества решений уравнения равновесия с двумя неизвестными ( $Y, i$ ).

Линия  $LM$  (рис. 6.5) отражает множество возможных парных комбинаций национального дохода и ставки процента ( $Y, i$ ), при которых на рынке денег устанавливается равновесие (при данном уровне денежных остатков  $M/P$ ).

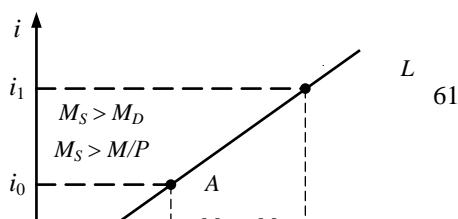


Рис. 6.5. Линия  $LM$

Равновесие на денежном рынке исходит из уравнения соответствия спроса на деньги предложению денег:

$$\frac{M_s}{P} = M_D(i, Y). \quad (6.9)$$

Смысл указанного уравнения состоит в том, что предложение денежных остатков  $M_s = M/P$  равно спросу на них, заданному функцией  $M_D(i, Y)$ . На рис. 6.5 угол наклона в линии  $LM$  к горизонту показывает соотношение показателей предельного спроса на реальные остатки ( $M/P$ ) по доходу и предельной склонности к предпочтению в качестве имущества (финансовых активов).

### 6.2.2. Факторы сдвига линии $LM$

Положительный наклон линии  $LM$  объясняется тем, что при заданном  $M_s$  ( $M/P$ ) рост  $Y$  приводит к росту транзакционного спроса на деньги  $M_{Da}$ . Поэтому для сохранения равновесия необходимо сокращение спроса на деньги для активов ( $M_{Dc}$ ), что возможно при повышении ставки. Рост ставки снизит и  $M_{Da}$ . Значит, при заданном денежном предложении для сохранения равновесия требуется увеличение  $M_{Da}$ , что возможно при росте  $Y$ .

Можно дать краткий анализ движения соотношений процентной ставки и дохода на линии  $LM$ . Экономическое равновесие находится первоначально в точке  $A(i_0, Y_0)$ . Если ставка возрастет до значения  $i_1$ , а реальные кассовые остатки останутся прежними ( $M/P = const$ ), то спрос на деньги снизится. Единственный путь сохранения равновесия на денежном рынке при  $i_1 > i_0$  – это достижение  $Y_1 > Y_0$ , при которой отрицательное влияние процентной ставки компенсируется положительным влиянием выпуска на денежный спрос. Таким образом, точки  $A(i_0, Y_0)$  и  $B(i_1, Y_1)$ , находясь на линии  $LM$ , являются точками парных комбинаций, означающих денежное равновесие при  $M/P = const$ .

Изменение величины реальных кассовых остатков в результате изменения предложения денег приводит к сдвигу линии  $LM$ . К примеру, рост  $M/P$  сдвинет  $LM$  вправо. Аналогично повлияет на  $LM$  и снижение уровня цен (рис. 6.6).

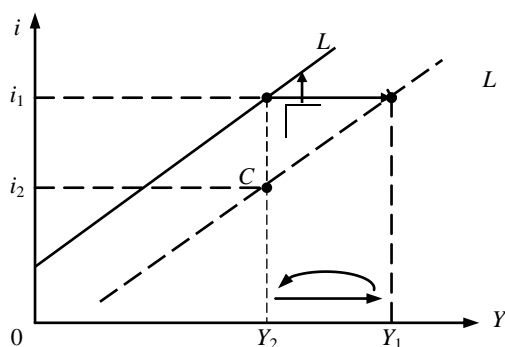


Рис. 6.6. Сдвиг  $LM$  при росте  $M/P$

При росте  $M_s$  и росте  $M/P$  происходит сдвиг  $LM_1$  в положение  $LM_2$ , точка  $A$  перемещается в точку  $B$  (при  $i = const$ ). Для сохранения равновесия следует либо снизить  $i$  до  $i_2$ , чтобы  $Y = Y_2$ , либо подобрать такое сочетание, при котором рост спроса на деньги уравновесил бы рост предложения денег.

Графическое выражение линии  $LM$  представлено на рис. 6.7.

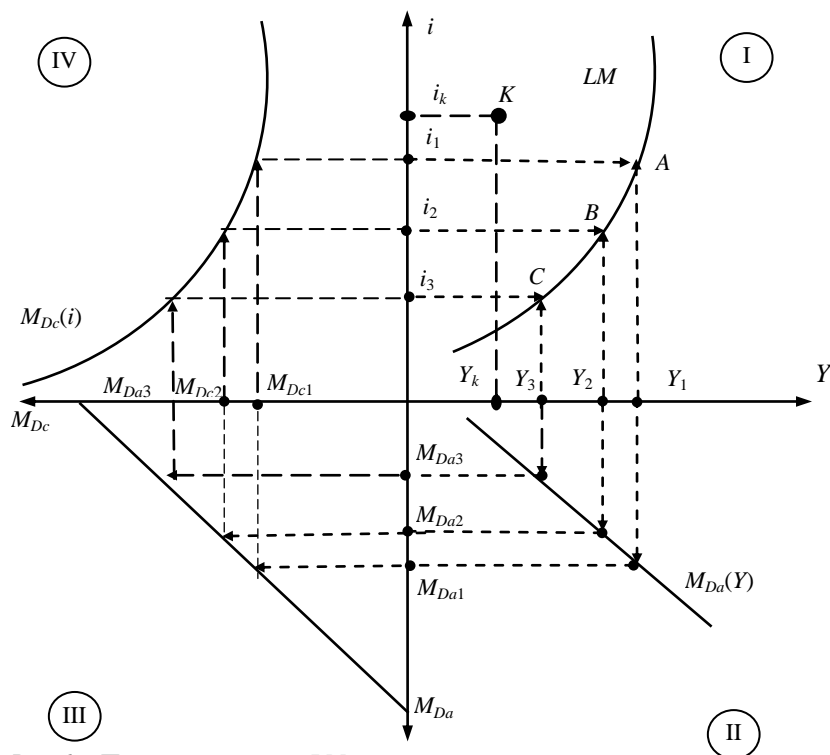


Рис. 6.7. Построение линии  $LM$

Из рис. 6.7 видно, что построение  $LM$  базируется на поиске равновесия соотношений  $i$  и  $Y$  при сочетании  $Y$ ,  $M_{Da}(Y)$ ,  $M_S$ ,  $M_{Dc}(i)$ ,  $i$ .

Графическое пространство складывается из четырех квадрантов:

- квадрант I (результативный) – линия  $LM$  как следствие проекций точек равновесия функции  $M_{Da}(Y)$  из квадранта IV и функции  $M_{Dc}$  из квадранта II;
- квадрант II – функция спекулятивного спроса на деньги (финансовые активы)  $M_{Dc}(i)$ ;
- квадрант III – функция предложения денег  $M_S$ ;
- квадрант IV – функция спроса на деньги для сделок  $M_{Da}(Y)$ .

### 6.2.3. Точки неравновесия вокруг линии $LM$

При  $Y_1$  спрос на деньги для сделок равен  $M_{Da1}$ . При заданном предложении денег  $M_S$  (III квадрант) равновесие будет обеспечено, если оставшаяся часть денежного предложения будет востребована спросом на деньги для финансовых активов в размере  $M_{Dc1}$  (при ставке  $i_1$ ). Равновесным значениям  $Y_1$  и  $i_1$  соответствует точка A, принадлежащая  $LM$ . Аналогично находят парные значения  $Y_3$  и  $i_3$  (точка C),  $Y_2$  и  $i_2$  (точка B). Соединение точек A, B, C выстраивает в I квадранте линию  $LM$ .

В пространстве выше линии  $LM$  – избыток денег, при котором  $M_S > M_D$ , ниже  $LM$  – дефицит  $M_D > M_S$ . К примеру, точке K, находящейся выше L, соответствует  $Y_K$ . Чтобы при доходе  $Y_K$  спрос на деньги был равен их предложению, нужна ставка процента  $i_K$ . Однако точке K соответствует  $i_K > i_1$ , при котором  $M_{Dc}$  меньше, чем требуется для полного использования предложения денег  $M_S$ . Рассуждая аналогично, можно доказать, что для любой точки, находящейся ниже  $LM$ , характерен дефицит денег ( $M_{Dc} > M_S$ ).

Конфигурация линии  $LM$  (квадрант I) позволяет выделить на ней три участка с различным углом наклона:

- начальный участок  $LM$  (почти горизонтален, т. е. кейнсианская область);
- участок  $CB$  с положительным наклоном (промежуточная область);

- участок почти вертикальный (классическая область).  
Эта особенность кривой  $LM$  имеет значение при анализе последствий стабилизационной политики.

#### 6.2.4. Построение линии $LM$ на основе уравнения Фишера

Построение линии  $LM$  имеет альтернативный вариант (рис. 6.8).

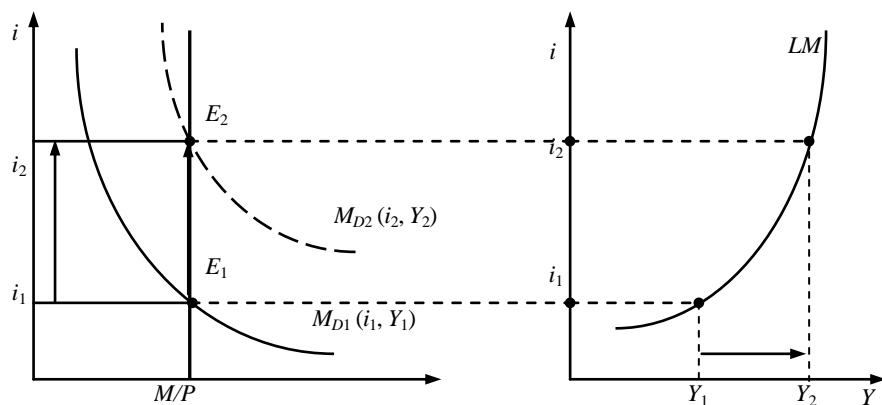


Рис. 6.8. Альтернативный вариант построения линии  $LM$

Данный метод построения  $LM$  базируется на том, что рост дохода с  $Y_1$  до  $Y_2$  приводит к увеличению спроса на деньги и сдвигу  $M_{D1}(i_1, Y_1)$  в положение  $M_{D2}(i_2, Y_2)$ : точка равновесия  $E_1$  на денежном рынке сдвигается вверх, в положение  $E_2$ ; ставка процента растет до величины  $i_2$ .

Кривая  $LM$ , как и линия  $IS$ , не является графиком функций дохода от ставки процента. Она показывает, как должен измениться доход при изменении процентной ставки (или, наоборот, ставка процента при изменении дохода), чтобы на денежном рынке сохранилось равновесие.

### 6.3. Совместное равновесие товарного и денежного рынков: модель “IS–LM”

#### 6.3.1. Графическая модель “IS–LM”

При построении линий  $IS$  и  $LM$  были определены множества парных комбинаций дохода и ставки процента, соответствующие равновесию на рынке благ (линия  $IS$ ) и на рынке денег (линия  $LM$ ). Для определения условий совместного равновесия на рынках благ и денег следует соединить указанные выше множества в единой графической модели “IS–LM” (рис. 6.9).

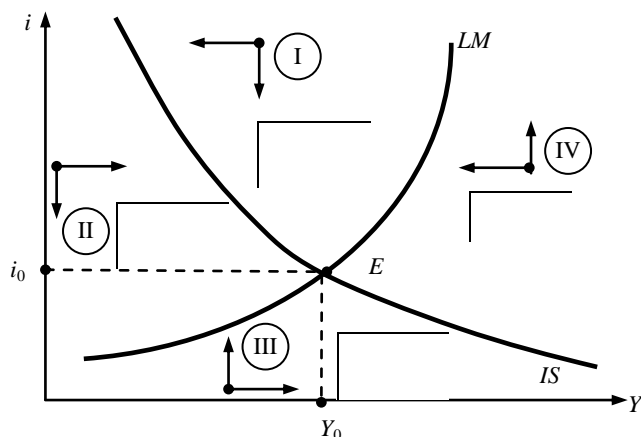


Рис. 6.9. Совместное равновесие на рынках благ и денег (графическая модель “IS–LM”)

Нахождение условий совместного равновесия сводится к следующему:

- к решению системы двух уравнений (линий  $IS$  и  $LM$ ) с двумя неизвестными ( $i$ ,  $Y$ );
- к определению точки равновесия  $E$  (пересечение линий  $IS$  и  $LM$ ) с проекциями равновесных значений процентной ставки  $i_0$  и дохода  $Y_0$  (рис. 6.9).

Графическая иллюстрация модели “IS–LM” показывает, что среди множества парных значений  $i$  и  $Y$  имеется единственная комбинация  $i_0$  и  $Y_0$ , соответствующая совместному равновесию, поскольку она принадлежит как линии  $IS$  (равновесным множеством  $i$  и  $Y$  со стороны рынка благ), так и линии  $LM$  (равновесным сочетанием  $i$  и  $Y$  со стороны рынка денег).

### 6.3.2. Отражение неравновесных состояний в модели “IS–LM”

Пересечение линий  $IS$  и  $LM$  делит графическое пространство модели “IS–LM” на четыре сектора, каждому из которых соответствует определенное соотношение спроса и предложения на рынках товаров ( $AD$ ,  $AS$ ) и денег ( $M_D$ ,  $M_S$ ):

- избыток товаров и денег ( $AS > AD$ ;  $M_S > M_D$ ) в I секторе;
- дефицит товаров и денег ( $AS < AD$ ;  $M_S < M_D$ ) в III секторе;
- избыток денег ( $M_S > M_D$ ) при дефиците товаров ( $AS < AD$ ) во II секторе;
- избыток товаров ( $AS > AD$ ) при дефиците денег ( $M_S < M_D$ ) в IV секторе.

Совместное равновесие рынков отражает величину *эффективного спроса*, являющегося определяющим параметром в экономике (с позиции кейнсианской концепции). В рамках данной модели *эффективным спросом* можно назвать величину совокупного спроса на рынке благ, соответствующую совместному равновесию на рынках благ и денег.

### 6.3.3. Механизм восстановления равновесия в рамках модели “IS–LM”

Совместное равновесие рынков – достаточно устойчивое состояние экономики, поскольку любые отклонения от него вызывают действия со стороны экономических субъектов по его восстановлению.

На каждом из рынков существуют *неценовые механизмы восстановления равновесия*, основанные на ответной реакции экономических субъектов на дефициты или избытки.

Рассмотрим на примере механизм восстановления совместного равновесия (рис. 6.10).

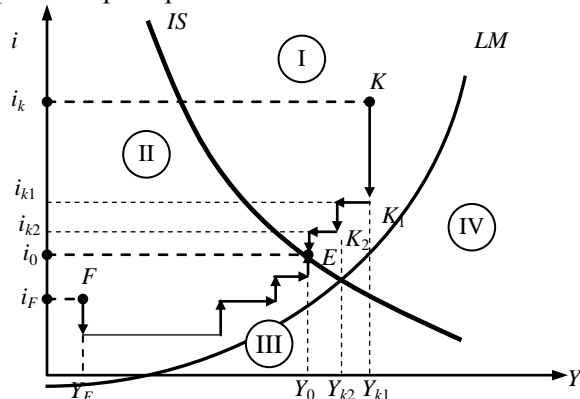


Рис. 6.10. Пример восстановления совместного равновесия на рынках благ и денег

В точке  $K$  присутствует избыток предложения товаров и денег (сектор I), что приведет к корректировке спроса и предложения на рынках товаров и денег ввиду несовпадения интересов участников рыночных сделок. Процесс движения к равновесию начнется с изменения на денежном рынке, поскольку изменения на товарном рынке потребуют больше времени. Рынок денег более активен и подвижен, обладает большей скоростью отдачи в результате преобразований, особенно в краткосрочном периоде. Именно поэтому первое движение точки  $K$  к равновесию в точке  $E$  будет направлено в сторону  $LM$  – линии равновесия денежного рынка.

Таким образом, избыток предложения на денежном рынке приведет к снижению ставки процента ( $i$ ), в результате чего предложение денег ( $M_S$ ) снизится, а спрос ( $M_D$ ) возрастет:

$$\{M_S > M_D\} \rightarrow i \downarrow \rightarrow \{M_S \downarrow, M_D \uparrow\} \rightarrow \text{равновесие на денежном рынке при } i_k \text{ и } Y_k.$$

В ответ на изменения, произошедшие на денежном рынке, произойдут преобразования по снижению избытка благ на товарном рынке: возрастет инвестиционный спрос ( $i \downarrow \rightarrow I \uparrow$ ); снизится предложение ввиду обнаружения сверхнормативных запасов, что приведет к снижению дохода. При ставке процента  $i_{k1}$  и доходе меньше  $Y_k$  на денежном рынке опять образуется избыток, и ставка процента будет снижаться. Процесс движения к равновесию будет продолжаться до тех пор, пока не установится соответствие ставки и дохода совместно равновесным величинам  $i_0$  и  $Y_0$ . Аналогичен процесс движения неравновесных состояний, возникающих в экономическом пространстве сектора II (например, в точке  $F$ ), к совместному равновесию в точке  $E$ .



*Примечание.* Каждому варианту совместного равновесия рынков соответствует определенное, фиксированное расположение линий  $IS$  и  $LM$ . Изменение условий равновесия на рынках товаров и денег приводит к другому варианту совместного равновесия, при котором экономическая система переходит в новое состояние равновесия. Процесс приспособления к новым вариантам равновесия также основан на механизме движения процентной ставки.

## Тема 7. Совокупное предложение и кривая Филлипса

### 7.1. Совокупное предложение в краткосрочном и долгосрочном периодах

#### 7.1.1. Понятие совокупного предложения в краткосрочном и долгосрочном периодах

Совокупное предложение в *краткосрочном периоде* рассматривается как текущее предложение всех субъектов национальной экономики при существующем общем уровне цен.

*Долгосрочный период* – временной интервал, в течение которого цены факторов производства в полной мере реагируют на изменение общего уровня цен на товары и услуги и изменяются в той же пропорции.

*Краткосрочным периодом* для совокупного предложения считается такой период, в течение которого не происходит существенных изменений факторов совокупного предложения.

Совокупное предложение в *долгосрочном периоде* рассматривается как не зависящее от общего уровня цен потенциальное предложение товаров при максимальном использовании факторов производства национальной экономики. Соответственно, различают формы кривых совокупного предложения в краткосрочном и долгосрочном периодах (рис. 7.1). Кривая совокупного предложения ( $AS$ ) рассматривается в системе координат общего уровня цен ( $P$ ) и реального объема производства ( $Y$ ).

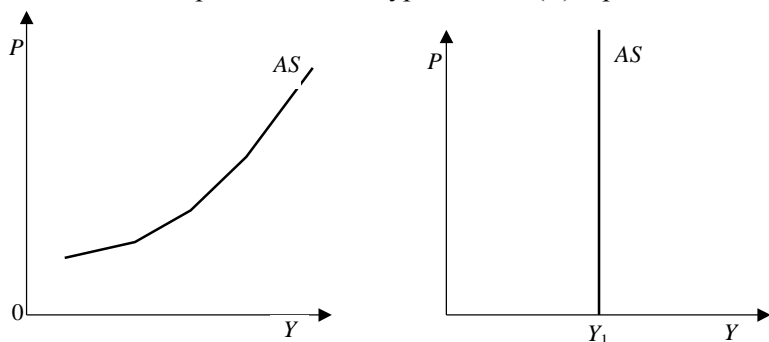


Рис. 7.1. Кривая совокупного предложения: а) в краткосрочном периоде; б) кривая совокупного предложения в долгосрочном периоде

Кривая  $AS$  в краткосрочном периоде (рис. 7.1(а)) имеет положительный наклон и отражает прямую взаимосвязь между объемом выпуска продукции и общим уровнем цен (при прочих равных условиях). Кривая  $AS$  долгосрочного периода (рис. 7.1(б)) приобретает вид вертикальной линии, исходящей из точки потенциального объема производства ( $Y_1$ ).

Изменение формы кривой в долгосрочном периоде обусловлено утратой прямой связи между изменением уровня цен и реального объема производства под воздействием механизма рыночного саморегулирования. Стабильные цены и заработная плата в долгосрочном периоде становятся негибкими. По мере того как издержки производства приводятся в соответствие с уровнем цен, меры правительства по увеличению совокупного спроса приводят к дальнейшему росту цен, не способствуя росту производства. Поэтому долгосрочная кривая совокупного предложения, приобретая форму вертикальной линии, показывает совокупный выпуск, соответствующий потенциальному производству, что соответствует неоклассической теории совокупного предложения.

#### 7.1.2. Потенциальное предложение

Динамика совокупного предложения определяется двумя основными факторами: потенциальным выпуском и уровнем издержек производства.

*Потенциальный выпуск* (ВВП потенциальный) рассматривается как производственные возможности национальной экономики. Определяющими условиями роста потенциального выпуска являются увеличение количества и качества используемых факторов производства, технологический и информационный прогресс.

Изменение издержек производства также существенно влияет на динамику совокупного предложения и отражается в положении кривой  $AS$ . Например, увеличение вдвое стоимости факторов (рабочей силы, сырья, капитала) выразится в соответствующем смещении кривой  $AS$  влево (рис. 7.2).

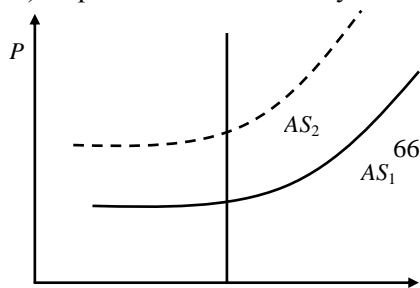


Рис. 7.2. Изменение положения кривой AS

### 7.1.3. Кейнсианский и неоклассический подходы к кривой AS

В экономической науке существуют альтернативные позиции по поводу формы и наклона кривой совокупного предложения, отражающие различие концептуальных подходов к процессу регулирования экономики (табл. 7.1).

Таблица 7.1. Концептуальные подходы к процессу регулирования экономики

Кейнсианская школа	Классическая школа
1. Предпочтение отдается регулированию экономики в <i>краткосрочном периоде</i>	1. Процесс влияния <i>совокупного предложения</i> на динамику национальной экономики рассматривается в <i>долгосрочном периоде</i>
2. Кривая AS имеет положительный наклон, близкий к <i>горизонтальному положению</i> , поэтому цены в модели относительно <i>постоянны</i>	2. Динамика совокупного предложения саморегулируется с помощью механизма <i>гибких цен и процентных ставок</i>
3. Рост совокупного предложения (выпуска) стимулируется <i>совокупным спросом</i> и лишь незначительным ростом цен (рис. 7.3)	3. Целенаправленное стимулирование совокупного спроса (кейнсианцев) не оказывает существенного воздействия на совокупное предложение, но может стать причиной повышения инфляции; на динамику экономики активно воздействует <i>совокупное предложение</i>
4. Кривая AS, таким образом, имеет почти горизонтальный вид (рис. 7.3)	4. Кривая AS, по мнению неоклассиков, имеет крутой наклон или вид вертикали (рис. 7.3)



Рис. 7.3. Концептуальные подходы к положению кривой совокупного предложения AS

Таким образом, горизонтальная кривая AS или со слабым положительным наклоном называется кейнсианской, а вертикальная AS, отражающая соответствие физического и потенциального объемов выпуска в долгосрочном периоде, получила название неоклассической.

Оба направления экономической теории имеют довольно веские аргументы. Действительно, динамика совокупного предложения в краткосрочном и долгосрочном периодах различна, что объясняется, прежде всего, особенностями изменения цен и заработной платы в современной рыночной экономике.

Цены и заработная плата в современных условиях не могут быть гибкими, поскольку фиксируются контрактами, заключенными на год или полгода.

Существуют также законодательные и нормативные барьеры. В долгосрочном периоде (3–4 года и более) изменение издержек и других условий постепенно приводится в соответствие с уровнем цен и заработной платой.

*Примечание.* В настоящее время выделяют и промежуточную концептуальную позицию в отношении поведения кривой совокупного предложения – неоклассический синтез. Идеи неоклассического синтеза (П. Самуэльсон, Дж. Хикс) частично объединяют взгляды кейнсианцев и неоклассиков: кривая AS – с положительным наклоном, когда при изменении цен товаров меняется и объем выпуска.

## 7.2. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса

### 7.2.1. Кривая Филлипса “безработица–зарплата”

Инфляция и безработица взаимосвязаны между собой. В 1958 г. английский экономист А. В. Филлипс, на основе эмпирических исследований, показал, что рост безработицы существенно замедляет рост цен и заработной платы, а уменьшение безработицы сопровождается ростом цен и заработной платы. А. Филлипс установил, что увеличение безработицы в Англии более 2,5–3% приводило к замедлению темпов роста зарплаты и цен.

В числе аргументов, объясняющих обратную зависимость инфляции и безработицы, имеются структурные проблемы, возникающие на рынке труда по мере приближения состояния полной занятости. В этой ситуации обычно не удовлетворяется спрос на рабочую силу определенной квалификации (при наличии безработицы среди работников устаревших профессий), некоторые категории работников подвергаются дискриминации при найме на работу. Профсоюзы, учитывая возросшие доходы предпринимателей, добиваются повышения заработной платы. Монополистические предприятия, господствующие в экономике, повышают цены, ориентируясь на растущий спрос. Таким образом, на стадии подъема довольно быстро увеличивается общий уровень цен, однако безработица резко уменьшается, не превышая естественный уровень.

*Примечание.* Фрикционная и структурная безработица в совокупности составляют естественный уровень безработицы. Этот показатель, по существу, является долгосрочным равновесным уровнем безработицы в том смысле, что в длительной перспективе в экономике проявляется тенденция движения к уровню естественной безработицы. *Естественный уровень безработицы* ( $U_f$ ) – довольно подвижная величина, зависящая от институциональной специфики национальной экономики и, согласно неоклассическому подходу, соответствует состоянию полной занятости.

Соотношение реальной заработной платы в текущем ( $w$ ) и следующих за ним годах ( $w_{+1}$ ) зависит от уровня безработицы в текущем периоде ( $U$ ) (см. рис. 7.1). Если этот уровень выше естественного ( $U_f$ ), реальная заработная плата ( $w$ ) будет снижаться, если ниже – повышаться. Заметим, что эта связь проявляется не мгновенно. Сегодняшний уровень заработной платы определяется решениями, принятыми в предыдущем периоде. Таким образом, можно утверждать, что корректировка заработной платы происходит не сразу после такого решения, а за определенный период.

Когда подписывается соглашение о заработной плате на следующий период ( $w_{+1}$ ), наниматель и рабочие договариваются о среднем уровне заработной платы, но они не в состоянии предвидеть реальный будущий уровень инфляции. Поэтому им приходится ограничиваться предположениями или своими ожиданиями в отношении темпов инфляции в следующем периоде.

Обозначим ожидаемую инфляцию между текущим и следующим периодами как  $P_{+1}^e$ . Заметим, что, предположительно, обе стороны знают о текущем уровне цен, когда идут переговоры. Суть же проблемы – в прогнозировании уровня цен на будущий год ( $P_{+1}^e$ ). Поэтому необходимо отразить факт установления номинальной заработной платы в соответствии с ожидаемой, а не реальной инфляцией по формуле

$$w_{+1} = P_{+1}^e - b \cdot (U - U_f), \quad (7.1)$$

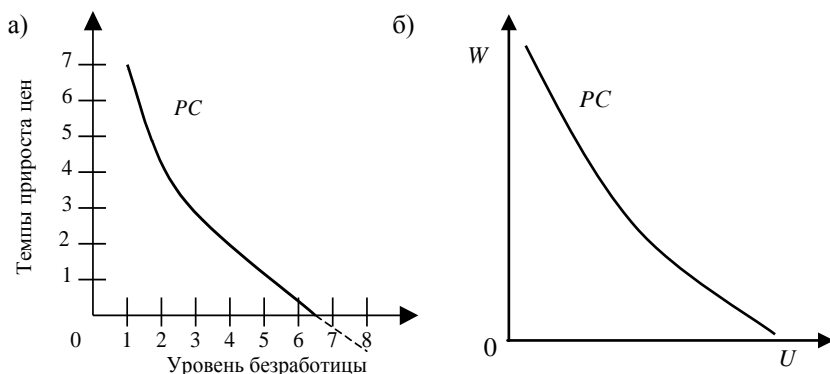
где  $w_{+1}$  – уровень зарплаты будущего периода;

$U$  и  $U_f$  – соответственно, фактический и потенциальный уровень безработицы в текущем периоде;

$P_{+1}^e$  – прогнозируемый уровень цен на будущий период;

$b$  – коэффициент, определяющий реакцию номинальной заработной платы на текущий уровень безработицы.

Данное уравнение (7.1) называют *кривой Филлипса*. Уравнение кривой Филлипса – это зависимость между темпом инфляции и уровнем безработицы. Позже экономисты П. Самуэльсон и Р. Солоу создали модификацию кривой Филлипса (рис. 7.4), заменив в этой кривой ставку зарплаты на прирост товарных цен (инфляцию).



Данная обратная зависимость между темпами инфляции и уровнем безработицы довольно точно отражала ситуацию в экономике ряда развитых стран в 60-х гг. XX в.

### 7.2.2. Долгосрочный период и кривая Филлипса

В представленной выше теории соотношения уровней инфляции и безработицы не учитывается тот факт, что реальная заработная плата также является элементом общего уровня цен.

Представители монетаризма М. Фридмен и Э. Фелпс пришли к заключению, что поскольку всех интересует реальная заработная плата, необходимо скорректировать номинальную заработную плату с учетом инфляционных ожиданий. Это утверждение базируется на использовании основного уравнения монетаризма  $MV = PQ$ . Поскольку, по мнению монетаристов (неклассическое направление), скорость обращения денег в национальной экономике постоянна, для сдерживания инфляции нет необходимости мириться с высоким уровнем безработицы. Устойчивый рост совокупного предложения может быть обеспечен расширением денежного предложения в соответствии с темпом потенциального роста ВВП (3–4% в год).

### 7.2.3. Теория и практика: явление стагфляции

Теоретические положения монетаристов подтверждены практикой.

Попытки прогнозирования инфляции с помощью зависимости Филлипса в 70-х гг. XX в. были безуспешными, поскольку при любом конкретном уровне безработицы уровень инфляции в начале 70-х гг. оказался выше, чем в 60-х гг. (в связи с ростом номинальной заработной платы). Под воздействием резкого повышения цен на нефть в экономике многих развитых стран началась *стагнация*, сопровождающаяся *ускорением инфляции*. Это явление получило название *стагфляция* (рис. 7.5).

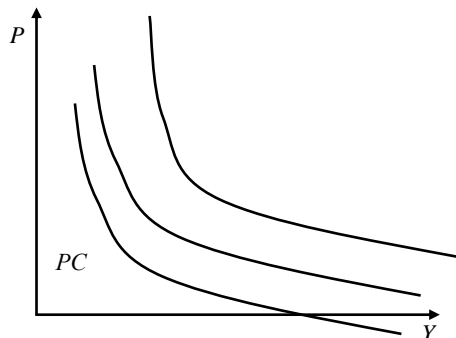


Рис. 7.5. Перемещение краткосрочной кривой Филлипса в условиях стагфляции

Поскольку заработная плата от периода к периоду меняется, пологая кривая  $PC$  смещается между периодами вверх или вниз, в зависимости от уровня безработицы и характера инфляционных ожиданий.

## 7.3. Теория адаптивных ожиданий и теория рациональных ожиданий. Долгосрочная кривая Филлипса

### 7.3.1. Теория адаптивных ожиданий и взаимосвязь инфляции и безработицы

В соответствии с теорией адаптивных ожиданий люди в ожидании предстоящих изменений руководствуются опытом прошлого и настоящего и формируют аналогичные ожидания на основе фактических событий.

При адаптивных ожиданиях экономические субъекты прогнозируют инфляцию только по данным об инфляции в прошедших периодах. Этот механизм часто описывается следующей формулой:

$$P_{+1}^e = P^e + v \cdot (P - P^e), \quad (7.2)$$

где  $P$  – уровень цен текущего периода;

$P^e$  – уровень цен прошлого периода;

$P_{+1}^e$  – ожидаемый в текущем периоде уровень цен в будущем;

$v$  – коэффициент коррекции, который определяет скорость пересмотра ожиданий.

Следует учитывать, что  $P_{+1}^e$  отражает ожидания, имеющие место в текущем периоде в отношении инфляции между текущим и следующим периодами.

Смысл уравнения (7.2) сводится к следующему. Ожидания относительно инфляции в следующем периоде ( $P_{+1}^e$ ) равны ожиданиям, относящимся к инфляции в текущем периоде ( $P^e$ ) и скорректированным на любую погрешность прогноза, выявившуюся в течение этого периода ( $P - P^e$ ). Иначе говоря, если инфляция текущего периода окажется выше прогнозируемой, то инфляция, ожидаемая в будущем периоде, корректируется в сторону повышения; если фактическая инфляция оказывается ниже прогнозируемой, то ожидаемая инфляция корректируется в сторону понижения.

### 7.3.2. Статические ожидания и принцип ускорения

Когда величина  $v$  мала, инфляционные ожидания изменяются медленно и реальный характер инфляции почти не влияет на них. Когда  $v$  в уравнении (7.2) близок к 1, инфляционные ожидания корректируются быстро, в соответствии с реальной инфляцией.

Таким образом, рост цен и уровень безработицы, согласно теории адаптивных ожиданий, связаны следующей зависимостью:

$$P_{+1} = P - b \cdot (U - U_f). \quad (7.3)$$

Темпы инфляции не изменяются только в том случае, когда текущий уровень безработицы ( $U$ ) равен уровню естественной безработицы ( $U_f$ ). Таким образом, безработицу можно удерживать ниже естественного уровня, что ведет к росту темпов инфляции.

Этот вывод, известный как *принцип ускорения*, означает, что для удержания фактического уровня ( $U$ ) ниже потенциального ( $U_n$ ) правительственные органы должны смириться с непрерывно растущим уровнем инфляции. Принцип ускорения инфляции породил другое название естественного уровня безработицы как *уровня безработицы, не ускоряющего инфляцию*, поскольку, ниже этого уровня безработицы инфляция набирает темпы, а выше него – замедляется.

В длительной перспективе дилемма «инфляция–безработица» не возникает. Со стабильным уровнем инфляции совместим только естественный уровень безработицы. Поэтому долгосрочная кривая Филлипса ( $PC_{lr}$ ) приобретает вид вертикальной линии, пересекающейся с краткосрочной кривой ( $PC_{sr}$ ) в точке, показывающей уровень инфляции, соответствующий естественному уровню безработицы (рис. 7.6).

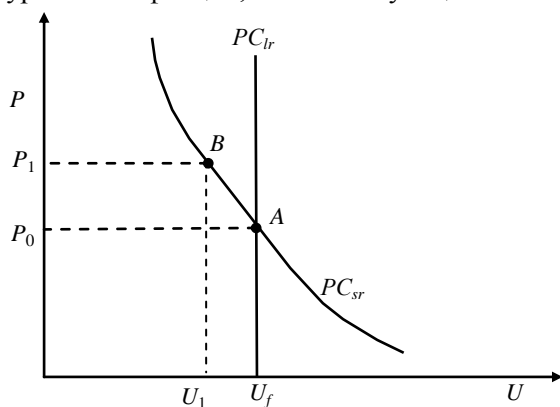


Рис. 7.6. Кривая Филлипса в краткосрочном и долгосрочном периодах

Попытка правительства снизить уровень безработицы посредством стимулирования совокупного спроса приведет только к временному уменьшению безработицы (в краткосрочном периоде) до уровня, соответствующего точке B.

Однако в долгосрочном периоде безработица вернется к естественному уровню, а уровень инфляции повысится до  $P_1$ , как следствие действий правительства.

### 7.3.3. Теория рациональных ожиданий

Поскольку соглашения о заработной плате, как правило, означают период более одного года, рост заработной платы в следующем году отчасти обусловлен решениями, оговоренными в соглашениях за 2–3 года до этого, а не только текущими ожиданиями в связи с инфляцией. Другая часть повышения заработной платы может быть предопределена специальными условиями соглашения (например, об индексации заработной платы), устанавливающими правила увеличения номинальной заработной платы, слабо связанными с ожиданиями.

Группа известных экономистов во главе с Р. Лукасом и Т. Сарджентом в начале 70-х гг. XX в. подвергла критике анализ взаимосвязей инфляции и безработицы, сделанный в теории Филлипса, и обосновала *теорию рациональных ожиданий*. Их критика шла по двум направлениям. Во-первых, они сомневались в уместности применения механизма корректировки заработной платы, потому что медленное приближение к равновесию в уравнении недостаточно обоснованно. С их точки зрения, заработная плата устанавливается на том уровне, который, будучи препятствием для неожиданных изменений, всегда обеспечивает равновесие на рынке. Рынок уравнивает все экономические процессы посредством механизма саморегулирования.

Во-вторых, они отвергли предположение об адаптивных ожиданиях как произвольных. Они утверждали, что рабочие и фирмы заинтересованы в нахождении как можно более точных способов прогнозирования будущей инфляции. Предполагается, что рабочие и фирмы ведут себя так, словно знают «истинную» модель экономики и прогнозируют инфляцию и поведение правительства на основе этой модели, а не на основе сложившихся текущих и прошлых тенденций. Такой подход получил название *рациональных ожиданий*, который существенно изменил подходы к формированию антиинфляционной политики. Важным аспектом теории рациональных ожиданий является то, что рабочие и фирмы формируют свои ожидания будущей инфляции с учетом *будущей политики государства*. По этой причине рациональные ожидания иногда называют «ожиданиями, устремленными вперед», а адаптивные – «ожиданиями, повернутыми назад».

Используя соответствующую кривую Филлипса, сторонники концепции рациональных ожиданий делают следующий вывод: безработица в будущем периоде является результатом погрешности прогноза инфляции для этого будущего периода. Когда инфляция оказывается выше ожидаемой, безработица незначительна, поскольку невысока и реальная заработная плата. Когда же инфляция оказывается ниже ожидаемой, безработица значительна вследствие высокой заработной платы.

#### **7.3.4. Экономическая политика и теория рациональных ожиданий**

В соответствии с концепцией рациональных ожиданий прогнозирование инфляции основывается не на данных о динамике инфляции в прошлом, а на представлении о том, что намерены предпринять в будущем политики.

Если инфляция в текущем периоде позитивна, то, согласно теории адаптивных ожиданий, она должна быть такой же и в следующем периоде. Однако, в соответствии с концепцией рациональных ожиданий, политики могут обеспечивать стабильность цен и полную занятость до тех пор, пока смогут уверять рабочих и фирмы в том, что совокупный спрос будет ограничен в степени, достаточной для поддержания инфляции на нулевом уровне.

Таким образом, выбор между инфляцией и безработицей зависит от конкретных механизмов, которые используются экономическими субъектами для формирования инфляционных ожиданий. В системе адаптивных ожиданий субъекты формируют свои представления о будущей инфляции исходя из темпов инфляции в прошлом. Важным элементом этой системы является принцип ускорения. Если власти пытаются удерживать безработицу на уровне ниже естественного, экономика становится жертвой непрерывного роста темпов инфляции. В длительной перспективе только естественный уровень безработицы согласуется со стабильным уровнем инфляции.

*Коэффициент ущерба* определяет, на сколько должна возрасти безработица, чтобы достичь заданного уровня снижения инфляции. Конкретнее, коэффициент ущерба – это *избыточная безработица* (избыточная относительно естественного уровня) в определенном периоде, деленная на величину сокращения инфляции за тот же период.

Сторонники концепции рациональных ожиданий утверждают, что субъекты формируют инфляционные ожидания исходя из всей доступной информации и своих представлений о будущей экономической политике. Если инфляционные ожидания исходят из рациональных ожиданий, т. е. ожиданий, обращенных в будущее, дилемма «инфляция–безработица» может перестать существовать даже в краткосрочном периоде. Политики могут свести инфляцию к нулю без снижения объема производства и без избыточной безработицы, если они смогут убедить экономических субъектов в необходимости жесткого регулирования совокупного спроса для поддержания стабильных цен. Другими словами, антиинфляционная политика должна получить кредит доверия.

#### **7.4. Экономика предложения и кривая Лаффера. Шоки совокупного предложения и кривая Лаффера**

##### **7.4.1. Шоки предложения и их разновидности**

Цены могут расти как вследствие сдвигов совокупного спроса, так и совокупного предложения. Согласно рис. 7.7(а), повышение цен обусловлено ростом совокупного спроса. На рис. 7.7(б) отражен рост цен, вызванный тенденцией сокращения совокупного предложения.

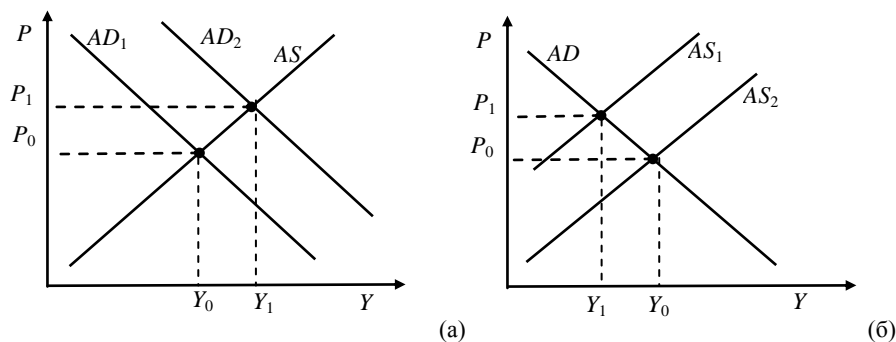


Рис. 7.7. Рост спроса (а) и сокращение предложения (б)

**Шоки предложения** – это неожиданные изменения издержек производства, оказывающего значительное и неожиданное влияние на совокупное предложение. В результате шока предложения происходит непредвиденное изменение реального ВВП и уровня цен.

Таким образом, разные причины могут вызвать изменение спроса и предложения в качестве источника повышения уровня цен. Например, повышение цен на нефть в 1973–1974 гг. и 1979–1980 гг. стало причиной ограничения совокупного предложения в масштабах мирового хозяйства.

Поскольку нефть, используемая при производстве бесчисленного множества товаров и услуг, стала дороже, предельные издержки производства стали расти. Поэтому кривая совокупного предложения сместилась влево относительно осей координат. В новом состоянии равновесия, достигнутом после шока предложения, уровень цен стал выше, а объем производства ниже (см. рис. 7.7(б)).

#### 7.4.2. Политика роста зарплаты и шоки предложения

Другая важная разновидность шоков предложения – *рост номинальной заработной платы* – носит кратковременный характер, если не сопровождается ростом совокупного спроса.

Когда заработная плата определена заранее, любое ее неожиданное изменение можно рассматривать как шок предложения в том смысле, что кривая предложения смещается влево, если номинальная заработная плата растет.

Наличие долгосрочных соглашений с профсоюзами означает, что переговоры о повышении номинальной заработной платы различными категориями рабочих возобновляются в разные моменты времени. В любой конкретный момент только часть оговоренных соглашениями ставок заработной платы изменяется в соответствии с новыми условиями, в то время как остальные ставки определяются прежними соглашениями. Эта ситуация известна под названием *перекрывающихся (параллельных) трудовых соглашений*. Когда переговоры о заключении новых соглашений ведутся в одно и то же время, возникает ситуация, известная под названием *синхронизированных трудовых соглашений*.

Когда безработица незначительна, нанимателям нелегко привлечь новых рабочих нужной квалификации. В этих условиях реальная заработная плата растет. Но в условиях действующей безработицы рабочие и профсоюзы оказываются в положении слабой стороны, поскольку фирмы легко находят себе новых работников, и рабочие могут согласиться даже со снижением реальной заработной платы.

На рис. 7.8 эта идея представлена в графическом виде. Убывающая кривая спроса ( $L_D$ ) и восходящая кривая предложения труда ( $L_S$ ) отражают состояние рынка труда. Полное равновесие наступает при заработной плате, равной  $(w/P)_f$ , и уровне безработицы  $U_f$ . Однако реальная заработная плата не является настолько гибкой, чтобы гарантировать в любом конкретном периоде полное равновесие.

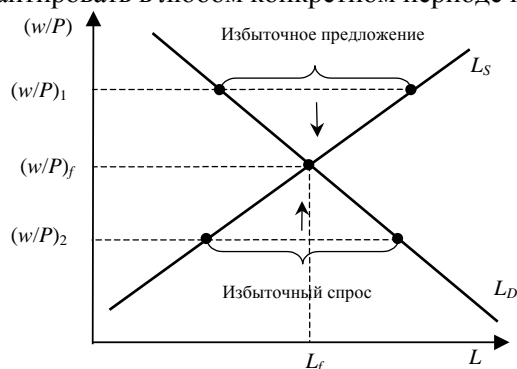


Рис. 7.8. Реальная заработная плата и состояние рынка труда

Идею зависимости изменения реальной заработной платы от уровня безработицы можно представить в виде формулы

$$\left(\frac{w}{P}\right)_f = -b \cdot (U - U_f), \quad (7.4)$$

где  $U$  – уровень безработицы в текущем периоде;

$U_f$  – естественный уровень безработицы;

$b$  – коэффициент, определяющий реакцию реальной заработной платы на конкретный уровень безработицы.

### 7.4.3. Налоговая политика и совокупное предложение

Помимо чрезмерной денежной эмиссии, роста издержек и инфляционных ожиданий, источником инфляции и сокращения совокупного предложения может стать несбалансированная налоговая политика.

На этом основании сторонники одного из современных направлений экономической науки (экономики предложения) утверждают, что невозможно нейтрализовать депрессию современной рыночной экономики, опираясь только на стимулирование совокупного спроса, т. е. на кейнсианский подход. Причина состоит в том, что совокупный спрос стимулируется посредством увеличения трансфертных платежей, но их источником являются высокие налоги. Кроме того, предприниматели, включая большинство налогов в структуру своих издержек, перекладывают налоговое бремя на потребителей в форме более высоких цен. Таким образом, *увеличение налогообложения создает эффект инфляции издержек*.

В такой ситуации регулирующая роль правительства сводится к воздействию на совокупное предложение. Как видно на графике модели «AD–AS» (рис 7.9), в случае увеличения совокупного предложения это приводит к снижению уровня цен (с уровня  $P_1$  до  $P_2$ ) и росту реального объема производства (с уровня  $Y_1$  до  $Y_2$ ), обеспечивая стабильный уровень занятости.

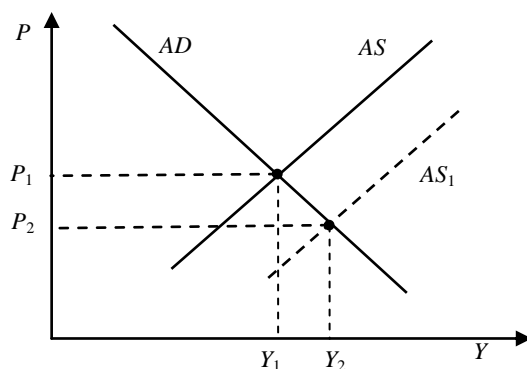


Рис. 7.9. Последствия роста совокупного предложения

### 7.4.4. Предельные ставки налогов и кривая Лаффера

Сторонники экономики предложения критически оценивают последствия чрезмерного налогообложения и слишком активной политики социальных гарантий в различных аспектах. Они утверждают, что такая политика ограничивает стимулы к труду, сдерживает осуществление инвестиций и внедрение инноваций в производство, а также снижает готовность к предпринимательскому риску. Уровень *предельных ставок налогообложения* становится решающим аргументом для принятия решений о выполнении дополнительной работы или осуществлении дополнительных сбережений.

В соответствии с выводами экономики предложения длительность и интенсивность труда наемных работников и предпринимателей зависит от того, какой дополнительный доход они получают от этой работы после вычета налогов. Поэтому для стимулирования затрат труда и капитала в национальную экономику необходимо снизить предельные ставки налогообложения с доходов.

Еще одним важнейшим фактором снижения стимулов к труду является существование многочисленных программ трансфертных платежей в рамках социальной политики. Большие пособия по безработице и программы социального обеспечения становятся причиной снижения заинтересованности работников в сохранении рабочего места, снижения трудовой и технологической дисциплины, что отрицательно сказывается как на производительности труда, так и на качестве продукции.

Высокие предельные ставки налогообложения существенно ограничивают выигрыш домашних хозяйств от сбережений и инвестиций в ценные бумаги. Поскольку сберегаемая часть доходов домашних хозяйств является основой инвестиции и в реальном секторе национальной экономики, сторонники экономики предложения призывают стимулировать сбережения и снижать ставку налога на доходы от инвестиций.

Ключевым аргументом критиков теории экономики предложения являются утверждения, что снижение общей ставки налогообложения вызовет дефицит государственного бюджета. Однако, по мнению А. Лаффера, одного из представителей экономики предложения, более низкие ставки налогообложения позволят сохранить или даже увеличить объем налоговых поступлений в государственный бюджет.

Выводы Лаффера сводятся к утверждению, что снижение налоговой ставки создает стимулы к труду, сбережениям, инвестициям и деловым рискам. Таким образом, формируются условия, необходимые для



стабильного роста национального продукта и увеличения занятости. База налогообложения существенно расширяется и налоговые поступления в государственный бюджет увеличиваются даже при более низких ставках налогообложения.

Увеличению доходной части государственного бюджета способствуют еще два обстоятельства: сокращение масштабов уклонения от налогов и сокращение трансфертных платежей.

## 7.5. Стабилизационная политика. Особенности политики занятости и антиинфляционной политики в Беларуси

### 7.5.1. Стабилизационная политика

Стабилизационная политика представляет собой комплекс мероприятий правительства по восстановлению равновесия в экономике с помощью фискальных и монетарных рычагов.

Существуют два альтернативных подхода к стабилизационной политике (табл. 7.2).

Таблица 7.2. Альтернативные подходы к стабилизационной политике

Кейнсианский подход	Неоклассический подход
<p>Кейнсианцы считают необходимым осуществление двух видов мероприятий для повышения занятости в краткосрочном периоде:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• организация государством общественных работ за счет средств государственного бюджета с целью снижения социальной напряженности, обусловленной высокой безработицей, стимулирование совокупного спроса, развитие экономической и социальной инфраструктуры;</li> <li>• расширение государственных расходов для стимулирования сектора фирм, занятости населения посредством госзаказов и снижения процентной ставки</li> </ul>	<p>Монетаристы предлагают более болезненные меры с точки зрения социальных последствий:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• устранение дефицита государственного бюджета за счет снижения социальных расходов;</li> <li>• свободное действие рыночного механизма саморегулирования, регулирующего цены и снижающего безработицу без вмешательства государства</li> </ul>

Практика стабилизационной политики дает примеры успешной реализации обоих подходов в различных странах. Однако, осуществляя меры по регулированию уровня занятости и стабилизации цен, правительству недостаточно только декларировать эту политику. Экономические субъекты должны получить информацию о содержании балансовой и денежной политики. Только тогда они смогут поверить в то, что политика в области ограничения совокупного спроса приведет к нулевой инфляции и стабильной занятости. Проводимая политика должна иметь кредит доверия. При этом условия люди соответствующим образом корректируют свои ожидания.

### 7.5.2. Особенности стабилизационной политики Беларуси

Проблема стабилизации занятости и снижения инфляции сохраняет актуальность и для Беларуси. В последние годы в решении этой проблемы достигнуты значительные результаты.

Индекс роста потребительских цен снизился с 35,1% в 1999 г. до 14,5% – в 2004 г. Уровень безработицы, по официальным данным, в 2004 г. составил 1,9%, снизившись с 2,9% к 1995 г. [22, с. 75–76; 322]. В Концепции социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006–2010 гг. предусматривается совершенствование мер по осуществлению стабилизационной политики. Главным условием успешного решения этой задачи считается поддержание высоких темпов роста ВВП и экспорта. При этом все большее внимание уделяется расширению инновационной базы экономического роста.

Важным условием снижения темпов инфляции стала стабилизация курса белорусского рубля, что рассматривается как значительный успех политики Национального банка Беларуси в открытой экономике. Для поддержания необходимого уровня занятости, наряду с совершенствованием инфраструктуры рынка труда и системы профессиональной переподготовки, правительство широко применяет непосредственное вмешательство в деятельность государственных предприятий. Применяются административные меры и для регулирования цен на основные потребительские товары. В целом, характерным для стабилизационной политики в Беларуси является активное сочетание экономических и административных инструментов.

## Тема 8. Экономический рост

### 8.1. Деловые циклы: понятие и фазы, причины циклических колебаний, типы циклов, особенности механизма и форм цикла в современных условиях

#### 8.1.1. Экономические циклы и их теории

Экономическое развитие – это поступательное движение экономики, представляющее собой чередование повторяющихся в определенной последовательности изменений.

Регулярно повторяющиеся за определенный промежуток времени колебания в движении общественного производства и в конъюнктуре рынка означают цикличность.

*Цикличность* – это закономерность периодически возникающих нарушений равновесия в экономике, характеризующихся падением и взлетом деловой активности, сокращением и ростом объема производства и совокупного спроса.

*Экономический (деловой) цикл* – это регулярные колебания уровней производства, занятости и дохода, промежуток времени между двумя одинаковыми фазами экономического развития.

Теории цикличности исходят из того, что экономическая система постоянно находится в состоянии отклонения от макроэкономического равновесия. Все многообразие существующих теорий можно свести к двум основным направлениям.

Представители *первого направления* (сторонники неоклассической школы) считают, что цикличность вызывается всегда случайными отклонениями от нормального состояния экономики.

Представители *второго направления* рассматривают цикличность как первооснову существования материального мира, как всеобщую норму движения рыночной экономики, социальной эволюции, отражающую чередование экстенсивного и интенсивного характера развития.

Различные теории, объясняющие причины, содержание и характер циклов, в экономической литературе объединяют в две группы: внешние и внутренние (в зависимости от природы фактора, вызвавшего экономический кризис). Причинами экономических циклов являются различные эндогенные и экзогенные факторы. Наиболее важными из них являются следующие: периодическое истощение автономных инвестиций, внедрение ключевых изобретений (инвестиционные и инновационные теории цикла), колебания объемов денежной массы (монетаристские концепции), изменение конъюнктуры внешнего рынка (теории внешних толчков), склонность людей к сбережению и в связи с этим недопотреблению, спекулятивные настроения (психологические теории) и т. д.

Представители *внутренних теорий* видят причину циклов в действии присущих самой экономической системе факторов. Например, Р. Мальтус и С. Сисмонди объясняли кризис недостаточностью потребляемого дохода по сравнению с произведенным. Выход из этой ситуации Р. Мальтус видел в увеличении непроизводительных расходов земельных собственников и капиталистов для сокращения накоплений, а С. Сисмонди – в защите мелкого производства и развития внешнего рынка. К. Маркс считал цикличность пороком капиталистической системы, свидетельствующим о ее обреченности, а глубинную причину кризисов видел в основном противоречии капитализма – между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

К внутренним (эндогенным) теориям относятся кейнсианство и теория рациональных ожиданий. Представители кейнсианской школы, в частности, утверждают, что недостаток конкуренции в определенных областях, влекущий за собой жесткость номинальных цен и заработной платы, играют центральную роль в развитии циклов. Дж. Кейнс выдвинул в качестве важнейшей причины циклического развития инвестиционный импульс. Первоначальные изменения автономных инвестиций преобразуются с помощью механизма мультипликатора в цепочку последующих изменений спроса и национального дохода. Вместе с тем, мультипликатор, вызывающий изменения потребительского спроса и национального дохода, порождает изменения индуцированных инвестиций и вызывает эффект акселератора. Производные инвестиции, в свою очередь, тоже приводят в действие мультипликационный механизм и т. д.

Таким образом, основной двигатель цикла – изменения инвестиций, а мощный фактор неустойчивости уровня инвестиций и спроса, т. е. главный «виновник» экономических колебаний – *мультипликативно-акселеративный эффект*.

Сторонники теории рациональных ожиданий, доказали, что в совершенной конкуренции возможно возникновение циклов в результате действия определенного вида случайных шоков через функционирующие независимо друг от друга финансовые рынки.

Сторонники *внешних теорий* причину экономических колебаний выводят из действия внешних, по отношению к хозяйственной системе, факторов – научных и технических открытий, политических событий, природных катаклизмов.

Современные исследования с применением экономико-математических методов не только подтверждают объективность существования периодически повторяющихся циклов, но и дают возможность прогнозировать их наступление.

### 8.1.2. Типы циклов

С учетом временного тренда и экономического содержания выделяют следующие *типы циклов*:

- *Годовой цикл* определяется влиянием на экономику страны природно-климатических условий.
- *Краткосрочный цикл* (3–4 года) обычно связывают с колебаниями мировых запасов золота, влиянием на состояние производства денежно-кредитной сферы (циклы Китчина).
- *Среднесрочный экономический (деловой) цикл* (7–12 лет) связан со значительными изменениями всех основных макроэкономических показателей (циклы Жуглара) под действием технологических изменений.

- *Строительный цикл* (16–25 лет) связан с обновлением основных производственных фондов, периодичностью обновления производственных сооружений и жилья (циклы Кузнецца).
- *Долгосрочные циклы* (60–80 лет) – *большие экономические циклы Н. Кондратьева (или К-волны)* – связаны с закономерностями накопления и обновления научных знаний, их влиянием на экономическое развитие.

### 8.1.3. Экономический цикл и его фазы

Экономический цикл представляет собой единый процесс, последовательно проходящий через четыре фазы: подъем (экспансия), спад (кризис), депрессия, оживление.

*Фаза подъема (экспансии)* начинается активным вводом в действие новых предприятий и модернизацией старых, ростом объемов производства, занятости, инвестиций, личных доходов, повышением спроса и цен. Эта фаза заканчивается *бумом* – периодом сверхвысокой занятости и перегрузки производственных мощностей. Во время бума уровень цен, ставка заработной платы и процентная ставка достаточно высоки. В высшей точке цикла, называемой *пиком*, все названные показатели достигают максимального значения.

Неизбежное следствие бума – поворот в развитии цикла, когда рост производства сменяется его сокращением. Это свидетельствует о наступлении *фазы кризиса (спада)*. Возрастание нереализуемых товарных запасов приводит к снижению объемов производства. Сокращаются производственные инвестиции, падает спрос на факторы производства. Наблюдается уменьшение прибылей, ослабевает спрос на кредит, снижаются процентные ставки. При глубоком и продолжительном спаде происходит снижение или замедление роста товарных цен.

В *фазе депрессии* падение ВВП и увеличение безработицы существенно замедляются, объем инвестиций близок к нулю. В этот период экономика характеризуется застоем в производстве, наличием большой массы свободного денежного капитала.

Через определенное время экономическая система преодолевает низшую точку цикла, называемую *впадиной (дном)*, и начинается *оживление*, при котором движение всех экономических показателей меняет направление, доход и занятость начинают расти. Когда предприятия доводят объем производства до высшей точки, достигнутой в предыдущем цикле, начинается экономический подъем.

Основными *индикаторами* всех четырех фаз делового цикла выступают объем производства, уровень занятости или безработица, инфляция.

Схема экономического цикла показана на рис. 8.1. Волнистая кривая представляет собой динамику объема производства с пиками в точках *A*, *E* и низшей точкой спада *C*. Промежуток времени между двумя точками, находящийся на одинаковых стадиях циклических колебаний, называется *периодом цикла* (от *A* до *E*, от *B* до *F*). Амплитуда циклических колебаний определяется отклонением пика от низшей точки спада линии тренда, т. е. равна расстоянию *AG*.

Цикл можно условно разделить на два интервала: нисходящая волна (*падение производства*) и восходящая волна (*рост производства*). *Пики* и *впадины* («дно») характеризуют поворотные точки циклов.

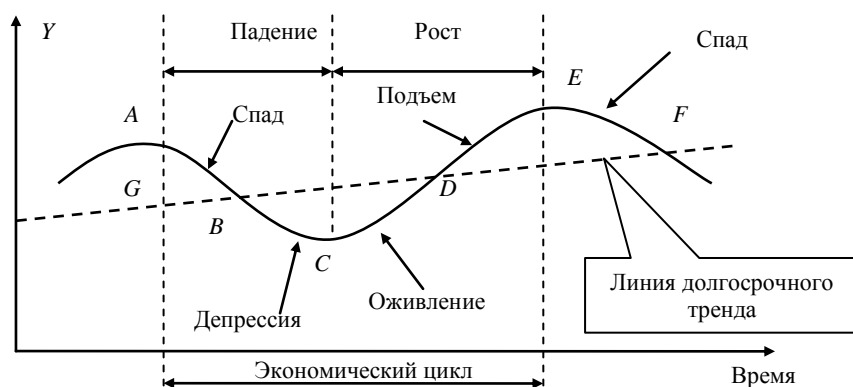


Рис. 8.1. Экономический (деловой) цикл и его фазы

Поскольку экономические подъемы и спады играют ключевую роль в колебаниях экономической (деловой) активности, постольку такие циклы принято называть *деловыми*. При этом долгосрочную динамику колебаний экономического развития определяет *экономический рост*, известный как *тренд*, а цикл деловой активности представляет собой колебания вокруг тренда.

Тренд является результатом действия факторов, обуславливающих долговременный рост в экономике: уровня сбережений, прироста трудовых ресурсов, технических сдвигов и т. п. Однако факторы, определяющие вид цикла деловой активности, почти не влияют на формирование долговременного экономического тренда. Другими словами, деловой цикл представляет собой временные отклонения от данной тенденции.

#### 8.1.4. Функции фаз цикла

Фазы экономического (делового) цикла выполняют ряд воспроизводственных функций. Поскольку главной фазой цикла является кризис (спад производства), представляющий собой механизм разрушения старых пропорций и создающий условия для будущего развития производства, кризис выполняет свою «очистительную» функцию. В фазе кризиса снижаются товарные цены на продукцию, падают процентные ставки и курсы акций, понижается прибыль компаний.

Однако, помимо негативных последствий в кризисной экономике имеются и положительные моменты. В самом кризисе заложена возможность его преодоления. Кризис устраняет свою непосредственную причину – перенакопление капитала. Поэтому в этой фазе цикла экономика избавляется от части основного капитала путем его обесценения и даже уничтожения, что стимулирует начало обновления производственного капитала.

*Фаза депрессии* внешне проявляется в замедлении темпов спада, застое в банкротствах, уменьшении товарных запасов и т. п. Ее воспроизводственная функция – приспособление к новым пропорциям.

В *фазе оживления*, когда постепенно растут цены, заработная плата, занятость, процентные ставки, осуществляются массовые инвестиции, обеспечивающие расширенное воспроизводство. Таким образом, функция оживления заключается в осуществлении расширенного воспроизводства и достижении докризисного уровня производства.

В *фазе подъема* динамика производства полностью подчинена стремлению к росту прибыли. Предложение все больше опережает спрос, создавая предпосылки для будущего спада. Таким образом, подъем выполняет соответствующую воспроизводственную функцию, при которой производство перенапряжено, выходит за пределы платежеспособного спроса, что усиливает противоречия в механизме воспроизводства, приводящие к новому кризису.

#### 8.1.5. Шоки и циклические колебания

Существенная часть колебаний деловой активности происходит из-за воздействия постоянных шоков, а не в результате временных отклонений от неизменного тренда. В экономической литературе принято выделять три типа экономических потрясений (шоков):

- *шоки предложения*, непосредственно воздействующие на производственную сторону экономической системы;
- *политические шоки*, являющиеся следствием решений, принимаемых властными структурами на макроэкономическом уровне. К политическим шокам можно отнести колебания в предложении денег, обменном курсе и фискальной политике;
- *шоки в спросе домашних хозяйств и бизнеса* – изменения в инвестиционных или потребительских расходах, вызванные переменами в ожиданиях относительно будущего экономического развития.

#### 8.1.6. Особенности современных циклов

Содержание и общая картина экономического цикла существенно модифицируются. Это проявляется в следующем:

- в уменьшении амплитуды колебаний экономической активности (фазы спада стали короче, фазы подъема – продолжительнее);
- в уменьшении диапазона колебаний объемов производства и уровней занятости;
- в усилении воздействия на экономический цикл ряда факторов, связанных с влиянием монополизма, НТП, глобализации, экономической роли государства.

Влияние монополии выражается в том, что падение производства происходит при сохранении монопольно высоких цен (ни один послевоенный цикл, кроме цикла 1948–1949 гг., не связан с падением цен). Масштабы удорожания растут от кризиса к кризису, от цикла к циклу.

Поскольку цены не падают, корпорациям удается получать прибыль даже при сокращении производства, а сохранение высоких уровней цен затрудняет процесс единовременного массового обновления капитала. Поэтому в современных условиях кризис не может до конца выполнить свою «очистительную» функцию, не становится исходным пунктом массового обновления техники и технологии.

Научно-технический прогресс обуславливает ускорение обновления основного капитала, характерное для всех фаз делового цикла. Это приводит к размыванию классической, пофазной динамики цикла и циклического характера воспроизводства в целом.

В условиях глобализации производства под влиянием международного разделения труда и интернационализации хозяйственных связей цикл стал носить мировой характер.

#### 8.1.7. Антициклическая государственная политика

В зависимости от фазы цикла различают *стимулирующую* и *сдерживающую* антициклические политики. Во время кризиса для стимулирования роста производства расширяются правительственные заказы частным предприятиям. Проводится законодательное сокращение налогов, расширение системы дотаций, субсидий, кредитование по низким банковским ставкам (политика «дешевых денег»).

В порядке сдерживающей антициклической политики в периоды подъемов государство увеличивает налоги, свертывает систему дотирования отраслей, проводит политику «дорогих денег».

Одним из важных рычагов налоговой политики является *ускоренная амортизация основного капитала*, означающая включение в амортизационный фонд не только перенесенной стоимости элементов основного капитала, но и части прибыли. Такое завышение амортизационного фонда приводит к увеличению внутренних источников финансирования и способствует росту капиталовложений. В то же время ускоренная амортизация содержит и противоположную тенденцию, т. е. способствует перенакоплению основного капитала, создавая предпосылки для возобновления кризисов.

В современных условиях, как показывает практика, развитым странам удастся избежать депрессий посредством рационального подключения денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики, не позволяющих спадам вылиться в длительный, кумулятивный процесс.

## 8.2. Понятие, показатели и факторы экономического роста.

### Экстенсивный и интенсивный экономический рост

#### 8.2.1. Сущность экономического роста и его факторы

*Экономический рост* – процесс количественного увеличения и качественного совершенствования создаваемых потребительных стоимостей (благ) в соответствии с объемом и структурой складывающихся общественных потребностей.

*Общими показателями экономического роста* являются увеличение реального ВВП в целом и на душу населения (прирост экономического потенциала и уровня жизни).

Экономический рост обеспечивается действием факторов предложения и спроса. Факторы предложения обеспечивают возможность физического роста объемов производства. К ним относятся природные и трудовые ресурсы, размер основного капитала и технология. Однако рост производства произойдет лишь в том случае, если произведенные блага будут потребляться, т. е. будут действовать факторы эффективного спроса.

К *долгосрчным факторам экономического роста*, определяющим динамику правостороннего сдвига долгосрочной кривой совокупного предложения, относятся накопление капитала, рост населения и трудовых ресурсов, технологический прогресс и рост эффективности производства.

#### 8.2.2. Типы экономического роста

Существуют три варианта динамики экономического роста.

1. *Сбалансированный экономический рост*. Если под воздействием факторов экономического роста произойдет одновременный правосторонний сдвиг кривых совокупного спроса, кратко- и долгосрочных кривых совокупного предложения (рис. 8.2), то долгосрочное макроэкономическое равновесие переместится из точки  $E_1$  в точку  $E_2$ , уровень естественного объема производства ( $Y_f$ ) увеличится с  $Y_{f1}$  до  $Y_{f2}$ . В данном случае наблюдается экономический рост при стабильном уровне цен (сбалансированный экономический рост). Линией  $ASL$  обозначено долгосрочное предложение.

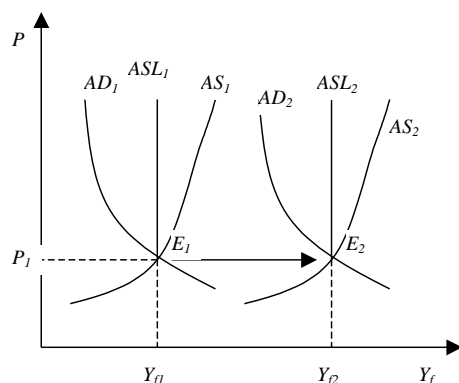


Рис. 8.2. Сбалансированный экономический рост

2. *Экономический рост, сопровождающийся увеличением безработицы*. При сдвиге совокупного предложения и постоянстве совокупного спроса (рис. 8.3) экономическая система перемещается вдоль кривой совокупного спроса из положения  $E_1$  в точку  $E_2$ . Уровень естественного объема производства увеличивается с  $Y_{f1}$  до  $Y_{f2}$ , в точке  $E_2$  норма безработицы превышает свое естественное значение, несмотря на то, что увеличился уровень реального объема производства. Происходит сокращение темпов экономического роста, сопровождаемое падением уровня цен.

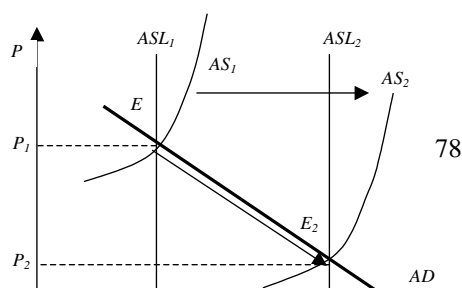


Рис. 8.3. Экономический рост, сопровождающийся увеличением безработицы

3. Экономический рост, сопровождающийся повышением уровня цен. Если рост совокупного спроса опережает рост естественного уровня реального объема производства, будет происходить экономический рост, сопровождаемый инфляцией спроса (рис 8.4). При этом норма безработицы при переходе из точки  $E_1$  в точку  $E_2$  и в точку  $E_3$  сохраняется на уровне, меньшем, чем, естественный, а темп инфляции ускоряется.

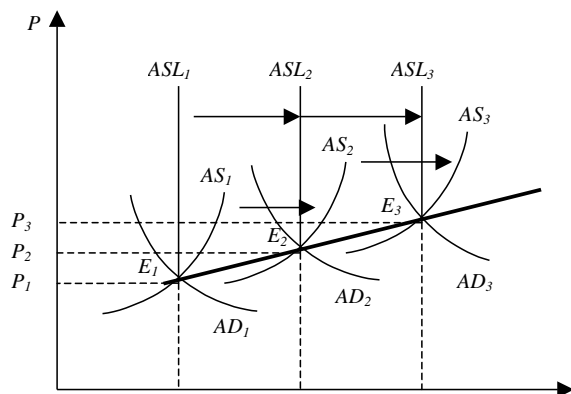


Рис. 8.4. Экономический рост, сопровождающийся инфляцией спроса

Различают два типа экономического роста – экстенсивный и интенсивный.

При *экстенсивном типе* экономический рост достигается за счет роста количества факторов производства при сохранении прежней эффективности производства.

При *интенсивном типе* экономический рост достигается за счет использования более совершенных факторов производства, сопровождаемого ростом эффективности производства.

### 8.3. Неокейнсианские теории экономического роста.

#### Модели экономической динамики Е. Домара и Р. Харрода

##### 8.3.1. Модель Домара

Модель Домара построена на поиске полного использования прироста производственных мощностей при функционально заданном ежегодном росте уровня инвестиций. При этом вводятся следующие теоретические допущения:

- предельная склонность к сбережению ( $s = MPS$ ) в долгосрочном периоде совпадает со значением средней склонности к сбережению в кейнсианской модели:  $APS = S : Y$ ;
- национальный доход ( $Y$ ) производится при полном использовании производственных мощностей.

Инвестиции ( $I$ ) вызывают расширение производственных мощностей, выражающееся равенством

$$K_0 \cdot I = K_0 \cdot s \cdot Y, \quad (8.1)$$

где  $K_0$  – капиталоотдача, рассчитываемая как  $K_0 = \frac{\Delta Y}{\Delta K} = \frac{\Delta Y}{\Delta I}$ .

Тогда все инвестированные деньги данного года дадут увеличение годового национального продукта, равное  $K_0 \cdot I$ . Чтобы это увеличение производственного потенциала не повлекло за собой простого наращивания избыточных мощностей, необходимо выполнить следующее равенство:

$$\Delta Y = K_0 \cdot I. \quad (8.2)$$

Из кейнсианской теории мультипликатора следует, что увеличение инвестиций ( $\Delta I$ ) вызывает прирост национального дохода при данной склонности к сбережению ( $MPS$ ), что выражается формулой

$$\Delta Y = \Delta I \cdot \frac{1}{MPS}.$$

Так как  $MPS = s$ , то получается следующая формула:

$$\Delta y = \Delta I \cdot \frac{1}{s}, \quad (8.3)$$

где  $\frac{1}{s}$  — мультипликатор.

Разделив обе части уравнения на  $I$  и умножив на  $s$ , получаем равенство

$$\Delta y \cdot \frac{s}{I} = \Delta I \cdot \frac{s}{I} \cdot \frac{1}{s}. \quad (8.4)$$

Но так как  $\frac{\Delta Y}{\Delta K} = \frac{\Delta Y}{\Delta J} = K_0$ , то получим формулу

$$K_0 \cdot s = \frac{\Delta I}{I}. \quad (8.5)$$

Экономический смысл формулы состоит в том, что при фиксированной величине капиталоотдачи и данной склонности к сбережению полное использование ежегодного прироста производственных мощностей в рамках экономики достигается при росте инвестиций ежегодным темпом, равным  $K_0 s$  (по принципу сложных процентов).

Так как предполагалось, что инвестиции (и сбережения) составляют долю от национального продукта, то национальный продукт ( $Y$ ) должен расти темпом, равным  $K_0 s$  (%).

Это видно из следующей математической замены выражения  $K_0 \cdot I$  в уравнении (8.2) на  $K_0 \cdot s \cdot Y$ :

$$\Delta Y = K_0 \cdot s \cdot Y. \quad (8.6)$$

Разделив обе части на  $Y$ , получим следующее:

$$\frac{\Delta Y}{Y} = K_0 \cdot s. \quad (8.7)$$

Таким образом, прирост национального дохода равен тому же темпу  $K_0 s$  (%).

Более тщательный разбор этой модели показывает, что условия равновесного роста экономики (при полной загрузке мощностей) в неявном виде заключают в себе кейнсианское условие равенства намечаемых сбережений планируемым инвестициям:

$$\Delta Y = \Delta I \cdot \frac{1}{s} \text{ или } \Delta I = \Delta Y \cdot s, \quad (8.8)$$

$$\text{иначе } \Delta I = \Delta S. \quad (8.9)$$

Таким образом, условием равновесного роста экономики при расширяющемся капитальном запасе является сохранение первоначального равенства сбережений и инвестиций при совпадении между собой всех дальнейших приростов сбережений и инвестиций.

Значительным недостатком модели Домара является отсутствие уравнения, описывающего фактическое влияние спроса на инвестиции, в зависимости от ряда факторов.

### 8.3.2. Модель Харрода

Различают кейнсианские и неоклассические подходы к моделированию экономического роста. Основателем кейнсианской макроэкономической теории динамики роста является Р. Харрод.

Авторы кейнсианской концепции экономической динамики отказались от статичного подхода, характерного для Дж. Кейнса, и рассматривают долгосрочный, а не краткосрочный интервал. Главной целью таких моделей является обоснование путей длительного экономического роста.

В отличие от Домара, Харрод сосредоточил свои исследования на факторах, определяющих равновесие планируемых инвестиций и сбережений в условиях расширенного воспроизводства.

Согласно теории Харрода, в основе экономического развития лежат два фактора:

- рост населения;
- увеличение производства продукции на душу населения (обусловленное техническим прогрессом).

В основе модели лежит традиционное равенство сбережений и инвестиций.

Устойчивый темп роста производства, при котором используется весь прирост населения и все возможности увеличения производительности труда, Харрод именует «естественным темпом роста» ( $Gn$ ). Третьим фактором роста Харрод считает размеры накопленного капитала. При устойчивом темпе роста производства, равном  $Gn$ , потребности в капиталовложениях будут выражены величиной  $Gn \cdot Gr$ , где  $Gr$  – требуемый коэффициент капитала.

Требуемый коэффициент капитала представляет собой прирост основного и оборотного капитала, необходимый для обеспечения единицы прироста продукции. Согласно концепции Р. Харрода,  $Gr$  может колебаться в ходе цикла (в основном за счет размеров оборотного капитала).

С точки зрения длительной перспективы  $Gr$  – величина постоянная при неизменной норме процента.

Уравнение Харрода, выражающее условие равновесия при естественном темпе роста, имеет следующий вид:

$$Gn \cdot Gr = \text{или} \neq S, \quad (8.11)$$

где  $S$  – сберегаемая доля дохода.

Это уравнение модифицирует уравнение Кейнса ( $I = S$ ).

Разница в том, что согласно Кейнсу, размеры инвестиций ( $I$ ) определяются нормой прибыли и нормой процента, а Харрод связывает эти размеры с ростом населения, техническим прогрессом и коэффициентом капитала. При этом размеры сбережений Харрод, как и Кейнс, определяет склонностями людей.

Согласно представлениям Р. Харрода, в течение ближайших десятилетий прирост населения в развитых странах прекратится (даже возможно сокращение населения). Это обстоятельство выступает в теории динамики как один из главных факторов, замедляющих темп роста производства и ведущих к хронической безработице.

Чтобы дать свою трактовку разрыву между фактическим темпом роста ( $G$ ) и естественным темпом ( $Gn$ ) и доказать возможность ликвидации этого разрыва, Харрод вводит в модель новую психологическую категорию – гарантированный темп роста ( $Gw$ ). Этой последней категории Харрод придает особо важное значение. Гарантированным является темп роста, удовлетворяющий предпринимателей, которые готовы поддерживать его и дальше. Он определяется опытным путем. Согласно уравнению Р. Харрода, получается следующее выражение:

$$G \cdot C = S = Gw \cdot Cr. \quad (8.11)$$

Выражение (8.10) означает, что для устойчивого роста фактическая потребность в капитале должна быть равна потребности в капитале при гарантированном темпе роста.

В модели Р. Харрода сбережения ( $S$ ) являются функцией от уровня дохода, а капиталовложения – функцией от прироста дохода. Так как от увеличения дохода растут инвестиции ( $I$ ), то вслед за повышением дохода обязателен рост сбережений ( $S$ ).

Остается найти темп роста, обеспечивающий этот паритет.

Предполагается, как и в модели Домара, что сбережения представляют собой постоянную долю дохода:

$$S = s \cdot Y, \quad (8.12),$$

где  $0 < s < 1$ .

В соответствии с *принципом акселерации* ( $V$ ) полагается, что инвестиции составляют постоянную долю в приросте продукции. Это можно выразить формулой

$$I = V \cdot \Delta Y, \quad (8.13)$$

где  $V$  – коэффициент акселерации.

Подставив выражения (8.12) и (8.13) в уравнение (8.9), получим нижеприведенное равенство:

$$s \cdot Y = V \cdot \Delta Y. \quad (8.14)$$

Разделив обе части уравнения на  $V$  и  $Y$ , получаем выражение

$$\frac{s}{V} = \frac{\Delta Y}{Y}. \quad (8.15)$$

Здесь темп роста национального дохода зависит от условий постоянного сохранения равенства между намечаемыми сбережениями и инвестициями. Чем больше доля дохода сберегается, тем больше



должен быть и темп роста национального продукта, чтобы механизм акселерации вызвал инвестиции, достаточные для поглощения планируемых сбережений.

Из уравнения (8.14) видно, что  $\Delta Y$  представляет ожидаемый прирост дохода. Так как инвестиции данного периода влекут за собой рост объема продаж в последующем периоде, то равновесный темп роста должен обеспечивать реализацию ожидаемого объема продаж.

Сущностный подход Харрода и Домара к моделированию был сохранен при переходе к более сложным системам моделирования, когда появились многофакторные неокейнсианские модели экономического роста А. Хансена и Д. Дьюзенберри.

#### 8.4. Неоклассические теории экономического роста.

##### Производственная функция Кобба–Дугласа и модель

##### Р. Солоу. Устойчивый уровень капиталовооруженности.

##### «Золотое правило» Э. Фелпса

##### 8.4.1. Производственная функция Кобба–Дугласа

Производственная функция Кобба–Дугласа (ПФКД) основана на представлении объема национального выпуска как степенной функции от динамики двух факторов производства – труда, капитала и имеет вид

$$Y = a_0 K^{a_1} L^{a_2}, \quad (8.16)$$

где  $a_0, a_1, a_2$  – коэффициенты, подбираемые на основе обработки статистических данных за ряд лет. С тех пор многие экономисты пытались рассчитать параметры ПФКД, в том числе М. Дуглас, Л. Клейн.

На основании данных по экономике СССР за 1960–1985 гг. были рассчитаны параметры функции Кобба–Дугласа. С учетом НТП функция имеет следующий вид:

$$Y = 1,038 e^{0,0294t} K^{0,9749} L^{0,2399}. \quad (8.17)$$

##### 8.4.2. Модель Р. Солоу

Предложение товаров в модели Р. Солоу описывается с помощью производственной функции  $Y = F(K, L)$ . Объем производства зависит от количества применяемого капитала ( $K$ ) и используемого труда ( $L$ ). Данная модель предполагает, что производственная функция обладает свойством постоянной отдачи.

Приняв  $X = \frac{1}{L}$ , получим следующее равенство:

$$\frac{Y}{L} = \frac{Y}{K} \cdot \frac{K}{L} = F\left(\frac{1}{L}, 1\right) = F(X, 1). \quad (8.18)$$

Введем следующие обозначения:

- $y = \frac{Y}{L}$  – объем производства в расчете на одного работника;
- $k = \frac{K}{L}$  – капитал, приходящийся на одного работника.

Производственная функция приобретает следующий вид:

$$y = f(k), \text{ где } f(k) = F(k, 1). \quad (8.19)$$

Данная производственная функция соотносит производительность труда с капиталовооруженностью при неизменном объеме трудовых ресурсов.

Тангенс угла наклона производственной функции  $f(k)$  определяется величиной *предельной производительности капитала (МРК)*, которая показывает, сколько дополнительной продукции можно получить в расчете на одного работника, если капиталовооруженность увеличить на одну единицу (рис. 8.5) и рассчитывается по формуле

$$MPK = f(k + 1) - f(k). \quad (8.20)$$

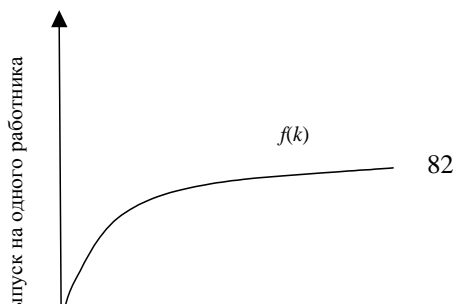


Рис. 8.5. Производственная функция в модели Р. Солоу

В соответствии с законом убывающей отдачи, по мере роста капиталовооруженности предельная производительность капитала будет уменьшаться, и график производственной функции  $f(k)$  становится более пологим.

В закрытой экономике продукция, произведенная каждым работником, при ее использовании делится между потреблением, приходящимся на одного работника ( $c$ ), и инвестициями в расчете на одного работника ( $i = \frac{I}{L}$ ):

$$Y = c + i. \quad (8.21)$$

Функция потребления принимает следующий вид:

$$c = y - i = y - s' \cdot y = (1 - s') \cdot y, \quad (8.22)$$

где  $s' = \frac{S}{Y}$  – норма сбережений;

$s$  – сбережения, приходящиеся на одного работника.

Отсюда получаем следующую формулу:

$$y = (1 - s') \cdot y + i. \quad (8.23)$$

После преобразования получим равенство

$$i = s' \cdot y. \quad (8.24)$$

Таким образом, при равновесии на рынке благ, когда сбережения равны инвестициям, норма сбережений равняется норме накопления, показывающей, какая часть произведенной продукции направляется на капитальные вложения.

Динамика величины капитала зависит от объемов инвестиций и амортизации, от норм износа и выбытия капитала. Представим инвестиции на одного работника как функцию капиталовооруженности:

$$i = s'f(k). \quad (8.25)$$

Чем выше уровень капиталовооруженности ( $k$ ), тем выше объем производства ( $f(k) = y$ ) и больше инвестиции ( $i$ ). Такая зависимость отражена на рис. 8.6.

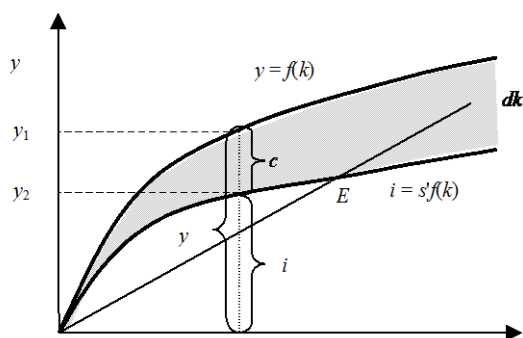


Рис. 8.6. Функции производства ( $y$ ), потребления ( $c$ ), инвестиций ( $i$ ) и выбытия капитала ( $dk$ )

Норма сбережений определяет разделение продукта на потребление и инвестиции для каждого из значений  $k$ .

Для учета амортизации в модели предположим, что ежегодно выбывает определенная доля капитала  $d$  (норма выбытия). Количество капитала, выбывающее за год, составит  $dk$ . Тогда изменение капиталовооруженности за год равно:

$$\Delta k = s'f(k) - dk. \quad (8.26)$$

Чем выше капиталовооруженность, тем больше объем производства и инвестиций, приходящийся на одного работника. Однако, чем выше капиталовооруженность, тем больше и величина выбытия капитала в расчете на одного работника. Пересечение кривых  $dk$  и  $s'f(k)$  дает точку  $E$ , соответствующую устойчивому уровню капиталовооруженности ( $k^*$ ) (равновесному состоянию экономики), где  $k^*$  – капиталовооруженность работников, при которой инвестиции равны выбытию (износу) капитала.

При  $k_1 < k^*$  инвестиции на одного работника превышают выбытие, запасы капитала растут, и капиталовооруженность увеличивается. При  $k_2 > k^*$  инвестиции меньше выбытия, и запасы капитала, приходящиеся на одного работника, уменьшаются.

#### 8.4.3. «Золотое правило» Э. Фелпса

Устойчивый уровень капиталовооруженности, являющийся оптимальным с точки зрения максимизации потребления, называется золотым уровнем капиталовооруженности  $k^*$  (на основе «золотого правила» накопления капитала, разработанного Э. Фелпсом в 1961 г.).

Потребление при устойчивом уровне капиталовооруженности выражается равенством

$$c^* = y^* - i^* = f(k^*) - dk^*, \quad (8.27)$$

где  $y^*$ ,  $c^*$ ,  $i^*$  – величины выпуска продукции, потребления и инвестиций при равновесном состоянии экономики с уровнем капиталовооруженности  $k^*$ .

«Золотому» уровню капиталовооруженности соответствует максимальная разница между значениями производственной функции  $f(k)$  и значениями выбытия капитала ( $dk$ ). «Золотой» уровень капиталовооруженности существует при следующем условии:

$$MPK = d. \quad (8.28)$$

Сформулируем «золотое правило»: потребление на одного работника максимизируется, если предельный продукт капитала равен норме выбытия (амортизации).

Базовая модель Р. Солоу показывает, что само по себе накопление капитала не может объяснить непрерывный экономический рост, поскольку увеличение нормы сбережений лишь временно увеличивает темпы роста до тех пор, пока экономика не перейдет к новому равновесному состоянию.

Технологический прогресс ( $g$ ) и темп роста населения (будущей рабочей силы) ( $n$ ) влияет на «золотой» уровень капиталовооруженности. Устойчивый уровень потребления на единицу труда с постоянной эффективностью составляет:

$$c^* = f(k^*) - (d + n + g)k.$$

Следовательно, «золотой» уровень капиталовооруженности существует при следующем условии:

$$MPK = d + n + g \text{ или } MPK - d = n + g. \quad (8.29)$$

### 8.5. Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь

#### 8.5.1. Институциональные модели роста

Типичными моделями экономического роста институционального типа являются модели М. Алле и П. Даймонда, получившие название «модели поколений». Здесь смысл институционального поведения субъектов состоит в том, что объем сбережений ( $S$ ), имеющийся в экономике на текущий момент, следует рассматривать как результат обобщения типов поведения различных поколений, сосуществующих в текущий период времени. Не все поколения имеют одинаковую склонность к сбережению, что воздействует и на процесс инвестирования.

Представляет интерес другая институциональная модель 60-х гг. XX века – модель Х. Узавы. В качестве обоснования причины темпов экономического роста в модели выступает теория накопления человеческого капитала.

#### 8.5.2. Политика содействия экономическому росту

*Политика роста* – совокупность государственных мер, направленных на обеспечение долгосрочного сбалансированного экономического роста.

Государственная политика роста предполагает стимулирование склонности к сбережениям и инвестированию, обеспечение увеличения предложения труда, стимулирование технологического прогресса и роста эффективности производства.

Если в экономике капиталовооруженность ниже «золотого» уровня, необходимо стимулировать инвестиции в основной капитал.

Из уравнения (4.23) темы 4 следует

$$I = S + (T - G). \quad (8.30)$$

Таким образом, для обеспечения роста инвестиций необходимо увеличить частные сбережения или уменьшить дефицит государственного бюджета. Поскольку увеличение нормы процента сокращает частные инвестиции, увеличение частных сбережений и инвестиций целесообразно стимулировать только снижением налогов на доходы от сбережений и инвестированного капитала.

Мероприятия, направленные на уменьшение дефицита государственного бюджета, увеличивают частные сбережения и уменьшают инфляционное обесценение сбережений. Положительное сальдо бюджета определяет размер государственных сбережений, передаваемых частным фирмам через банковскую систему, устойчивость которой является важным фактором процессов сбережения и инвестирования. Кроме того, часть бюджетных средств может использоваться для государственных инвестиций.

В качестве источника инвестиций могут использоваться иностранные сбережения в виде займов или помощи. Государство должно регулировать привлечение иностранных займов и добиваться их рационального использования для увеличения основного капитала в высокоэффективных производствах.

Вышеуказанные мероприятия должны дополняться экспансионистской кредитно-денежной политикой, понижающей уровень реальных процентных ставок и содействующей активизации инвестиций.

Объем производства зависит не только от величины предложения труда, но и от его эффективности. Эффективность труда определяется *его капиталовооруженностью и качеством человеческого капитала*.

Поскольку человеческий капитал накапливается медленно, государство должно обеспечивать эффективное функционирование системы общего и профессионального образования, а также стимулировать инвестиции в человеческий капитал с помощью финансовых и кредитных мер со стороны индивидуальных и фирм.

Модель Р. Солоу показывает, что постоянный экономический рост в расчете на душу населения обусловлен технологическим прогрессом, а его, в свою очередь, стимулирует государство в рамках научно-технической политики.

### **8.5.3. Проблемы и перспективы экономического роста в Беларуси**

Сложившаяся в практике Беларуси политика медленного обновления основных фондов привела к тому, что более половины из них изношены. Кроме того, Беларусь технически отстает во многих отраслях и сферах экономики от мирового уровня.

Стимулирование инвестиционного и инновационного процесса становится жизненно важной стратегической задачей по причине экспорта более 60% продукции и услуг за рубеж.

В этих условиях государство проводит политику стимулирования инноваций путем финансирования проектов из фонда фундаментальных исследований, инновационных фондов, налоговых льгот на прибыль, направляемую на реконструкцию и техническое перевооружение.

Следует отметить, что Беларусь достигла одного из самых высоких и устойчивых темпов экономического роста среди стран СНГ, добилась успехов в борьбе с инфляцией, а следовательно, имеет все возможности для снижения ставки банковского процента и других мер стимулирующей КДП с целью повышения инвестиционной активности. Кроме того, не располагая практически фундаментальной сырьевой и энергетической базой, Республика Беларусь сделала упор на развитие человеческого капитала. В настоящее время по уровню квалификации рабочей силы Беларусь занимает ведущее место среди стран СНГ.

Имеются следующие проблемы текущего периода:

- трудности привлечения иностранного капитала (уровень инвестиционного климата Беларуси находится на 140 месте среди стран мира);
- поиск крупных массовых инвестиций для обновления износившегося основного капитала;
- проблема существенного стимулирования научных открытий и изобретений;
- смягчение последствий резких структурных шоков в экономике, вызванных распадом СССР и изначальной ориентацией производственных мощностей экономики на внешний рынок.

## **Тема 9. Социальная политика государства**

### **9.1. Понятие номинальных и реальных доходов, влияющие факторы.**

#### **Понятие уровня и качества жизни. Минимальный потребительский бюджет (МПБ) и бюджет прожиточного минимума (БПМ)**

##### **9.1.1. Номинальный и реальный доход**

*Доход* (англ. *income, revenue*) – материальные или денежные ресурсы, которые поступают государству, предприятию или отдельному лицу в процессе распределения национального дохода.

Доходы населения включают все поступления денег в виде оплаты труда работающих лиц (зарплата), доходов от предпринимательской деятельности (прибыль), пенсий, стипендий, различных пособий, доходов от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты, сумм от продажи ценных бумаг, недвижимости, наследства, продукции сельского хозяйства, различных изделий, доходов от оказанных на сторону услуг и др.

Все доходы домохозяйств можно классифицировать на *трудовые* и *нетрудовые*. Доходы домашних хозяйств выплачиваются и измеряются в денежной, реже – в натуральной форме. Однако денежные доходы домашних хозяйств подвержены воздействию изменения цен. Поэтому выделяют номинальные и реальные доходы.

*Номинальные доходы* ( $D_{\text{номинал.}}$ ) характеризуют уровень денежных доходов, независимо от изменения цен. Реальные доходы ( $D_{\text{реал.}}$ ) характеризуют номинальные доходы с учетом изменения розничных цен и тарифов ( $I_p$ ). Другими словами, это количество товаров и услуг, которое можно купить в течение определенного периода на номинальный доход.

Реальные и номинальные доходы рассчитываются по следующей формуле:

$$D_{\text{реал.}} = \frac{D_{\text{номинал.}}}{I_p}. \quad (9.1)$$

### 9.1.2. Личный и располагаемый доход

Домохозяйство направляет на потребление не весь доход, поскольку некоторая его часть должна быть перечислена в виде налогов, а также потрачена на другие обязательные выплаты (коммунальные услуги, фонды социального страхования).

В результате выделяют *личные доходы* (доходы до уплаты налогов) и *располагаемые доходы*.

*Располагаемые доходы* – это номинальные доходы за вычетом налогов и других обязательных платежей, используемые населением на потребление ( $C$ ) и сбережение ( $S$ ).

На величину доходов оказывают влияние факторы различного характера (табл. 9.1).

Таблица 9.1. Факторы, оказывающие влияние на величину доходов

Факторы макроэкономического характера	Факторы микроэкономического характера
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Величина и темпы роста ВВП</li> <li>• Динамика розничных цен</li> <li>• Уровень налогообложения</li> <li>• Степень государственной социальной защиты</li> <li>• Степень миграции факторов производства</li> <li>• Уровень развития рыночной инфраструктуры</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Доходность факторов производства (размер заработной платы, процента, ренты или арендной платы)</li> <li>• Сложившаяся норма прибыли</li> <li>• Масштабы владения собственностью и факторами производства</li> <li>• Интенсивность и производительность труда и др.</li> </ul>

Это понятие весьма субъективное, не поддающееся точной оценке и зависящее от экономических, исторических, национальных, религиозных и других особенностей страны, региона, домохозяйства. Несмотря на относительность категории качества жизни, существует возможность его расчета посредством целой системы показателей уровня жизни.

*Уровень жизни населения* (англ. *standard of living*) – это степень обеспеченности населения необходимыми для жизни материальными, социальными и духовными благами, уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность условий и показателей, характеризующих меру удовлетворения основных жизненных потребностей людей.

Выделяют четыре уровня жизни населения:

- *полный достаток* – пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека;
- *нормальный уровень* – рациональное потребление по научно обоснованным нормам, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил;
- *бедность* – потребление благ на уровне сохранения работоспособности как низшей границы воспроизводства человеческого капитала;
- *нищета* – минимально допустимый по биологическим критериям набор благ и услуг, потребление которых приводит к ограниченному воспроизводству человеческого капитала.

Совокупность показателей уровня жизни затрагивает следующие аспекты жизнедеятельности населения:

- условия жизни и проживания (уровень потребления, степень обеспеченности жильем, уровень здоровья и др.);
- условия труда (санитарно-гигиенические условия, уровень травматизма и профзаболеваний и др.);
- условия развития человека как личности (степень развития социальной сферы, время и интенсивность отдыха, соблюдение прав человека, динамика рождаемости и др.);
- состояние окружающей среды и др.

Сегодня весьма популярной является методика измерения *индекса развития человеческого потенциала* (ИРЧП), активно используемая в исследованиях качества жизни в различных странах мира. Эти исследования проводятся под эгидой ООН и основаны на трех основных показателях, характеризующих реальный уровень качества жизни: ожидаемая продолжительность жизни; валовой внутренний продукт на душу населения; уровень образования населения.

### 9.1.3. Прожиточный минимум и минимальный потребительский бюджет

Показатели уровня жизни отражают степень достижения ориентира всестороннего развития населения, но не позволяют оценить степень удовлетворения минимально необходимых для существования человека потребностей.

При невозможности удовлетворения минимально необходимых потребностей наступает *бедность* – крайняя недостаточность имеющихся у человека, семьи, региона, государства имущественных ценностей, товаров, денежных средств для нормальной жизни и жизнедеятельности.

Бедность измеряется с помощью прожиточного минимума. *Прожиточный минимум* – минимальный набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранения его здоровья.

Прожиточный минимум может быть социальным и физиологическим. *Социальный минимум*, помимо минимальных норм удовлетворения физических потребностей, включает затраты на минимальные духовные и социальные запросы. Он представляет собой совокупность товаров и услуг, выраженных в стоимостной форме и предназначенных для удовлетворения потребностей, которые общество признает необходимыми для сохранения приемлемого уровня жизни. *Физиологический минимум* рассчитан на удовлетворение только основных физических потребностей, в течение относительно короткого периода.

Основным инструментом оценки, прогнозирования и регулирования величины, структуры и динамики уровня жизни являются потребительские бюджеты населения. При этом изучаются и сравниваются два вида бюджетов: нормативный, который является результатом специальных исследований, и фактический (на основе статистических данных).

*Нормативные* бюджеты подразделяются на *рациональные*, рассчитанные на удовлетворение рациональных потребностей, и *минимальные*, обеспечивающие элементарные на данном этапе развития общества условия жизни, поддерживающие работоспособность и здоровье людей.

*Минимальный потребительский бюджет (МПБ)* представляет собой стоимость набора материальных благ и услуг, которые необходимы для удовлетворения минимальных физиологических и социальных потребностей человека определенного пола и возраста.

МПБ рассчитывается на основе *потребительской корзины* – набора товаров и услуг, необходимых для жизнедеятельности определенных категорий населения.

## 9.2. Неравенство доходов и его количественное определение.

### Кривая Лоренца и коэффициент Джини

#### 9.2.1. Причины и последствия неравенства доходов

Различия в уровне доходов на душу населения или на одного занятого называются *дифференциацией доходов*. Дифференциация доходов характерна для всех экономических систем, во все исторические эпохи. Неравенство получаемых доходов определяется совокупностью функциональных и персональных факторов (табл. 9.2).

Таблица 9.2. Факторы, влияющие на неравенство доходов

Функциональные факторы	Персональные факторы
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Неравенство владения собственностью</li> <li>• Степень контроля рынка со стороны монополий</li> <li>• Степень миграции факторов производства</li> <li>• Уровень открытости экономики</li> <li>• Устойчивость валютных курсов</li> <li>• Налоговая политика и др.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Различия в интеллектуальных, физических и эстетических способностях</li> <li>• Различия по уровню полученного образования и профессиональной подготовки</li> <li>• Различия в готовности к риску</li> <li>• Родственные связи, наследство, знакомства</li> <li>• Различия в составе семьи</li> </ul>

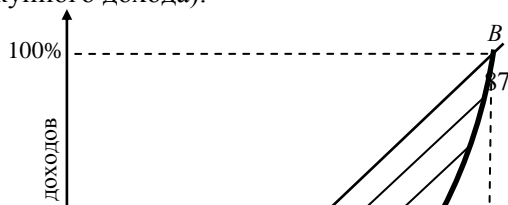
Считается, что неравномерность распределения доходов выполняет положительную роль, являясь стимулом социального и экономического развития. Однако, когда неравенство доходов превышает определенные пределы, оно может стать причиной межнациональных, социальных и иных конфликтов, либо осложнить криминогенную ситуацию в стране.

В условиях глобализации мирового сообщества неравенство в развитии стран порождает и миграцию населения из бедных регионов планеты в регионы с более высоким жизненным уровнем. В последнее время этот процесс усиливается.

#### 9.2.2. Измерение неравенства доходов

Графически степень неравномерности распределения доходов изображают с помощью кривой Лоренца (рис. 9.1).

На оси абсцисс указаны доли семей (в % от общего их числа), а по оси ординат – доли доходов семей (в % от совокупного дохода).



*Рис. 9.1. Кривая Лоренца*

Теоретическая возможность абсолютно равномерного распределения дохода представлена биссектрисой (*линия идеального равенства*), показывающей, что любой процент семей получает такой же процент от общего дохода.

Однако в реальной действительности этого не происходит, и кривая Лоренца демонстрирует фактическое распределение дохода. Например, 20% населения с самыми низкими доходами получают 5% общего дохода, 40% населения с низкими доходами – 15%, а в распоряжении 20% наиболее обеспеченного населения находится 60% и более.

Таким образом, заштрихованная область между линией абсолютного равенства и кривой Лоренца указывает на степень дифференциации доходов: чем больше площадь этой области (чем больше отклонение кривой Лоренца от биссектрисы), тем больше степень неравенства доходов. Если бы фактическое распределение доходов было абсолютно равным, то кривая Лоренца и биссектриса совпали бы.

Для количественной оценки уровня равномерности распределения совокупного дохода между группами населения применяется индекс концентрации доходов населения – *коэффициент Джини*, – который рассчитывается как отношение площади заштрихованной фигуры (*K*) к площади треугольника ОВС.

Чем больше значение этого коэффициента, тем сильнее степень дифференциации доходов, т. е. чем ближе коэффициент Джини к 1, тем выше степень поляризации общества по уровню доходов. При выравнивании доходов в обществе этот показатель стремится к нулю.

Вторым из наиболее часто употребляемых показателей дифференциации доходов является *децильный коэффициент*, выражающий соотношение между средними доходами 10% наиболее высоко обеспеченных граждан и средними доходами 10% наименее обеспеченных.

*Примечание.* В начале XX в. В. Парето на основании фактических данных о распределении доходов сформулировал закон, который гласил, что между величиной дохода и числом его получателей существует обратная зависимость, т. е. распределение дохода имеет устойчиво неравномерный характер, а степень неравномерности (коэффициент Парето) приблизительно одинакова в различных странах.

### **9.3. Социальная политика государства: содержание, направления (политика доходов, занятости, жилищная, политика сохранения здоровья, социальной защиты).**

#### **Инструменты социальной политики: прямые и косвенные**

#### **9.3.1. Сущность и функции социальной политики государства**

В части преодоления различных социальных проблем важная роль принадлежит не только общественным организациям и международным движениям и блокам, но и государству как институту экономической системы.

Наряду с экономической политикой, государство проводит и *социальную политику* – совокупность мероприятий государства, направленных на улучшение экономических и социальных условий жизни общества и отдельных слоев, на достижение социальной справедливости. *Социальную справедливость* можно рассматривать как меру общественной пользы норм и законов, устанавливающих и поддерживающих такой порядок жизнедеятельности, который способствует выживанию и прогрессивному развитию общества. Понятие социальной справедливости всегда исторически конкретно.

Социальная политика призвана выполнять следующие функции:

- стимулирование экономической активности населения;
- гарантия обеспечения минимального уровня жизни;
- стабилизация и поддержание социального мира и спокойствия;
- оказание адресной помощи нуждающимся гражданам.

Социальная политика, преследуя определенные цели, осуществляется по следующим направлениям:

- стимулирование достижения полной занятости населения (политика занятости);
- снижение степени дифференциации доходов (политика доходов);
- обеспечение социальных гарантий и социальной защиты населения;
- социальное партнерство;
- защита здоровья нации;
- обеспечение защиты окружающей среды.

### 9.3.2. Политика занятости как направление социальной политики

Политика занятости – это одно из направлений социальной политики, посредством которых снижается степень остроты проблем трудоустройства, безработицы, переквалификации.

Политика занятости рассматривается в контексте мер по стимулированию экономического роста и преследует следующие цели:

- создание для трудоспособных членов общества возможностей наиболее полно реализовать свой потенциал;
- забота о безработных и их семьях, трудоустройство и переквалификация безработных;
- более полное использование частично занятой рабочей силы;
- создание возможностей продуктивной и хорошо оплачиваемой занятости;
- инвестирования в человеческий капитал в целях увеличения производительности труда, его сохранения и накопления;
- развитие механизмов адаптации к требованиям рынка (прежде всего содействие развитию производственной и социальной инфраструктур).

Осуществляя политику занятости, государство большую часть средств расходует на *меры пассивного характера* – выплату пособий по безработице. При этом в ряде стран законодательно закрепляется увязка получения пособия с профессиональной подготовкой, переподготовкой или получением дополнительного образования, а также использование вынужденных отпусков в целях переподготовки и получения дополнительного образования.

Вместе с тем, в последнее время отчетливо просматривается тенденция к усилению *роли активных мер*, направленных на регулирование спроса на труд и требующих значительных финансовых затрат. Речь идет, в частности, о выплате предприятиям, предоставляющим работу определенному контингенту рабочей силы, временных субсидий, покрывающих часть заработной платы этих работников.

Перспективной мерой являются прямые государственные вложения в создание новых рабочих мест. Безусловное ее преимущество – адресный характер. Такие программы наиболее рационально используются при финансировании инфраструктурных проектов, в том числе в сельской местности, что не только позволяет предоставить людям работу, но дает импульс развитию хозяйственной деятельности региона.

Среди активных мер можно выделить рациональное использование гибких форм занятости и частичной занятости на основе гибких графиков. Это позволяет сохранить квалифицированную рабочую силу, а работники получают возможность достаточно свободно распоряжаться своим временем, выбирая наиболее удобный для себя режим труда.

Важнейшим направлением политики занятости является поддержка и формирование структуры мелкого бизнеса. В большинстве стран основная часть новых рабочих мест создается на сегодняшний день не на крупных, а на мелких и средних предприятиях.

Тем не менее, политика занятости имеет и обратную сторону (рис. 9.2). Она стимулирует рост спроса на рынке труда, но приводит к временному уменьшению безработицы (в краткосрочном периоде) до уровня, соответствующего отрезку  $BC$  (или  $L_1L_2$ ). В долгосрочном периоде безработица вернется к естественному уровню, но «цена» действий правительства такова, что повышение средней заработной платы с  $w_0$  до  $w_1$  в составе издержек фирм приведет к росту уровня цен и, следовательно, к инфляции.

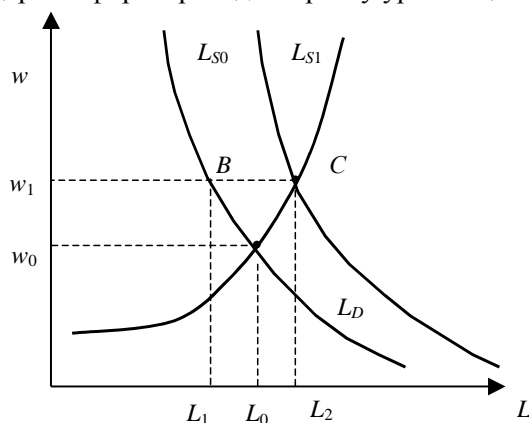


Рис. 9.2. Последствия политики занятости

### 9.3.3. Жилищная политика



Жилье является одной из первостепенных потребностей населения.

В условиях рыночной экономики объем строительства жилья определяется спросом на него, зависящим от финансовых возможностей семей и от стоимости приобретения, содержания и обслуживания жилья.

При значительной дифференциации доходов некоторая часть населения не способна самостоятельно решить жилищную проблему, поэтому государство проводит *жилищную политику* – часть социальной политики, направленную на улучшение жилищных условий граждан.

При реализации этой политики государство в качестве инструментов использует следующие меры:

- льготы на строительство, покупку и оплату аренды жилья;
- систему налоговых скидок (по налогу на недвижимость);
- систему регулирования оплаты социального жилья;
- государственные займы на строительство жилых домов;
- субсидирование процентов по кредитам и выдачу прямых кредитов на строительство и приобретение жилья;
- жилищные пособия для пенсионеров и семей с низкими доходами;
- субсидии на ремонт, реконструкцию и улучшение жилья и т. д.

Жилищная политика также проводится в виде специальных программ по строительству жилья.

#### **9.3.4. Политика здравоохранения**

Государственная политика в области здравоохранения направлена на обеспечение всех социальных групп населения качественной и доступной медицинской помощью, на повышение уровня санитарной культуры, внедрение и пропаганду здорового образа жизни.

Для достижения таких целей политики здравоохранения, как снижение заболеваемости, смертности и увеличение продолжительности жизни особое внимание государство концентрирует на тех направлениях деятельности, которые дают наибольший медицинский, социальный и экономический эффект. К ним относятся первичная медико-санитарная помощь, иммунопрофилактика, выделение групп риска и регулирование на этой основе системы профилактических осмотров и диспансерного наблюдения с целью профилактики и раннего выявления заболеваний, совершенствование системы и инфраструктуры укрепления здоровья.

Кроме того, для улучшения медико-демографической ситуации государство предпринимает следующие меры:

- стимулирует развитие реабилитационной службы на стационарном, амбулаторном, санаторном этапах по основным заболеваниям;
- совершенствует систему защиты населения от роста социально опасных заболеваний;
- развивает профилактику заболеваний и травматизма.

Здоровье нации, в первую очередь, зависит от решения вопросов охраны здоровья женщины и ребенка. Поэтому особое внимание уделяется предоставлению медицинской помощи, направленной на снижение материнской и детской заболеваемости и смертности.

Политика здравоохранения, как правило, реализуется в виде финансирования соответствующих программ, направленных на решение конкретной проблемы или преодоление конкретных заболеваний («Туберкулез», «Онкология», «Медикэйр», «Медикэйд», «Здоровый образ жизни» и т. д.).

### **9.4. Модели социальной политики. Обеспечение социальной справедливости**

#### **9.4.1. Либеральная модель социальной политики**

За последнее столетие в развитых странах мира с рыночной экономикой сложились различные модели реализации социальной политики государства.

По типу субъекта социальной ответственности различают *либеральную, корпоративную и общественную модель*. Они отличаются друг от друга ролью и степенью участия в реализации социальной политики основных субъектов экономики (государства, корпорации, личности) и других институтов гражданского общества. В основе каждой из моделей социального государства лежит свой базовый, вытекающий из соотношения доли участия в реализации социальной политики ее основных субъектов.

Так, либеральная модель предполагает принцип личной ответственности каждого члена общества за судьбу своей семьи. В данном случае роль государственных структур в непосредственной реализации социальной политики минимизирована. Ее основными субъектами являются личность и различные негосударственные организации – социально-страховые фонды и ассоциации. Финансовую основу реализации социальных программ при данной модели составляют не средства государственного бюджета, а частные сбережения и частное страхование.

При либеральной модели социальной политики реализуется принцип эквивалентности, возмездности, предполагающий прямую зависимость между размерами взносов и объемом социальных услуг, получаемых в системе социального страхования. Данная модель социальной политики государства присуща США, Англии, Ирландии и др.

#### **9.4.2. Корпоративная модель социальной политики**

Корпоративная модель предполагает принцип корпоративной ответственности, т. е. максимум ответственности за судьбу своих работников несут корпорация, предприятие, организация или учреждение.

Предприятие стимулирует работников к внесению максимального трудового вклада, за что предлагает ему различные виды социальных гарантий в виде пенсионного обеспечения, частичной оплаты медицинских услуг и образования. В данной модели ответственность за социальное благополучие в обществе несут государство, негосударственные организации и непосредственно личность, но более существенную роль здесь играют предприятия, которые имеют собственную разветвленную социальную инфраструктуру, собственные социально-страховые фонды.

Классическими представителями корпоративной модели социальной политики государства являются Япония, Германия.

#### **9.4.3. Общественная модель социальной политики**

В основе общественной модели лежит принцип солидарности, т. е. ответственности всего общества за судьбу его членов.

Эту модель называют *перераспределительной*, при которой богатый платит за бедного, здоровый за больного, молодой за старого. Осуществляет это перераспределение государство. Именно оно берет на себя ответственность за социальное благополучие своих граждан.

Финансовым механизмом перераспределения служат государственный бюджет и государственные социально-страховые фонды, средства которых идут на обеспечение государственных социальных гарантий, выступающих для населения в большей части в безвозмездной форме. Примером такой модели являются страны так называемого рыночного социализма (Швеция, Швейцария, Дания).

#### **9.4.4. Стимулирующая и административная модели социальной политики**

По *характеру участия государства* в решении социальных вопросов выделяют следующие модели социальной политики:

- *стимулирующую модель*, которая предполагает косвенное участие государства в решении социальных проблем, когда государство задает правовые, кредитно-финансовые и налоговые «правила игры», что выражается в создании условий, делающих выгодными вложения в социальную сферу;
- *административную модель*, предполагающую активное государственное вмешательство в рынок. Условием реализации данной модели является наличие развитых систем перераспределения доходов, а также механизмов вмешательства в процессы ценообразования, тарифного регулирования, обеспечения занятости. Механизм этой модели заключается в том, что государство принуждает организации частного и общественного сектора выполнять социальные функции, например, заставляя их производить отчисления в социальные фонды, выплачивать заработную плату не ниже установленного уровня и др.

### **9.5. Государственная политика перераспределения доходов и ее направления**

#### **9.5.1. Цели политики перераспределения доходов**

Инструментом снижения уровня социального неравенства, а также повышения степени социальной справедливости общества служит *государственная политика перераспределения доходов*, являющаяся ключевым фактором при формировании модели социальной политики государства.

В качестве основных целей политики перераспределения доходов обычно выступают: создание стимулов к труду, преодоление бедности, выравнивание доходов занятого населения.

Эти цели достигаются при помощи следующих *инструментов*: заключения трудовых контрактов, обеспечения минимального уровня заработной платы, применения пропорционального (или прогрессивного) налогообложения личных доходов, выплаты трансфертов социально уязвимым слоям населения и т. д.

Наибольший интерес представляет персональное распределение доходов, которое осуществляется посредством применения *прогрессивной шкалы налогов*, что считается необходимым условием функционирования национальных систем распределения доходов. Прогрессивность системы налогообложения предполагает, что с ростом величины дохода происходит увеличение доли дохода, взимаемой в качестве налога (рост ставки налогообложения). При этом главным инструментом перераспределения доходов является государственный бюджет.

Влияние прогрессивности налогов на степень дифференциации доходов отражается приближением кривой Лоренца к биссектрисе (рис. 9.3). В этом случае доля более богатой части населения в совокупном доходе снижается, а доля наименее обеспеченной – возрастает.

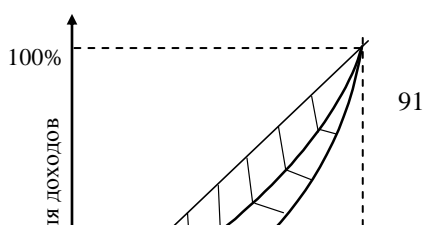


Рис. 9.3. Отражение на кривой Лоренца снижения степени дифференциации доходов с помощью прогрессивной системы налогообложения

Для наиболее эффективного воздействия прогрессивного налогообложения на снижение степени поляризации доходов его проводят наряду с совокупностью различных социальных выплат (трансфертов), целевой направленностью которых является повышение доходов наименее обеспеченных и защищенных слоев населения.

### 9.5.2. Социальные трансферты и последствия их применения

Социальные трансферты – это система мер денежной или натуральной помощи малоимущим, не связанной с их участием в хозяйственной деятельности.

Они выплачиваются по следующим причинам: потеря трудоспособности, рождение детей, потеря кормильца или работы и др. Социальные трансферты предоставляются не только в денежной форме, но и в виде бесплатных услуг здравоохранения, образования, жилищного и транспортного секторов, а также в виде льготного налогообложения.

Целью социальных трансфертов является гуманизация отношений в обществе, предотвращение роста преступности, а также поддержание внутреннего спроса.

Политика социальных трансфертных платежей имеет и негативные последствия (рис. 9.4). В частности, она приводит к росту номинального спроса с  $AD_0$  до  $AD_1$ , но если эта мера не подкрепляется ростом объема национального производства, она приводит лишь к инфляции, т. е. росту цен с  $P_0$  до  $P_1$  и сокращению объема предложения в долгосрочном периоде, согласно теории адаптивных ожиданий.

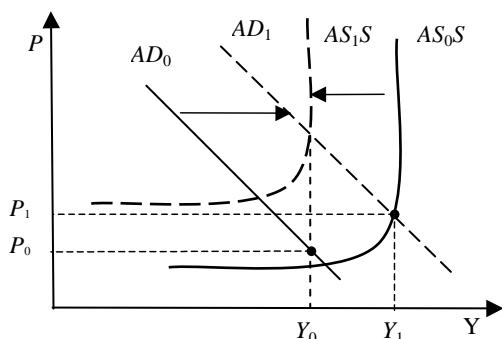


Рис. 9.4. Негативные последствия социальной политики доходов

При реализации такой политики могут снизиться стимулы к росту эффективности труда, появиться иждивенческие настроения. Поэтому, как правило, политика перераспределения доходов наряду с поддержанием доходов предполагает в комплексе поощрение всех форм деловой активности для создания стимулов повышения производительности труда.

## 9.6. Механизм и направления политики социальной защиты.

### Особенности политики социальной защиты в Республике Беларусь

#### 9.6.1. Социальные риски и политика социальной защиты

Рыночная система хозяйствования предполагает воздействие на социальные отношения различных видов рисков. Эти риски прямо или косвенно отражаются на уровне доходов хозяйствующих субъектов.

Источники социальных рисков разделяют на абсолютные и относительные. Относительные риски при любой направленности их динамики однозначно влияют на уровень защищенности трудящихся (безработица, инфляция, военные конфликты, экологические проблемы и др.).

Относительные риски включают такие источники, которые только при ухудшении их динамики становятся источниками незащищенности (несправедливое распределение доходов; снижение уровня по-

требления; сокращение объема и снижение качества социальных услуг, падение уровня социального обеспечения и социальной помощи; обострение жилищной проблемы и др.).

Указанные источники имеют *макроэкономический характер*, однако к ним можно добавить и *микроэкономические источники*, которые в макроэкономике имеют не меньшее значение (риск ухудшения состояния здоровья и инвалидности, рождения детей или наступления старости, потери кормильцев и пр.).

*Политика социальной защиты* состоит в нейтрализации источников социальной незащищенности как система мер государства, направленных на защиту населения от социальных рисков.

### 9.6.2. Инструменты политики социальной защиты

Деятельность социальной политики основана на совокупности экономических, социальных и правовых механизмов (табл. 9.3).

Таблица 9.3. Инструменты механизмов политики социальной защиты

Инструменты экономического механизма	Инструменты социального механизма	Инструменты правового механизма
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Разработка социально-экономических программ</li> <li>• Выплата пособий, оказание социальной помощи и предоставление льгот социально уязвимым слоям населения</li> <li>• Индексация заработной платы</li> <li>• Предоставление населению льготных кредитов, бесплатных медицинских услуг и др.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Активизация деятельности общественных организаций</li> <li>• Развитие отношений социального партнерства</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Обеспечение правовой защищенности граждан и др.</li> <li>• Правовая поддержка союзов потребителей, профсоюзов и других общественных организаций</li> </ul>

Социальная защищенность безработных в немалой степени определяется действующей системой социальных выплат, призванных частично компенсировать потерю доходов в связи с потерей работы. В развитых странах сложились два подхода к организации предоставления социальной помощи безработным. Первый подход основан на принципе социального страхования на случай безработицы. Второй подход заключается в обеспечении гарантий определенного прожиточного минимума через систему социального вспомоществования – предоставление социального пособия.

Примером социального риска является *безработица*. Система страхования по безработице имеется более чем в 80% стран. Она предполагает создание фондов социальной помощи безработным за счет отчислений нанимателей и самих работников от заработной платы, доля участия которых в каждой из стран различна. Кроме того, часть средств в этот фонд перечисляет государство.

Право на получение пособия по безработице, размер и продолжительность его выплаты ограничены определенными условиями. Среди них – регистрация на бирже труда, период ожидания для получения статуса безработного, размер заработка по последнему месту работы, трудовой стаж и др.

Другой фактор риска, не менее часто вызывающий социальные конфликты, – *инфляция и обесценивание реальных доходов населения*. Инфляция вызывает, в первую очередь, снижение доходов общества, что происходит как посредством обесценивания сбережений и снижения текущих реальных доходов, так и в результате деформации системы налогообложения.

В данном случае необходимо стимулировать увеличение процента по вкладам (депозитам), который должен быть выше, чем темп роста цен, а также создавать возможность свободно вкладывать сбережения в акции, недвижимость и другие активы (индексация, т. е. увеличение номинальных доходов в зависимости от темпа роста цен).

Однако, государственная индексация доходов имеет и недостаток, который проявляется при прогрессивном налогообложении. Осуществляемая государством индексация номинальных доходов способствует перемещению налогоплательщиков из одной группы в другую, с более высокой ставкой подоходного налога. При этом доходы могут снижаться как в результате инфляции, так и более высокой ставки подоходного налога.

Еще одним фактором риска является *наступление старости*, что также приводит к социальной незащищенности. Эти и другие сопутствующие наступлению старости обстоятельства вызвали необходимость существования пенсионного страхования, суть которого заключается в аккумулировании в государственных или частных пенсионных фондах части дохода для его расходования при достижении пенсионного возраста.

В практике постсоциалистических стран (как и непосредственно в СССР) пенсионный фонд по своей сути является дополнением к бюджету, а пенсионные выплаты имеют налоговый характер. В результате использования этих средств на нужды бюджета выплата пенсий по возрасту обеспечивается работающими на данный момент времени членами общества. При неблагоприятной демографической ситуации (старение населения) это приводит к росту налоговой нагрузки на работающее население.

Социальное страхование не исчерпывается пенсионным, оно также включает страхование от несчастных случаев и страхование временной нетрудоспособности.

Не менее актуальным фактором риска являются и экологические условия проживания. Осознание значимости экологии проявляется в постоянном увеличении средств, выделяемых на охрану и восстановление окружающей среды в государственном бюджете и бюджетах предприятий.

### **9.6.3. Особенности социальной политики в Республике Беларусь**

Для Республики Беларусь государственная политика социальной защиты была и остается главным приоритетом, ее основная цель – обеспечение всем гражданам страны достойного уровня и качества жизни.

Главной целью социальной политики в республике является предоставление каждому трудоспособному человеку возможности своим трудом и предприимчивостью создать собственное семейное благосостояние, а для нетрудоспособных и нуждающихся граждан – обеспечить адресную социальную защиту.

Доля государственных вложений в социальную сферу достигает до 14% от ВВП. Важной проблемой в реализации политики социальной защиты Республики Беларусь является проблема минимизации и преодоления последствий экологической катастрофы на Чернобыльской АЭС. Ущерб, нанесенный Республике Беларусь, в расчете на 30-летний период преодоления катастрофы, оценивается в 235 млрд долл. США. Беларусь вынуждена ежегодно тратить до 25% государственного бюджета на проведение мероприятий по ликвидации последствий аварии.

Немаловажное значение придается развитию национальной системы образования. По оценке экспертов ООН, образовательная система Республики Беларусь, которую отличают качество и доступность, относится к ряду лучших в мире.

*Пенсионное обеспечение* – важнейшее направление политики социальной защиты Республики Беларусь. На нынешнем этапе развития национальная пенсионная система столкнулась с рядом внутренних и внешних проблем. Отрицательное влияние оказывает так называемое явление старения нации. Здесь сложившаяся система не может способствовать социальной стабильности и нуждается в реформировании. Стратегической задачей реформирования пенсионной системы является создание *многоуровневой пенсионной системы*, сочетающей в себе как распределительные, так и накопительные механизмы.

Таким образом, в Беларуси формируется эффективная система справедливого распределения вознаграждения за труд, социальной защищенности малоимущих граждан и повышения социальной защиты населения в целом.

## **Тема 10. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике**

### **10.1. Открытая экономика: понятие, факторы и критерии открытости экономики. Малая и большая открытая экономика. Основные взаимосвязи открытой экономики**

#### **10.1.1. Уровни и критерии открытости национальной экономики**

Под *открытой экономикой* в узком смысле понимается экономика страны, которая осуществляет экспорт и импорт товаров и услуг. В более широком смысле *открытая экономика* представляет собой экономику с ориентацией на внешнюю торговлю и развитие финансовых и технических контактов с зарубежными странами, а также на связи в области образования и культуры. Открытая экономика проявляется через отток и приток капитала, экспорт и импорт товаров и услуг, валютные курсы. В связи с этим выделяют три уровня ее открытости: экспорт товаров и услуг; приток и отток капитала; движение валюты.

Для оценки степени открытости экономики используются количественные и институциональные критерии открытости экономики.

Количественные (функциональные) критерии отражают степень влияния внешнеэкономических связей на основные макроэкономические параметры национальной экономики. Отметим основные из них:

1. *Внешнеторговая квота* ( $Oxm$ ) – отношение суммарного объема экспорта и импорта к объему ВВП (может выражаться как в пунктах, так и в процентах), рассчитывается по формуле

$$Oxm = \frac{X + M}{Y}. \quad (10.1)$$

2. Объем ВВП, реализуемый на внешних рынках, т. е. экспортная квота ( $Q_x$ ), определяется по формуле

$$Q_x = \frac{X}{Y}. \quad (10.2)$$

3. Величина экспорта в долларах США, приходящаяся на одного жителя страны.

4. Доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций, вложенных в национальную экономику.

5. Величина инвестиций в долларах США, которая приходится на одного жителя страны.

Институциональные критерии открытости экономики характеризуют условия взаимодействия национальных экономических субъектов и сектора заграницы. К ним относятся:

- средняя ставка таможенного тарифа на импорт;
- режим конвертируемости национальной валюты по текущим операциям, капитальным операциям, полная конвертируемость, другие валютные ограничения на использование, ввоз и вывоз валюты из страны;
- сложность процедур создания совместных и иностранных предприятий на территории страны;
- наличие ограничений по размерам иностранного капитала в уставных фондах банков, страховых и других финансовых учреждений.

### 10.1.2. Малая открытая экономика

Модель малой открытой экономики описывает экономику страны, в которой цены принимаются стабильными, а хозяйственная деятельность не оказывает заметного влияния на состояние мировой экономики, так что импульсы, исходящие из нее в мировое хозяйство, не имеют возвратного действия в краткосрочном периоде.

Малая открытая экономика представляет собой небольшую долю мирового рынка и практически не оказывает никакого воздействия на мировую реальную ставку процента. Следовательно, ставка процента здесь не уравнивается сбережениями и инвестициями, как в закрытой экономике, а равна мировой ставке процента, т. е. реальной процентной ставке, преобладающей на мировых финансовых рынках. В малой открытой экономике принимаются три допущения:

- величина выпуска в экономике зафиксирована на уровне, заданном на данный момент существующими факторами производства  $K$  и  $L$  и производственной функцией  $f(K, L)$ :

$$Y = Y_{const} = f(K, L); \quad (10.3)$$

- объем потребления ( $C$ ) является прямо пропорциональной функцией располагаемого дохода ( $Y - T$ ):

$$C = C \cdot (Y - T); \quad (10.4)$$

- объем инвестиций является обратно пропорциональной функцией мировой реальной ставки процента:

$$I = I(r^{\square}). \quad (10.5)$$

### 10.1.3. Основное макроэкономическое тождество открытой экономики

Из основного тождества национальных счетов известно, что:

$$Y = C + I + G + NX \text{ (см. тему 2)}. \quad (10.6)$$

Из уравнения (10.6) выразим чистый экспорт:

$$NX = (Y - C - G) - I, \quad (10.7)$$

где  $Y - C - G = S_n$ ;

$S_n$  – национальные сбережения.

Подставив в уравнение (10.7) уравнения (10.4) и (10.5), получаем следующее равенство:

$$NX = [Y - C(Y - T) - G] - I = S_n - I = -(I - S_n). \quad (10.8)$$

Величина  $(I - S_n)$  в выражении (10.8) определяет счет движения капитала  $KA$ , а  $NX$  – счет текущих операций.

Таким образом, получаем основное макроэкономическое тождество открытой экономики, где оба счета уравниваются друг друга, т. е. сальдо текущего счета равно сальдо счета движения капитала со знаком минус:

$$NX = -(I - S_n) = KA \text{ или } (X - M) + (I - S_n) = 0$$

$$\text{или } X - M = S_n - I. \quad (10.9)$$

Если, например, в открытой экономике реальная ставка процента ( $r^*$ ), определяемая на мировых финансовых рынках, окажется выше уровня ставки процента в малой экономике ( $r$ ), то сбережения превысят инвестиции, что означает отрицательное сальдо счета  $KA$ . Поскольку счет движения капитала и счет текущих операций уравниваются друг друга, сальдо счета текущих операций будет положительным (рис. 10.1).

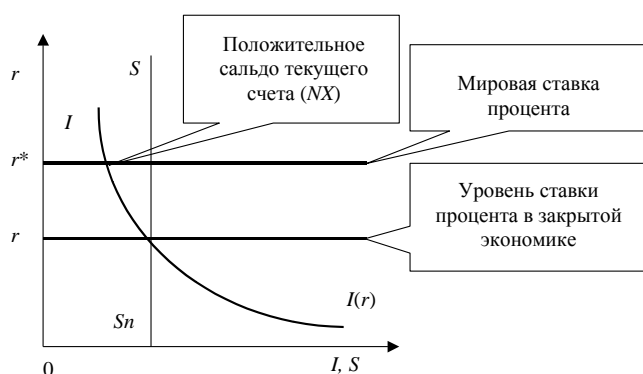


Рис. 10.1. Модель малой открытой экономики

#### 10.1.4. Счета $NX$ и $KA$ и их влияние на состояние платежного баланса в малой открытой экономике

Сальдо текущего счета, счета движения капитала и баланса официальных расчетов в целом могут меняться под влиянием факторов, определяющих объемы сбережений и инвестиций, например, таких как бюджетно-налоговые инструменты, национальная ставка процента. Последние являются инструментами стабилизационной политики, действие которых будет рассмотрено ниже. В общем виде последствия изменения счетов платежного баланса и их влияние на общее состояние платежного баланса можно представить в виде табл. 10.1.

Таблица 10.1. Влияние изменения счетов  $KA$  и  $NX$  на состояние платежного баланса в малой открытой экономике

$X - M$ текущий счет $NX$	$I - S$ счет движения капитала $KA$	$(X - M) + (I - S_n) = 0$ или $X - M = S_n - I$ платежный баланс сбалансирован
$X > M$ положительное сальдо	$I < S$ отрицательное сальдо, отток капитала	Если счет движения капитала и счет текущих операций уравниваются друг друга, то платежный баланс сбалансирован: $(X - M) + (I - S_n) = 0$
$X < M$ отрицательное сальдо	$I < S$ отрицательное сальдо, отток	$(X - M) + (I - S_n) < 0$ — отрицательное сальдо платежного баланса; баланс достигается за счет изменения баланса официальных расчетов (уменьшения чистых зарубежных активов)
$X < M$ отрицательное сальдо	$I > S$ положительное сальдо, приток капитала	$(X - M) + (I - S_n) < 0$ — отрицательное сальдо платежного баланса, если приток капитала не компенсирует отрицательное сальдо по текущему счету; баланс достигается за счет изменения баланса официальных расчетов (уменьшения чистых зарубежных активов)
		$(X - M) + (I - S_n) < 0$ — положительное сальдо платежного баланса, если приток капитала превышает отрицательное сальдо по текущему счету; баланс достигается за счет изменения баланса официальных расчетов (увеличения чистых зарубежных активов)
$X > M$ положительное сальдо	$I > S$ положительное сальдо, приток капитала	$(X - M) + (I - S_n) > 0$ — положительное сальдо платежного баланса; баланс достигается за счет изменения баланса официальных расчетов (увеличения чистых зарубежных активов)

*Примечание.* Чистые зарубежные активы (*Net foreign assets*) – разность между величиной зарубежных активов, которыми владеют отечественные резиденты, и величиной национальных активов, которыми владеют иностранцы.

Если в условиях плавающего валютного курса восстановление равновесия платежного баланса происходит автоматически, то в условиях фиксированного валютного курса это достигается путем изменения баланса официальных расчетов центральным банком страны.

### 10.1.5. Большая открытая экономика

В модели большой открытой экономики, в отличие от малой, цены являются гибкими, ставка процента не определяется мировыми финансовыми активами (рис. 10.2). Наоборот, мировая ставка процента частично определяется проводимой в стране экономической политикой.

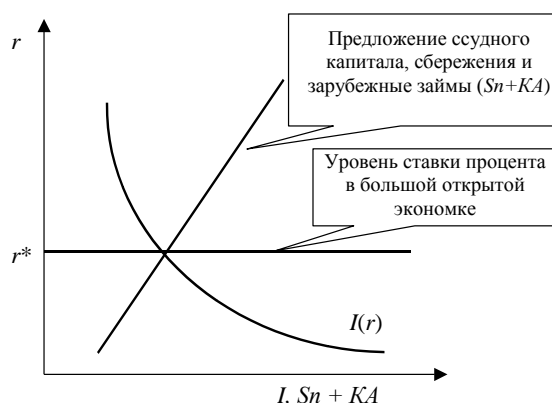


Рис. 10.2. Модель большой открытой экономики

Большая открытая экономика определяется с помощью следующих равенств:

- величина выпуска зависит от фиксированного количества труда и капитала в производственной функции (10.3);
- величина выпуска представляет собой сумму потребления, инвестиций, государственных закупок и чистого экспорта (10.6);
- принимается зависимость потребления от располагаемого дохода (10.4);
- объем инвестиций зависит от номинальной ставки процента (10.5);
- состояние текущего счета платежного баланса зависит от реального обменного курса:

$$NX = NX(RER); \quad (10.10)$$

- состояние счета движения капитала является величиной, зависимой от внутренней ставки процента:

$$KA = KA(r); \quad (10.11)$$

- счет движения капитала и счет текущих операций сбалансированы, что математически выражается как формула (10.9).

В большой открытой экономике равновесное значение ставки процента ( $r$ ) достигается, когда спрос на заемные средства, предъявляемые со стороны инвестора ( $I$ ), уравнивается предложением капитала, состоящим из сбережений ( $S_n$ ) и зарубежных займов ( $KA$ ):

$$I = S_n + KA. \quad (10.12)$$

## 10.2. Валюта и валютные курсы. Взаимосвязь валютного курса с процентными ставками, темпами инфляции, уровнем выпуска. Фиксированные и плавающие валютные курсы

### 10.2.1. Валютный курс: номинальный и реальный

Под *валютным курсом* понимают цену единицы национальной валюты, выраженной в единицах иностранной валюты.

Различают следующие виды котировок валюты:

- прямую котировку, когда единица национальной валюты выражается в единицах иностранной валюты (также применяется термин *девизный валютный курс*);
- обратную котировку, когда единица иностранной валюты выражается в единицах национальной валюты.



Термин *номинальный обменный курс* совпадает с термином *валютный курс* и отражает паритет (соотношение), в котором валюта одной страны обменивается на валюту другой страны. Понятие *реальный валютный курс* отражает реальное соотношение покупательной способности валют разных стран, т. е. это – соотношение величины потребительских корзин разных стран исходя из сложившегося номинального валютного курса.

*Реальный валютный курс* – номинальный валютный курс с учетом изменения уровня цен в своей стране и стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Состояние реального валютного курса существенным образом влияет на размер богатства национальной экономики. Состояние валютного курса национальной экономики оказывает существенное влияние на состояние экспорта и импорта национальной экономики. При падении валютного курса национальные товары становятся более дешевыми на зарубежных рынках, что облегчает экспорт и, наоборот, импорт будет более дорогим.

В свою очередь, в случае положительного сальдо торгового баланса величина национального дохода превышает величину внутреннего спроса национальной экономики. При отрицательном торговом балансе национальный доход оказывается ниже величины внутреннего спроса национальной экономики, что ограничивает возможности ее роста.

### **10.2.2. Концептуальные подходы к понятию валютного курса**

Существуют различные теоретические подходы к объяснению валютного курса.

1. *Теория паритета покупательной способности (ППС)*. Уровень цен является определяющим фактором формирования валютного курса. Валютный курс на основе ППС – это курс, уравнивающий цену корзины одинаковых товаров двух стран. Существуют теория абсолютного ППС и теория относительного ППС.

Согласно теории абсолютного ППС, обменный курс между валютами двух стран равен соотношению уровня цен в этих странах. Соответственно, рост цен в национальной экономике будет означать падение курса национальной валюты, поскольку за прежнее количество иностранной валюты будет предлагаться большее количество национальной. Сторонники этой теории считают, что реальный валютный курс стремится к паритету покупательской способности, чему способствуют растущая конкуренция и снижение трансакционных издержек. На основе этого допущения выводится закон единой цены.

*Закон единой цены* применяется, когда в условиях совершенной конкуренции один и тот же товар в различных странах имеет одинаковую цену, если она выражена в одной и той же валюте. Процесс, обеспечивающий фактическую реализацию закона единой цены, называется *международным арбитражем*.

Согласно теории относительного ППС изменение обменного курса между валютами двух стран пропорционально относительному изменению уровня цен в этих странах.

2. *Подход платежного баланса*. Валютный курс определяется совокупным спросом и предложением валюты. В свою очередь, поступление иностранной валюты, ее предложение обусловлено величиной экспорта национальной экономики, а спрос на иностранную валюту определяется величиной импорта товаров и услуг. Соответственно, положительное сальдо торгового баланса в экономике характеризует превышение предложения над спросом и ведет к повышению курса национальной валюты и, наоборот, отрицательное сальдо торгового баланса определяет превышение спроса на иностранную валюту и, соответственно, стимулирует рост курса иностранной валюты и падение курса национальной валюты.

3. *Теория национальной ставки банковского процента (валютного арбитража)*. Вышеозначенные подходы к объяснению причин формирования валютного курса основаны на анализе процессов на международных рынках благ. В условиях глобализации растет значение капитальных потоков, многократно превосходящих стоимостные показатели торговли товарами и услугами. П. Кругман и М. Обстфельд выдвинули теорию формирования валютных курсов, основанную на влиянии национальной ставки банковского процента на валютный курс. Если национальная ставка банковского процента превышает среднемировой уровень, обеспечивая более высокую доходность по вкладам в национальной валюте, валютные спекулянты с целью получения большего дохода переводят активы других стран в национальную валюту. Соответственно, спрос на национальную валюту и ее курс будут расти. Рост курса национальной валюты будет уменьшать доходность иностранцев, конвертирующих свою валюту в национальную. Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока доходность активов в национальной валюте не уравнивается со среднемировыми показателями. Таким образом, валютный арбитраж играет роль регулятора валютного курса.

### **10.2.3. Фиксированные и плавающие валютные курсы**

Исторически паритеты валют были обусловлены золотым запасом каждой из стран и валютные курсы были фиксированы, но по мере завершения демонетизации золота большинство стран перешло к си-

стеме *плавающих валютных курсов*. В ряде стран функционируют в основном *фиксированные валютные курсы*.

По классификации, одобренной МВФ в 1982 г., все валюты в зависимости от степени свободы изменения их курсов делятся на валюты с фиксированным, ограниченно гибким и плавающим курсом.

*Фиксированный валютный курс* – официально устанавливаемое соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение от него в ту или другую сторону не более чем на 2,25%.

Различают следующие способы фиксации валютного курса:

фиксация к одной валюте, предполагающая использование валюты других стран в качестве законного платежного средства;

- фиксация курса общей валюты к одной зарубежной валюте;
- фиксация курса национальной валюты к валютам других стран – главных торговых партнеров;
- фиксация курса к валютному композиту.

Ограниченно гибкий валютный курс – официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее небольшие колебания валютного курса в соответствии с установленными правилами.

Различают следующие способы установления ограниченно гибкого курса:

ограниченно гибкий курс к одной валюте, с допущением колебаний в пределах 7,25%;

ограниченно гибкий курс в рамках совместной политики – совместное плавание национальных валют в пределах 2,25%.

Плавающий валютный курс – это свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения курс, на который государство может при определенных условиях оказывать воздействие путем валютных операций.

Выделяют следующие разновидности плавающего валютного курса:

- корректируемый валютный курс автоматически изменяемый в соответствии со сменой определенного набора экономических показателей;
- управляемо плавающий валютный курс, устанавливаемый центральным банком, а не валютным рынком, но с частыми его изменениями;
- независимо плавающий валютный, определяемый на основе соотношения спроса и предложения на валюту на валютном рынке при невмешательстве государства в этот процесс.

### **10.3. Понятие внешнего и внутреннего равновесия в открытой экономике. Модель внутреннего и внешнего равновесия «IS – LM – BP». Адаптация открытой экономики к экзогенным шокам**

#### **10.3.1. Внутреннее и внешнее равновесие**

Макроэкономическое равновесие в открытой экономике, помимо внутреннего равновесия, предполагает достижение внешнего равновесия.

*Внешнее равновесие* означает поддержание сбалансированного платежного баланса. Таким образом, если равновесие в закрытой экономике означает совместное равновесие рынка благ и денежного рынка, то в открытой экономике равновесие предполагает совместное равновесие трех рынков: благ, денег и валюты.

Рассмотрим макроэкономическое равновесие в широко известной кейнсианской модели Хикса–Хансена, коротко называемой «IS–LM–BP».

Модель «IS–LM–BP» строится на основе модели «IS–LM» путем добавления к ней третьей кривой *BP*. Поскольку модель «IS–LM» показывает совместное равновесие на рынке благ и денег, а кривая *BP* описывает равновесие платежного баланса, то их объединение дает состояние совместного внутреннего и внешнего равновесия.

#### **10.3.2. Модель «IS-LM» для открытой экономики, мультипликатор открытой экономики**

Рассмотрим слагаемые модели «IS–LM» с учетом параметров открытой экономики, имеющих привязку к валютному курсу, а также параметров, влияющих на кривую *BP*:

1. Кривая *IS* показывает обратную зависимость между процентной ставкой и уровнем национального продукта на рынке товаров и услуг. Уравнение кривой *IS* в общем виде может быть представлено следующим образом:

$$Y = C(Y, T) + I(r) + G + NX(Y, RER), \quad (10.13)$$

где потребление  $C(Y, T)$  выступает как функция дохода и налогов, а чистый экспорт  $NX(Y, RER)$  представлен как функция дохода и реального обменного курса.

2. Условием равновесия на рынке благ в закрытой экономике является равенство между утечками ( $e$ ) и инъекциями ( $j$ ), представленное уравнением

$$e = j, \quad (10.14)$$

где  $j = I(r) + G + X(RER)$ .

Форму кривой  $IS$  для открытой экономики определяет форма кривой инвестиций, отражающая чувствительность инвестиций к ставке процента, а также предельная склонность к потреблению, предельная склонность к импорту, уровень налогообложения в стране. Эти величины формируют действие *эффекта мультипликатора открытой экономики*. В открытой экономике формула мультипликатора приобретает следующий вид:

$$m = \frac{1}{1 - MPC \cdot (1 - t) + MPM}, \quad (10.15)$$

где  $MPC$  – предельная склонность к потреблению;

$MPM$  – предельная склонность к импорту, показывающая, сколько долларов прироста импорта ( $\Delta M$ ) приходится на каждый доллар прироста национального продукта ( $\Delta Y$ );

$t$  – ставка налогообложения.

Экономический смысл такого мультипликатора состоит в том, что на каждый доллар, поступивший в экономику как по внутренним каналам (благодаря росту эффективного спроса и снижению ставки налогообложения), так и по внешним (из-за роста экспорта), приходится в  $m$  раз долларов больше роста национального продукта.

Рассмотрим форму кривой  $LM$  для открытой экономики. Условием равновесия на денежном рынке является равенство между спросом на ликвидность и денежной массой. Напоминаем, что спрос на деньги состоит из транзакционного и спекулятивного спроса (см. темы 2 и 5). Поэтому наклон кривой  $LM$  определяется чувствительностью спроса на деньги к уровню дохода и величине процентной ставки.

Величина равновесной ставки процента рассчитывается по формуле

$$i = \frac{k}{h} \cdot Y - \frac{1}{h} \cdot \frac{M_s}{P}, \quad (10.16)$$

где  $k$  – коэффициент, показывающий, на сколько возрастает транзакционный спрос в результате роста объема национального продукта;

$Y$  – национальный продукт;

$h$  – коэффициент, показывающий, на сколько уменьшается спекулятивный спрос в результате роста процентной ставки;

$i$  – номинальная ставка банковского процента.

Как следует из уравнения (10.16), величина ставки процента находится в прямой зависимости от величины национального продукта и в обратной – от величины денежного предложения.

Точка пересечения кривых  $IS$  и  $LM$  дает значение уровня ВВП и ставки процента при одновременном равновесии на товарном и денежном рынках.

Кривая платежного баланса  $BP$  отражает валютный рынок, показывая различные сочетания, комбинации процентной ставки и национального продукта, при которых национальный платежный баланс находится в равновесии, т. е. равен нулю.

Поскольку платежный баланс включает в себя счет текущих операций ( $NX$ ) и счет операций с капиталом и финансовыми инструментами ( $KA$ ), то уравнение кривой  $BP$  может быть представлено в следующем виде:

$$BP = NX + KA = X(RER) - M(Y, RER) + KA(i - i^*, RER) = 0, \quad (10.17)$$

где  $X(RER)$  – экспорт как функция от реального обменного курса;

$M(Y, RER)$  – импорт как функция от дохода и реального обменного курса;

$KA(i - i^*, RER)$  – счет движения капитала как функция от разницы между внутренней и мировой номинальной ставкой процента и реального валютного курса. Чистый экспорт капитала, таким образом, увеличивается, по мере снижения ставки процента внутри страны.

### ***10.3.3. Графическое построение кривой платежного баланса $BP$***

Рассмотрим построение графической модели линии платежного баланса  $BP$  (рис. 10.4).

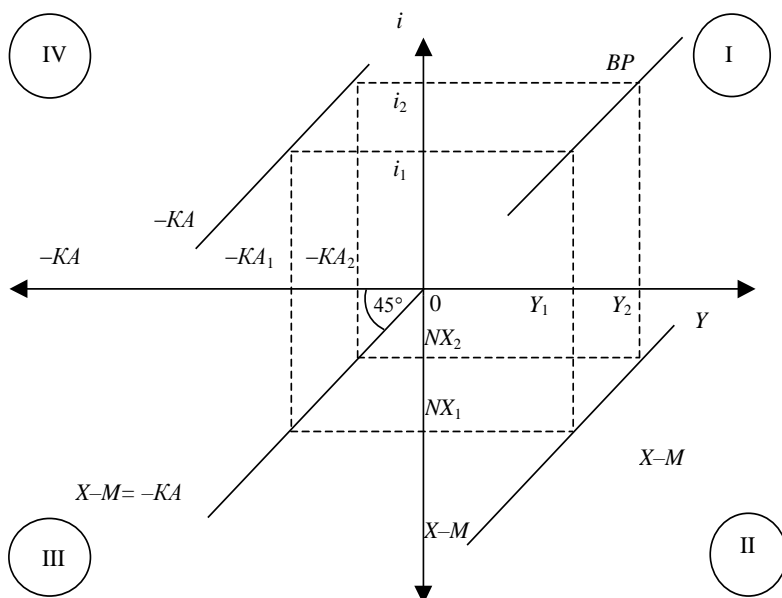


Рис. 10.4. Графическая модель  $BP$  (линия платежного баланса)

Как видно из рис. 10.4, квадрант II показывает баланс счета текущих операций ( $NX$ ) как функцию ( $X-M$ ), которая уменьшается при росте национального продукта в результате действия предельной склонности к импорту.

Квадрант III показывает условия внешнего равновесия, т. е. биссектрису, означающую, что дефицит баланса текущих операций уравнивается краткосрочным притоком капитала:  $NX = -KA$ .

Квадрант IV показывает чистый краткосрочный приток капитала как функцию, которая положительно зависит от внутренней процентной ставки, так что снижение национальной ставки процента ниже мировой ( $i^* - i$ ) стимулирует краткосрочный отток капитала. При этом делается допущение, что мировая процентная ставка является неизменной.

Квадрант I представляет собой линию  $BP$ , построенную как результат проекции точек из квадрантов II и IV.

#### 10.3.4. Наклон кривой $BP$ и степень мобильности капитала

Наклон кривой  $BP$  определяется степенью мобильности движения капитала. *Мобильность капитала* – это интенсивность межстранового перелива капитала в ответ на колебания внутренней ставки процента по отношению к ее мировому уровню.

Если кривая  $BP$  имеет наклон более пологий, чем кривая  $LM$ , то мы имеем условия высокой мобильности движения капитала. Если кривая  $BP$  имеет наклон более крутой, чем кривая  $LM$ , то мы имеем условия низкой мобильности движения капитала (рис. 10.5).

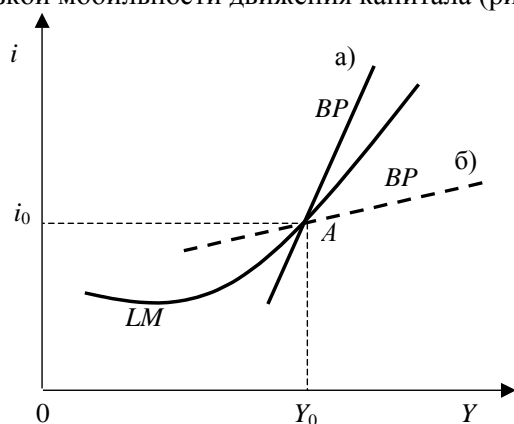


Рис. 10.5. Графическая модель кривой  $BP$  в условиях низкой (а) и высокой (б) мобильности капитала

На практике степень мобильности капитала определяется уровнем развития институтов финансового рынка и проводимой валютной политикой, например, ограничениями по валютным операциям.

Таким образом, пересечение трех графиков, отражающих равновесие трех рынков, дает модель «IS–LM–BP», показывающую равновесие на товарном, денежном и валютном рынках одновременно (рис. 10.6).

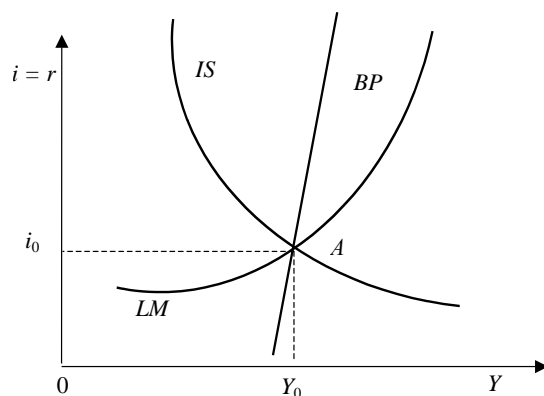


Рис. 10.6. Модель «IS–LM–BP» (совместное равновесие товарного, денежного и валютного рынков)

В силу того, что курсы валют в экономике зарубежных стран в одном случае ближе к фиксированному курсу, в другом – к плавающему, эта модель строится для разных режимов валютных курсов (фиксированного и плавающего). Каждая из данных моделей отражает характер проводимой государственной политики. Существует также деление на краткосрочный и долгосрочный периоды, в рамках которых анализируется проводимая политика. Ее результаты могут быть различными в зависимости от рассматриваемого периода.

### 10.3.5. Адаптация открытой экономики к экзогенным шокам

Модель макроэкономического баланса в открытой экономике «IS–LM–BP» может быть использована для объяснения механизма ее адаптации к *экзогенным шокам* – изменениям в мировой экономике, не зависящим от экономической политики данной страны. Экзогенные шоки могут происходить из реального, денежного, бюджетного и внешнего секторов как внутренней, так и зарубежной экономики.

Наиболее типичный из шоков – *изменение уровня мировых цен* на главные экспортные или импортные товары данной страны. Шок от зарубежных цен – это корректировка в открытой экономике, происходящая в результате резкого изменения пропорций между национальными и мировыми ценами из-за роста или падения последних.

Современная открытая экономика может автоматически адаптироваться к крупным макроэкономическим шокам, в том числе к росту мировых цен. Для объяснения механизма адаптации в этом случае отметим высокую мобильность капитала в модели, т. е. кривая *BP* более пологая, чем кривая *LM*, валютный рынок реагирует на изменение ставки процента сильнее, чем денежный рынок.

Если товар, цена которого неожиданно возросла на мировом рынке, является импортным товаром данной страны, то ее импорт немедленно возрастет, что сдвинет кривую *BP*<sub>1</sub> влево на уровень *BP*<sub>2</sub> (рис. 10.7). Рост спроса на импорт сократит соответствующий спрос на отечественные товары, что означает сдвиг *IS*<sub>1</sub> также влево на уровень *IS*<sub>2</sub>.

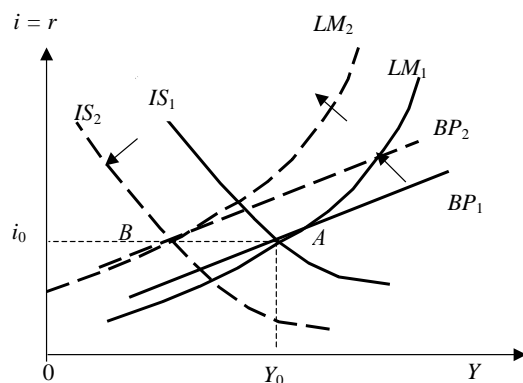


Рис. 10.7. Автоматическая корректировка малой открытой экономики в условиях высокой мобильности

Промежуточное равновесие возникнет в точке  $B$ , однако отток иностранной валюты увеличивает предложение национальной валюты, в результате чего возникает понижение ее курса. Снижение производства на экспорт в реальном секторе означает падение спроса на его финансирование, что создает аналогичное понижающее давление на процентную ставку.

Дальше все зависит от того, какой режим валютного курса имеет данное государство. Если курс фиксированный, то центральный банк, поддерживая его, предлагает иностранную валюту, сокращая тем самым предложение национальной валюты и двигая кривую  $LM_1$  также влево до уровня  $LM_2$ . Макроэкономическое равновесие перемещается в точку  $B$ .

При плавающем валютном курсе ситуация иная. В результате перемещения  $IS_1$  кривой на уровень  $IS_2$  в точке  $B$ , находящейся слева от  $BP_1$  кривой, появляется потенциальная возможность возникновения отрицательного сальдо платежного баланса. В результате курс национальной валюты начинает снижаться. Это сокращает импорт и увеличивает экспорт, т. е. возникает тенденция, противоположная изначальной. Как следствие, кривые  $IS_2$  и  $BP_2$  сдвигаются на изначальный уровень, а макроэкономическое равновесие возвращается в точку  $A$ .

Итак, при фиксированном валютном курсе макроэкономический шок от роста мировых цен на импортный товар привел к долгосрочному падению дохода и совокупного спроса в данной стране, тогда как при плавающем валютном курсе он вызвал корректировку относительной стоимости национальной валюты и не привел к сколько-нибудь продолжительному росту доходов и совокупного спроса.

Таким образом, любой макроэкономический шок, возникший в реальном секторе за рубежом, имеет прямое воздействие на уровень спроса в открытой экономике при фиксированном режиме ее валютного курса, но не оказывает никакого воздействия на спрос, если курс плавающий.

### **10.3.6. Влияние экзогенных шоков на совокупный спрос в открытой экономике**

Наиболее типичными являются шоки реального сектора, связанные с повышением мировых цен на товары национального экспорта, с изменением вкусов и предпочтений потребителей, а также шоки, происходящие из денежного сектора, выражающиеся, прежде всего, в росте мировых или национальных процентных ставок и изменений инвестиционных предпочтений. Влияние этих шоков на совокупный спрос в критической степени зависит от характера валютного курса, существующего в данной стране (табл. 10.2).

**Таблица 10.2. Влияние экзогенных шоков на совокупный спрос в открытой экономике**

Формы экзогенных изменений	Фиксированный курс	Плавающий курс
1. Изменения в международной экономике, увеличивающие экспорт данной страны	Рост $AD$	Неизменный $AD$
2. Изменения в национальной экономике, сокращающие экспорт данной страны	Сокращение $AD$	Неизменный $AD$
3. Изменения в международной экономике, увеличивающие отток капитала из данной страны	Сокращение $AD$	Рост $AD$
4. Изменения в национальной экономике, увеличивающие приток капитала в данную страну	Рост $AD$	Сокращение $AD$
5. Мягкая денежная политика	Неизменный $AD$	Рост $AD$
6. Экспансионистская бюджетная политика	Рост $AD$	Неизменный $AD$

При плавающем валютном курсе, в отличие от фиксированного курса, шоки, приводящие к изменению размеров национального экспорта, не оказывают влияния на совокупный спрос. Шоки, приводящие к изменению в масштабах движения капитала, оказывают влияние на совокупный спрос при любом режиме валютного курса.

## **10.4. Макроэкономическая политика в открытой экономике: цели и инструменты**

### **10.4.1. Макроэкономическая политика в открытой экономике и модель Т. Свона**

В открытой экономике серьезной проблемой макроэкономического регулирования является одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия. Для достижения поставленных целей в открытой экономике наряду с традиционными видами макроэкономической политики (налогово-бюджетной и кредитно-денежной) используются такие виды политики, как внешнеторговая, валютная, политика управления внешней задолженностью. Следует отметить, что те или иные меры бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики, которые были эффективны в закрытой экономике, часто оказываются неэффективными в условиях открытой экономики.

При постановке целей и инструментов макроэкономического регулирования встает проблема выбора инструментов и определение промежуточных целей регулирования. Сложность макроэкономического регулирования в открытой экономике состоит в том, что меры экономической политики могут оказывать влияние как на параметры внешнего, так и внутреннего равновесия.

Определить основные связи внутреннего и внешнего баланса позволяет *модель Свона* (рис. 10.8).

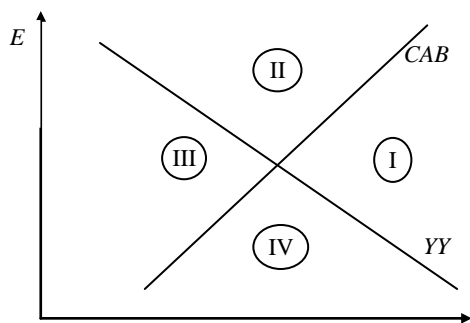


Рис. 10.8. Модель внутреннего и внешнего равновесия Т. Свона

Модель Свона позволяет связать обменный курс с внешним и внутренним балансом национальной экономики в среднесрочной перспективе. По оси ординат в модели откладывается *реальный обменный курс* ( $E$ ), причем движение от нуля вверх показывает падение курса национальной валюты (речь идет об обратной котировке курса национальной валюты). По оси абсцисс откладывается *внутренний спрос* ( $A$ ).

Расходы за границы в этом уравнении отражает компонент  $NX$ , названный в данной модели  $CAB$  (счет текущих операций – *current account balance*). Тогда, макроэкономическое тождество примет следующий вид:

$$Y = A + CAB, \quad (10.18)$$

где  $A = C(Y, T) + I(r) + G$ .

Кривая  $YY$  показывает состояние внутреннего баланса, т. е. такой уровень объема производства, который обеспечивает полную занятость и устойчиво низкий темп инфляции. Другими словами, все возможные сочетания внутреннего спроса и валютного курса, при которых обеспечивается внутренний баланс (10.18). По мере падения реального валютного курса растет экспорт и снижается импорт, возникает положительное сальдо торгового баланса и, как следствие, сокращение внутреннего спроса.

При росте внутреннего спроса реальный курс национальной валюты укрепляется и, соответственно, снижается экспорт и растет импорт. В результате, сальдо торгового баланса сокращается или принимает отрицательное значение. При каждом конкретном уровне дохода увеличение одного компонента спроса должно сопровождаться сокращением другого его компонента. К примеру, увеличение внутреннего потребления должно сопровождаться ростом дефицита платежного баланса.

Кривая  $CAB$  показывает все имеющиеся сочетания валютного курса и внутреннего спроса, при которых обеспечивается торговый баланс. Положительный наклон кривой  $CAB$  объясняется влиянием реального обменного курса на величину экспорта и импорта. *Снижение реального курса облегчает экспорт и уменьшает импорт*. По мере же роста внутреннего спроса достижение платежного баланса возможно при условии снижения курса национальной валюты. Причина в том, что увеличение национального дохода (доходов) приводит к росту импорта, так как величина импорта обуславливается предельной склонностью к импорту относительно дохода.

Модель Свона устанавливает обратную зависимость между уровнем внутреннего и внешнего спроса в условиях неизменного уровня национального дохода ( $Y = const$ ) и фиксированного валютного курса. Таким образом, добиваясь положительного сальдо торгового баланса, макроэкономическая корректировка потребует сокращения внутреннего спроса национальной экономики.

Модель Свона позволяет осуществить экономическую диагностику состояния внешнего и внутреннего равновесия в национальной экономике (табл. 10.3).

Таблица 10.3. Диагностика внешнего и внутреннего равновесия в модели Свона

Сегмент	Макроэкономические характеристики	
	торговый баланс	внутренний баланс
I	Положительный	Безработица
II	Положительный	Инфляция
III	Отрицательный	Инфляция
IV	Отрицательный	Безработица



#### 10.4.2. Модель Манделла–Флеминга и выбор целей макроэкономической политики

Проблемой определения выбора экономических целей и набора экономических инструментов занимались Р. Манделл и Д. Флеминг. Они предложили модель открытой экономики, в которой представлено влияние основных инструментов макроэкономического регулирования налогово-бюджетной и кредитно-денежной политики на состояние внешнего и внутреннего баланса. Модель разработана в 60-х гг. XX в. в условиях фиксированных валютных курсов, поэтому состояние валютного курса принято неизменным. В модели (рис. 10.9) линия абсцисс характеризует рост правительственных расходов ( $G$ ), а ось ординат – состояние реальной ставки процента на денежном рынке ( $r$ ). Рост ставки процента является показателем политики «дорогих денег», а рост госрасходов характеризует стимулирующую налогово-бюджетную политику.

В модели Манделла–Флеминга кривая  $YY$  показывает сочетание бюджетной и налоговой политики, приводящее к внутреннему балансу. Кривая  $YY$  имеет положительный наклон, поскольку рост расходов ведет к росту занятости, а проведение жесткой денежной политики минимизирует инфляцию. Слева от кривой находится зона экономического спада и безработицы, справа – инфляционного перегрева экономики.

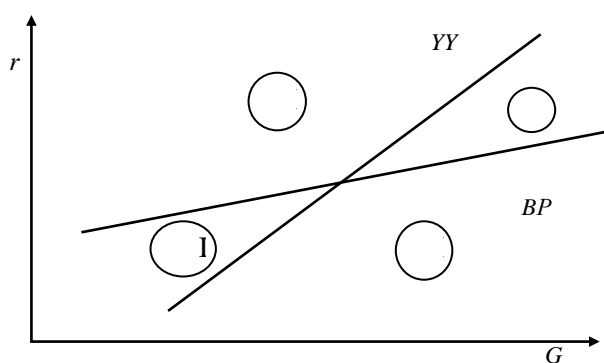


Рис. 10.9. Модель (диаграмма) Манделла–Флеминга

Кривая  $BP$  описывает внешнее равновесие, когда платежный баланс равен нулю. Она имеет положительный наклон, поскольку рост государственных доходов, вызывая рост дохода, ведет к росту импорта и, соответственно, ухудшает текущий счет  $NX$  и платежный баланс в целом. Компенсировать дефицит платежного баланса призвана жесткая денежная политика за счет роста ставки процента национальной экономики, стимулирующей краткосрочный приток капитала.

Из рис. 10.9 видно, что секторы I и II над кривой  $BP$  – это зона положительного сальдо платежного баланса, поскольку повышенная ставка денежного рынка стимулирует дополнительный приток капитала по капитальному счету платежного баланса. Секторы III и IV – зона отрицательного сальдо, возникающего по причине роста импорта как следствия роста доходов населения.

Хотя обе кривые на рис. 10.9 описывают состояние внутреннего и внешнего баланса и имеют положительный наклон в системе заданных координат, кривая внешнего равновесия  $BP$  имеет более пологий наклон, поскольку изменение величины процентной ставки оказывает относительно большее влияние на состояние платежного баланса, чем на состояние внутреннего баланса.

Р. Манделл и Д. Флеминг впервые отметили следующую зависимость: *скорость потоков капитала намного выше скорости торговых потоков*. Международные инвесторы, в стремлении получить прибыль на разнице процентных ставок в различных странах, способны сократить это различие или полностью уничтожить. Таким образом, был сделан вывод, что потоки капитала способны оказывать серьезное влияние на экономическую динамику.

#### 10.4.3. Правило Р. Манделла

Модель Манделла–Флеминга позволяет определить денежную политику как более эффективный инструмент для достижения внешнего равновесия, а бюджетную политику – в качестве более эффективного инструмента достижения внутреннего баланса. Модель позволяет построить последовательность применения основных экономических инструментов для ситуаций, характеризующих возможные конкретные случаи сочетания внутреннего и внешнего дисбаланса. Диагностика параметров внешнего и внутреннего состояния по означенным секторам совпадает с диагностикой в модели Т. Свона.

Таким образом, с помощью модели Манделла–Флеминга осуществляется эффективный выбор инструментов для достижения целей внутреннего и внешнего регулирования. Эта закономерность извест-

на, как *правило распределения ролей* или *правило Манделла*. Иногда его называют также принципом достижения эффективной рыночной классификации.

Правило Манделла выражается в следующем: *каждый инструмент экономической политики должен быть максимально задействован в решении тех задач экономической политики, где его использование наиболее эффективно*.

Несмотря на огромное значение рассмотренной модели для определения эффективности макроэкономического регулирования в открытой экономике, применение ее для оценки результатов макроэкономического регулирования в современных условиях ограничено. Модель описывает ситуацию фиксированных валютных курсов. В настоящий момент в большинстве стран функционируют плавающие валютные курсы. Поэтому при дальнейшем изложении темы будет использована уже известная макроэкономическая модель открытой экономики – модель «IS–LM–BP», позволяющая сопоставлять результаты макроэкономической политики в условиях фиксированных и валютных курсов, а также учитывать условия мобильности капитала.

## 10.5. Макроэкономическое регулирование в условиях фиксированного валютного курса

### 10.5.1. Последствия фискальной политики в условиях абсолютной мобильности капитала и фиксированного валютного курса

Проанализируем результаты налогово-бюджетной политики в открытой экономике. Возьмем крайний случай, принимая условие совершенной (абсолютной) мобильности капитала, когда *BP* представляет собой горизонтальную линию (рис. 10.10).

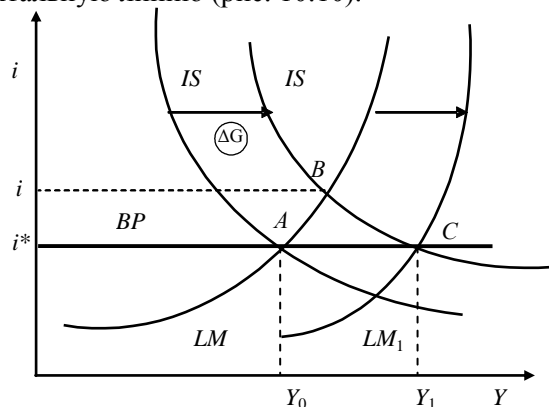


Рис. 10.10. Стимулирующая налогово-бюджетная политика в условиях фиксированного валютного курса и абсолютной мобильности капитала в рамках модели «IS–LM–BP»

Предположим, что проводится стимулирующая фискальная политика через увеличение государственных расходов. При заданной ставке процента спрос на рынке товаров увеличится, кривая *IS* сдвинется вправо, как показано на рис. 10.10.

В закрытой экономике такая фискальная политика привела бы к новому равновесию в точке *B* (на пересечении новой кривой *IS*<sub>1</sub> с исходной кривой *LM*). Однако в открытой экономике новое равновесие установится в точке *C*, лежащей на прямой *BP* (где  $i^* = i$ ). Поясним, как это происходит. Домашние хозяйства при новом равновесии (в точке *B*, при повышенной национальной ставке процента по сравнению с мировой ставкой) увеличат свой спекулятивный спрос на деньги и для его удовлетворения обратят иностранные активы в национальную валюту, так что предложение денег эндогенно увеличится ( $M_s \uparrow$ ) с *LM* до *LM*<sub>1</sub>. Иностранный капитал привлекается в экономику повышенной ставкой процента ( $i_1$ ).

Таким образом, в экономике возникает избыток иностранной валюты, что дает импульс повышению обменного курса национальной валюты ( $RER \uparrow$ ). Центральный банк с целью поддержания фиксированного курса вынужден будет проводить интервенцию, покупая у субъектов экономики иностранную и продавая национальную валюту. Тем самым он увеличит предложение отечественных денег. Следовательно, кривая *LM* будет сдвигаться вправо до тех пор, пока не пересечет кривую *BP* в точке *C*. В итоге такой фискальной политики ставка процента не изменится, но возрастет объем национального производства до  $Y_1$ .

Фискальная экспансия очень эффективна с точки зрения повышения совокупного спроса. Ставка процента не растет и, следовательно, ее рост не сокращает размера ни инвестиций, ни потребления, зато стимулирует рост уровня национального производства.

### 10.5.2. Последствия монетарной политики в условиях абсолютной мобильности капитала и фиксированного валютного курса

При осуществлении центральным банком *стимулирующей кредитно-денежной политики*, например, в виде операций на открытом рынке по покупке государственных облигаций, это приводит к увеличению количества денег в обращении ( $M_s \uparrow$ ), что вызывает сдвиг кривой  $LM$  вправо. В данной ситуации экономические субъекты при исходной процентной ставке ( $i$ ) имеют слишком много национальных денег и слишком мало облигаций. Это избыточное предложение денег означает, что центральный банк для поддержания фиксированного валютного курса вынужден вмешаться посредством интервенции на валютном рынке: продать иностранную валюту и тем самым изъять из обращения лишнюю национальную. Это приведет к сокращению предложения денежной массы ( $M_s \downarrow$ ), что вернет  $LM$  в положение до сдвига, равновесие на товарном и денежном рынках также вернется в первоначальное состояние:

$$\Delta M \rightarrow RER \downarrow \rightarrow \text{продажа НБ иностранной валюты} \rightarrow \\ \Delta M \downarrow \rightarrow RER \uparrow.$$

Таким образом, денежная масса будет снижаться, а центральный банк – терять свои резервы из-за продажи субъектам части иностранной валюты.

В конечном итоге, очевидно, что ни предложение денег, ни совокупный спрос, ни цены, ни процентная ставка не изменятся. Из этого следует вывод, что кредитно-денежная политика при фиксированном обменном курсе и абсолютной мобильности капитала неэффективна, так как не влияет на рост уровня национального производства. В то же время центральный банк теряет международные валютные резервы, а домашние хозяйства приобретают иностранные активы.

### 10.5.2. Последствия фискальной политики в условиях низкой мобильности капитала и фиксированного валютного курса

В случае низкой мобильности капитала форма кривой  $BP$  иная. Она круче относительно кривой  $LM$ . Чем меньше степень международной мобильности капитала, тем более значительным должно быть увеличение внутренней процентной ставки ( $\Delta i \uparrow$ ), позволяющей обеспечить необходимый для восстановления внешнего равновесия приток иностранного капитала.

Для упрощения анализа предположим, что первоначально ситуация в экономике соответствует точке, где сальдо платежного баланса равно нулю, поэтому все кривые пересекаются в одной точке.

Стимулирующая фискальная политика может быть проиллюстрирована следующим образом (рис. 10.11).

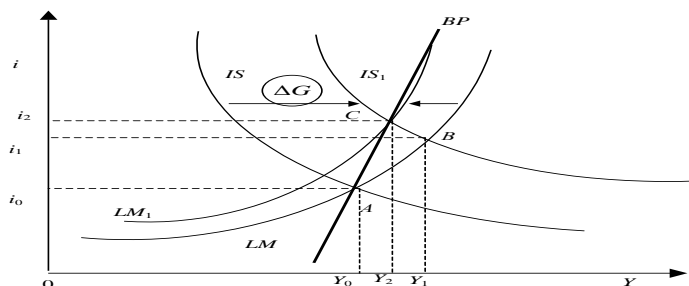


Рис. 10.11. Стимулирующая налогово-бюджетная политика в условиях фиксированного валютного курса и низкой мобильности капитала в рамках модели «IS–LM–BP»

Увеличение государственных расходов и сокращение налогов вызывает рост совокупного спроса, что находит свое отражение на графике в смещении кривой  $IS$  в положение  $IS_1$ . Величина этого сдвига зависит от размера изменения налогов и госрасходов, а также величины мультипликатора.

В результате сдвига национальный продукт первоначально возрастет до уровня  $Y_1$  и с ним увеличивается ставка процента до  $i_1$ , поскольку увеличение национального продукта повышает транзакционный спрос на деньги. С ростом национального продукта (доходов) растет и спрос на импорт, за который субъекты экономики расплачиваются иностранной валютой, что вызывает утечку иностранной валюты из экономики. Иными словами, возрастает дефицит текущего счета  $NX$  (импорт становится больше экспорта).

Кроме того, иностранный капитал слабо привлекается в экономику повышением ставки до  $i_1$  (в нашем примере случай с низкой мобильностью капитала), поэтому увеличение сальдо текущего счета  $KA$  незначительно. Таким образом, в условиях низкой мобильности капитала дефицит текущего счета  $NX$  в силу значительного роста импорта полностью не перекрывается увеличением притока капитала в

результате роста процентной ставки ( $\Delta NX > \Delta KA$ ). Общий дефицит платежного баланса, порожденный значительным торговым дефицитом, будет сохраняться.

Эта ситуация показана на рис. 10.11. При дефиците платежного баланса возникает тенденция к падению курса национальной валюты ( $RER \downarrow$ ). Поэтому в целях сохранения фиксированного курса центральный банк вынужден будет провести валютную интервенцию, скупая национальную валюту и продавая иностранную. В результате сократится предложение отечественной валюты ( $M_S \downarrow$ ),

сокращение денежной массы сдвинет кривую  $LM$  влево и процентная ставка возрастет ( $i \uparrow$ ). В свою очередь, рост процентной ставки вызовет сокращение инвестиционной активности ( $I \downarrow$ ), совокупный спрос уменьшится ( $Y \downarrow$ ), в том числе уменьшится и спрос на импорт. Этот процесс продолжается до тех пор, пока экономика не придет к нулевому сальдо платежного баланса (на графике это точка  $C$ ), с достижением внутреннего и внешнего равновесия.

В результате рассмотрения механизма воздействия кредитно-денежной политики на внутреннее и внешнее равновесие получается, что стимулирующая КДП имеет незначительный эффект в виде роста объема национального производства, но может значительно сократить золотовалютные резервы центрального банка.

#### **10.5.4. Последствия монетарной политики в условиях низкой мобильности капитала и фиксированного валютного курса**

Денежно-кредитная политика, увеличивая предложение денег ( $M_S \uparrow$ ), сдвигает тем самым кривую  $LM$  вправо, поэтому процентная ставка снижается ( $i \downarrow$ ), стимулируя таким образом рост инвестиций и национального продукта ( $Y \uparrow$ ). Но возросший ВВП означает и рост доходов, что вызывает рост спроса на импорт ( $M \uparrow$ ) и, следовательно, возрастает дефицит текущего счета ( $NX \downarrow$ ).

Одновременно происходит отток капитала (утечка иностранной валюты) из страны в результате снижения процентной ставки, т. е. возникает дефицит счета капитала ( $KA \downarrow$ ).

Рост дефицитов обоих счетов платежного баланса приводит к еще более значительному суммарному дефициту, но поскольку валютные резервы ограничены, центральный банк не может длительное время поддерживать денежную массу на соответствующем уровне.

В результате мер центрального банка по поддержанию фиксированного курса денежная масса сокращается ( $M_S \downarrow$ ), кривая  $LM$  сдвигается влево. По мере уменьшения объема денежной массы процентная ставка повышается, что сокращает инвестиции и, следовательно, национальный продукт ( $Y \downarrow$ ). По мере сокращения уровня ВВП и повышения процентной ставки состояние платежного баланса улучшается. Возникает тенденция к положительному сальдо как текущего счета (сокращается импорт), так и счета капитала (уменьшается отток капитала). Данный процесс продолжается до тех пор, пока сальдо общего платежного баланса не будет равно нулю. Через некоторое время экономика оказывается в исходной ситуации:

$$\Delta M \rightarrow i \downarrow \rightarrow \left| \begin{array}{l} I \uparrow \rightarrow Y \uparrow \rightarrow AD \uparrow \rightarrow M \uparrow \rightarrow NX \downarrow \\ \text{отток иностранной валюты} \rightarrow KA \downarrow \end{array} \right| \rightarrow$$

$$RER \downarrow \rightarrow \text{продажа НБ иностранной валюты} \rightarrow$$

$$\Delta M \downarrow \rightarrow RER \uparrow.$$

Таким образом, эффект стимулирующей кредитно-денежной политики тот же, что и в случае абсолютной мобильности капитала: увеличение денежной массы «ушло» через платежный баланс, не оказав влияния на уровень национального продукта (темпы экономического роста).

#### **10.5.5. Последствия внешнеторговой политики в условиях низкой мобильности капитала и фиксированного валютного курса**

Еще одно направление государственного регулирования, позволяющего воздействовать как на внутреннее, так и на внешнее равновесие, – изменение объема и структуры внешней торговли посредством использования тарифных инструментов.

Рассмотрим в качестве примера последствия *повышения таможенных пошлин на импорт*. Ограничение объема импорта приводит к росту чистого экспорта ( $NX \uparrow$ ). Потребители приобретают меньше импортных товаров и больше отечественных, и величина совокупного спроса возрастает (рис. 10.12).

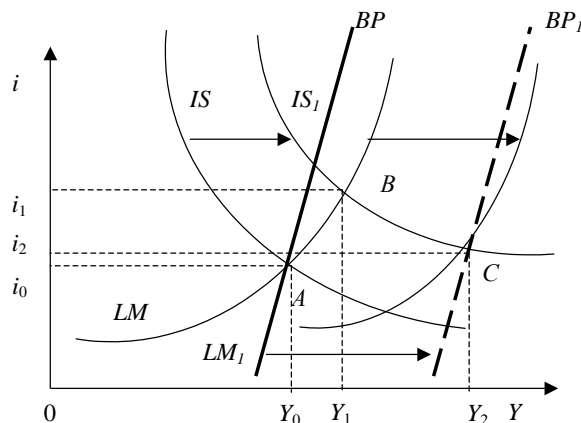


Рис. 10.12. Последствия протекционистской внешнеторговой политики

Увеличение чистого экспорта под влиянием экзогенных факторов сдвигает кривую  $IS$  в положение  $IS_1$ , уровень национального продукта увеличивается до  $Y_1$ , а процентная ставка возрастает до  $i_1$ . Чистый экспорт входит и в уравнение кривой  $BP$ , которая также в результате сдвигается вправо. Таким образом, текущий счет и счет движения капитала изменяются в одном направлении ( $NX \uparrow$ ,  $KA \uparrow$ ) и возникает значительное активное сальдо платежного баланса (новая точка внутреннего равновесия  $B$  находится слева от кривой  $BP_1$ ).

В этих условиях спрос на национальную валюту растет. Чтобы не допустить роста обменного курса, центральный банк скупает иностранную валюту, увеличивая тем самым денежную массу ( $M_s \uparrow$ ). ВВП еще больше увеличивается ( $Y \uparrow$ ), а процентная ставка падает, что приводит к выравниванию платежного баланса и восстановлению внешнего равновесия в точке  $C$ .

Таким образом, результатом протекционистской внешнеторговой политики становится значительный рост национального продукта до уровня  $Y_2$ , так как эффект роста чистого экспорта дополняется эффектом возрастания денежной массы.

## 10.6. Макроэкономическое регулирование в условиях плавающего валютного курса

### 10.6.1. Автоматизм поддержания внешнего равновесия при плавающем валютном курсе

Рассмотрим результаты экономической политики в условиях плавающего валютного курса. Сокращение валютных резервов при фиксированном валютном курсе в конечном итоге вынуждает центральный банк идти на сокращение денежной массы. Альтернативой данному экономическому поведению становится отказ от поддержания фиксированного обменного курса. Другими словами, если в стране применяют свободно плавающий валютный курс, выравнивание платежного баланса происходит автоматически, без вмешательства государства.

В этом случае нарушение платежного баланса восстанавливается рыночными механизмами, за счет изменения платежного баланса ( $NX + KA > 0$ ) курс национальной валюты начинает расти ( $RER \uparrow$ ), как следствие, импорт сокращается ( $M \downarrow$ ), одновременно происходит уменьшение чистого экспорта ( $NX \downarrow$ ), в результате сальдо платежного баланса стремится к нулю ( $NX + KA = 0$ ). При возникновении отрицательного сальдо платежного баланса ( $NX + KA < 0$ ) спрос на национальную валюту падает, что ведет к снижению валютного курса национальной валюты ( $RER \downarrow$ ), как следствие, вырастет экспорт ( $X \uparrow$ ), сальдо платежного баланса постепенно приходит в равновесие ( $NX + KA = 0$ ).

Таким образом, при плавающем обменном курсе и невмешательстве центрального банка в функционирование валютного рынка сальдо платежного баланса всегда равно нулю:  $BP = NX + KA$ .

В графической модели это означает, что точка внутреннего равновесия (пересечения  $IS$  и  $LM$ ) всегда будет находиться на кривой  $BP$ . Любое изменение внутреннего равновесия, если оно приводит к сдвигу точки равновесия  $IS-LM$  в положение вне кривой  $BP$ , автоматически сопровождается перемещением в эту новую точку и кривой  $BP$ . Кривая  $BP$  сдвигается в результате изменения курса национальной валюты. Обесценение национальной валюты увеличивает чистый экспорт и сдвигает кривую  $BP$  вправо. Удорожание национальной валюты, наоборот, сдвигает кривую  $BP$  влево. При плавающем валютном курсе стоимость национальной валюты будет повышаться или понижаться в степени, необходимой для достижения равновесного платежного баланса.

### 10.6.2. Последствия фискальной политики в условиях абсолютной мобильности капитала и плавающего валютного курса

Рассмотрим пример стимулирующей фискальной политики в условиях абсолютной мобильности капитала (рис. 10.13).

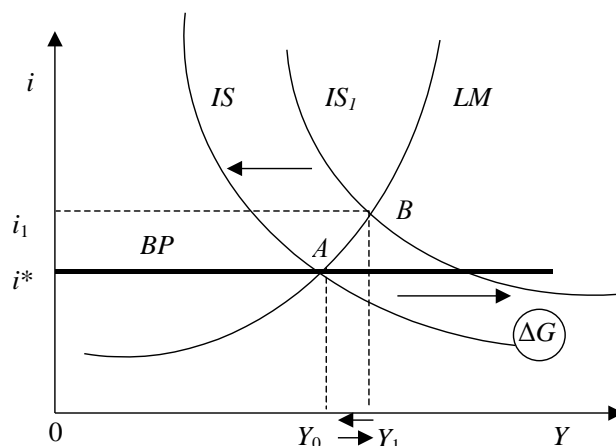


Рис. 10.13. Стимулирующая налогово-бюджетная политика в условиях плавающего валютного курса и абсолютной мобильности капитала

Увеличение госрасходов и сокращение налогов сдвинут кривую  $IS$  в положение  $IS_1$ . Новая точка пересечения кривых  $IS_1 - LM$  обеспечит ставку банковского процента выше мирового уровня ( $i > i^*$ ), что в свою очередь вызовет приток капитала ( $KA \uparrow$ ). За этим последует удорожание национальной валюты ( $RER \uparrow$ ), которое приведет к сокращению чистого экспорта ( $NX \downarrow$ ) и сдвигу кривой  $IS$  назад (влево).

Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока ставка процента будет оставаться выше мировой, что будет стимулировать постоянный приток капитала и рост обменного курса. Окончательное равновесие будет достигнуто в точке  $A$ , когда кривая  $IS_1$  возвратится в первоначальное положение  $IS$ .

В отличие от фискальной политики, проводимой в условиях фиксированного валютного курса, когда происходит увеличение денежной массы, в условиях плавающего валютного курса стимулирующая фискальная политика сопровождается удорожанием национальной валюты. Это ведет к полному вытеснению положительного эффекта роста объема национального производства из-за расширения государственных расходов отрицательным эффектом от сокращения чистого экспорта. В итоге совокупный спрос остается неизменным.

### 10.6.3. Последствия монетарной политики в условиях абсолютной мобильности капитала и плавающего валютного курса

Рассмотрим действие экспансионистской (стимулирующей) денежной политики в условиях плавающего валютного курса и абсолютной мобильности капитала. Меры, направленные на увеличение денежной массы ( $M_s \uparrow$ ), например, покупка облигаций на рынке ценных бумаг, приведут к сдвигу кривой  $LM$  вправо до положения  $LM_1$  (рис. 10.14).

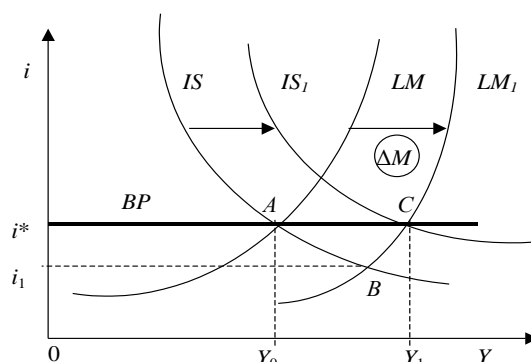


Рис. 10.14. Политика «дешевых денег» в условиях плавающего валютного курса и абсолютной мобильности капитала

Как результат, внутренняя ставка банковского процента опустится ниже мировой ( $i_1 < i^*$ ), что вызовет отток капитала из страны ( $KA \downarrow$ ). Это, в свою очередь, приведет к снижению обменного курса ( $RER \downarrow$ ) и к росту чистого экспорта ( $NX \uparrow$ ). Чистый экспорт, являясь одним из факторов кривой  $IS$ , будет

стимулировать сдвиг кривой  $IS$  вправо. Этот процесс будет происходить до тех пор, пока национальная ставка процента ( $i_1$ ) не сравняется с мировой ( $i$ ), и кривая  $IS$  не окажется в положении  $IS_1$ .

Таким образом, кредитно-денежная экспансия очень эффективна в условиях, при которых, не оказав влияния на ставку процента, вызвала рост чистого экспорта из-за удешевления отечественной валюты и существенно увеличила объем ВВП до положения  $Y_1$ :

$$\Delta M \rightarrow i \downarrow \rightarrow \text{отток капитала} \rightarrow KA \downarrow \rightarrow RER \downarrow \\ \rightarrow NX \uparrow \rightarrow Y \uparrow \rightarrow \left. \begin{matrix} RER \uparrow \\ i \uparrow \end{matrix} \right\}$$

#### 10.6.4. Последствия внешнеторговой политики в условиях абсолютной мобильности капитала и плавающего валютного курса

Вполне очевидным представляется неэффективность внешней торговой политики в условиях плавающего обменного курса. Введение таможенных пошлин на импорт будет равнозначно увеличению госрасходов и вызовет сдвиг кривой  $IS$  вправо. В свою очередь, это приведет к росту реальной внутренней ставки банковского процента ( $i \uparrow$ ), притоку капитала ( $KA \uparrow$ ) и вследствие этого – росту обменного курса национальной валюты ( $RER \uparrow$ ). Изменение курса национальной валюты вызовет обратное движение чистого экспорта ( $NX \downarrow$ ). В данном случае произойдет его сокращение, которое по своему отрицательному макроэкономическому эффекту полностью нейтрализует стимулирующий эффект импортных квот. Кривая  $IS$  вернется в исходное положение, уровень национального продукта не изменится.

#### 10.6.5. Последствия фискальной политики в условиях низкой мобильности капитала и плавающего валютного курса

Проанализируем влияние низкой мобильности капитала на результаты политики государственного регулирования в условиях плавающего валютного курса. В случае стимулирующей фискальной политики увеличение государственных расходов ( $\Delta G$ ) и снижение налогов вызовет сдвиг кривой  $IS$  вправо до положения  $IS_1$ , первоначальное увеличение национального продукта до  $Y_1$  и рост ставки процента до  $i_1$  (рис. 10.15).

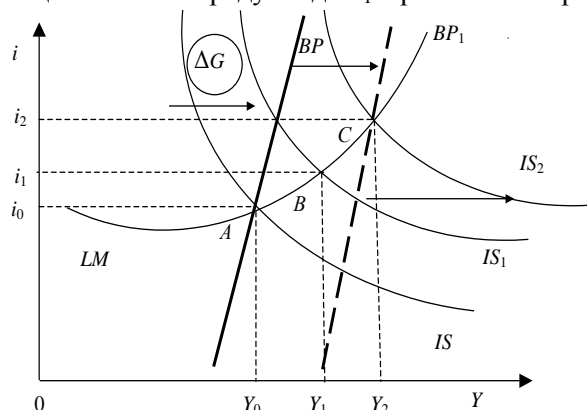


Рис. 10.15. Стимулирующая налогово-бюджетная политика в условиях плавающего валютного курса и низкой мобильности капитала в модели «IS–LM–BP»

Рост национального продукта вызовет рост импорта ( $M \uparrow$ ). Одновременно в результате повышения внутренней ставки процента начнет ощущаться прилив капитала ( $KA \uparrow$ ). Но при низкой мобильности капитала основное влияние на состояние платежного баланса будет происходить через счет текущих операций  $NX$ , а не через счет  $KA$ .

Превышение импорта над экспортом ( $NX \downarrow$ ) будет оказывать понижающее влияние на курс национальной валюты ( $RER \downarrow$ ), что автоматически простимулирует рост экспорта ( $X \uparrow$ ), и кривая  $IS_1$  будет постепенно сдвигаться вправо. Пока существует отрицательное сальдо платежного баланса, кривая  $BP$  также будет сдвигаться вправо более быстрыми темпами, чем сдвиг кривой  $IS$  (поскольку в уравнение кривой  $BP$  не входит функция потребления). Сдвиг кривой  $IS$  будет носить «догоняющий» характер:  $IS$  сдвигается в положение  $IS_1$ ,  $BP$  – в положение  $BP_1$ , далее  $IS_1$  сдвинется до  $IS_2$ , пока кривые не займут положение пересечения в точке  $C$ , где сальдо платежного баланса будет равно нулю. Точка  $C$  будет характеризоваться одновременным достижением внутреннего и внешнего равновесия.

Таким образом, стимулирующая фискальная политика в условиях плавающего валютного курса и низкой мобильности капитала достаточно результативна. Она вызывает значительный рост объема национального производства при росте процентной ставки, привлекающей иностранный капитал.

#### 10.6.6. Последствия монетарной политики в условиях низкой мобильности капитала и плавающего валютного курса

Стимулирующая денежно-кредитная политика при режиме плавающего курса принципиально иная. Возросшее предложение денег ( $\Delta M$ ) приводит к увеличению совокупного спроса, и кривая  $LM$  сдвигается вправо до  $LM_1$  (рис. 10.16).

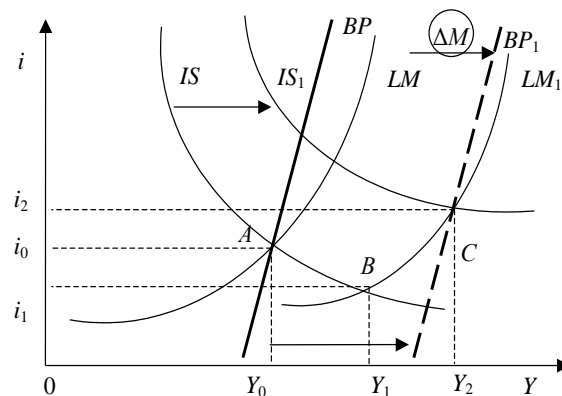


Рис. 10.16. Политика «дешевых денег» в условиях плавающего валютного курса и низкой мобильности капитала в модели «IS–LM–BP»

Как следствие, возрастет уровень ВВП до  $Y_1$  ( $Y \uparrow$ ), а процентная ставка снизится до  $i_1$ . Это приводит к оттоку капитала за рубеж, и по счету капитала возникает отрицательное сальдо ( $KA \downarrow$ ). Но, как и в ранее рассмотренных случаях, в связи с ростом ВВП (совокупных доходов) увеличиваются расходы на импорт ( $M \uparrow$ ), возникает дефицит торгового баланса ( $NX \downarrow$ ). В результате общий платежный баланс сводится со значительным дефицитом.

При плавающем обменном курсе для устранения дефицита курс национальной валюты должен автоматически снизиться ( $RER \uparrow$ ). Поскольку центральный банк в данных условиях не вмешивается в функционирование валютного рынка и позволяет обменному курсу свободно колебаться, происходящее обесценивание валюты будет стимулировать возрастание чистого экспорта ( $NX \uparrow$ ) и, следовательно, дальнейшее увеличение совокупного спроса и национального продукта ( $Y \uparrow$ ). Поэтому на графике линия  $IS$  сдвинется вправо.

Таким образом, кривые  $BP$  и  $IS$  сдвигаются до тех пор, пока все три графика не пересекутся в одной точке  $C$ . При плавающем валютном курсе денежно-кредитная политика становится эффективной с точки зрения воздействия на ВВП, а наличие международной мобильности капитала способствует повышению ее эффективности. Кроме того, денежно-кредитная политика также поощряет и внешний спрос, а следовательно и экспорт в результате снижения стоимости национальной валюты.

Обесценение валюты усиливается из-за снизившихся процентных ставок, оттока капитала и возрастания дефицита платежного баланса, что создает еще более благоприятные условия для роста чистого экспорта и совокупного дохода.

#### 10.6.7. Последствия внешнеторговой политики в условиях низкой мобильности капитала и плавающего валютного курса

Последствия внешнеторговой политики при плавающем валютном курсе меняются. Воздействие государства на объемы внешней торговли изменяет величину совокупного спроса (происходит сдвиг кривой  $IS$  в положение  $IS_1$  (рис. 10.17).

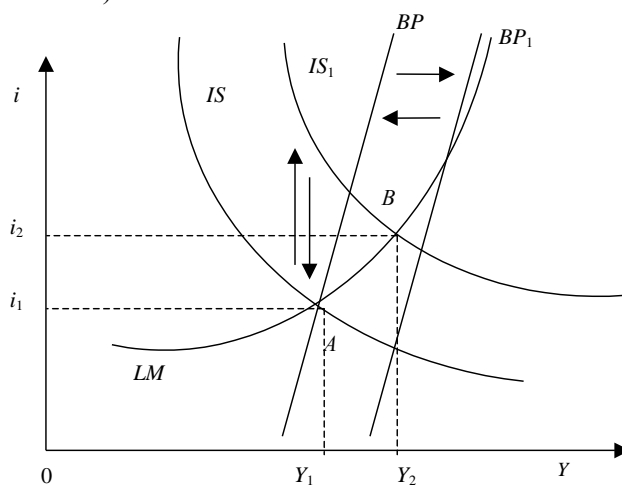


Рис. 10.17. Протекционистская политика повышения таможенных пошлин на импорт в условиях плавающего валютного курса и низкой мобильности капитала в модели «IS–LM–BP»



Поскольку следствием повышения таможенных пошлин является рост чистого экспорта ( $NX \uparrow$ ), это приводит к изменению структуры платежного баланса (так как  $NX + KA = 0$ ; и если  $NX \uparrow$ , то  $KA \downarrow$ ). Кривая  $BP$  сместится вправо в положение  $BP_1$ , новая точка внутреннего равновесия  $B$  окажется слева от кривой  $BP_1$ .

Из-за роста процентной ставки ( $i \uparrow$ ) возникает приток капитала в страну ( $KA \uparrow$ ). В результате платежный баланс сводится с положительным сальдо, что стимулирует курс национальной валюты к повышению ( $RER \uparrow$ ). Обменный курс растет до тех пор, пока не уравнивается платежный баланс ( $NX + KA = 0$ ). Это связано с тем, что рост обменного курса вызовет обратный процесс сокращения чистого экспорта из-за падения экспорта ( $X \downarrow$ ) и роста импорта ( $M \uparrow$ ). В конечном итоге, уменьшение чистого экспорта сдвинет кривые  $IS_1$  и  $BP_1$  влево до их первоначального положения. В точке  $A$  прекратится повышение обменного курса, экономика достигнет одновременного внутреннего и внешнего равновесия. Объем национального производства при этом не изменится.

Таким образом, в условиях свободно плавающего валютного курса внешнеторговая политика не оказывает влияния на изменение национального продукта.

#### **10.6.8. Последствия фискальной политики в условиях высокой мобильности капитала и плавающего валютного курса**

На практике совершенной мобильности капитала как устойчивого состояния не существует. Модель абсолютной мобильности важна как теоретическая основа, позволяющая понять закономерности и тенденции функционирования открытой экономики. В качестве примера рассмотрим случай, когда мобильность не является ни абсолютной, ни низкой. Возьмем случай высокой мобильности капитала.

При высокой мобильности капитала действие инструментов макроэкономической политики приводит к результатам, заметно отличающимся от рассмотренных ранее. Например, в экономике с высокой мобильностью капитала плавающий валютный курс начинает «работать» против проводимой государством налогово-бюджетной политики, ослабляя ее эффективность. Стимулирующая налогово-бюджетная политика (рост государственных закупок товаров и услуг), увеличивая совокупный спрос и уровень национального продукта ( $Y \uparrow$ ), одновременно приводит к росту процентной ставки ( $i \uparrow$ ).

В условиях высокой мобильности капитала масштабы его притока из-за границы и, соответственно, размеры активного сальдо счета капитала более чем достаточны для компенсации отрицательного сальдо торгового баланса, возникшего из-за роста национального продукта. Платежный баланс в целом сводится с положительным сальдо (новая точка внутреннего равновесия  $B$  будет лежать выше и левее кривой  $BP$ ). При плавающем курсе стоимость национальной валюты будет повышаться ( $RER \uparrow$ ) для выравнивания сальдо платежного баланса. Результатом этого будет сокращение чистого экспорта. Величина  $NX$  будет сокращаться до тех пор, пока существует положительное сальдо платежного баланса ( $NX + KA > 0$ ). Возрастание национального продукта в результате роста государственных расходов нейтрализуется последующим сокращением чистого экспорта, и эффект налогово-бюджетной политики в условиях высокой мобильности капитала оказывается незначительным.

Таким образом, в экономике с высокой мобильностью капитала национальный продукт увеличивается, в отличие от случая с абсолютной мобильностью капитала, когда он в результате аналогичных экономических мер не изменяется. Однако его рост оказывается существенно меньшим в сравнении со случаем низкой мобильности капитала. Очевидно, что плавающий валютный курс ослабляет эффективность налогово-бюджетной политики. Чем больше мобильность капитала, тем это влияние сильнее.

Рассматривая кредитно-денежную политику, следует отметить, что ее влияние на рост объема национального продукта оказывается значительно большим, чем при низкой мобильности капитала, но в то же время меньшим, чем при абсолютной мобильности капитала. Чем выше мобильность капитала, тем значительнее его отток на одинаковое снижение процентной ставки. В результате понижается курс национальной валюты, что в свою очередь стимулирует рост экспорта. Таким образом, высокая мобильность капитала способствует повышению эффективности денежно-кредитной политики. При этом увеличение денежной массы стимулирует главным образом не внутренний, а внешний спрос.

## **Тема 11. Трансформационная экономика**

### **11.1. Необходимость перехода к рыночной экономике.**

#### **Понятие трансформационной экономики, ее основные черты и особенности**

##### **11.1.1. Объективные предпосылки и необходимость перехода к рыночной системе**

Трансформация административно-командной экономики в современную рыночную вызвана, по мнению абсолютного большинства ученых, следующими причинами:

- неэффективностью административно-командных рычагов, их негибкостью в ответ на изменения конъюнктуры;

- нарастанием диспропорций и скрытой инфляции;
- истощением экстенсивных факторов экономического роста;
- крайне низкой производительностью государственных предприятий.

Экономика, лишенная внутренних стимулов развития, имеющая неразвитость институтов рынка, а следовательно, и слабый механизм саморегуляции, требовала новой модели экономического развития. Экономические преобразования, являющиеся лишь частью трансформационных процессов, происходящих в национальной экономике, должны были органично вплестаться в процесс общего реформирования. Причем обязателен был выбор пути, по которому должна была развиваться национальная экономика, поскольку переход к рыночной экономике являлся и является не целью, а средством достижения главной стратегической цели, заключающейся в повышении благосостояния населения Беларуси и приближения его к жизненному уровню населения развитых стран.

*Трансформационный процесс* – это процесс превращения одной экономической системы в другую. Экономические системы постоянно находятся в динамике, они качественно изменяются и трансформируются (рис. 11.1).

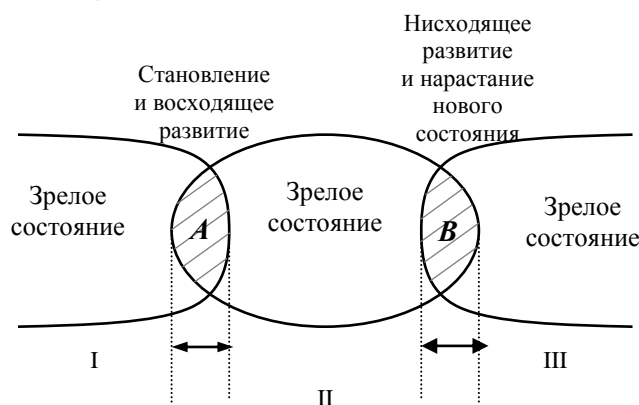


Рис. 11.1. Схема трансформационного процесса (A и B – переходная экономика)

Национальная экономическая система отрицает свою предыдущую стадию развития и одновременно является основой для новой, более совершенной экономической системы. На стадии становления A в экономической системе I возникают элементы новой экономической системы II. На данной стадии они находятся в рецессии, не имея доминирующего положения, но уже на стадии II новые элементы превращаются в доминирующие, и новая экономическая система вступает в стадию зрелости. Участки A и B на схеме представляют собой эффект наложения одной экономической системы на другую (переходные периоды), сосуществование элементов старой и новой системы. Периоды A и B можно назвать стадиями умирания старой системы, но в то же время здесь прослеживается нарастание нового состояния – зарождение новых элементов последующей системы. Это процесс постепенного отрицания социально-экономических отношений прежней системы и зарождения внутри нее новых отношений. Такое состояние приводит к изменению политической системы, социальной структуры общества и т. д. Трансформация экономических систем носит объективный характер и предполагает прогресс производительных сил и производственных отношений.

#### 11.1.2. Понятие переходной экономики

В процессе трансформации складывается особая переходная экономика. В современной экономической теории существует несколько авторских определений данного понятия.

Переходная экономика характеризуется как бы «промежуточное» состояние общества, переломную эпоху, эпоху политических, экономических и социальных преобразований. Отсюда и особый характер переходной экономики, отличающей ее от «обычной» экономики той или другой ступени. Это такая экономика, где в отличие от «ставшей», зрелой экономики, важное значение имеет не просто функционирование сложившихся связей и элементов, а прежде всего, «отмирание» старых и становление новых связей и элементов. Для переходной экономики в этом смысле важна институциональная трансформация [28, с. 9, 37–38].

*Переходная экономика* – это особое состояние экономической системы, когда она функционирует в период перехода общества от одной исторически сложившейся системы к другой. Это – межсистемное образование [16, с. 17].

*Транзитивная экономика* при этом отлична от трансформационной, так как имеет заранее заданную целевую форму трансформации и предполагает перескок (транзит) через какие-то стадии эволюции. *Переходная (трансформационная)* же экономика имеет многовариантность и неопределенность будущего.

### 11.1.3. Типы и черты переходных экономик

Переходная экономика, в свою очередь, может быть нескольких типов:

- переход от одного способа производства, распределения и потребления общественного продукта к другому;
- переход от капитализма к социализму;
- переход от слаборазвитой экономики (начальной фазы индустриализации, традиционной экономики) к современному индустриальному обществу (пострыночной экономике) при форсировании промежуточной стадии развития;
- переход от планово-административной экономики к рыночной.

В связи с этим выделяют особые *черты переходных экономик*:

- неустойчивость экономических процессов;
- альтернативный характер развития такой экономики (т. е. итоги развития могут быть многовариантными);
- появление и функционирование особых переходных экономических форм;
- особый характер противоречий в переходной экономике (противоречия не функционирования, а развития, противоречия различных субъектов и слоев общества);
- историчность переходной экономики.

Переходным процессам сопутствуют свертывание объемов производства, финансовая нестабильность, рост безработицы, инфляция; структурные преобразования, похожие на ломку устоявшихся экономических связей. Институциональная структура экономики обычно не имеет четких горизонтальных и вертикальных связей и носит черты бывшей командно-административной системы.

Кризис трансформационного (переходного) периода носит системный характер, т. е. для него характерна накладка структурного, финансового, экономического и социального кризисов.

Циклическая безработица превращается в главную форму безработицы переходной экономики в связи с устойчивой тенденцией к спаду системы хозяйствования. Фактически такая безработица скорее может быть названа застойной, чем циклической.

Рост степени открытости таких экономик требует выдержать конкуренцию на мировом рынке, порождает необходимость интенсификации привлечения инвестиционных ресурсов, в том числе иностранных. Однако в силу экономической нестабильности таких экономик инвестиционная привлекательность в них очень мала. Отсюда и неэффективность попыток перехода к интенсивному типу расширенного воспроизводства. Трансформационные процессы в таких странах занимают достаточно продолжительный период.

### 11.1.4. Типы трансформации в странах мира

Выделяют три группы стран и, в связи с этим, три разновидности трансформационной экономики (развивающиеся, развитые, с переходной экономикой).

*В развивающихся странах* (по критерию МВФ, к ним относится 151 государство) преобладают доиндустриальные технологии, сильны религиозные, национальные и исторические традиции (что накладывает отпечаток на особенности их трансформационного процесса), высокий уровень безработицы, малограмотность населения, нищета, голод, малая продолжительность жизни.

В структуре экономики преобладает добывающая промышленность либо аграрный сектор. Характерна низкая ликвидность национальной валюты, преобладание наличных денег в обращении, большая финансовая нестабильность, высокий уровень внешней задолженности, проблемы поиска инвестиционных ресурсов для развития экономики, значительный удельный вес иностранной валюты в обращении.

Индустриализация этих стран идет параллельно с трансформацией экономических и социальных институтов, носит характер догоняющей развитые страны. В связи с этим многие экономики развивающихся стран получили характер транзитивных экономик (минуя отдельные ступени развития). Индустриализация породила высокие темпы экономического роста.

*В развитых странах* сейчас происходит переход от индустриального к постиндустриальному обществу, что означает глубокие качественные изменения в функционировании общественного организма (растет значение непроектируемой сферы, на первый план выдвигается «человеческий капитал», идет переход от технотронной эры к информационной, выделяются глобальные общечеловеческие проблемы).

Развитые страны имеют ярко выраженное замедление темпов экономического роста. Тем не менее, они сохраняют лидерство в мировом производстве. Степень развития производительных сил и уровня жизни в них различна.

*Группа стран с переходной экономикой* включает 28 государств Центральной и Восточной Европы, Россию, неевропейские государства бывшего СССР и Монголию. По уровню ВВП на душу населения, согласно критериям МВФ, в ней выделяют:

- страны с низким доходом – до 785 долл. США (9 стран, включая Молдавию, Таджикистан, Азербайджан);

- страны со средним уровнем доходов – от 785 до 3125 долларов США (18 государств, таких как Белоруссия, Латвия, Литва, Россия, Румыния, Украина, Югославия). Заметим, что Белоруссия в 2005 г. имела уровень ВВП на душу населения 3015 долларов США;
- страны с высоким уровнем доходов – 9655 долларов США и выше (Словения).

Имеется особенность переходного процесса бывших социалистических стран по сравнению с другими странами современного мира. Она связана с присутствием в них доиндустриальных, индустриальных и постиндустриальных подсистем производительных сил. Причем эта «смесь» присутствует на всех уровнях управления и функционирования экономики. Преобладают доиндустриальное и индустриальное хозяйства, имеет место процесс свертывания общественного разделения труда, рост натурализации производства.

## **11.2. Концепции перехода к рыночной экономике («шоковая терапия», «градуализм») и их реализация в отдельных странах**

### **11.2.1. Теории переходной экономики**

Экономике переходного периода уделено достаточно внимания в мировой науке. Например, представители формалистической неоклассической теории «большого удара» Ж. Дебре и Р. Лукас считают главным в переходном процессе либерализацию цен, приводящую к микроэкономической реструктуризации и, в конечном счете, к формированию необходимой данному обществу структуры производства. Экономисты, придерживающиеся *посткейнсианских* взглядов, все же предостерегают от поспешности в проведении реформ и рекомендуют активное вмешательство государства в финансовую сферу.

Представители *эволюционной экономической теории*, опирающиеся на теорию экономического развития Й. Шумпетера, придерживаются микроподхода, когда главенствующими считаются преобразовательные процессы на уровне фирм, которые Р. Нельсон и С. Уинтер называли «рутинами». Эта теория схожа с теорией естественного отбора Ч. Дарвина: в процессе реформирования выживает сильнейший, отказавшийся от «рутины», но не потерявший капитал, а возместивший потери и получивший прибыль.

Проблемами переходного периода экономики занимаются также исследователи *эмпирического направления* М. Фридмен, Ф. Модильяни, Дж. Тобин, экономисты Международного валютного фонда (МВФ). Эксперты МВФ выделяют три основных подхода к реформированию:

- шоковая терапия;
- неинфляционный градуализм (постепенный переход с относительно небольшим уровнем инфляции);
- инфляционный градуализм (большой уровень инфляции).

### **11.2.2. Концептуальные типы перехода**

«Шоковая терапия» впервые разработана в Польше и носит имя ее создателя – программа Бальцеровича.

Выбор странами вариантов «шоковой терапии» (даже в России их было предложено несколько – программа «500 дней» Шаталина, программы: «400 дней», а затем «500 дней» Явлинского; программа Павлова, программа Рыжкова и др.) в большинстве случаев обусловлен необходимостью борьбы с серьезными финансовыми проблемами, диспропорциями на товарном рынке и в сфере производства.

*Эволюционный путь (градуализм)* заключается в следующем. Государство постепенно заменяет механизм командной системы на рыночный, в течение 5–10 лет. Преобразования товарного рынка касаются установления гибких цен, но с сохранением небольшой системы дотаций. Затем преобразования распространяются на сферы производства, сбыта: вводятся рыночные отношения при поиске экономических партнеров. *Либерализация цен* сопряжена с сильной политикой и социальной защитой населения, а именно с индексацией доходов граждан в соответствии с темпами инфляции, с сохранением государственного контроля над ценами на социально значимые товары (хлеб, молоко, детское питание, лекарства и пр.).

Поощряется частное предпринимательство в небольших масштабах, особенно в сферах услуг. Проводится мягкая финансово-кредитная политика. Таким образом, на первый план в модели градуализма выходит пересмотр функций государственных институтов в институциональной сфере, расширение экономической самостоятельности предприятий и фирм в рамках макроэкономической либерализации, структурная перестройка в области макростабилизации.

Радикальный путь связан с неолиберальной концепцией, согласно которой рыночная экономика является саморегулирующимся организмом. Сначала полностью либерализуются все цены. Затем идет переход на свободное рыночное материально-техническое снабжение и торговлю средствами производства. Централизованное планирование производства и сбыта сразу заменяется механизмом рыночного саморегулирования.

Проводится жесткая кредитно-денежная политика, поскольку резкий переход на рыночные цены приводит к высоким темпам инфляции (ограничение денежной массы в обращении, высокая ставка процента, ограничение кредита). Идет ускоренная приватизация крупных объектов государственной собственности, вводится институт частной собственности на землю.

У этого пути имеются свои издержки, так как резко падает жизненный уровень населения и происходит резкая дифференциация населения по доходу. Таким образом, в модели «шоковой терапии» основными элементами являются: приватизация (сфера институциональных преобразований), финансовая стабилизация монетарного направления (в рамках макроэкономической стабилизации).

Выбор того или иного пути зависит от конкретно-исторических условий, политических и социальных факторов. Причем возможны смешанные варианты перехода к рынку, носящие черты радикального и консервативного подходов в той или иной степени.

*Эволюционный путь* более предпочитают те страны, где сохранился кустарный труд (в том числе в сельском хозяйстве), передаваемый из поколения в поколение, где сохранились навыки частного предпринимательства и имеются небольшой удельный вес машиностроения, химической промышленности, радиоэлектроники, энергетики, относительная стабильность финансовой системы. Следует заметить, что в последние годы происходит значительное улучшение качественных параметров функционирования экономики Республики Беларусь.

Замечено, что быстрый переход к рынку, включая «шоковую терапию», занимает по времени несколько лет, а затяжной, эволюционный, консервативный градуализм предполагает десять и более лет. Но между ними имеются и другие принципиальные различия в инструментарии проведения реформ (табл. 11.1).

Таблица 11.1. Сравнительная характеристика «шоковой терапии» и «градуализма»

Варианты перехода к рынку	
«шоковая терапия»	«градуализм» (инфляционный и неинфляционный)
1. Широкий доступ иностранного капитала	1. Умеренный доступ иностранного капитала
2. Резкая либерализация цен	2. Постепенная либерализация цен (государственный контроль за ценами)
3. Жесткая кредитно-денежная политика	3. Мягкая кредитно-денежная политика
4. Отсутствие государственных инъекций	4. Дотации и субсидии со стороны государства
5. Минимальная социальная защита	5. Максимальная социальная защита
6. Снижение налогового бремени	6. Повышение налогового бремени
7. Политика жестких (фиксированных) доходов	7. Политика индексации доходов по мере повышения инфляции
8. Быстрые темпы приватизации	8. Затяжная приватизация

### 11.2.3. Итоги реформ в государствах с переходной экономикой

На основании анализа реформ в различных странах с переходной экономикой эксперты МВФ пришли к выводу, что чем решительнее и быстрее проводятся реформы, тем быстрее преодолеваются кризисные явления.

К примеру, Польша, Чехия, Словакия, Эстония, Латвия, проводившие «шоковую терапию» с 1990 по 1994 гг., преодолели экономический спад и сумели поднять в последующие годы темпы роста валового внутреннего продукта (ВВП) от 4% до 6% в год.

Что касается Венгрии и Словакии, то эксперты МВФ отнесли их к группе стран неинфляционного градуализма. Там удалось приостановить экономический спад за аналогичный период времени. В Болгарии, России, Украине, отнесенных к группе стран инфляционного градуализма, тенденции к подъему сначала не наблюдалось.

Поэтому иногда варианты перехода к рынку классифицируют не только на затяжной (градуализм), радикальный (включая «шоковую терапию»), но и промежуточные варианты (различные виды градуализма, т. е. постепенного перехода).

Республика Беларусь наряду с Украиной и Румынией была отнесена к странам с затяжным вариантом перехода к рынку. Представленный на рис. 11.2 график показывает, что ВВП в странах быстрого реагирования на переход к рынку устойчиво растет (кривая Б), а в странах с моделью затяжного характера сначала устойчиво снижается (кривая З), а затем постепенно набирает темп. Это относится и к доходам населения.

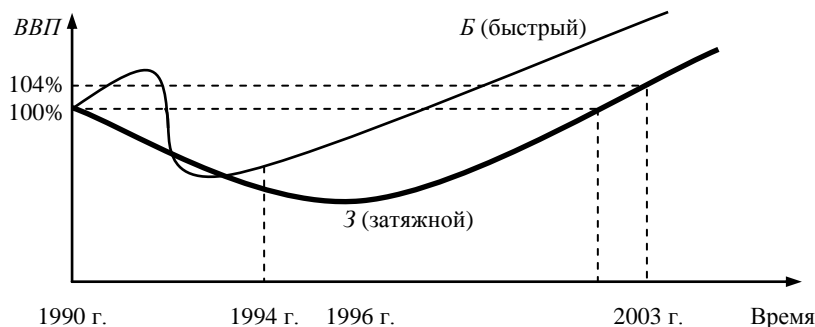


Рис. 11.2. Зависимость движения реального ВВП от времени в условиях быстрого и затяжного перехода к рынку

В целом экономический спад, обусловленный переходным периодом, в странах Восточной и Центральной Европы, оказался непродолжительным и занял 2–4 года, был не очень глубоким, дав снижение ВВП на 20–25%, а затем сменился экономическим ростом (см. рис. 11. 2).

Практика показала, что в странах бывшего социализма осуществляется переход к рынку по следующим направлениям:

- эволюционным (консервативным) путем или *градуализмом* – в Китае, Венгрии, Республике Беларусь;
- радикальным путем («шоковой терапией») в Польше, Чехии, странах Балтии (с некоторой условностью можно отнести сюда и Россию, поскольку сначала она пошла по пути *инфляционного градуализма*).

По итогам приватизации в странах с переходной экономикой можно сделать следующие выводы:

1. В первую очередь подверглись приватизации промышленность, сфера услуг, торговля и общественное питание.
2. Преобладали такие методы приватизации, как продажа по конкурсу и на аукционе. Крупные предприятия переходили в частные руки путем акционирования.
3. Большинство акций передавалось членам коллектива предприятий или в виде контрольного пакета акций – государству.
4. Наиболее просто и широко прошла малая приватизация, а большая вызвала большие трудности и еще далека от завершения. Вместе с тем в приватизации были свои национальные особенности.

*Примечание.* Практика показала, что сам юридический переход собственности из одних рук в другие еще ничего не означает. Нужно сформировать новый механизм распоряжения и пользования полученной собственностью. Также не оправдались надежды многих постсоциалистических стран на то, что приватизация привлечет инвестиции. Поскольку надежды на прилив иностранного капитала не оправдались, были приняты программы по привлечению иностранного капитала.

### 11.3. Белорусская модель социально-экономического развития

#### 11.3.1. Социально ориентированная модель экономики

Термин *социальная рыночная экономика* вызвал значительный интерес в странах, которые пошли по пути системной трансформации.

Основоположником политики социальной рыночной экономики являются Людвиг Эрхард и представитель ортолиберальной школы экономической мысли Германии Вальтер Ойкен. Л. Эрхард и В. Ойкен не поддерживали взгляды классических либералов, в том числе Ф. Фон Хайека о саморегуляции рыночных механизмов по принципу свободного рынка, поскольку это может привести к формированию монополий. Центральной идеей концепции является максимальное удовлетворение потребителей, их социальная защита на основе развития частной собственности на средства производства и использования конкурентных отношений, рыночной координации деятельности экономических субъектов.

*Социально ориентированная экономика* предполагает достижение благосостояния человека, сокращение дифференциации (разрыва) в доходах, качество реального потребления благ, превращение трудовой деятельности в сферу развития человека, рост рационально используемого свободного времени.

В XXI в. Республика Беларусь вступила со своей стратегией развития. В основе данной стратегии – создание социально ориентированной рыночной экономики – высокоэффективной, с рыночной инфраструктурой, действенными механизмами государственного и рыночного регулирования. Национальная экономика стремится осуществить эту цель на основе следующих механизмов:

- обеспечения единства социальной и экономической эффективности;
- достижения высокого уровня жизни населения;
- развития образования, здравоохранения, науки и культуры;
- формирования нового технологического способа производства;
- включения национальной экономики в современные интеграционные процессы.

### 11.3.2. Особенности переходного периода в Беларуси

Для реального осуществления выбранной модели экономического развития следует учитывать не только современные тенденции социально-экономического развития Республики Беларусь, но и особенности переходного периода в Беларуси, которые проявлялись в следующем:

- была избрана эволюционная концепция перехода к рынку и социально ориентированная модель (на первых этапах не было четко выработанной концепции);
- антиинфляционная политика базировалась на денежном, а не валютном «якоре» (ортодоксальный вариант макроэкономической стабилизации), поначалу применялся гетеродоксальный вариант стабилизации (ценовая стабилизация и стабилизация доходов). Причем для начального этапа переходного периода были характерны высокие темпы инфляции;
- происходило значительное свертывание национального производства и частичное наращивание его к концу 1990-х гг.;
- проводилась политика таможенных ограничений для защиты отечественного потребителя в условиях открытости экономики;
- был установлен контроль за стабильностью валютного курса с целью стимулирования экспорта производящих производств;
- финансовая стабилизация проходила в два этапа: на первом этапе немонетарные рычаги, на втором – монетарные (операции на открытом рынке, ограничение денежной эмиссии, манипулирование нормой обязательных банковских резервов);
- структурная политика носила как прямой, так и косвенный характер. Прямое воздействие заключалось в выделении субсидий, льготном инвестиционном кредитовании, особенно жилищных программ, а косвенное воздействие заключалось в налоговом льготировании средств предприятий на расширение производства, таможенном ограничении и др.

### 11.3.3. Первые результаты перехода

На первых этапах переходного периода преобладало прямое государственное воздействие: непосредственное участие государства в инвестиционных проектах, разработка экономического законодательства, принятие непосредственного участия в создании финансовой системы.

Приватизация шла и идет медленными темпами, в основном мелких объектов. Об этом свидетельствуют данные табл. 11.2.

Таблица 11.2. Итоговые данные приватизации и разгосударствления объектов государственной собственности в Республике Беларусь в разрезе способов приватизации (1991–2005 гг.)

Показатели по республике за время проведения реформ	В абсолютном выражении	В процентном отношении (%)
Приватизировано в 1991–2005 гг., всего	4054	
В том числе:		
объекты республиканской собственности	1061	35% от количества объектов, подлежащих приватизации
объекты коммунальной собственности	2993	51% от количества объектов, подлежащих приватизации
В промышленности реформировано предприятий, всего	533	37,5% от общего количества предприятий государственной собственности
В том числе:		
в агропромышленном комплексе	756	44,9% от общего количества предприятий государственной собственности
в строительстве	289	30,5% от общего количества предприятий государственной собственности
в торговле и общественном питании	1503	72,4% от общего количества предприятий государственной собственности
в остальных отраслях	973	
Из общего числа реформированных государственных предприятий:		
преобразовано в АО	1936	47,8
выкуплено коллективами работников	419	10,3
продано по конкурсу и на аукционах	975	24,1%

В последние годы экономика Республики Беларусь демонстрирует одни из самых высоких темпов экономического роста среди стран СНГ. Беларусь в числе первых среди стран СНГ достигла уровня докризисного 1990 г. и превысила его уже в 2003 г. (производство ВВП относительно 1990 г. составило 104%).

Рост ВВП в 2004 г. к предыдущему достиг 11% (общий объем ВВП составил почти 50 трлн р.), а в 2005 г. по отношению к 2004 г. – 9,2% (общий объем ВВП – 63,7 трлн р.). За последние 10 лет ВВП Беларуси увеличился примерно в два раза. Негативной тенденцией малой открытой экономики Беларуси является сохранение и увеличение отрицательного внешнеторгового сальдо. Соответствующими долгосрочными программами к 2010 г. в Республике Беларусь должен быть обеспечен выход на положительное сальдо во внешней торговле. Кроме того, поставлена задача увеличения ВВП в 2006–2010 гг. в полтора раза.

Следует отметить, что Беларусь в основу целевой установки социальной трансформации закладывает следующие приоритеты: образование, медицину, жилищно-коммунальное хозяйство. Постепенно растут зарплаты и пенсии.

Согласно социально-политическим исследованиям при Администрации Президента Республики Беларусь, было отмечено, что в Беларуси прослеживается устойчивая тенденция роста количества респондентов, относящих себя к людям со средним достатком. Увеличение этого показателя за последние два года более чем на 30% (данные приведены за 2005 г.) говорят о реальной стабилизации экономической и социально-политической ситуации в Республике Беларусь. В переходной экономике Беларуси отмечается специфика функционирования рынка труда. Перестройка системы занятости идет более интенсивно, чем в других странах СНГ. Стабильная работа реального сектора экономики наряду с принятыми мерами в сфере содействия занятости позволили сократить уровень регистрируемой безработицы в республике с 3,1% к численности экономически активного населения на конец 2003 г. до 1,9% на конец 2004 г., на июль 2005 г. – 1,7%.

#### **11.4. Основные направления рыночных преобразований**

##### ***11.4.1. Комплекс мероприятий реформ плановой экономической системы***

Перечень проводимых преобразовательных мер зависит от исходных условий.

Среди исходных условий, описывающих начальное базовое состояние экономики, важное значение имеют следующие:

- длительность существования предыдущей экономической системы;
- степень ее развитости, определяемая долей частного сектора в экономике и развитостью фондового рынка, внешнеэкономических связей;
- масштабы вызванных прежней экономической системой структурных диспропорций;
- уровень внутреннего и внешнего неравновесия экономики, в частности, финансовой нестабильности, нестабильности на валютном и кредитном рынках, на рынке труда;
- открытость национальной экономики и ее международный авторитет.

Переходный период от административно-командной экономики к рыночной включает общие мероприятия по переходу:

- либерализация экономики;
- демополизация экономики и создание конкурентной среды;
- изменения отношений собственности;
- институциональные изменения;
- структурные преобразования;
- финансовые стабилизационные меры.

*Либерализация экономики* – это система мер, направленных на отмену или резкое ограничение государственного вмешательства во все сферы, отмену государственной монополии на отдельные виды хозяйственной деятельности, на распределение ресурсов, финансовые операции, на формирование цен.

*Демополизация* включает меры по преодолению монопольных тенденций: на уровне народного хозяйства – ликвидацию тоталитаризма государственной собственности, на уровне отрасли – устранение монополизма министерств, ведомств, упразднение их командных функций, на уровне предприятий – пресечение диктата производителя (продавца).

В переходной экономике постсоциалистических стран для образования частной собственности возможны четыре направления:

- официальная приватизация;
- незаконный процесс присвоения государственного имущества (возникновение корпоративно-номенклатурной собственности);
- легализация «теневых» рыночных структур;
- возникновение частной собственности в результате накоплений средств отдельными лицами (мелкая).

##### ***11.4.2. Приватизация, ее формы и способы***

*Приватизация* – одно из направлений разгосударствления собственности, заключающееся в передаче ее в частную собственность отдельных граждан и юридических лиц.



Этот термин превратился в ключевой при решении проблем выхода из кризиса экономик *постсоциалистических стран*.

*Объекты приватизации* – это земля, имущество, жилье.

*Цели приватизации* следующие: формирование эффективной экономики, устранение бесхозяйственности, создание условий для свободной предпринимательской деятельности, преодоление монополии государственной собственности.

*Способы проведения приватизации* следующие: аренда с правом выкупа; выкуп имущества трудовым коллективом (возмездно и безвозмездно), реформирование в акционерные общества (АО), выкуп по конкурсу или аукционная продажа, выкуп частными лицами.

Статистика свидетельствует, что среди способов приватизации предпочтение отдавалось преобразованию в АО. Второе место занимают такие способы приватизации, как продажа по конкурсу и на аукционах (см. табл. 11.2).

Наиболее активно процессы разгосударствления и приватизации происходят в торговле, на транспорте, в сфере услуг и на предприятиях легкой, лесной, деревообрабатывающей и пищевой промышленности. В Беларуси не подвергается приватизации «несущая конструкция» государственного сектора – наиболее прибыльные предприятия и отрасли преимущественно промышленного профиля.

*Институциональные преобразования* направлены на изменения отношений собственности, формирование субъектов частного сектора, рыночной инфраструктуры (бирж, банков, аукционов, инвестиционных фондов и др.), на изменение системы органов государственного регулирования экономики и преобразование их функций, принятие пакета кардинальных хозяйственных законопроектов.

*Структурные преобразования* призваны устранить диспропорции старой экономической системы, инновационно изменить структуру отраслей национальной экономики, увеличить производство и сбыт продукции отечественного и зарубежного повышенного спроса.

*Финансовая стабилизация* – важное звено в реформационных мероприятиях, и от того, насколько грамотно она будет проведена, зависит масштаб и глубина негативных последствий переходного периода.

Различают *монетарный и немонетарный подходы к финансовой стабилизации*. В соответствии с монетарным подходом темпы инфляции находятся в прямой зависимости от темпов прироста денежной массы, темпов роста скорости обращения. Деньги обратно пропорциональны темпам прироста реального объема производства. Причем рост денежной массы влияет на инфляцию не сразу, а через определенные временные интервалы – лаги. *Рычагами монетарного подхода* к финансовой стабилизации являются ограничение размеров денежной массы в обращении, операции на открытом рынке, манипулирование нормой обязательных банковских резервов, ограничение денежной эмиссии и др.

*Немонетарный поход* к финансовой стабилизации основан на концепции влияния на инфляцию значительной группы экзогенных, неденежных факторов. Сюда относятся диспропорции в развитии отдельных регионов и отраслей (структурный фактор), монополизм в отдельных производствах (монополистический фактор), неграмотное экономическое поведение хозяйственных и правовых органов, заключающееся в субсидировании неконкурентных предприятий, банков, сдерживание практики банкротств, хронические неплатежи предприятий и государства (институциональный фактор).

Главными рычагами финансовой стабилизации здесь являются: сокращение дефицита госбюджета, борьба с государственным долгом, прекращение льготного кредитования, сдерживание роста доходов населения путем неполной индексации оплаты труда, либерализация цен, установление «монетарного якоря» (фиксация макроэкономических денежных показателей при проведении стабилизации на определенном уровне, что снизит инфляционные ожидания бизнесменов).

## **11.5. Роль государства в трансформационной экономике.**

### **Микро- и макроэкономическая политика в переходный период**

#### **11.5.1. Роль государства в переходной экономике**

Структурная политика в переходный период преследует главной целью создание условий долгосрочного и устойчивого экономического роста. Объектом ее воздействия выступает совокупное предложение.

Это воздействие может носить как прямой, так и косвенный характер. Прямое воздействие осуществляется посредством субсидий, льготного инвестиционного кредитования, а косвенное воздействие – через налоговое льготирование и таможенные ограничения. На первых этапах переходного периода преобладает прямое государственное воздействие в виде непосредственного участия государства в инвестиционных проектах, разработки экономического законодательства, принятия не-посредственного участия в создании финансовой и страховой системы.

Некоторые авторы выделяют также другие самостоятельные направления государственной политики в переходный период: политику регулирования цен, внешнеторговую политику, регулирование социальных отношений, природоохранную деятельность.

Необходимость государственного вмешательства в экономику переходного периода обусловлена следующими показателями:

- производством общественных благ;
- прогнозированием развития экономики;
- обеспечением экономики необходимым количеством денег;
- программированием развития, созданием прямых и косвенных регуляторов целенаправленного процесса реформирования централизованно управляемой экономики в рыночную.

### 11.5.2. Цели государства в рыночной экономике

Цели государственного регулирования переходной экономики носят экономический, политический и социальный характер. Их можно представить в виде схемы (рис. 11.3).

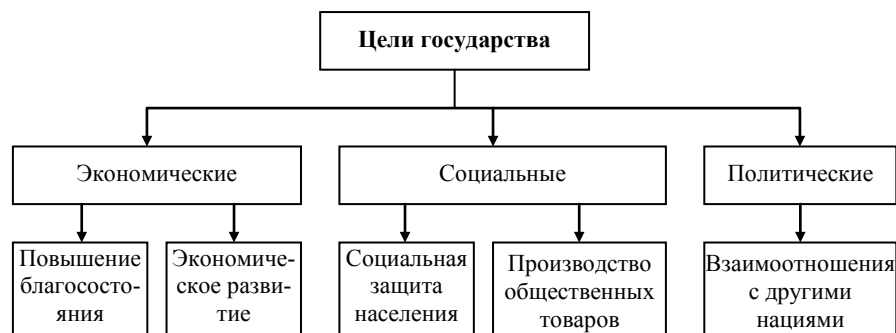


Рис. 11.3. Цели государства в рыночной экономике

В условиях переходной экономики выделяют три основные стратегические линии поведения государства:

- демонтаж административной системы (дебюрократизация, деэтизация);
- стабилизация и регулирование экономической жизни (формирование новой экономической системы);
- уход из сфер экономической жизни, где была доказана его неэффективность, его место занимает механизм рыночной координации.

Государство, выполняя свои функции, проводит определенную политику, направленную на достижение поставленных целей.

В переходной экономике государство изменяет свою роль и приобретает новые функции:

- теряет право монополии на отдельные виды хозяйственной деятельности;
- функции государства постепенно перемещаются от административных методов регулирования к экономическим;
- регулирующая роль государства более значительна, чем в высокоразвитых странах.

Преобладают две основные группы регулирующих функций государства. Первая группа включает те функции, которые обычно выполняет государство в развитой рыночной экономике:

- обеспечение правовой основы хозяйствования субъектов рыночной экономики;
- ликвидация негативных проявлений рынка как системы (борьба против монополий, вопросы охраны окружающей среды, создание государственной системы здравоохранения и образования);
- обеспечение условий долгосрочного экономического роста, сглаживание циклических колебаний (макроэкономическая стабилизация).

Вторая группа связана с формированием рыночных отношений и включает следующие функции:

- разработку хозяйственного права по рыночным канонам (правовая либерализация);
- демонизацию и создание конкурентной среды (макроэкономическая либерализация);
- приватизацию государственности и поддержку частного сектора (также элементы макроэкономической либерализации);
- инвестиционные вливания (макроэкономическая стабилизация);
- финансовую стабилизацию (также элементы макроэкономической стабилизации).

При достижении конечной цели реформирования экономической системы следует учитывать фактор времени и появление лага, вызванного замедлением проведения в жизнь экономических и правовых реформ. Игнорирование этих обстоятельств может привести к просчетам в предполагаемом временном интервале достижения конечного результата социально-экономических преобразований. Временная структура трансформации предполагает:

- лаг признания – время, нужное для признания необходимости проведения преобразований;
- лаг решения – время между признанием проблемы и принятием конкретного решения по ней, например, принятие законов, постановлений и т. д.;

- лаг реализации решений через практику, который зависит от степени бюрократизации госаппарата;
- лаг воздействия, выражающийся во времени, необходимом для изменения текущих инструментов. Например, происходят приватизационные процессы, изменяются социально-экономические отношения, и только через годы экономика в результате лага воздействия начинает функционировать как рыночная.

Согласно лаговой структуре прохождения трансформационной экономики происходит вмешательство государства в экономическую систему, что графически изображено на рис. 11.4.

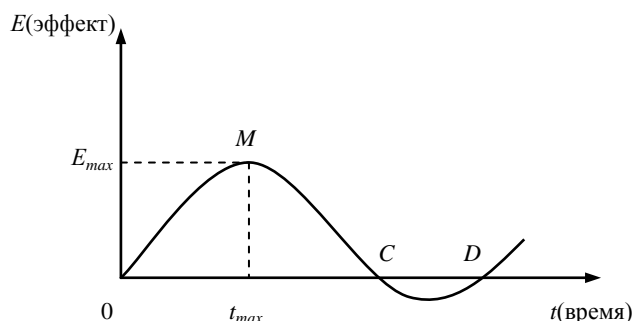


Рис. 11.4. Модель вмешательства государства в экономический процесс трансформации

Из рис. 11.4 видно, что государственное вмешательство сначала довольно интенсивно влияет на скорость проведения экономических преобразований, затем наступает момент наивысшей точки эффекта (точка  $M$ ). При дальнейшем вмешательстве в регулирование экономического процесса возможен отрицательный эффект (отрезок  $CD$ ), который зачастую приводит к затуханию эффективности проводимых преобразований, к появлению побочных, незапланированных эффектов и даже к негативным результатам. Например, попытка правительства повысить рентабельность сельскохозяйственных предприятий может привести всего лишь к увеличению цен на ресурсы.

В начале переходного периода государство сохраняет контроль над экономикой с помощью преимущественно административных мер (устанавливает цены на товары и услуги первой необходимости, вводит лицензирование и квотирование экспорта и импорта и т. п.). Затем постепенно возрастает удельный вес косвенных экономических рычагов влияния на экономику. Можно сделать вывод, что государство руководит процессом рыночных преобразований.

## 11.6. Трансформационный кризис. Антимонопольное регулирование. Политика макроэкономической стабилизации

### 11.6.1. Трансформационный кризис

Кризис трансформационного (переходного) периода носит системный характер, т. е. для него характерна накладка структурного, финансового, экономического и социального кризисов.

*Системный кризис* составляет одну из основных черт переходной экономики. В результате кризисных явлений углубляется структурная диспропорциональность. Структурные элементы экономической системы в своем взаимодействии теряют устоявшиеся пропорции: макроэкономические пропорции (движение ВВП), межотраслевые пропорции (производственная и непроизводственная сфера), внутриотраслевые пропорции (изменения в технологической цепочке по производству товаров), международные пропорции (мировой рынок).

Рост степени открытости таких экономик требует выдержать конкуренцию на мировом рынке, порождает необходимость интенсификации привлечения инвестиционных ресурсов, в том числе иностранных. Однако в силу экономической нестабильности таких экономик инвестиционная привлекательность их территории для иностранного капитала очень мала. Отсюда и неэффективность попыток перехода к интенсивному типу расширенного воспроизводства. Трансформационные процессы в таких странах занимают достаточно продолжительный период.

В последнее время в экономической литературе появился термин «переходный кризис». Обычно кризисное падение производства связано с недостатком спроса либо с ростом издержек, но возможен и принципиально иной тип кризисного механизма, вызванный сменой целевой функции производителей, независимо от спроса и предложения. Сложился весьма специфический тип производителя, который, оказавшись в почти рыночной среде, преследует не вполне рыночные цели. Речь идет о некоторых бывших государственных предприятиях, для которых увеличение прибыли не стало первоочередной задачей.

Главное для них – сохранить размеры предприятия, объемы выпуска, финансирования и численность занятых. Отмечаются среди основных причин кризиса экономики неэкономические факторы: потеря хозяйственных связей, таможенные препятствия в расширении масштабов торговли, потеря основных социальных ценностей у населения, особенно у молодежи. В результате кризисных явлений происходит разорение значительной части товаропроизводителей, в силу ужесточения конкурентной борьбы теряется часть рынков сбыта, появляется финансовая нестабильность и нарастают масштабы безработицы, происходит резкая поляризация доходов и собственности. Налицо принципиальная зависимость экономической политики от политических, социальных, социокультурных, этнических факторов. В этом смысле можно говорить о *трансформационном кризисе*.

### **11.6.2. Антимонopolное регулирование**

Для переходного периода обычно характерна «война законов», поскольку нет четко выработанной законодательной базы. Нарождающаяся новая система хозяйствования должна быть закреплена законодательно и опираться на стабильные законодательные акты, особенно в области обеспечения совершенной конкуренции.

Опыт стран с переходной экономикой показывает необходимость демонополизации экономики, изменение характера управления предприятиями и формирования конкурентных отношений путем разгосударствления и приватизации, развития малого и среднего бизнеса, соответствующей протекционистской политики, обеспечения устойчивости финансовой системы.

Республика Беларусь впервые приступила к реализации этих мер после принятия в 1992 г. первого республиканского антимонопольного Закона «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции». Цели, основные задачи, принципы и подходы к демонополизации нашли отражение в Комплексной программе демонополизации народного хозяйства Республики Беларусь и последующих программах демонополизации экономики Беларуси. В этих процессах велика роль государства как регулирующего органа, не только сдерживающего монополистические тенденции, но и поощряющего конкурентные отношения. Антимонopolную направленность также должна нести программа разгосударствления и приватизации. Данная программа способствует разрушению прежних экономических отношений.

### **11.6.3. Макроэкономическая стабилизация**

Макроэкономическая стабилизация иногда осуществляется и в странах с устойчивой экономической системой для преодоления кризисной фазы делового цикла. От нее следует отличать макроэкономическую стабилизацию трансформационной экономики. Последняя направлена, во-первых, на преодоление не столько кризисных явлений как фазы делового цикла, сколько кризиса экономической системы в целом. Такой кризис глобален и охватывает социальную, экономическую, политическую и демографическую сферы. Здесь предстоит сгладить болезненность самого перехода к новой экономической системе, ошибки экономической политики переходного периода.

Во-вторых, особенностью *макроэкономической стабилизации* переходной экономики является особая глубина и острота нестабильности. Третьей специфической чертой является параллельный подбор новых инструментов воздействия на экономику и формирование механизма национальной модели регулируемого рынка. Макроэкономическая стабилизация формирует новые экономические институты, проводится комплексно и преемственно на всех этапах. Различают два основных вида макростабилизации:

- ортодоксальный;
- гетеродоксальный.

В обоих вариантах макроэкономической стабилизации центральным звеном является *антиинфляционная политика*, но она имеет различия. В *ортодоксальном* подходе делается упор на *сокращение дефицита госбюджета* как за счет уменьшения государственных расходов (на управление, оборону, социальные цели, внешнюю помощь, на поддержку госсектора, на государственные субсидии, капиталовложения и т. п.), так и за счет увеличения доходной части госбюджета (ужесточение налоговой политики, рост поступлений от приватизации, ликвидация внебюджетных фондов и т. п.). Проводится политика «дорогих денег», жесткая денежно-кредитная политика (ограничение денежной и кредитной эмиссии, повышение ставки банковского процента, увеличение нормы обязательных резервов, продажа государственных ценных бумаг на фондовых рынках).

По экономической результативности никакой из них не предпочтительнее. При втором варианте, например, возможно добиться высокой степени стабильности внешнеэкономических связей, но возникают затруднения со стороны ориентированных на экспорт производств, при значительном искусственном завышении курса. При первом варианте возможно добиться увеличения ВВП при стимулирующей денежно-кредитной политике, но возможно развитие инфляционных процессов.

*Гетеродоксальный вариант макростабилизации* предполагает использование рычагов стабилизации цен и доходов граждан. При этом могут использоваться оба «якоря» ортодоксального подхода. Может

использоваться и еще один «якорь», третий. Это «замораживание» цен и доходов, что означает искусственное поддержание последних при росте инфляции на одном уровне.

Следует отметить, что стабилизация проявляется, прежде всего, как финансовая стабилизация, поскольку старый хозяйственный механизм свою неэффективность показывает в денежной системе и банковско-кредитной, и поэтому переходным экономикам приходится сталкиваться с высокими уровнями инфляции и безработицы. В систему этих мер входят ограничение денежной массы в обращении, борьба с дефицитом госбюджета и государственным долгом, особенно внешним, стабилизация валютного курса и др. Воздействие стабилизационной политики направлено на совокупный спрос с помощью денежно-кредитных и налогово-бюджетных рычагов. Если экономика выбирает какой-либо из вариантов рыночной экономики в качестве ориентира, то это также накладывает отпечаток на специфику обязательных проводимых преобразований. Например, в систему преобразовательных мер социально ориентированного переходного периода будет входить формирование конкретной адресной политики социальной поддержки малоимущих слоев. Если экономика избирает инвестиционно ориентированный тип, то обязательно формирование активной инвестиционной политики, инновационно ориентированного хозяйственного законодательства, системы льгот передовым отраслям экономики и отраслям, определяющим научно-технический прогресс.

## 11.7. Социальная политика в трансформационной экономике

*Современная концепция социальной политики* в трансформационный период предполагает следующее:

- развитие творческого труда человека;
- мобилизацию социальных факторов экономического роста;
- формирование системы социальной защиты от последствий перехода к рынку.

Такая политика направлена, во-первых, на воспроизводство утилитарных потребностей, т. е. потребностей, связанных с воспроизводством человека как потребителя. Во-вторых, она предполагает воспроизводство для всех минимальных социальных стандартов по жилью, медицинскому обслуживанию, обеспечению среднего общего образования и дошкольному воспитанию. В-третьих, социальная политика переходного периода направлена на смягчение последствий структурной, циклической и институциональной безработицы, особенно нарастающих в связи с продолжительным трансформационным спадом. Она предусматривает переквалификацию работников, трудоустройство, предоставление общественных работ, смягчение миграционного режима для временного выезда за границу в поисках работы. В-четвертых, социальная политика имеет специфическую цель защиты доходов населения от чрезмерной финансовой нестабильности, сопровождающей трансформационные процессы. В-пятых, из-за ускорения процессов расслоения населения по уровню доходов социальная политика переходного периода направлена на относительное выравнивание доходов граждан с помощью налоговых льгот, социальных пособий, законодательных льгот в приватизации жилья, приобретении лекарств, получении специализированной медицинской помощи и т. п.

В целом социальная политика переходного периода имеет ярко выраженный административный характер, предполагающий прямое государственное участие в создании современных органов социальной опеки, соответствующей законодательной базы.

Выделяют два типа социальной политики переходного периода, в зависимости от концептуального типа трансформации, избранного в конкретной национальной экономике («шоковой терапии» или градуализма). В случае, если экономика избрала вариант «шоковой терапии», социальная политика направлена на ускоренное формирование корпоративной или либеральной модели социальной защиты (см. тему 9). Здесь социальная политика имеет следующие черты:

- минимальная, но адресная социальная помощь малоимущим, многодетным;
- преобладание рычагов социальной помощи, стимулирующих экономическую активность населения (помощь в трудоустройстве, создании новых рабочих мест на предприятиях, переквалификации, трудовой миграции, кредитование и административные льготы для расширения предпринимательской деятельности, налоговые льготы начинающему предпринимателю);
- ускоренное сокращение объема государственных социальных гарантий и замена их социальными гарантиями фирм, организаций (пенсионного обеспечения, частичной оплаты медицинских услуг, образования).

В случае, если экономика избрала вариант градуализма, социальная политика предполагает либо сохранение государственной модели социальной политики, либо медленный переход к корпоративной модели. Здесь социальная политика имеет следующие черты:

- широкая система государственной социальной помощи (индексация доходов населения и вкладов, государственные гарантии бесплатной медицинской помощи, сохранение части образовательных

услуг населению, финансируемых за счет госбюджета, сохранением государственного контроля над ценами на социально значимые товары: хлеб, молоко, детское питание, лекарства);

- преобладание пассивных рычагов социальной защиты, позволяющих смягчить последствия рыночных преобразований (частичное погашение стоимости жилищно-коммунальных услуг средствами гос-бюджета, выделение дотаций многодетным семьям, дотаций и субсидий убыточным производствам с целью недопущения массовой безработицы и т. п.);
- сохранение в переходный период за государством значительной доли социальной помощи населению.

В случае избрания экономикой социально ориентированной модели рыночного механизма ключевые высоты социальной помощи остаются за государством не только в переходный период, но и в дальнейшем (см. тему 9). Общая определяющая тенденция в распределении социальной помощи здесь связана не с целью перераспределения дохода к беднейшим слоям населения, а с целью поддержания некоего уровня дохода в семьях, а значит, основы расширения емкости внутреннего рынка.

## **ПЛАНЫ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ (с указанием литературных источников по вопросам тем)**

### **Тема 1. Введение в макроэкономику**

#### *План*

1. Предмет и особенности макроэкономических методов исследования. Проблемы и цели макроэкономики как дисциплины, связь с государственной экономической политикой.

2. Макроэкономическое моделирование. Модель макроэкономического кругооборота закрытой и открытой экономики и основные макроэкономические тождества.

3. Макроэкономические измерители экономических и социальных результатов функционирования национальной экономики. Проблемы СНГ-93.

*Литература:* [1, с. 313–327, 337–356], [2, с. 3–25], [3, с. 3–24], [4, с. 4–67], [5, с. 4–25], [9, с. 11–45], [11, с. 28–72], [13, с. 42–64], [17, с. 7–29], [21, с. 41–93], [23, с. 20–66], [24, с. 15–35], [25, с. 17–31], [26, с. 12–48].

### **Тема 2. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и совокупных расходов**

#### *План*

1. Методология классической школы и неоклассического направления в макроэкономике (неолиберализма, неоконсерватизма).

2. Равновесие на товарном рынке в классических моделях. Модели Фишера.

3. Особенности равновесия на рынке труда в классических и неоклассических моделях.

3. Денежный рынок, спрос, предложение и их равновесие в классических моделях. Классическая (количественная) теория денег. Неоклассическая модель денежного рынка (модель Баумоля-Тобина).

*Л.: [1, с. 395–402, 420–426], [2, с. 35–39], [3, с. 36–41], [4, с. 94–124], [5, с. 36–41], [9, с. 97–99, 103–106, 145–148, 162–165], [11, с. 97–106], [17, с. 38–44, 73–76], [21, с. 340–344], [23, с. 79–84], [24, с. 79–84, 195–215, 229–245, 296–298, 300–306], [25, с. 31–50, 176–196, 212–228, 278–280, 282–288], [26, с. 63–66, 88–94, 103–111, 194–218, 221–224].*

### **Тема 3. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и совокупных расходов**

#### *Семинарское занятие 1*

#### *План*

1. Методологический подход кейнсианской школы в макроэкономике. Неокейнсианский подход.

2. Совокупный спрос в кейнсианской модели, влияющие факторы. Концепция «эффективного спроса».

3. Кейнсианские функции потребления и сбережения: построение, влияющие факторы.

4. Средние и предельные склонности к потреблению и сбережению.

5. Альтернативные модели И. Фишера, М. Фридмана, Ф. Модильяни.

Л.: [1, с. 356–370], [2, с. 26–35], [3, с. 41–44], [4, с. 94–124], [5, с. 25–36], [7, с. 60–69], [11, с. 106–113, 118–133], [17, с. 29–38, 44–48], [21, с. 573–614], [23, с. 84–142], [26, с. 50–63, 66–75, 224–257, 449–518].

### *Семинарское занятие 2*

#### *План*

1. Понятие и виды инвестиций. Функция инвестиций в кейнсианской модели как составляющей функции совокупных расходов.
2. Концепция мультипликации. Мультипликатор инвестиций: экономическое и математическое содержание.
3. Функция инвестиций в некейнсианских моделях: соотношение инвестиций и доходов.
4. Автономные и индуцированные инвестиции. Акселератор индуцированных инвестиций.

Л.: [1, с. 370–380], [2, с. 45–49], [4, с. 94–124], [5, с. 47–51], [7, с. 69–70], [9, с. 70–77], [11, с. 113–116, 133–136], [17, с. 55–65], [21, с. 637–668], [23, с. 143–214, 396–412], [24, с. 115–157], [25, с. 103–138].

### *Семинарское занятие 3*

#### *План*

1. Равновесие в кейнсианской модели. Роль государства в кейнсианской модели.
2. Модель «утечки–инъекции» путем сопоставления моделей «доходы–расходы» и «сбережения–инвестиции».
3. Неравновесие в кейнсианской модели: инфляционный и дефляционный разрывы.
4. Взаимосвязь моделей «AD–AS» и «креста Кейнса». Равновесие при неполной занятости.

Л.: [1, с. 370–380], [4, с. 94–124], [7, с. 70–79], [24, с. 166–169], [25, с. 149–152].

### **Тема 4. Бюджетно-налоговая политика**

#### *Семинарское занятие 1*

##### *План*

1. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика: сущность, цели, типы и инструменты.
2. Налоги как инструмент фискальной политики: влияние на объем национального производства пропорциональных и фиксированных налогов. Налоговый мультипликатор.
3. Госрасходы как инструмент фискальной политики. Мультипликатор госрасходов. Мультипликатор сбалансированного бюджета.

Л.: [1, с. 406–412], [2, с. 126–137], [3, с. 136–147], [4, с. 191–237], [5, с. 136–147], [9, с. 255–256, 261–264], [11, с. 144–151], [17, с. 184–186, 192–201], [23, с. 221–253], [24, с. 160–166, 169–179], [25, с. 142–149, 155–161], [26, с. 358–374].

#### *Семинарское занятие 2*

##### *План*

1. Дискреционная и недискреционная («политика встроенных стабилизаторов») политики: условия применения.
2. Достоинства и недостатки применения типов фискальной политики в достижении краткосрочных целей, их графический комментарий.
3. Госбюджет: понятие, типы. Дефицит и профицит. Государственный долг и пути его образования, проблемы погашения.
4. Особенности налогово-бюджетной политики Республики Беларусь. Проблемы дефицита госбюджета и государственного внешнего долга в Республике Беларусь.

Л.: [1, с. 412–416], [2, с. 137–149], [3, с. 147–160], [5, с. 147–160], [9, с. 256–260], [11, с. 151–169], [17, с. 186–192], [21, с. 615–636], [26, с. 388–410].

## Тема 5. Денежно-кредитная политика

### Семинарское занятие 1

#### План

1. Финансовая, денежно-кредитная и банковская системы: понятие, структура, функции.
2. Процесс создания банковской системой мультипликативного эффекта расширения денежной массы. Понятие нормы обязательных резервов и эффективной денежной базы. Банковский и денежный мультипликатор.
3. Денежно-кредитная политика (ДКП): понятие, типы (стимулирующая, сдерживающая, антиинфляционная активная и адаптивная), инструменты: прямые и косвенные. Графические комментарии последствий применения различных инструментов ДКП.

Л.: [1, с. 402–406, 417–420, 426–433], [2, с. 105–116], [3, с. 113–130], [4, с. 238–317], [5, с. 113–126], [9, с. 266–271], [11, с. 198–221], [17, с. 202–225], [21, с. 669–693], [23, с. 289–325, 675–713], [26, с. 94–103, 129–181, 374–388].

### Семинарское занятие 2

#### План

1. Степень «жесткости» ДКП. Политика «дешевых и политика «дорогих» денег.
2. Эффективность применения различных типов ДКП в условиях нестабильности: графические комментарии положительных и негативных последствий.
3. Особенности ДКП Республики Беларусь на разных этапах трансформационного периода.

Л.: [2, с. 120–121], [3, с. 130–135], [4, с. 238–317], [5, с. 129–131], [11, с. 250–258].

## Тема 6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках: модель «IS–LM»

### Семинарское занятие 1

#### План

1. Графическая модель взаимосвязи денежного, товарного и инвестиционного рынков.
2. Равновесие на рынке товаров и услуг для закрытой и открытой экономики. Кривая IS («инвестиции–сбережения») и ее сдвиги.
3. Кривая IS: варианты построения в сопряжении с моделью «AD–AS» при фиксированных ценах, «крестом Кейнса» и моделью равновесия на рынке труда.

Л.: [2, с. 156–158], [5, с. 169–170], [7, с. 88–93], [17, с. 98–102], [21, с. 366–384], [24, с. 248–255], [25, с. 230–238], [26, с. 75–87].

### Семинарское занятие 2

#### План

1. Равновесие на денежном рынке. Кривая «предпочтение ликвидности–денежная масса» (кривая LM): интерпретация наклона и сдвиги.
2. Последствия фискальной и монетарной стабилизирующей и стимулирующей политик в рамках модели «IS–LM».
3. Фиаско фискальной политики: эффект вытеснения. Фиаско монетарной политики: эффект ликвидной ловушки.
4. Модель «IS–LM» как равновесие всех рынков. Сочетание модели «IS–LM» с моделью «AD–AS» с гибкими ценами.

Л.: [2, с. 121–125, 160–162], [3, с. 126–129], [5, с. 131–135, 173–176], [7, с. 93–126], [9, с. 121–134], [17, с. 102–116], [21, с. 384–398, 399–432], [24, с. 255–269], [25, с. 238–252], [26, с. 111–116, 180–193].



## Тема 7. Совокупное предложение и кривая Филлипса

### План

1. Совокупное предложение (AS) и кривая Филлипса в кратко- и долгосрочном периодах.
2. Монетаризм: основное уравнение. Теория рациональных ожиданий и кривая совокупного предложения. Теория адаптивных ожиданий и кривая совокупного предложения.
3. Государственная стабилизационная политика на рынке труда, антиинфляционная политика.
4. Особенности государственного регулирования рынка труда, политика занятости и антиинфляционная политика в Республике Беларусь.

Л.: [4, с. 100–102], [7, с. 127–157], [9, с. 194–197], [11, с. 294–298], [17, с. 147–153], [24, с. 387–388], [25, с. 368–369].

## Тема 8. Экономический рост

### Семинарское занятие 1

#### План

1. Экономические циклы: понятие, фазы, поворотные точки, индикаторы, модели.
2. Экономический рост как циклическая динамика: понятие, показатели, типы, факторы.
3. Кейнсианские (Харрода–Домара, Хикса–Самуэльсона) и неоклассические (Солоу, Хикса, Кобба–Дугласа) модели роста: концептуальный подход.

Л.: [1, с. 380–387, 450–457], [2, с. 49–67, 88–91], [3, с. 52–70, 94–97], [4, с. 124–144], [5, с. 52–70, 94–97], [7, с. 186–190, 193–210], [9, с. 205–213, 228–237], [11, с. 332–351], [17, с. 153–178, 180–182], [21, с. 141–147, 335–340, 550–570], [23, с. 560–663], [24, с. 391–430], [25, с. 372–411], [26, с. 258–294, 522–527].

### Семинарское занятие 2

#### План

1. Модель Р. Солоу и ее графическая интерпретация.
2. Уровни кривой капиталовооруженности и «золотое правило» Э. Фелпса.

Л.: [1, с. 457–459], [2, с. 91–101], [3, с. 98–112], [5, с. 98–108], [7, с. 190–192], [9, с. 237–245], [17, с. 172–179], [21, с. 147–199], [23, с. 603–620], [24, с. 430–441], [25, с. 411–422], [26, с. 527–530].

### Семинарское занятие 3

#### План

1. Модель Кобба–Дугласа: производственная функция и расчет факторов экономического роста.
2. Институциональные теории экономического роста.
3. Проблемы, особенности и перспективы экономического роста трансформационной экономики Республики Беларусь.

Л.: [1, с. 459–466], [4, с. 130–141], [9, с. 214–223], [23, с. 620–633].

## Тема 9. Социальная политика государства

### Семинарское занятие 1

#### План

1. Социальная политика государства: содержание, направления (политика доходов, занятости, жилищная политика, сохранения здоровья нации, социальной защиты и др.). Инструменты социальной политики: прямые и косвенные.
2. Понятие номинальных и реальных доходов, влияющие факторы. Понятие уровня и качества жизни. Минимальный потребительский бюджет (МПБ) и бюджет прожиточного минимума (БПМ).
3. Неравенство доходов и его количественное определение. Кривая Лоренца и коэффициент Джини.

Л.: [1, с. 433–443], [4, с. 317–328], [9, с. 279–291].

## *Семинарское занятие 2*

### *План*

1. Модели социальной политики. Обеспечение социальной справедливости.
2. Государственная политика перераспределения доходов и ее направления.
3. Механизм и направления политики социальной защиты. Особенности политики социальной защиты в Республике Беларусь.

*Л.*: [1, с. 443–450], [4, с. 328–349], [9, с. 291–295].

## **Тема 10. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике**

### *Семинарское занятие 1*

#### *План*

1. Открытая экономика. Понятие большой и малой политики. Степени открытости. Основные взаимосвязи внутренних и внешних рынков.
2. Торговый баланс, баланс текущих операций и платежный баланс. Валютный курс и его типы.
3. Взаимосвязь плавающего валютного курса с процентными ставками, темпами инфляции, объемом национального производства.

*Л.*: [1, с. 605–607], [2, с. 149–154], [3, с. 161–167], [4, с. 350–437], [5, с. 161–167], [9, с. 300–302, 356–379, 387–391], [17, с. 225–238], [21, с. 283–322], [23, с. 214–220, 325–330], [24, с. 181–192, 272–281], [25, с. 166–174, 254–265], [26, с. 411–437].

### *Семинарское занятие 2*

#### *План*

1. Модель сочетания внутреннего и внешнего равновесия: общетеоретический подход.
2. Модель равновесия «доходы–расходы» в открытой экономике.
3. Модель Манделла–Флеминга: концепция, графический комментарий, основные параметры. Реакция модели на экзогенные шоки.

*Л.*: [1, с. 546–552], [2, с. 155–167], [3, с. 167–192], [5, с. 167–192], [7, с. 158–170], [9, с. 302–305], [21, с. 515–524], [24, с. 281–282], [254, с. 254–264], [26, с. 437–447].

### *Семинарское занятие 3*

#### *План*

1. Макроэкономическая политика в открытой экономике. Инструменты корректировки. Диаграмма Т. Свона.
2. Макроэкономическая фискальная политика при фиксированном и плавающем курсах, при высокой и низкой мобильности капитала.
3. Макроэкономическая монетарная политика при фиксированном и плавающем валютных курсах, при высокой и низкой мобильности капитала.

*Л.*: [2, с. 167–185], [3, с. 192–205], [5, с. 192–205], [7, с. 170–185], [9, с. 305–312], [17, с. 238–240], [21, с. 524–548], [23, с. 330–364, 425–485], [24, с. 282–285], [25, с. 285–267], [26, с. 448–488].

## **Тема 11. Трансформационная экономика**

### *Семинарское занятие 1*

#### *План*

1. Объективные предпосылки, причины и условия перехода к рыночной системе хозяйствования.
2. Трансформационная, транзитивная и переходная экономики: общее и особенное.
3. Концептуальные типы перехода к рыночной экономике (шоковая терапия и градуализм) и их особенности в разных странах.
4. Белорусская модель трансформационной экономики.

Л.: [8, с. 3–67], [10, с. 378–388], [15, с. 12–150], [16, с. 5–22], [24, с. 442–458], [25, с. 421–439], [27, с. 7–22], [28, с. 14–36, 37–51].

## Семинарское занятие 2

### План

1. Основные мероприятия рыночных реформ.
  2. Специфическая роль государства в трансформационных экономиках. Микро- и макроэкономическая политика.
  3. Антимонопольное регулирование. Антиинфляционная и социально ориентированная политика в трансформационной экономике. Политика макроэкономической стабилизации.
- Л.: [8, с. 68–79, 88–186, 398–404], [10, с. 388–406], [15, с. 152–257], [16, с. 23–66], [27, с. 24–181], [28, с. 333–345].

### ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ЭКЗАМЕНАЦИОННЫХ ВОПРОСОВ ПО КУРСУ «МАКРОЭКОНОМИКА»

1. Предмет макроэкономики. Особенности макроэкономического анализа. Основные макроэкономические проблемы и цели макроэкономического анализа.
2. Макроэкономические модели. Эндогенные и экзогенные переменные. Реальные и номинальные величины. Потоки и запасы.
3. Основные агрегированные макроэкономические переменные. Агрегированные субъекты и рынки.
4. Роль ожиданий в экономике: статические, адаптивные и рациональные ожидания.
5. Модель круговых потоков. Основные макроэкономические тождества с учетом государственного и внешнего секторов.
6. Методологические основы классической теории.
7. Товарный рынок в классической модели.
8. Рынок труда в классической модели.
9. Денежный рынок в классической модели.
10. Классическая модель в целом.
11. Методологические основы кейнсианского подхода.
12. Компоненты совокупного спроса в кейнсианской модели.
13. Кейнсианская функция потребления. Автономное потребление. График потребления. Средняя и предельная склонность к потреблению.
14. Функция сбережений. График сбережений. Средняя и предельная склонность к сбережениям.
15. Альтернативные модели потребления.
16. Инвестиции. Функция спроса на инвестиции.
17. Автономные инвестиции.
18. Мультипликатор инвестиций. Инвестиции и доход.
19. Определение равновесного объема производства методом сопоставления совокупных доходов и расходов.
20. Определение равновесного объема производства методом сопоставления инвестиций и сбережений.
21. Мультипликатор автономных расходов.
22. Парадокс бережливости. Парадокс Харрода.
23. Взаимосвязь модели «AD–AS» и кейнсианской модели доходов и расходов.
24. Понятие целей и видов фискальной политики.
25. Дискреционная фискальная политика. Государственные закупки. Мультипликатор государственных расходов.
26. Налогообложение и налоговый мультипликатор. Сбалансированный бюджет. Мультипликатор сбалансированного бюджета.
27. Недискреционная фискальная политика.
28. Бюджетный дефицит и его виды. Государственный долг.
29. Понятие и цели ДКП. Классификация инструментов ДКП.
30. Норма обязательных резервов и денежный мультипликатор. Денежная база.
31. Операции на открытом рынке ценных бумаг. Регулирование учетной ставки процента.
32. Передаточный механизм ДКП в классической и кейнсианской моделях.
33. Равновесие на рынке товаров и услуг. Кривая IS.

34. Равновесие денежного рынка. Теория предпочтения ликвидности. Денежная масса. Кривая LM.
35. Взаимодействие реального и денежного секторов экономики. Совместное равновесие в модели «IS–LM».
36. Эффект вытеснения. Эффект ликвидной и инвестиционной ловушки.
37. Модель «IS–LM» как теоретическая база модели совокупного спроса.
38. Синтезированная модель общего экономического равновесия.
39. Эффективность фискальной политики.
40. Эффективность ДКП.
41. Взаимосвязь инфляции и безработицы в краткосрочном и долгосрочном периодах. Инфляция спроса и шоки предложения.
42. Кривая Филлипса. Адаптивные ожидания и краткосрочная кривая Филлипса.
43. Теория рациональных ожиданий. Долгосрочная кривая Филлипса в теории рациональных ожиданий.
44. Экономика предложения и кривая Лаффера.
45. Стабилизационная политика: государственное регулирование занятости. Антиинфляционная политика.
46. Социальная политика: основные понятия.
47. Доходы населения и проблема их распределения. Кривая Лоренца.
48. Государственная политика в области распределения доходов и занятости.
49. Социальная защита как направление социальной политики.
50. Понятие и виды экономических циклов.
51. Фазы делового цикла.
52. Понятие и факторы экономического роста.
53. Модели экономического роста: неокейнсианские и неоклассические модели. Модель Р. Солоу.
54. Валюта и валютный курс: понятие и виды.
55. Факторы, влияющие на формирование и изменение валютного курса.
56. Платежный баланс страны: принципы составления и структура. Счета платежного баланса.
57. Баланс текущих операций и мультипликатор расходов в открытой экономике.
58. Взаимосвязь счетов платежного баланса. Модель малой открытой экономики.
59. Внутренне и внешнее равновесие. Расширенная модель «IS–LM–BP».
60. Последствия макроэкономической политики в открытой экономике. Случай низкой мобильности капитала и фиксированного валютного курса.
61. Последствия макроэкономической политики в открытой экономике. Случай высокой мобильности капитала и фиксированного валютного курса.
62. Последствия макроэкономической политики в открытой экономике. Случай низкой мобильности капитала и гибкого валютного курса.
63. Последствия макроэкономической политики в открытой экономике. Случай высокой мобильности капитала и гибкого валютного курса.

## МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ ТЕСТИРОВАНИЯ

### Инструкция по компьютерному тестированию с использованием СДО «Прометей»

1. Войдите в программу Internet Explorer. Для этого подведите курсор мыши к соответствующей пиктограмме на рабочем столе и дважды щелкните левой клавишей мыши (рис. 1).



Рис. 1. Вид пиктограммы Internet Explorer

2. Наберите в окне *Адрес* адрес <http://www.prometey.btu> (или выберите его из перечня адресов), после чего нажмите клавишу *Enter* (рис. 2).

3. В главном окне СДО «Прометей» выберите пункт *Слушатели* и щелкните по нему левой клавишей мыши.

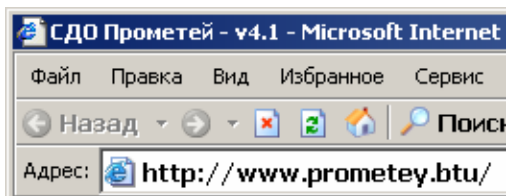


Рис. 2. Вид главного окна СДО «Прометей»

4. Введите имя и пароль (рис. 3).

Имя – это znnXXXXX, в котором nn – номер деканата, а XXXXX – номер зачетной книжки.

Пароль – это XXXXX (номер зачетной книжки).

После ввода имени и пароля нажмите клавишу *Enter*.

Переход между окнами производится нажатием клавиши *Tab* или щелчком левой клавиши мыши.

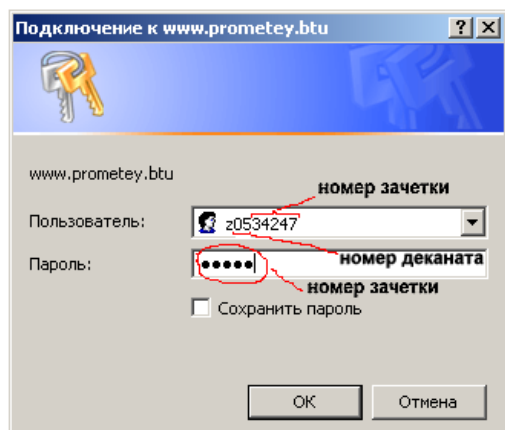


Рис. 3. Подключение к адресу

5. Для сдачи теста щелкните левой клавишей мыши на опции *Экзамен* и в открывшемся окне выберите требуемый тест (рис. 4).

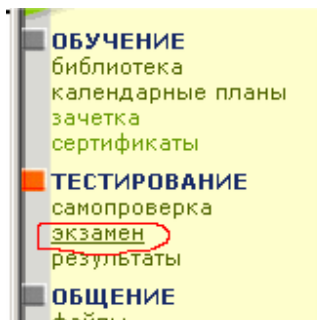


Рис. 4. Вид опции *Экзамен*

6. Прочитайте приглашение к тестированию и, если Вам все понятно, щелкните левой клавишей мыши на опции (рис. 5).

По нажатию на кнопку начнется сдача теста  
Вы готовы?



Рис. 5. Кнопка работы с текстом

7. Внимательно читайте вопросы и отвечайте на них.

8. Вы можете пропускать вопросы, чтобы в дальнейшем к ним вернуться.

9. После ответов на все вопросы щелкните левой клавишей мыши на опции *Закончить*.

10. Выйдите из системы тестирования, для чего щелкните левой клавишей мыши по значку X в правом верхнем углу экрана.

**Тесты по определению результативности самостоятельной работы и готовности к сдаче экзамена студентов по курсу «Макроэкономика»**

При тестировании необходимо выбрать один или несколько правильных ответов на предложенные вопросы.

Вопросы	Варианты ответа
<b>Тема 1. Введение в макроэкономику</b>	
1. Каковы функции макроэкономики?	а) экономическая политика государства, разработка гарантийных рекомендаций; б) познавательная, теоретическая, методологическая, практическая, идеологическая; в) образовательная, познавательная, практическая
2. Что является предметом макроэкономики?	а) инфляция; б) государственная налоговая политика; в) безработица; г) оптимальный объем продаж данной фирмы
3. Что является объектом макроэкономического анализа?	а) экономические законы; б) экономические процессы; в) экономическая система; г) экономические отношения
4. Какой сектор не является субъектом макроэкономики?	а) предпринимательский; б) сектор домашних хозяйств; в) сельскохозяйственный сектор; г) государственный сектор
Вопросы	Варианты ответа
6. Что относится к нормативной макроэкономике?	а) низкая ставка процента, обуславливающая низкие сбережения населения; б) субъекты свободных экономических зон, которые должны иметь льготы; в) безработные, зарегистрированные на бирже труда, получающие пособие по безработице; г) реальные доходы населения, падающие в периоды инфляции
7. Каким инструментом не является экономическая модель?	а) инструментом для экономических прогнозов;  б) комплексом экономических принципов;  в) идеальной характеристикой экономики, к которой необходимо стремиться
<b>Тема 2. Макроэкономическое равновесие в классической модели</b>	
1. Что отражает сдвиг кривой AD вправо?	а) рост уровня цен и реального ВВП одновременно; б) рост уровня цен при $VNP = const$ ; в) рост реального ВВП при $Pcp = const$ ; г) рост уровня цен и снижение ВВП
2. Какие отношения выражает кривая AD?	а) между уровнем цен и совокупными расходами; б) между уровнем цен и ВВП реальным; в) между объемами ВВП, производимого и потребляемого;  г) между уровнем цен со стороны потребителей и производителей
3. Какие отношения выражает кривая AS?	а) между уровнем цен и ВВП потребляемым; б) между уровнем цен и ВВП произведенным; в) между произведенным и потребляемым ВВП;

	г) между уровнем цен со стороны; д) между производителями и потребителями
4. Что означает рост AD на классическом отрезке AS?	а) рост ВВП при $P_{ср} = const$ ; б) рост ВВП и рост $P_{ср}$ ; в) рост $P_{ср}$ при ВВП = $const$ ; г) рост $P_{ср}$ и рост ВВП одновременно
5. Что гарантирует саморегулирование рынка в классической модели?	а) отсутствие дефицита товаров; б) отсутствие избытка товаров; в) возможность длительных избытков и дефицитов товаров; г) возможность краткосрочных избытков и дефицитов, исчезающих в результате действия ценового механизма
6. Что раскрывает модель общего экономического равновесия (ОЭР)?	а) причины колебаний экономической активности субъектов экономики; б) условия достижения равновесия на всех сегментах товарного рынка;  в) условия достижения равновесия на всех рынках экономики;  г) условия равновесного экономического роста
7. Что занимает исходную и наиболее значимую позицию в классической модели ОЭР?	а) рынок благ и услуг; б) рынок капитала; в) рынок денег; г) рынок труда

Вопросы

Варианты ответа

### Тема 3. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и расходов

1. Какой наклон имеет кейнсианский отрезок на кривой AS?	а) положительный наклон; б) отрицательный наклон; в) представлен вертикальной линией; г) представлен горизонтальной линией
2. Что такое предельная склонность к потреблению?	а) отношение совокупного потребления к совокупному доходу;  б) изменения в потребительских расходах, вызванные изменением дохода; в) кривая, характеризующая потребление при данном уровне дохода; г) отношение прироста потребления к приросту дохода
3. Что представляет собой точка «порогового уровня» функции C?	а) сбережения равны доходу; б) доход равен потреблению; в) сбережения равны потреблению; г) потребление равно инвестициям
4. Что происходит, если объем располагаемого дохода снижается?	а) растут потребление и сбережения; б) потребление растет, а сбережения снижаются; в) потребление снижается, а сбережения растут; г) сокращаются и сбережения, и потребление
5. Что происходит, если объем располагаемого дохода возрастает?	а) возрастает и MPC и MPS; б) MPC возрастает, а MPS снизится; в) MPC снизится, а MPS возрастает; г) снизится и MPC, и MPS
6. Что оказывает влияние на объем инвестиций?	а) уровень процентной ставки; б) уровень технологических изменений; в) уровень загрузки производственных мощностей; г) все ответы верны
7. Что происходит, если реальная процентная ставка возрастет?	а) кривая спроса на I сдвинется вправо; б) кривая спроса на I сдвинется влево; в) кривая спроса на I сдвинется вверх; г) инвестиционные расходы сократятся

### Тема 4. Бюджетно-налоговая политика

1. Что относится к числу основных целей	а) увеличение денежного предложения; б) рост налогов;
---	--

фискальной политики государства?	в) увеличение госзакупок; г) уменьшение денежного предложения
2. Что предполагает стимулирующая фискальная политика?	а) увеличение нормы обязательных резервов; б) покупку центральным банком государственных ценных бумаг на открытом рынке; в) выпуск министерством финансов новой серии краткосрочных государственных облигаций; г) распределение утвержденного объема государственных расходов по различным статьям государственного бюджета
Вопросы	Варианты ответа
3. В каком случае фискальная политика является экспансионистской?	а) в случае уменьшения налогооблагаемого дохода граждан на сумму затрат по строительству жилья; б) в случае введения акцизных марок на алкогольную продукцию; в) в случае увеличения трансфертных платежей; г) в случае уменьшения государственных расходов на оборону страны
4. Чем отличается стимулирующая стабилизационная политика от рестрикционной?	а) увеличением объема производства и уровня занятости в экономике; б) сокращением темпов инфляции; в) стабилизацией обменного курса национальной валюты; г) поддержанием сбалансированности доходов и расходов государственного бюджета
5. В каком случае фискальная политика является рестрикционной?	а) в случае снижения ставки налога на прибыль; б) в случае снижения ставки подоходного налога; в) в случае увеличения объема государственных закупок товаров и услуг; г) в случае уменьшения объема государственных закупок товаров и услуг
6. При изменении каких параметров фискальная политика является дискреционной?	а) при увеличении ставки прогрессивного налогообложения; б) при уменьшении ставки налогообложения; в) при увеличении суммы собираемых налогов при применении неизменной прогрессивной шкалы налогообложения; г) при увеличении в законодательном порядке продолжительности выплат пособий по безработице
7. Что предполагает сдерживающая фискальная политика?	а) уменьшение денежного предложения; б) увеличение налогов; в) рост госзакупок; г) увеличение денежного предложения

#### Тема 5. Денежно-кредитная политика

1. Каким образом меняется спрос на деньги для сделок?	а) возрастает при увеличении процентной ставки; б) возрастает при снижении процентной ставки; в) снижается по мере роста номинального ВВП; г) снижается при уменьшении номинального ВВП
2. Каким образом меняется спрос на деньги со стороны активов?	а) возрастает при увеличении процентной ставки; б) возрастает при снижении процентной ставки; в) снижается по мере роста номинального ВВП; г) снижается при уменьшении номинального ВВП
3. Чем являются деньги, если предъявляется спрос на них со стороны активов?	а) средством обращения; б) счетной единицей; в) средством сохранения ценностей; г) другим средством накопления (дайте правильный ответ)
Вопросы	Варианты ответа
4. Если деньги для сделок совершают 5 оборотов в год, то каково количество денег для обмена?	а) в 5 раз больше номинального ВВП; б) составляет 20% от номинального ВВП; в) равно отношению 5: номинальный ВВП; г) равно отношению 20% : 5
5. В какой состав включаются крупные срочные вклады?	а) в $M_1$ ; б) в $M_2$ ; в) в $M_3$ ; г) в $M_2$ и $M_3$
6. Что происходит, если законодательно установлен потолок процентной ставки ниже равновесного уровня?	а) спрос на деньги будет выше предложения денег; б) спрос на деньги будет меньше предложения денег; в) предложение денег будет возрастать, а спрос на деньги сокращаться; г) спрос на деньги будет возрастать, а предложение денег сокращаться
7. Что произойдет, если номинальный ВВП	а) возрастет общий спрос на деньги; б) сократится спрос на деньги для сделок и общий спрос на



сократится?	деньги; в) снизится спрос на деньги для сделок; г) общий спрос на деньги останется неизменным
-------------	---

**Тема 6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках:  
модель «IS–LM»**

1. Какой наклон имеет кривая <i>IS</i> ?	а) отрицательный; б) положительный; в) вертикальный, г) горизонтальный
2. Какую зависимость показывает кривая <i>IS</i> ?	а) между уровнем цен и равновесным объемом ВВП на рынке благ; б) между уровнем совокупных расходов и уровнем национального дохода на рынке благ; в) между ставкой банковского процента и равновесным объемом ВВП на рынке благ
3. Чем определяется угол наклона кривой <i>IS</i> ?	а) предельной склонностью к потреблению; б) предельной склонностью к импорту; в) уровнем налогообложения, г) степенью эластичности кривой инвестиций
4. Какие из нижеперечисленных факторов могут вызвать правосторонний сдвиг кривой <i>IS</i> ?	а) увеличение государственных расходов; б) увеличение налогов; в) увеличение экспорта, г) увеличение импорта; д) увеличение рентабельности инвестиций
5. Какие из нижеперечисленных факторов могут вызвать левосторонний сдвиг кривой <i>IS</i> ?	а) уменьшение государственных расходов; б) уменьшение налогов; в) уменьшение экспорта,  г) уменьшение импорта;  д) уменьшение рентабельности инвестиций
Вопросы	Варианты ответа
6. Какой наклон имеет кривая <i>LM</i> ?	а) отрицательный; б) положительный;  в) вертикальный;  г) горизонтальный
7. Какую зависимость показывает кривая <i>LM</i> ?	а) между уровнем цен и равновесным объемом ВВП на денежном рынке; б) между уровнем совокупных расходов и уровнем национального дохода на денежном рынке; в) между ставкой банковского процента и равновесным объемом ВВП на денежном рынке

**Тема 7. Совокупное предложение и кривая Филлипса**

1. Какие последствия возникают в результате высокой инфляции?	а) повышение уровня безработицы; б) ускорение роста ВВП; в) рост совокупного спроса; г) снижение реальных доходов; д) повышение естественного уровня безработицы
2. Что такое стагфляция?	а) рост ВВП и снижение безработицы; б) снижение ВВП и повышение уровня занятости; в) одновременное повышение уровня цен и уровня безработицы; г) ставки процента и денег
3. Что показывает кривая долгосрочного совокупного предложения?	а) отрицательный наклон; б) объем планируемых фирмами инвестиций; в) совпадение изменения цен на ресурсы и общего уровня цен; г) изменение производства по мере изменения уровня цен
4. Что показывает кривая Лаффера?	а) взаимозависимость инфляции и безработицы; б) связь налоговых поступлений и ставки процента по кредиту; в) связь между налоговыми ставками и объемом налоговых поступлений; г) ставки процента и инфляции
5. Закончите цитату:	а) люди принимают экономические решения, руководствуясь

«Теория адаптивных ожиданий – концепция, в соответствии с которой...»	экономическими прогнозами; б) люди принимают экономические решения, руководствуясь опытом прошлого и настоящего; в) фирмы руководствуются экономическими планами правительства; г) экономика адаптируется к реальным условиям
6. Что подтверждает теория рациональных ожиданий?	а) что экономические субъекты, руководствуясь собственной выгодой, делают экономическую политику неэффективной; б) что экономические субъекты руководствуются конъюнктурой рынка; в) что товары и услуги взаимозаменяемы; г) что политика государства определяет поведение фирм и домашних хозяйств
Вопросы	Варианты ответа
7. Что такое налог на заработную плату?	а) налог на доходы наемных работников; б) налог на мелких предпринимателей; в) налог на нанимателей рабочей силы; г) налог на «теневые» доходы

#### Тема 8. Экономический рост

1. Что является наиболее экзогенным источником экономического роста?	а) увеличение объема рабочего времени; б) технические изменения в производстве; в) увеличение объема применяемого капитала; г) рост квалификации рабочей силы
2. Как может быть проанализирован экономический рост?	а) сдвигом влево кривой производственных возможностей; б) сдвигом вправо кривой производственных возможностей; в) движением точки по кривой производственных возможностей; г) движением точки внутри области производственных возможностей
3. Как можно представить в модели «AD–AS» экономический рост?	а) как сдвиг влево кривой AS; б) как сдвиг вправо кривой AS; в) как сдвиг влево кривой AD; г) как сдвиг вправо кривой AD
4. Какие факторы относятся к экстенсивным?	а) рост производительности труда; б) улучшение организации производства; в) рост численности занятых в производстве работников; г) рост производительного капитала
5. Что относится к интенсивным факторам экономического роста?	а) увеличение отработанного времени; б) увеличение капитала в производстве; в) качественное совершенствование производства; г) снижение времени на производство единицы продукции
6. Какое соотношение свидетельствует о наличии экономического роста?	а) валовые инвестиции меньше чистых; б) валовые инвестиции больше чистых; в) валовые инвестиции равны чистым; г) все ответы верны
7. Если отношение «капитал–продукт» в стране X равно 3, в стране Y – 2, то каким будет темп роста ВВП в стране X?	а) на 50 % выше, чем в стране Y; б) в 2 раза ниже, чем в стране Y; в) 2/3 от темпа роста в стране Y; г) на 1/3 выше, чем в стране Y

#### Тема 9. Социальная политика государства

1. Почему правительства большинства стран применяют прогрессивное налогообложение личных доходов граждан?	а) это значительно увеличивает поступления в государственный бюджет; б) чтобы не допустить слишком большого разрыва в доходах, поскольку он может вызвать социальный взрыв; в) это упрощает процедуру расчета подоходного налога; г) этим чиновники пытаются уравнивать свои фиксированные заработки с растущими предпринимательскими доходами
Вопросы	Варианты ответа
2. Что такое бюджет семьи?	а) общая сумма денежных доходов, которыми располагает семья; б) общая сумма расходов, которые произведет семья за определенный период времени; в) накопившиеся сбережения; г) структура всех доходов и расходов за определенный период времени
3. Что занимает наибольший удельный вес в странах с развитой рыночной эконо-	а) заработная плата и жалование; б) доходы от владения собственностью; в) пособия государства; г) доходы от ценных бумаг

микой в структуре доходов семьи?	
4. Как отразится на кривой Лоренца увеличение степени неравенства в распределении доходов в обществе?	а) совпадением кривой распределения доходов со срединной линией; б) движением кривой распределения доходов вверх; в) движением кривой распределения доходов вниз; г) кривая останется в прежнем положении
5. К чему стермится кривая Лоренца в социально однородном обществе?	а) к вертикальной оси; б) горизонтальной оси; в) к принятию формы прямой; г) к исчезновению
6. Каков наиболее точный показатель уровня жизни?	а) денежный доход населения; б) реальный доход на душу населения; в) уровень безработицы; г) темпы инфляции
7. Какое из высказываний о бедности является неверным?	а) понятие о бедности в известной степени относительно; б) основанием для отнесения человека к категории бедных является среднедушевой доход семьи; в) большая часть бедных приходится на национальное меньшинство; г) количественные значения порога бедности изменяются с течением времени

**Тема 10. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике**

1. В каком случае достигается внешнее равновесие в экономике?	а) если сумма текущего и капитального счетов равна нулю; б) если сумма текущего и капитального счетов больше нуля; в) если сумма текущего и капитального счетов меньше нуля
2. В каком случае достигается в открытой экономике макроэкономическое равновесие?	а) при условии равенства инвестиций сбережениям; б) при условии равенства государственных расходов налогам; в) при условии равенства экспорта и импорта; г) при условии равенства утечек и инъекций
Вопросы	Варианты ответа
3. Что означает в экономике достижение совместного внутреннего и внешнего равновесия?	а) низкие темпы инфляции, высокий уровень занятости, сбалансированность платежного баланса; б) высокие темпы инфляции, высокий уровень занятости, сбалансированность платежного баланса; в) низкие темпы инфляции, высокий уровень занятости, положительное сальдо платежного баланса
4. Что происходит, если в открытой экономике отмечается отрицательное сальдо счетов текущего баланса?	а) наблюдается чистый приток капитала; б) наблюдается чистый отток капитала; в) потоки капитала сбалансированы
5. Что происходит, если в открытой экономике экспорт больше импорта?	а) инвестиции меньше национальных сбережений; б) инвестиции больше национальных сбережений; в) инвестиции равны национальным сбережениям
6. Когда можно говорить в экономике о функционировании режима (формы) фиксированного валютного курса?	а) если валютный курс продолжительное время остается неизменным; б) если валютный курс определяется действием рыночных сил на валютном рынке; в) если валютный курс устанавливается центробанком страны; г) если валютный курс периодически изменяется
7. Когда можно говорить в экономике о функционировании режима (формы) плавающего валютного курса?	а) если валютный курс продолжительное время остается неизменным; б) если валютный курс определяется действием рыночных сил на валютном рынке; в) если валютный курс устанавливается центробанком страны; г) если валютный курс периодически изменяется

**Тема 11. Трансформационная экономика**

1. Что следует понимать под трансформационным процессом?	а) взаимоприспособление национальных хозяйств к требованиям мирового рынка; б) совокупность национальных хозяйств государств, объединенных едиными экономическими интересами; в) эволюционное превращение одной экономической систе-
--	--

	мы в другую
2. Что следует понимать под транзитивной экономикой?	а) экономику, предполагающую состояние экономической системы, когда она функционирует в период перехода общества от одной исторически сложившейся системы к другой; б) экономику, имеющую заранее заданную точку трансформации и предполагающую перескок через какие-то стадии эволюции; в) экономику, где важное значение имеет не просто функционирование сложившихся связей и элементов, а прежде всего, «отмирание» старых и становление новых связей и элементов
Вопросы	Варианты ответа
3. Что следует понимать под переходной экономикой?	а) особое состояние экономической системы, когда экономика функционирует в период трансформации общества от одной исторически сложившейся системы к другой; б) взаимоприспособление национальных хозяйств к требованиям рынка; в) результат развития товарного производства и товарного обмена
4. Что из нижеперечисленного не входит в понятие характерных черт переходной экономики?	а) демополизация национальной экономики; б) многоукладность и многосекторность; в) финансовая стабильность; г) наличие теневой экономики
5. Что предполагает гетеродоксальный тип макроэкономической стабилизации в условиях переходной экономики?	а) упор на сокращение дефицита госбюджета; б) ужесточение налоговой политики; в) мягкую кредитно-денежную политику; г) политику «дорогих» денег
6. Что предполагает ортодоксальный тип макроэкономической стабилизации в условиях переходной экономики?	а) политику субсидий и льгот предприятиям; б) высокие процентные ставки и снижение объемов кредита; в) низкие процентные ставки и увеличение объемов кредита
7. Что из нижеперечисленного нельзя назвать критерием перехода к рыночной экономике?	а) финансовая стабилизация; б) приоритет развития государственного сектора; в) либерализация; г) приоритет развития частного сектора

## СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

### Основная

1. **Базылев, Н. И.** Экономическая теория : учеб. для вузов / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева. – Минск : Книжный Дом, 2004. – 608 с.
2. **Макроэкономика** : учеб. пособие для вузов / Т. С. Алексеенко [и др.] ; под ред. Л. П. Зеньковой. – Гомель : УО «Бел. торг.-экон. ун-т потребкооперации», 2001. – 220 с.
3. **Макроэкономика** : учеб. пособие для вузов / Т. С. Алексеенко [и др.] ; под ред. Л. П. Зеньковой. – Гомель : УО «Бел. торг.-экон. ун-т потребкооперации», 2004. – 220 с.
4. **Макроэкономика** : учеб. пособие для вузов / под ред. М. И. Плотницкого. – М. : Новое знание, 2004. – 462 с.
5. **Макроэкономика** : учеб. пособие для вузов / Т. С. Алексеенко [и др.] ; под ред. Л. П. Зеньковой. – Минск : ООО «Новое знание», 2002. – 244 с.

### Дополнительная

6. **Агапова, Т. А.** Макроэкономика : учеб. для вузов / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина ; под ред. А. В. Сидоровича. – М. : Дело и сервис, 2004. – 448 с.
7. **Бугаян, И. Р.** Макроэкономика / И. Р. Бугаян. – Ростов н/Д : Феникс, 2000. – 352 с.
8. **Бузгалин, А. В.** Переходная экономика : курс лекций по политической экономии / А. В. Бузгалин. – М. : Таурис : Просперус, 1994. – 472 с.
9. **Вечканов, Г. С.** Макроэкономика : пособие для подготовки к экзамену / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. – СПб : Питер, 2004. – 256 с.
10. **Гайгер, Л. Т.** Макроэкономическая теория и переходная экономика : учеб. для вузов ; пер. с англ. Л. Т. Гайгер. – М. : ИНФРА-М, 1996. – 557 с.
11. **Долан, Э. Дж.** Макроэкономика / Э. Дж. Долан, Д. Линдсей ; пер. с англ. В. Лукашевича и др. – СПб : Санкт-Петербург оркестр ; Литера плюс, 1994. – 404 с.
12. **Долан, Э. Дж.** Макроэкономика / Э. Дж. Долан, Д. Линдсей ; пер. с англ. В. Лукашевича и др. – СПб : Литера плюс, 1997. – 408 с.
13. **Дорнбуш, Р.** Макроэкономика : учеб. для вузов : пер. с англ. / Р. Дорнбуш, С. Фишер. – М. : Изд-во МГУ : ИНФРА-М, 1997. – 784 с.
14. **Зенькова, Л. П.** Мировой трансформационный процесс и общая характеристика переходной экономики : пособие для студ. экон. спец. – Гомель : УО «Бел. торг.-экон. ун-т потребкооперации», 2004. – 44 с.
15. **Красникова, Е. В.** Экономика переходного периода : учеб. пособие для вузов / Е. В. Красникова. – М. : Омега-Л, 2005. – 296 с.
16. **Лобкович, Э. И.** Переходная экономика : сущность, проблемы, особенности в Беларуси : науч.-метод. пособие / Э. И. Лобкович. – Минск : БГЭУ, 2000. – 70 с.
17. **Луссе, А.** Макроэкономика : учеб. пособие для вузов / А. Луссе. – СПб : Питер, 2001. – 240 с.
18. **Макроэкономика** : пособие (прогр. курса, планы семинар. занятий, тесты, задачи, вопросы к экзамену) для студ. экон. спец. / Т. С. Алексеенко, [и др.]. – Гомель : УО «Бел. торг.-экон. ун-т потребкооперации», 2004. – 108 с.
19. **Макроэкономика** : пособие по выполн. курсовых работ для студ. экон. спец. / Е. П. Цибина, В. М. Коновалов, Н. Д. Новиков. – Гомель : УО «Бел. торг.-экон. ун-т потребкооперации», 2004. – 56 с.
20. **Макроэкономика** : практ. для студентов дневной формы обуч. всех спец. / Т. С. Алексеенко, Н. Д. Новиков, Л. П. Зенькова. – Гомель : ГКИ, 1999. – 73 с.
21. **Мэнкью, Н. Г.** Макроэкономика : пер. с англ. – М. : Изд-во МГУ, 1994. – 736 с.
22. **Республика Беларусь в цифрах** : краткий статистический сбор-ник. – Минск : Минстат, 2005.
23. **Сакс, Дж. Д.** Макроэкономика. Глобальный подход : пер. с англ. / Дж. Д. Сакс, Ф. Б. Ларрен. – М. : Дело, 1996. – 848 с.
24. **Селищев, А. С.** Макроэкономика / А. С. Селищев. – СПб : Питер, 2005. – 464 с.
25. **Селищев, А. С.** Макроэкономика : учеб. для вузов / под ред. проф. А. И. Леусского. – СПб. : Питер, 2001. – 448 с.
26. **Тарасевич, Л. С.** Макроэкономика : учеб. для вузов / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, Л. И. Леусский. – М. : Юрайт-Издат, 2004. – 654 с.
27. **Теория переходной экономики. Макроэкономика** : В 2 ч. Ч. 2 : учеб. пособие для вузов / под ред. Е. В. Красниковой. – М. : Теис, 1998. – 231 с.
28. **Экономика переходного периода** : учеб. пособие / под ред. В. В. Радаева, А. В. Бузгалина. – М. : Изд-во МГУ, 1995. – 410 с.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Введение .....</b>	<b>3</b>
<b>Краткое изложение тем программы курса по макроэкономике ....</b>	<b>4</b>
<b>Содержание тем курса «Макроэкономика» .....</b>	<b>9</b>
Тема 1. Предмет макроэкономики. Структура, цели и показатели национальной экономики .....	9
Тема 2. Макроэкономическое равновесие в классической модели ....	23
Тема 3. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке в модели совокупных доходов и расходов .....	43
Тема 4. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика .....	65
Тема 5. Денежно-кредитная политика.....	84
Тема 6. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках: модель «IS–LM»	99
Тема 7. Совокупное предложение и кривая Филлипса .....	113
Тема 8. Экономический рост .....	129
Тема 9. Социальная политика государства .....	150
Тема 10. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике .....	168
Тема 11. Трансформационная экономика .....	204
<b>Планы семинарских занятий (с указанием литературных источников по вопросам тем).....</b>	<b>228</b>
<b>Примерный перечень экзаменационных вопросов по курсу «Макроэкономика» .....</b>	<b>237</b>
<b>Методика проведения тестирования .....</b>	<b>240</b>
Инструкция по компьютерному тестированию с использованием СДО «Прометей»	240
Тесты по определению результативности самостоятельной работы и готовности к сдаче экзамена студентов по курсу макроэкономики .....	242
<b>Список рекомендуемой литературы .....</b>	<b>252</b>

Учебное издание

## **МАКРОЭКОНОМИКА**

**Учебно-методическое пособие  
для студентов заочной формы обучения  
экономических специальностей**

Авторы-составители: **Алесеенко** Татьяна Степановна  
**Цибина** Елена Петровна  
**Чернявский** Михаил Радиславович  
**Машевская** Оксана Владимировна

Редактор Н. В. Славницкая  
Компьютерная верстка И. А. Козлова

Подписано в печать 23.11.07. Бумага типографская № 1.  
Формат 60 × 84 <sup>1</sup>/<sub>16</sub>. Гарнитура Таймс. Ризография.  
Усл. печ. л. 14,88. Уч.-изд. л. 15,16. Тираж 1000 экз.  
Заказ №

Учреждение образования «Белорусский торгово-  
экономический университет потребительской кооперации».  
246029, г. Гомель, просп. Октября, 50.  
ЛИ № 02330 / 0056814 от 02.03.2004 г.

Отпечатано в учреждении образования «Белорусский  
торгово-экономический университет потребительской кооперации».

246029, г. Гомель, просп. Октября, 50.